

ΔΙΟΙΚΗΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ
ΤΕΙ ΠΑΤΡΩΝ

ΠΤΥΧΙΑΚΗ ΕΡΓΑΣΙΑ ΜΕ ΘΕΜΑ

ΕΙΣΑΓΩΓΙΚΟ / ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ
ΕΜΠΟΡΙΟ ΣΤΗΝ ΕΛΛΑΔΑ

ΝΑΝΝΟΣ ΔΗΜΗΤΡΙΟΣ
ΠΑΣΧΑΛΙΔΟΥ ΟΡΣΑΛΙΑ



ΑΘΗΝΑ 1999

ΑΡΙΘΜΟΣ ΕΙΣΑΓΩΓΗΣ	3227
----------------------	------

ΑΝΑΓΝΩΡΙΣΗ

Ευχαριστούμε θερμά , πρώτα απ' όλα τον επιβλέπων καθηγητή κύριο Παναγιώτη Χρυσάφη, που μας βοήθησε να ολοκληρώσουμε την πτυχιακή μας εργασία όντας πρόθυμος κάθε φορά που χρειάστηκε να τον συμβουλευθούμε. Επίσης θα θέλαμε να ευχαριστήσουμε τους γονείς μας για την υλική αλλά κυρίως την ηθική συμπαράσταση που μας προσέφεραν.

ΠΕΡΙΛΗΨΗ

Σκοπός της παρούσης πτυχιακής εργασίας είναι η συγκέντρωση των στοιχείων εκείνων που θα βοηθήσουν τον κάθε ενδιαφερόμενο που θα την αναγνώσει, να κατανοήσει τον τρόπο διεξαγωγής του εισαγωγικού αλλά κυρίως του εξαγωγικού εμπορίου . Οι σελίδες που ακολουθούν αναφέρονται στις διαδικασίες πώλησης και μεταπώλησης προϊόντων στο εξωτερικό, στις υπάρχουσες μορφές συναλλαγής, στους Διεθνείς κανόνες του Εμπορικού Επιμελητηρίου, βάση των οποίων απορρέουν οι υποχρεώσεις των συναλλασσόμενων μερών καθώς επίσης και οι τρόποι χρηματοδότησης των συναλλαγών.

Η συγκέντρωση των στοιχείων αυτών έγινε ύστερα από την μελέτη διάφορων βιβλίων , τα οποία παρατίθενται στην βιβλιογραφία, καθώς επίσης από την επίσκεψή μας τόσο στο Εμπορικό Επιμελητήριο Πατρών όσο κυρίως στον Οργανισμό Προώθησης Εμπορίου που εδρεύει στην Αθήνα, όπου συλλέξαμε πλούσιο υλικό (στατιστικοί πίνακες) για την όσο το δυνατόν πληρέστερη προσέγγιση του θέματος.

1	ΕΙΣΑΓΩΓΙΚΟ / ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ ΕΜΠΟΡΙΟ.....	4
1.1	ΓΕΝΙΚΑ.....	4
1.2	ΙΣΤΟΡΙΚΗ ΑΝΑΔΡΟΜΗ.....	4
1.3	ΕΞΑΓΩΓΕΑΣ / ΕΙΔΙΚΟ ΜΗΤΡΩΟ ΕΞΑΓΩΓΕΩΝ (Ε.Μ.Ε.).....	6
1.3.1	<i>Διακανονισμός Της Αξίας Εξαγομένων, Επανεξαγομένων, Πωλούμενων Και Μεταπωλούμενων Αγαθών.....</i>	<i>8</i>
1.3.2	<i>Υποχρεώσεις Επιχειρήσεων.....</i>	<i>9</i>
1.3.3	<i>Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων.....</i>	<i>9</i>
1.3.4	<i>Δικαιολογητικά.....</i>	<i>10</i>
2	ΤΡΟΠΟΙ ΠΛΗΡΩΜΗΣ ΕΞΑΓΟΜΕΝΩΝ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ.....	11
2.1	ΓΕΝΙΚΑ.....	11
2.2	ΜΕ ΠΙΣΤΩΣΗ.....	13
2.2.1	<i>Τι είναι η πίστωση.....</i>	<i>13</i>
2.2.2	<i>Ειδικοί τύποι πιστώσεων.....</i>	<i>20</i>
2.2.3	<i>Επεξηγήσεις με βάση τους κανόνες του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου.....</i>	<i>23</i>
2.2.4	<i>Ερμηνεία των διατάξεων του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου (Δ.Ε.Ε.)</i>	<i>27</i>
2.2.5	<i>Εξαγωγέας.....</i>	<i>31</i>
2.2.6	<i>Εισαγωγέας.....</i>	<i>36</i>
2.3	ΜΕ ΑΞΙΕΣ ΠΡΟΣ ΕΙΣΠΡΑΞΗ.....	39
2.3.1	<i>Εξαγωγές έναντι φορτωτικών εγγράφων.....</i>	<i>39</i>
2.3.1.1	<i>Τα φορτωτικά έγγραφα.....</i>	<i>40</i>
2.3.1.2	<i>Εντολή εξαγωγέα προς την Τράπεζα.....</i>	<i>51</i>
2.3.1.3	<i>Αξίες Όψεως.....</i>	<i>53</i>
2.3.1.4	<i>Αξίες επί προθεσμία.....</i>	<i>56</i>
2.3.1.5	<i>Ελεύθερες αξίες.....</i>	<i>64</i>
2.3.1.6	<i>Εξαγωγές επί παρακαταθήκη.....</i>	<i>66</i>
2.3.1.7	<i>Μέσα Πληρωμής / Συνάλλαγμα.....</i>	<i>67</i>
2.3.1.8	<i>Αξιολόγηση.....</i>	<i>68</i>
2.3.2	<i>Εξαγωγείς.....</i>	<i>69</i>
2.3.2.1	<i>Πρόσθετες Εξασφαλίσεις.....</i>	<i>75</i>
2.3.3	<i>Εισαγωγείς.....</i>	<i>77</i>
2.4	ΕΜΠΟΡΙΚΟΣ ΑΝΤΙΠΡΟΣΩΠΟΣ ΕΙΣΑΓΩΓΗΣ-ΕΞΑΓΩΓΗΣ.....	80
3	ΕΜΠΟΡΙΚΟΙ ΟΡΟΙ (INTERNATIONAL COMMERCIAL TERMS)	
	INCOTERMS.....	82
3.1	ΟΜΑΔΑ Ε (ΑΝΑΧΩΡΗΣΗ).....	83
3.2	ΟΜΑΔΑ F (ΕΞΟΔΑ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ ΑΠΛΗΡΩΤΑ).....	84
3.3	ΟΜΑΔΑ C (ΕΞΟΔΑ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ ΠΛΗΡΩΜΕΝΑ).....	86
3.4	ΟΜΑΔΑ D (ΑΦΙΞΗ).....	87
4	ΑΣΦΑΛΙΣΗ.....	89
4.1	ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΕΞΑΓΩΓΙΚΩΝ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ / ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΣ ΑΣΦΑΛΙΣΗΣ ΕΞΑΓΩΓΙΚΩΝ ΠΙΣΤΩΣΕΩΝ (Ο.Α.Ε.Π.).....	89
4.2	ΑΣΦΑΛΙΣΗ ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΩΝ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ.....	94
4.2.1	<i>Ευθύνη ασφαλιστικής εταιρίας.....</i>	<i>95</i>

4.2.2	Ποσό ασφάλισης.....	96
4.2.3	Άκυρη ασφάλιση.....	97
4.2.4	Είδη ασφαλιστηρίων.....	98
4.2.4.1	Προασφαλιστήριο.....	98
4.2.4.2	Ασφαλιστήριο συμβόλαιο ορισμένου ταξιδιού.....	99
4.2.4.3	Ασφαλιστήριο ανοιχτής ασφάλισης (OPEN POLICY, POLICE FLOTTANTE).....	99
4.2.5	Αβαρία.....	99
4.2.5.1	Γενική αβαρία.....	100
4.2.5.2	Μερική αβαρία.....	101
4.2.6	Οι ασφαλιζόμενοι κίνδυνοι μεταφοράς.....	102
4.2.6.1	Βασικοί κίνδυνοι.....	102
β)	Απλοί κίνδυνοι θαλάσσιας μεταφοράς.....	102
γ)	Χερσαίας μεταφοράς.....	103
δ)	Ταχυδρομικής μεταφοράς.....	103
ε)	Αεροπορικής μεταφοράς.....	103
4.2.6.2	Πρόσθετοι κίνδυνοι.....	103
4.2.7	Απαλλαγή υπέρ της ασφαλιστικής εταιρείας.....	107
4.2.8	Ασφάλιση κατά παντός κινδύνου (AGAINST ALL RISKS).....	107
5	ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ.....	109
5.1	ΓΕΝΙΚΑ ΓΙΑ ΤΗ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ.....	109
5.2	ΤΑ ΣΤΑΔΙΑ ΜΙΑΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ.....	112
5.2.1	Πρώτο Στάδιο : Η προετοιμασία.....	115
5.2.2	Δεύτερο Στάδιο : Οι διαπραγματεύσεις.....	116
5.2.3	Τρίτο Στάδιο : Η πρόταση και η απόφαση.....	117
5.2.4	Τέταρτο Στάδιο : Η Σύναψη της σύμβασης.....	119
5.2.5	Πέμπτο Στάδιο : Η Εκταμίευση της Χρηματοδότησης.....	120
5.2.6	Έκτο Στάδιο : Η εξυπηρέτηση της χρηματοδότησης.....	121
5.2.7	Έβδομο Στάδιο : Η εξόφληση.....	122
5.3	Η ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ ΤΩΝ ΕΞΑΓΩΓΩΝ.....	123
5.3.1	Χρηματοδότηση της βιομηχανίας και βιοτεχνίας για εισαγωγές.....	125
5.3.2	Χρηματοδότηση Του Εισαγωγικού Εμπορίου.....	126
5.4	ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ ΤΩΝ ΕΞΑΓΩΓΩΝ.....	127
5.4.1	Προχρηματοδότηση για Προετοιμασία και Πραγματοποίηση Εξαγωγών. 128	
5.4.2	Διάρκεια.....	128
5.4.3	Ύψος.....	129
5.5	ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ ΠΡΑΓΜΑΤΟΠΟΙΗΜΕΝΩΝ ΕΞΑΓΩΓΩΝ.....	130
5.5.1	Ύψος.....	131
5.5.2	Διάρκεια.....	131
5.6	LEASING.....	131
5.7	FACTORING.....	134
5.7.1	Πλεονεκτήματα του FACTORING.....	137
5.7.2	Εξαγωγικό FACTORING.....	137
5.7.3	Εισαγωγικό FACTORING.....	138
6	ΤΕΛΩΝΕΙΑΚΗ ΠΡΑΚΤΙΚΗ.....	138
6.1	ΟΔΙΚΗ ΜΕΤΑΦΟΡΑ.....	139

6.2	ΣΙΔΗΡΟΔΡΟΜΙΚΗ ΜΕΤΑΦΟΡΑ.....	140
6.3	ΘΑΛΑΣΣΙΑ ΜΕΤΑΦΟΡΑ.....	140
6.4	ΑΕΡΟΠΟΡΙΚΗ ΜΕΤΑΦΟΡΑ.....	140
6.5	ΠΑΡΑΤΗΡΗΣΕΙΣ.....	141
6.6	ΣΥΝΑΛΛΑΓΗ ΜΕ ΤΡΙΤΕΣ ΧΩΡΕΣ.....	142
6.6.1	Διαδικασία :.....	142
6.6.2	Έλεγχοι / Κατηγορίες ελέγχων :.....	143
6.7	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ ΑΠΟ ΤΡΙΤΕΣ ΧΩΡΕΣ.....	144
6.7.1	Διαδικασία :.....	144
7	ΚΟΙΝΟΤΙΚΑ ΔΙΚΤΥΑ ΠΡΟΩΘΗΣΗΣ.....	146
	ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ.....	146
7.1	BC – NET ΔΙΚΤΥΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ.....	146
7.2	ΓΡΑΦΕΙΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ – BRE.....	147
7.3	EUROMANAGEMENT ΕΤΑ ΙΙ.....	148
7.4	EUROPARTENARIAT.....	149
7.5	INTERPRISE.....	150
7.6	ΥΠΕΡΓΟΛΑΒΙΑ.....	152

1 ΕΙΣΑΓΩΓΙΚΟ / ΕΞΑΓΩΓΙΚΟ ΕΜΠΟΡΙΟ

1.1 Γενικά

Στη σημερινή εποχή που το εμπόριο με το εξωτερικό συνεχώς αναπτύσσεται και εξελίσσεται με καινούργιες μορφές, είναι απαραίτητη, περισσότερο από κάθε άλλη φορά, η πλήρης γνώση από τους συναλλασσόμενους της τεχνικής των συναλλαγών και των κινδύνων που δημιουργούνται σε αυτές, ώστε να είναι δυνατή, από το στάδιο ακόμη της διαπραγμάτευσης της συναλλαγής, η λήψη των απαραίτητων μέτρων για την αντιμετώπισή τους.

Μέσα από την εργασία αυτή, κάνουμε μια προσπάθεια μελέτης των θεμάτων που αφορούν τις μορφές συναλλαγής, τους τρόπους πληρωμής, της αξίας των εμπορευμάτων, των υποχρεώσεων των δύο μερών βάσει των κανόνων του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου, των τρόπων εξασφάλισέως τους, καθώς επίσης και των τρόπων χρηματοδοτήσεως της συναλλαγής.

1.2 Ιστορική Αναδρομή

Η ανάγκη τροφοδοσίας της παραγωγής με εισαγόμενες ύλες και υλικά ήρθε ως επακόλουθο των αναλύσεων της κοστολόγησης και όχι ως φυσικό αποτέλεσμα ενεργειών των τμημάτων προμηθειών. Η οικονομική ανάπτυξη των δεκαετιών 1960 και 1970 προέτρεψε τους εργοστασιάρχες να βρουν φτηνότερα υλικά και κυρίως εργατικά.

Αρχικά το ενδιαφέρον επικεντρώθηκε σε υλικά με υψηλό συντελεστή εργατικού κόστους (εντάσεως εργασίας) σε σχέση με το συνολικό κόστος, π.χ. υφάσματα, ανταλλακτικά, προϊόντα με αρκετές ανθρωποώρες παραγωγής, παιχνίδια ηλεκτρονικά, φωτογραφικές μηχανές, αθλητικά. Το εργατικό κόστος είναι της τάξης 10:1 ή και 20:1. Οι χώρες με φτηνό εργατικό ήταν και είναι η Ιαπωνία, το Χονγκ-Κονγκ, η Ταϊβάν, η Κορέα.

Τότε η ποιότητα κατασκευής δεν ήταν από τις καλύτερες, αλλά αυτές οι χώρες είχαν μακρά εμπορική ιστορία και τεχνογνωσία στις κατασκευές. Το εργατικό κόστος ήταν και παρέμεινε χαμηλό (καθώς και τα επιπλέον κόστη παραγωγής) ενώ η ποιότητα βελτιώθηκε αισθητά και ανταγωνιστικότερα μέσα από ατομικές και συνολικές προσπάθειες, ιδιωτικές και κρατικές.

Η επόμενη κίνηση στην εξέλιξη αυτή ήταν να παράγουν οι χώρες αυτές ημιέτοιμα ή έτοιμα προϊόντα όπου το κόστος θα ήταν ακόμα χαμηλό και υπήρχε η τεχνογνωσία ώστε οι εισαγωγείς να επωφεληθούν ακόμα περισσότερο από τις διαφορές κόστους. Οι περισσότεροι βιομήχανοι-επιχειρηματίες εξήγαγαν την τεχνολογία τους σε αυτές τις χώρες για παραγωγή ακόμη πιο εξελιγμένων και πολύπλοκων προϊόντων. Έτσι το κόστος, φαινομενικά, έφτανε σε χαμηλότερα επίπεδα κάτι που όμως δεν είναι πράγματι αληθές.

Τα εγχώρια προϊόντα είχαν αναπτυχθεί με τεχνολογικά προηγμένες μεθόδους, καλύτερα “RESEARCH AND DEVELOPMENT” τμήματα, με άλλη πιο ακριβή φιλοσοφία marketing, πωλήσεων και διανομής. Η εξειδίκευση

και ο αυτοματισμός σε συνδυασμό με την αύξηση της ζήτησης/παραγωγής (οικονομίες κλίμακας) συντέλεσε στη μείωση του εργατικού κόστους ως ποσοστό στο συνολικό κόστος του προϊόντος, λόγω μείωσης του αριθμού των εργατών. Αυξήθηκε ωστόσο η ανά κεφαλή αποζημίωση (μισθός) του εργάτη λόγω εξειδίκευσης, ενώ συγκριτικά ο μισθός του Ταϊβανού στη χώρα του φαίνονταν ακόμη μικρότερος. Σύντομα η εγχώρια παραγωγή μειώθηκε έναντι των εισαγωγών το οποίο οδηγούσε σε εξάρτηση της εισαγωγικής χώρας από τον εξαγωγέα. Πολλά προϊόντα της εγχώριας αγοράς πια, είναι εισαγόμενα, με ποιότητα καλύτερη από την εγχώρια παραγωγή, στηριγμένα σε μια τεχνολογία πολύ καλύτερη της ήδη υπάρχουσας εγχώριας, εφόσον έχει εξαχθεί στο εξωτερικό στο βωμό του “φτηνότερου κόστους παραγωγής”.

1.3 Εξαγωγέας / Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων (Ε.Μ.Ε.)

Οι διαδικασίες για την εξαγωγή, επανεξαγωγή, πώληση και μεταπώληση εμπορευμάτων στο εξωτερικό καθορίζονται από την υπ’ αριθμόν 484 / 22-9-1995 εγκύκλιο της τράπεζας της Ελλάδος. Σύμφωνα με αυτή, οι εξαγωγές και επανεξαγωγές προϊόντων προς Τρίτες Χώρες, η TRANSIT διέλευση αγαθών, καθώς και οι πωλήσεις και μεταπωλήσεις στην Ε.Ε. είναι ελεύθερες, με εξαίρεση τις περιπτώσεις που διέπονται από Αποφάσεις Διεθνών Οργανισμών, Διατάξεις της Ευρωπαϊκής Ένωσης, Διεθνείς Συμφωνίες ή άλλες αποφάσεις και εγκυκλίους που ορίζουν κάτι διαφορετικό.

Για τις εξαγωγές που υπάγονται σε περιορισμούς, πρέπει υποχρεωτικά να προσκομίζεται στις Τελωνειακές Αρχές η ειδική άδεια

εξαγωγής που πρέπει να πάρει ο ενδιαφερόμενος από το Υπουργείο Εθνικής Οικονομίας.

Η εξαγωγή ή επανεξαγωγή μηχανολογικού εξοπλισμού, εάν υπάγεται στις διατάξεις του αναπτυξιακού Νόμου (Ν.4171/61 και Ν. 3213/55), πραγματοποιείται ελεύθερα αφού προηγουμένως οι ενδιαφερόμενοι προσκομίσουν στο τελωνείο σύμφωνη γνώμη του Υπουργείου Βιομηχανίας για την επανεξαγωγή.

Η παραπάνω σύμφωνη γνώμη δεν απαιτείται στις περιπτώσεις που τα μηχανήματα, τα οποία πρόκειται να επανεισαχθούν έχουν ξεπεράσει τη δεκαετία από την ημερομηνία εισαγωγής τους.

Εξαγωγές δικαιούνται τα φυσικά ή νομικά πρόσωπα, η επωνυμία των οποίων έχει καταχωρηθεί στο Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων που τηρείται στο οικείο Επιμελητήριο.

Η καταχώρηση αυτή ελέγχεται από τις Τελωνειακές Αρχές κατά την τήρηση των σχετικών διατυπώσεων εξαγωγής, στις οποίες ο εξαγωγέας είναι υποχρεωμένος να προσκομίσει θεωρημένο το Δελτίο Εγγραφής του στο Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων (Ε.Μ.Ε.).

Κατ' εξαίρεση εξαγωγές και επανεξαγωγές μπορούν να πραγματοποιούνται :

α. Από πρόσωπα ή επιχειρήσεις που δεν είναι καταχωρημένες στο Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων, με την προϋπόθεση ότι η αξία των εμπορευμάτων δε ξεπερνά τα 2000 ECU τη φορά.

β. Από πρόσωπα ή επιχειρήσεις των οποίων η επαγγελματική ιδιότητα δε σχετίζεται με εκείνη του έμπορου-εξαγωγέα, ανεξάρτητα από το ύψος της αξίας των εμπορευμάτων, με την προϋπόθεση ότι θα προσκομίσουν τα απαραίτητα δικαιολογητικά στις Τελωνειακές Αρχές.

γ. Από ομογενείς ή αλλοδαπούς που διέμειναν προσωρινά στη χώρα και που κατά την αναχώρησή τους φέρουν μαζί τους προσωπικά είδη ανεξαρτήτως αξίας, με την προϋπόθεση ότι η αγορά τους αποδεικνύεται από θεωρημένο τιμολόγιο ή απόδειξη λιανικής πώλησης.

1.3.1 Διακανονισμός Της Αξίας Εξαγομένων, Επανεξαγομένων,

Πωλούμενων Και Μεταπωλούμενων Αγαθών.

Ο διακανονισμός της αξίας των εξαγομένων, επανεξαγομένων, πωλούμενων και μεταπωλούμενων αγαθών αποτελεί αντικείμενο διαπραγμάτευσης μεταξύ του πωλητή και του αγοραστή.

Το συνάλλαγμα που αποκτάται από εξαγωγές, επανεξαγωγές, πωλήσεις και μεταπωλήσεις αγαθών, διαμεσολαβητικές εργασίες ενεργητικής τελειοποίησης, μισθώσεις αγαθών στο εξωτερικό κλπ., μπορεί να διατεθεί απ' ευθείας στο εξωτερικό από τους δικαιούχους, να κατατίθεται σε λογαριασμούς συναλλάγματος στην Ελλάδα κ.ο.κ.

1.3.2 Υποχρεώσεις Επιχειρήσεων

Τα φυσικά και νομικά πρόσωπα που διενεργούν εξαγωγές επανεξαγωγές, πωλήσεις και μεταπωλήσεις αγαθών κλπ., και διαθέτουν το συνάλλαγμα για να καλύψουν δαπάνες και υποχρεώσεις τους στο εξωτερικό, χωρίς τη μεσολάβηση πιστωτικού ιδρύματος του εσωτερικού, οφείλουν να ενημερώνουν την Τράπεζα της Ελλάδας (Διεύθυνση Οικονομικών Μελετών – Τομέας Στατιστικής Ισοζυγίου Πληρωμών) μέχρι τις 20 του επόμενου μήνα, για το συνάλλαγμα που απέκτησαν τον προηγούμενο ημερολογιακό μήνα.

1.3.3 Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων

Η επιχείρηση πρέπει να γίνει μέλος του Επιμελητηρίου της έδρας της, στο οποίο κατατάσσεται με βάση το αντικείμενο της οικονομικής της δραστηριότητας.

Η καταχώρηση της επωνυμίας της στο Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων (εγγραφή) γίνεται με Πράξη του Προέδρου του Επιμελητηρίου ή με απόφαση της Διοικητικής του Επιτροπής. Για τη διαπίστωση των προϋποθέσεων (εμπορική εγκατάσταση και οργάνωση), το Επιμελητήριο έχει την ευχέρεια να προβαίνει σε έρευνα και σχετική αυτοψία.

Η ισχύς της καταχώρισης ισχύει για μια τριετία μετά την πάροδο της οποίας η ανανέωση είναι υποχρεωτική.

1.3.4 Δικαιολογητικά

α. Αίτηση. Υπόδειγμα αυτής, παρατίθεται στο Παράρτημα. (Υπόδειγμα 1).

β. Κατάθεση ατομικών στοιχείων και υπόδειγμα των υπογραφών των νομίμων εκπροσώπων της επιχείρησης. Τα υποδείγματα υπογραφής θεωρούνται από το Επιμελητήριο.

γ. Γραμμάτιο Είσπραξης ή παράβολο τέλους. Στο γραμμάτιο είσπραξης ή το παράβολο, πρέπει να αναγράφεται ο σκοπός της έκδοσής του.

δ. Συστατική επιστολή Τράπεζας στην οποία αναφέρεται οτιδήποτε σχετικό με την επιχείρηση (οικονομική κατάσταση, φερεγγυότητα κλπ.).

ε. Καταστατικό επικυρωμένο από το Πρωτοδικείο για τις προσωπικές εταιρίες (ομόρρυθμες και ετερόρρυθμες) και Φ.Ε.Κ. ανακοίνωσης των μελών του Δ.Σ. για τις Α.Ε.. Για τις Ε.Π.Ε. απαιτείται Φ.Ε.Κ. για τη διαχείριση.

στ. Πιστοποιητικό Πρωτοδικείου περί μη πτώχευσης :

- Στις ατομικές επιχειρήσεις, για τον επιχειρηματία
- Στις Ο.Ε. και Ε.Ε., για το νομικό πρόσωπο (εταιρία) και για τους ομόρρυθμους εταίρους.

- Στις Ε.Π.Ε., για το νομικό πρόσωπο και τους διαχειριστές.
- Στις Α.Ε., για το νομικό πρόσωπο, τον Πρόεδρο του Δ.Σ., τους διευθύνοντες και εντεταλμένους συμβούλους.

ζ. Απόσπασμα Ποινικού Μητρώου τύπου Β.

- Στις ατομικές επιχειρήσεις, για το φυσικό πρόσωπο.
- Στις Ο.Ε. και Ε.Ε., για τους ομόρρυθμους εταίρους.
- Στις Ε.Π.Ε., για τους διαχειριστές.
- Στις Α.Ε., για τον Πρόεδρο του Δ.Σ., τους διευθύνοντες και εντεταλμένους συμβούλους.

η. Εγγραφή ανάληψης υποχρεώσεων (σχετικό έντυπο χορηγείται από το επιμελητήριο).

Για εξαγωγή «νωπών προϊόντων», ειδικότερα απαιτείται κατάθεση Εγγυητικής Επιστολής Τράπεζας.

2 ΤΡΟΠΟΙ ΠΛΗΡΩΜΗΣ ΕΞΑΓΟΜΕΝΩΝ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ.

2.1 Γενικά

Στις διεθνείς εμπορικές συναλλαγές οι συναλλασσόμενοι, πωλητής και αγοραστής, θέλουν να ολοκληρωθεί η αγοραπωλησία ομαλά και σύντομα, ώστε ο αγοραστής να παραλάβει έγκαιρα το εμπόρευμα και ο πωλητής να εισπράξει τα χρήματά του.

Ωστόσο πολλές φορές είναι δυνατό το εμπόρευμα να υποστεί ζημιές, να καταστραφεί για διάφορους λόγους να μην ολοκληρωθεί η συναλλαγή, με συνέπεια να διαταραχθεί το κλίμα αμοιβαίας εμπιστοσύνης ανάμεσα στον πωλητή και τον αγοραστή.

Οι δυσμενείς αυτές περιπτώσεις περιορίζονται στο ελάχιστο, όταν πωλητής και αγοραστής χρησιμοποιήσουν σωστά τις διατάξεις του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου (Δ.Ε.Ε.), τόσο ως προς τον τρόπο πληρωμής της αξίας των εμπορευμάτων (Αξίες, Πιστώσεις, Μετρητοίς, Προθεσμιακά) όσο και ως προς τον εμπορικό όρο που θα χρησιμοποιηθεί στην τιμολόγηση (FOB, CIF κλπ.).

Οι τρόποι πληρωμής περιλαμβάνονται στις εκδόσεις του Δ.Ε.Ε. αριθ. 522 για τις αξίες και αριθ. 500 για τις πιστώσεις. Σε αυτές αναφέρονται οι τρόποι και ρυθμίζονται με λεπτομέρεια οι σχέσεις μεταξύ αγοραστή και πωλητή καθώς και των Τραπεζών που μεσολαβούν.

Οι βασικοί τρόποι πληρωμής ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ και ΑΞΙΕΣ ΠΡΟΣ ΕΙΣΠΡΑΞΗ, είναι εκ διαμέτρου αντίθετοι, ως προς την εξασφάλιση του πωλητή που διατρέχει κινδύνους αποστέλλοντας το εμπόρευμα σε κάποια ξένη χώρα, στην οποία ισχύουν διαφορετικοί νόμοι και υπάρχουν διαφορετικά εμπορικά έθιμα και συνήθειες.

Η βασική διαφορά ανάμεσα στους δύο τρόπους είναι ότι στις πιστώσεις υπάρχει η ευθύνη (η εγγύηση δηλαδή), μιας τουλάχιστον Τράπεζας έναντι του πωλητή δηλαδή του εξαγωγές. Έτσι αν αυτός τηρήσει όλους τους όρους της πίστωσης, είναι βέβαιος ότι θα πληρωθεί από την Τράπεζα στον χρόνο που έχει συμφωνήσει με τον αγοραστή,

χωρίς να ενδιαφέρεται για την περιουσιακή κατάσταση και τη φερεγγυότητά του. Το πρόβλημα μετατοπίζεται στην Τράπεζα που έδωσε την εγγύηση.

Αντίθετα στις Αξίες προς είσπραξη, ο πωλητής κατ' αρχήν, δεν έχει καμία απολύτως εξασφάλιση από Τράπεζα. Βασίζεται μόνο στην περιουσιακή κατάσταση του αγοραστή και τη φερεγγυότητά του.

Ένα άλλο στοιχείο απόλυτα απαραίτητο για τους συναλλασσομένους είναι η γνώση των διεθνών εμπορικών όρων τιμολόγησης των πωλούμενων εμπορευμάτων (INCOTERMS), καθώς και η πληροφόρηση για τις πρόσθετες εξασφαλίσεις που μπορεί να ζητήσει ο εξαγωγέας.

Τέλος, η ασφάλιση των μεταφερομένων εμπορευμάτων και των εξαγωγικών πιστώσεων περιλαμβάνονται στα θέματα που οι συναλλασσόμενοι οφείλουν να γνωρίζουν με κάθε λεπτομέρεια.

2.2 Με πίστωση

(Ενέγγυος Πίστωση = DOCUMENTARY CREDIT = D / C)

(Πιστωτική Επιστολή = LETTER OF CREDIT = L / C)

2.2.1 Τι είναι η πίστωση

Πίστωση είναι μια γραπτή σύμβαση μεταξύ του αγοραστή και της Τράπεζας του. Με τη σύμβαση αυτή, η Τράπεζα του αγοραστή (εκδότρια Τράπεζα), κατ' εντολή και λογαριασμό του αγοραστή (εντολέα της πίστωσης), αναλαμβάνει την υποχρέωση να πληρώσει στον πωλητή (δικαιούχο της πίστωσης) το ποσό της πίστωσης, εφόσον αυτός τηρήσει

όλους τους όρους της πίστωσης που έχει καθορίσει ο αγοραστής. Σημειώνουμε, βέβαια, ότι οι όροι αυτοί είναι σύμφωνοι με αυτούς που αναφέρει ο πωλητής στην προσφορά του, δηλαδή στο προτιμολόγιο – PROFORMA INVOICE.

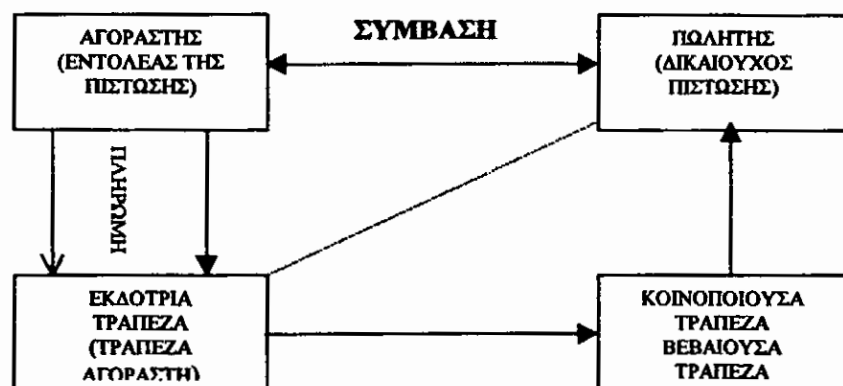
Η διαφορά ανάμεσα στην ενέγγυα πίστωση και στην εγγυητική επιστολή είναι τεχνική :

- Στην ενέγγυα πίστωση, η Τράπεζα του αγοραστή απευθύνεται στην Τράπεζα του πωλητή (Κοινοποιούσα Τράπεζα) και ζητεί από αυτή να κοινοποιήσει την πίστωση προς τον πωλητή.
- Στην πιστωτική επιστολή, η Τράπεζα του αγοραστή απευθύνεται απ' ευθείας στον πωλητή και ζητεί από μία Τράπεζα του τόπου του να του την παραδώσει.

Στα σχήματα 1 και 2 που ακολουθούν παρακάτω, φαίνεται καθαρά πως ανοίγεται μια πίστωση, πως εκδίδεται μια πιστωτική επιστολή και πως εκτελούνται.

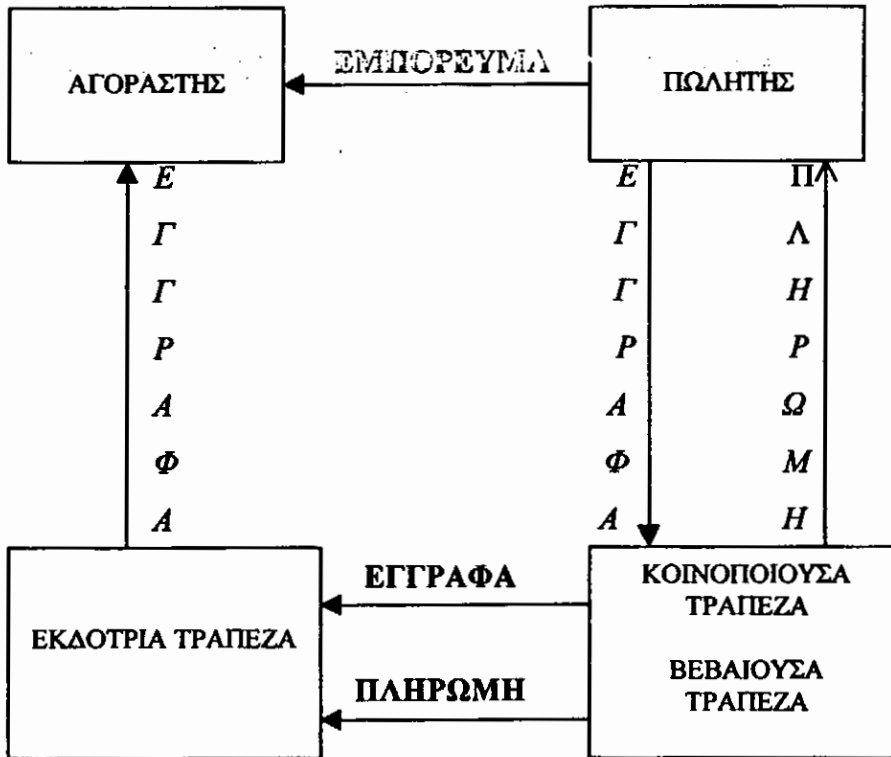
ΕΝΕΓΓΥΑ ΠΙΣΤΩΣΗ (ΑΝΟΙΓΜΑ)

Σχήμα (1)



ΕΝΕΓΓΥΑ ΠΙΣΤΩΣΗ (ΕΚΤΕΛΕΣΗ)

Σχήμα (2)



Η πίστωση εξυπηρετεί και τους δύο συμβαλλόμενους :

- Τον πωλητή, γιατί έχει εξασφαλισμένη την πληρωμή του, εφόσον βέβαια εκτελέσει όλους τους όρους της.
- Τον αγοραστή, γιατί θα παραλάβει το εμπόρευμα όταν το χρειάζεται σε τιμή που δεν μπορεί να αυξηθεί και ακόμη, γιατί σε μία πίστωση όψεως (μετρητοίς), μπορεί να πετύχει και μια έκπτωση.

Με κριτήριο την ευθύνη των Τραπεζών (εκδότρια Τράπεζα, κοινοποιούσα Τράπεζα) έναντι του δικαιούχου της πίστωσης και τη διασφάλισή του, υπάρχουν οι παρακάτω μορφές πιστώσεων :

α) ΠΙΣΤΩΣΗ ΑΝΑΚΛΗΤΗ (REVOCABLE)

Δεν παρέχει καμία σχεδόν διασφάλιση στο δικαιούχο. Ο εντολέας έχει το δικαίωμα να ανακαλέσει ή να τροποποιήσει την πίστωση οποιαδήποτε στιγμή, χωρίς να ειδοποιήσει το δικαιούχο.

Η Τράπεζα του αγοραστή έχει ευθύνη να πληρώσει, μόνο εάν δεν ανακληθεί η πίστωση.

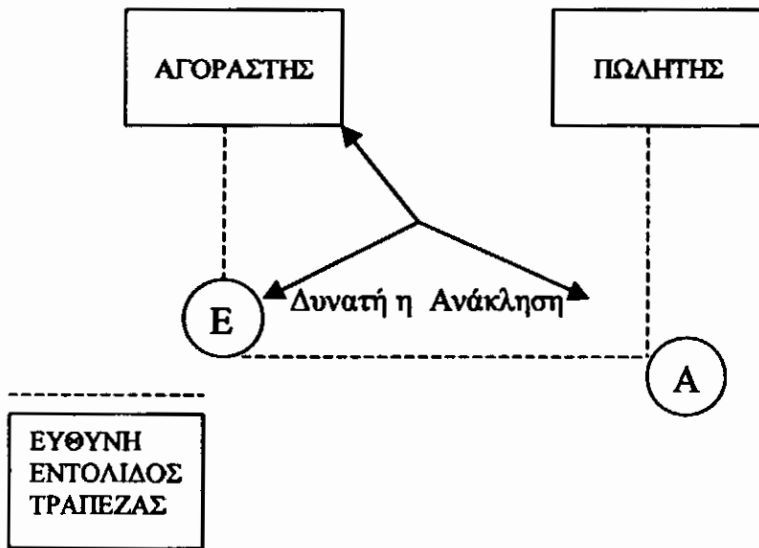
Η Τράπεζα του πωλητή, απλώς κοινοποιεί την πίστωση σε αυτόν, γνωρίζοντάς του ότι δεν έχει καμία ευθύνη απέναντί του.

Αν η πίστωση δεν ανακληθεί και εκτελεσθεί κανονικά, η Τράπεζα του πωλητή θα τον πληρώσει, μόλις λάβει το ποσό της πίστωσης από την εκδότρια Τράπεζα.

Δεν πρέπει, συνεπώς, ο πωλητής του εμπορεύματος να δέχεται τέτοια μορφή πίστωσης οσηδήποτε εμπιστοσύνη και αν έχει στον αγοραστή. Στο παρακάτω σχήμα φαίνεται η ευθύνη των Τραπεζών στην ανακλητή πίστωση.

ΑΝΑΚΛΗΤΗ ΠΙΣΤΩΣΗ

Σχήμα (3)



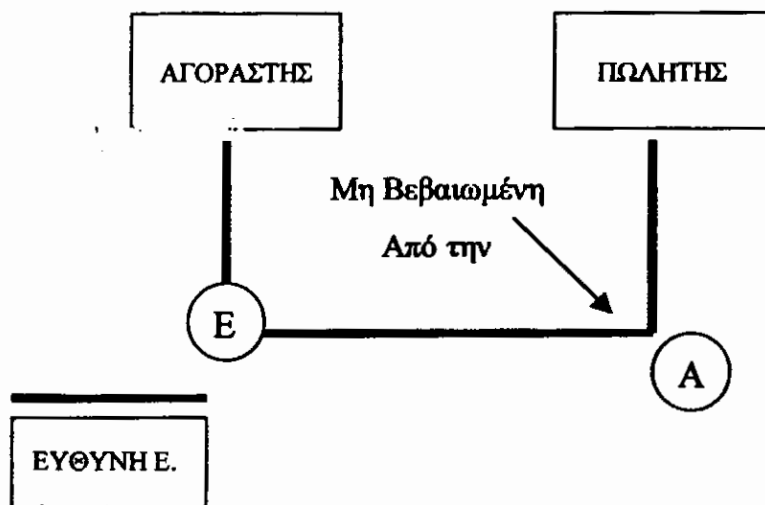
β) ΠΙΣΤΩΣΗ ΑΝΕΚΚΛΗΤΗ (IRREVOCABLE)

Στη μορφή αυτή ο εντολέας δεν μπορεί μέχρι τη λήξη της να την ανακαλέσει ή να την τροποποιήσει χωρίς τη συγκατάθεση του δικαιούχου. Ο δικαιούχος, δηλαδή, είναι εξασφαλισμένος στο σημείο αυτό. Υπεύθυνη, όμως, απέναντί του είναι μόνο η εκδότρια Τράπεζα και όχι η Τράπεζα που του κοινοποίησε την πίστωση.

Η Τράπεζα αυτή θα τον πληρώσει, αν η πίστωση εκτελεσθεί κανονικά, μόνο όταν λάβει το ποσό της πίστωσης από την εκδότρια Τράπεζα.

ΑΝΕΚΚΛΗΤΗ ΠΙΣΤΩΣΗ

Σχήμα (4)



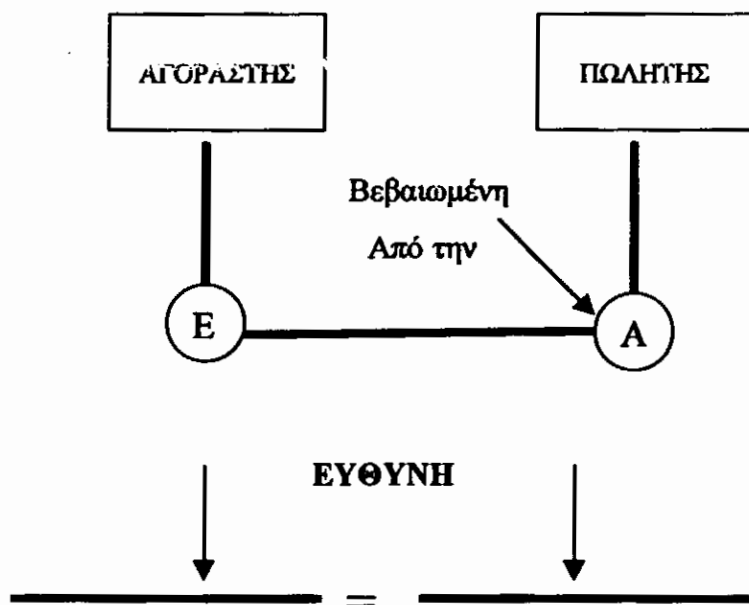
γ) ΠΙΣΤΩΣΗ ΑΝΕΚΚΛΗΤΗ ΚΑΙ ΒΕΒΑΙΩΜΕΝΗ (IRREVOCABLE AND CONFIRMED)

Είναι η πιο εξασφαλιστική μορφή πίστωσης για το δικαιούχο. Απέναντι του είναι εξ' ίσου υπεύθυνες και οι δύο Τράπεζες (Εκδότρια και Κοινοποιούσα, η οποία αφού βεβαιώσει την πίστωση, λέγεται Βεβαιούσα Τράπεζα).

Η εκδότρια Τράπεζα στέλνει το κείμενο της πίστωσης στη Τράπεζα του πωλητή και ζητεί από αυτή, όχι μόνο να την κοινοποιήσει σε αυτόν, αλλά και να τη βεβαιώσει, να γίνει δηλαδή και αυτή υπεύθυνη έναντι του πωλητή-δικαιούχου. Η βεβαιούσα Τράπεζα εφ' όσον η πίστωση εκτελεσθεί κανονικά, έχει την υποχρέωση να πληρώσει το δικαιούχο, άσχετα αν λάβει ή όχι το ποσό της πίστωσης από την εκδότρια Τράπεζα. Η κοινοποιούσα Τράπεζα όταν κοινοποιεί την πίστωση προς το δικαιούχο, του δηλώνει ότι βεβαιώνει την πίστωση.

ΑΝΕΚΚΛΗΤΗ ΚΑΙ ΒΕΒΑΙΩΜΕΝΗ ΠΙΣΤΩΣΗ

Σχήμα (5)



Η πίστωση πρέπει να αναφέρει :

- ✓ Τη μορφή της πίστωσης (ανακλητή, ανέκκλητη, ανέκκλητη και βεβαιωμένη).
- ✓ Το όνομα και την ακριβή διεύθυνση του δικαιούχου.
- ✓ Το ποσό της πίστωσης.
- ✓ Την ακριβή περιγραφή του εμπορεύματος.
- ✓ Την ποσότητα του εμπορεύματος.
- ✓ Την ισχύ της, δηλαδή πότε λήγει η πίστωση.
- ✓ Λεπτομερώς τα ζητούμενα έγγραφα.
- ✓ Τον τρόπο μεταφοράς του εμπορεύματος.
- ✓ Τον τόπο φόρτωσης και τον τόπο προορισμού του εμπορεύματος.
- ✓ Τον εμπορικό όρο (INCOTERM) με τον οποίο γίνεται η πώληση του εμπορεύματος.

- ✓ Το χρόνο που λήγει η πίστωση.
- ✓ Αν επιτρέπονται ή όχι οι τμηματικές αποστολές του εμπορεύματος.
- ✓ Το χρόνο πληρωμής (όψεως, προθεσμιακά, προκαταβολή) του δικαιούχου.
- ✓ Τον τρόπο πληρωμής (πληρωμή, αποδοχή, διαπραγμάτευση).
- ✓ Ποιόν βαρύνουν τα έξοδα και οι προμήθειες Τραπεζών.
- ✓ Από ποιους κανόνες του Δ.Ε.Ε. διέπεται η πίστωση.
- ✓ Σε πόσες ημέρες από την ημερομηνία έκδοσης του εγγράφου μεταφοράς - αλλά πάντοτε μέχρι τη λήξη της πίστωσης, - πρέπει να παρουσιάσει ο δικαιούχος τα φορτωτικά έγγραφα στην καθοριζόμενη Τράπεζα.
- ✓ Την τελευταία ημερομηνία για τη φόρτωση του εμπορεύματος.

Τα δύο τελευταία στοιχεία είναι δυνητικά, τα ζητεί δηλαδή ο εντολέας εάν θέλει. Μπορεί ακόμη να ζητήσει ο εντολέας και άλλα στοιχεία, αρκεί μόνο να μη κάνει την πίστωση δυσνόητη και αρχίσει αλληλογραφία για διευκρινίσεις των ασαφών στοιχείων.

Πρέπει να σημειωθεί ότι οι Τράπεζες έχουν υποχρέωση να διατυπώνουν τους όρους των πιστώσεων με ακρίβεια και σαφήνεια.

2.2.2 Ειδικοί τύποι πιστώσεων.

Οι ειδικοί τύποι πιστώσεων είναι :

α. ΠΙΣΤΩΣΗ ΕΠΑΝΑΛΗΠΤΙΚΗ (REVOLVING)

Στην πίστωση αυτή, εκτός από στοιχεία που έχουμε ήδη αναφέρει, περιλαμβάνεται ο όρος ότι μετά τη χρησιμοποίησή της, μπορεί να

χρησιμοποιηθεί ακόμη μία ή περισσότερες καθοριζόμενες φορές με τους ίδιους όρους σε διαφορετικές ημερομηνίες.

Έτσι ο αγοραστής έχει εξασφαλίσει την ποσότητα των εμπορευμάτων που χρειάζεται και ο πωλητής έχει εξασφαλίσει μεγαλύτερη πώληση. Η πίστωση, μπορεί να ορίζει ότι αν εκτελεσθεί για μικρότερο ποσό από το καθοριζόμενο, επιτρέπεται ή όχι η προσθήκη του υπόλοιπου στο ποσό της επόμενης φοράς (σωρευτική = CUMULATIVE ή μη σωρευτική = NOT CUMULATIVE).

β. ΠΙΣΤΩΣΗ STAND-BY (ΑΝΑΜΟΝΗΣ)

Εκδίδεται αντί ορισμένων μορφών εγγύησης π.χ. για εκτέλεση ενός έργου ή για προμήθεια αγαθών (αντί εγγυητικής επιστολής καλής εκτέλεσης) ή για πληρωμή κάποιου ποσού (αντί εγγυητικής επιστολής πληρωμής σε περίπτωση επιστροφής μιας προκαταβολής).

Εκδίδεται κυρίως από Αμερικανικές, Καναδικές, και Ιαπωνικές Τράπεζες, οι οποίες δεν μπορούν να εκδώσουν εγγυητικές επιστολές καλής εκτέλεσης (PERFORMANCE GUARANTEE) και πληρωμής (REPAYMENT GUARANTEE).

Για την εκτέλεση της πίστωσης αυτής αρκεί να παρουσιάσει ο δικαιούχος ένα έγγραφο με το οποίο αποδεικνύει ότι ο εντολέας της πίστωσης δεν εκπλήρωσε την υποχρέωση του μέσα στον προβλεπόμενο χρόνο. Σήμερα και οι Ελληνικές Τράπεζες μπορούν αντί εγγυητικών επιστολών των παραπάνω μορφών, να εκδίδουν STAND-BY πιστώσεις.

γ. ΠΙΣΤΩΣΗ ΜΕΤΑΦΕΡΤΗ Ή ΜΕΤΑΒΙΒΑΣΙΜΗ (CREDIT TRANSFERABLE)

Είναι μια πίστωση που περιλαμβάνει τον όρο ότι ο δικαιούχος έχει το δικαίωμα να ζητήσει από την κοινοποιούσα Τράπεζα να την μεταφέρει υπέρ άλλου δικαιούχου είτε μέσα στην ίδια χώρα είτε σε άλλη χώρα.

Αυτό γίνεται με άνοιγμα μίας πίστωσης στην οποία ο δικαιούχος της αρχικής πίστωσης γίνεται εντολέας και η κοινοποιούσα Τράπεζα γίνεται εκδότρια Τράπεζα.

Επειδή η πίστωση αυτή έχει ορισμένες λεπτομέρειες που καθορίζονται από τις διατάξεις του Δ.Ε.Ε., πρέπει ο δικαιούχος της αρχικής πίστωσης να συμβουλευεται τις υπηρεσίες της Τράπεζας για μια τέτοια μορφή πίστωσης που θα ζητήσει από τον αγοραστή του εμπορεύματος.

δ. ΠΙΣΤΩΣΗ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗΣ (BACK TO BACK CREDIT)

Είναι μια κανονική μορφή πίστωσης. Επειδή όμως ο δικαιούχος δεν θα είναι ο πραγματικός προμηθευτής πωλητής του εμπορεύματος, ζητεί από την Τράπεζα του να ανοίξει, με εγγύηση το ποσό της πίστωσης αυτής, μιας νέας πίστωσης (όχι να μεταφέρει την αρχική) με εντολέα αυτόν και δικαιούχο άλλο πρόσωπο σε άλλη χώρα.

Το άνοιγμα μιας τέτοιας πίστωσης στηρίζεται στις σχέσεις κυρίως εμπιστοσύνης και φερεγγυότητας του αρχικού δικαιούχου με την κοινοποιούσα Τράπεζα.

Αυτός ο τύπος πίστωσης, καθώς και ο προηγούμενος είναι γνωστοί και ως τριγωνικές πιστώσεις.

2.2.3 Επεξηγήσεις με βάση τους κανόνες του Διεθνούς Εμπορικού

Επιμελητηρίου

Το άνοιγμα και η εκτέλεση της πίστωσης γίνεται σύμφωνα με τους Κανόνες που έχει καθορίσει το Δ.Ε.Ε.. Σύμφωνα λοιπόν με τους Κανόνες αυτούς ισχύει :

Η μορφή της πίστωσης καθορίζεται μέσα στο γράμμα ή το fax που στέλνει η εκδότρια Τράπεζα στην κοινοποιούσα. Αλλά και η κοινοποιούσα την αναφέρει στο γράμμα της με το οποίο κοινοποιεί την πίστωση προς το δικαιούχο.

- ✓ Το όνομα και η διεύθυνση του δικαιούχου είναι απαραίτητα για την κοινοποίηση της πίστωσης σε αυτόν.

- ✓ Το ποσό της πίστωσης καθορίζεται είτε ακριβώς (π.χ. 100.000 USD) είτε περίπου με την έκφραση ABOUT ή ENVIRON ή CIRCA.
 - ◆ Αν καθορίζεται ακριβώς, δεν επιτρέπεται φόρτωση εμπορεύματος αξίας μικρότερης ή μεγαλύτερης από το ποσό αυτό.
 - ◆ Αν καθορίζεται περίπου, μπορεί ο δικαιούχος να φορτώσει εμπόρευμα κατά 10% λιγότερο ή περισσότερο από το ποσό της πίστωσης.

Σε ότι αφορά την περιγραφή του εμπορεύματος, ο δικαιούχος οφείλει να δείξει ιδιαίτερη προσοχή. Πιο συγκεκριμένα η περιγραφή του εμπορεύματος που αναγράφεται στο οριστικό τιμολόγιο, θα πρέπει να συμφωνεί απόλυτα με την περιγραφή του εμπορεύματος που αναφέρεται στην πίστωση. Στα άλλα έγγραφα μπορεί να γίνεται και περιληπτικά. Μία ελάχιστη διαφορά στην περιγραφή αυτή, δίνει το δικαίωμα στην Τράπεζα να μην πληρώσει το δικαιούχο.

Για την ποσότητα του εμπορεύματος υπάρχει μία ανοχή 5% περισσότερο ή λιγότερο από αυτήν που αναφέρει η πίστωση, εκτός βέβαια, αν οι όροι της πίστωσης σαφώς την απαγορεύουν. Η ανοχή όμως δεν υπάρχει αν το εμπόρευμα τιμολογείται σε μονάδες συσκευασίας (π.χ. 1.000 βαρέλια λάδι) ή σε τεμάχια είδους (π.χ. 1.000 τηλεοράσεις.)

Πρέπει πάντοτε να αναφέρεται η λήξη της πίστωσης. Αν όμως η λήξη της πίστωσης στον τόπο παρουσίασης των εγγράφων από τον δικαιούχο είναι Κυριακή ή άλλη αργία που καθορίζεται με νόμο (π.χ. εθνική εορτή, πρωτομαγιά κλπ.), ο δικαιούχος μπορεί να παρουσιάσει τα έγγραφα την επόμενη εργάσιμη ημερομηνία.

Αν την τελευταία ημέρα που ισχύει η πίστωση, η Τράπεζα στην οποία πρέπει να παρουσιάσει τα έγγραφα ο δικαιούχος είναι κλειστή για λόγους ανωτέρας βίας (π.χ. σεισμός, απεργία κλπ.) για την παρουσίαση των εγγράφων πρέπει να δοθεί παράταση της πίστωσης από την εκδότρια Τράπεζα.

- ✓ Τα έγγραφα τα καθορίζει ο αγοραστής, γιατί αυτός ξέρει τα έγγραφα που απαιτούνται στη χώρα του για την παραλαβή του εμπορεύματος.
- ✓ Καθορίζεται ο τρόπος μεταφοράς που συμφωνήθηκε μεταξύ αγοραστή και πωλητή.
- ✓ Καθορίζεται ακριβώς ο τόπος φόρτωσης και εκφόρτωσης του εμπορεύματος.
- ✓ Ο εμπορικός όρος (CIF, FOB κλπ.) είναι βασικό στοιχείο της συναλλαγής. Με αυτόν καθορίζονται τα έξοδα που πληρώνουν ο πωλητής και ο αγοραστής καθώς και η ευθύνη αυτών για το εμπόρευμα.
- ✓ Η πίστωση μπορεί να λήγει :
 - i. Στην Τράπεζα που κοινοποίησε την πίστωση στον πωλητή.
 - ii. Στην εκδότρια Τράπεζα (στην Τράπεζα, δηλαδή, του αγοραστή).
 - iii. Σε οποιαδήποτε Τράπεζα στη χώρα του δικαιούχου.Αυτό προσδιορίζεται μέσα στο κείμενο της πίστωσης.
- ✓ Αν οι μερικές φορτώσεις δεν απαγορεύονται από το κείμενο της πίστωσης, τότε μπορούν να πραγματοποιηθούν.
- ✓ Αν δεν απαγορεύονται οι μεταφορτώσεις του εμπορεύματος, τότε επιτρέπονται με τον όρο όμως ότι για όλο το ταξίδι θα εκδοθεί μία φορτωτική.
- ✓ Αν η πίστωση είναι πίστωση όψεως (SIGHT CREDIT), ο δικαιούχος πληρώνεται από την Τράπεζα κατά την παρουσίαση των εγγράφων.
- ✓ Αν η πίστωση είναι προθεσμιακή (TIME CREDIT), ο δικαιούχος πληρώνεται ύστερα από προθεσμία συμφωνημένη με τον αγοραστή.

- ✓ Μπορεί να υπάρχει εντολή του αγοραστή να εισπράξει ο δικαιούχος ένα μέρος ή όλο το ποσό της πίστωσης, πριν φορτώσει το εμπόρευμα, αφού όμως δώσει στην Τράπεζα μία απόδειξη και μία υποσχετική επιστολή, ότι θα παρουσιάσει εμπρόθεσμα τα έγγραφα (RED CLAUSE – GREEN INK CREDIT).

Μία πίστωση μπορεί να πληρωθεί :

- 1) Κατά την παρουσίαση των εγγράφων ή σε χρόνο μεταγενέστερο, συμφωνημένο μεταξύ αγοραστή και πωλητή. Στη δεύτερη περίπτωση αρκεί για εξασφάλιση του πωλητή, η ευθύνη των Τραπεζών απέναντί του.
 - 2) Με αποδοχή μίας τραβηκτικής (DRAFT) από την Τράπεζα (εκδότης ή κοινοποιούσα). Εδώ η πληρωμή γίνεται σε χρόνο μεταγενέστερο από την παρουσίαση των φορτωτικών, συμφωνημένο μεταξύ αγοραστή και πωλητή.
 - 3) Με διαπραγμάτευση. Στις πιστωτικές επιστολές ο δικαιούχος εκδίδει μία τραβηκτική εις βάρος της Τράπεζας του αγοραστή ή της δικής του Τράπεζας. Η τραβηκτική, σύμφωνα με τη συμφωνία αγοραστή και πωλητή, μπορεί να είναι όψεως ή προθεσμιακή.
- Πρέπει να προσδιορίζεται μέσα στο κείμενο της πίστωσης ποια από τα έξοδα και τις προμήθειες των Τραπεζών επιβαρύνουν τον πωλητή και τον αγοραστή.

- Πρέπει μέσα στο κείμενο της πίστωσης να αναγράφεται ο αριθμός του Δ.Ε.Ε., από τους κανόνες του οποίου διέπεται η πίστωση.
- Για να παραλάβει ο αγοραστής το εμπόρευμα πρέπει να έχει στα χέρια του τα έγγραφα που πρέπει να παρουσιάσει στην Τράπεζα ο δικαιούχος της πίστωσης. Χωρίς αυτά δεν μπορεί να το παραλάβει. Για την αποφυγή καθυστερήσεων, στην αποστολή των εγγράφων αυτών, η εκδότρια Τράπεζα, μέσα στους όρους της πίστωσης καθορίζει μέσα σε πόσες ημέρες από τη φόρτωση του εμπορεύματος και μέχρι τη λήξη της πίστωσης πρέπει να παρουσιάσει ο δικαιούχος τα έγγραφα στην Τράπεζα του. Αν δεν καθορίζει η πίστωση μία τέτοια προθεσμία, ο δικαιούχος έχει δικαίωμα να παρουσιάσει τα έγγραφα μέσα σε 21 ημέρες από την ημερομηνία της φορτωτικής, αλλά πάντοτε μέχρι τη λήξη της πίστωσης.
- Η πίστωση μπορεί να ορίζει μία τελευταία ημερομηνία μέχρι την οποία πρέπει να γίνει η φόρτωση του εμπορεύματος. Αν δεν το ορίζει μπορεί η φόρτωση να γίνει μέχρι την ημερομηνία λήξης της πίστωσης.

2.2.4 Ερμηνεία των διατάξεων του Διεθνούς Εμπορικού

Επιμελητηρίου (Δ.Ε.Ε.)

- Οι όροι των πιστώσεων γράφονται σε μία από τις επίσημες γλώσσες που έχει καθορίσει το Δ.Ε.Ε., δηλαδή η Αγγλική, η Γαλλική, η Γερμανική και η Ισπανική.

- Οι Τράπεζες σύμφωνα με τους κανόνες του Δ.Ε.Ε. δεν μπορούν να δώσουν στο δικαιούχο γραπτή μετάφραση των όρων των πιστώσεων. Η Τράπεζα κοινοποιεί την πίστωση στο δικαιούχο, όπως την έλαβε από την εκδότρια Τράπεζα.
- Κάθε τροποποίηση μίας πίστωσης πρέπει να γίνει από την εκδότρια Τράπεζα, ύστερα από εντολή του αγοραστή (εντολέα πίστωσης).
- Η τροποποίηση της πίστωσης ισχύει μόνο αν την εγκρίνουν οι Τράπεζες, εκδότρια και κοινοποιούσα (βεβαιούσα) και τη δεχθεί ο δικαιούχος.
- Αν σε μία επιστολή ή ένα fax με το οποίο τροποποιείται μία πίστωση, περιλαμβάνονται περισσότερες από μία τροποποιήσεις ο δικαιούχος θα δεχθεί ή όλες ή καμία.
- Αν η πίστωση αναφέρει, SHIPMENT PROMPT – SHIPMENT AS SOON AS POSSIBLE – SHIPMENT IMMEDIATELY δηλαδή άμεση φόρτωση ή φόρτωση το ταχύτερο δυνατό, ο δικαιούχος έχει δικαίωμα να φορτώσει το εμπόρευμα μέσα σε 30 ημέρες από την ημερομηνία του ανοίγματος της πίστωσης στο εξωτερικό, πάντοτε όμως μέχρι πριν τη λήξη αυτής.
- Αν η πίστωση αναφέρει ότι ο δικαιούχος πρέπει να παρουσιάσει απόδειξη οίκου μεταφορών πολύ γνωστού, κατάλληλου ή με κάποιο άλλο χαρακτηρισμό, ή ασφαλιστήριο που να έχει εκδοθεί από μία πρώτης τάξεως ασφαλιστική εταιρία κλπ., έχει δικαίωμα να παρουσιάσει έγγραφα που να έχουν εκδοθεί από οποιοδήποτε

μεταφορικό οίκο ή ασφαλιστική εταιρία, γιατί τέτοιοι χαρακτηρισμοί δεν επιτρέπονται μέσα στους όρους της πίστωσης.

- Αν επιθυμεί ο αγοραστής, μπορεί να προσδιορίσει το μεταφορικό οίκο ή την ασφαλιστική εταιρία της αρεσκείας του. Πρέπει δηλαδή, οι όροι της πίστωσης να προσδιορίζουν σαφώς τον εκδότη του κάθε πιστοποιητικού, διαφορετικά ο δικαιούχος είναι ελεύθερος να επιλέξει τον εκδότη.

- Για να φορτώσει ο δικαιούχος το εμπόρευμα στο κατάστρωμα του πλοίου (ON DECK) πρέπει να το επιτρέπει ρητά η πίστωση, διαφορετικά η Τράπεζα δε θα τον πληρώσει. Αυτό συμβαίνει γιατί τα εμπορεύματα που μεταφέρονται επάνω στο κατάστρωμα του πλοίου χρειάζονται ειδική ασφαλιστική κάλυψη. Πρέπει συνεπώς να γνωρίζει ο αγοραστής ότι το εμπόρευμα θα φορτωθεί ON DECK για να φροντίσει ή να ζητήσει από τον πωλητή την κάλυψη αυτή. Η φόρτωση επάνω στο κατάστρωμα αναγράφεται επάνω στη φορτωτική με τη φράση ON DECK.

- Αν η φορτωτική θαλάσσιας μεταφοράς αναφέρει την ένδειξη CHARTER PARTY (Ναυλοσύμφωνο), η Τράπεζα θα πληρώσει το δικαιούχο μόνο αν η πίστωση το επιτρέπει (CHARTER PARTY BILL OF LADING ACCEPTABLE). Αυτό γίνεται γιατί τα εμπορεύματα που μεταφέρονται βάσει ναυλοσύμφωνου, δεν υπόκεινται στις διεθνείς διατάξεις ναυσιπλοΐας αλλά στους όρους του ναυλοσύμφωνου. Πρέπει συνεπώς, ο αγοραστής να γνωρίζει τους όρους του ναυλοσύμφωνου προκειμένου να το δεχθεί.

- Αν η πίστωση ορίζει ότι ο δικαιούχος πρέπει να παρουσιάσει ασφαλιστήριο που θα πρέπει να καλύπτει USUAL ή CUSTOMERY RISKS, ο δικαιούχος έχει το δικαίωμα να παρουσιάσει ασφαλιστήριο που να καλύπτει οποιονδήποτε κίνδυνο θέλει αυτός. Για το λόγο αυτό, αν ο αγοραστής το επιθυμεί, θα πρέπει να προσδιορίσει ακριβώς τους κινδύνους που θα πρέπει να καλύπτει η ασφάλεια.

- Αν η πίστωση ορίζει ότι το εμπόρευμα θα μεταφερθεί δια θαλάσσης σε μία φόρτωση, μπορεί ο δικαιούχος να παρουσιάσει περισσότερες από μία φορτωτικές, με διαφορετικές ημερομηνίες έκδοσης, με φόρτωση από διαφορετικά λιμάνια, αρκεί το εμπόρευμα να φορτωθεί επάνω στο ίδιο πλοίο, για το ίδιο ταξίδι και εφ' όσον οι άλλοι όροι της πίστωσης έχουν τηρηθεί.

- Αν η πίστωση ορίζει ότι το εμπόρευμα θα μεταφερθεί με αυτοκίνητο σε μία φόρτωση, μπορεί ο δικαιούχος να παρουσιάσει περισσότερα έγγραφα μεταφοράς με αυτοκίνητο (C.M.R.) που θα δείχνουν ότι το εμπόρευμα έχει φορτωθεί σε περισσότερα από ένα αυτοκίνητα με τις εξής προϋποθέσεις :
 - ✓ Να έχουν εκδοθεί όλα τα CMR την ίδια ημερομηνία.
 - ✓ Να έχουν εκδοθεί από τον ίδιο οίκο μεταφορών.
 - ✓ Να έχουν εκδοθεί από την ίδια πόλη.
 - ✓ Να αναφέρουν τον ίδιο τόπο προορισμού.

Έχοντας έτσι ολοκληρώσει την παρουσίαση και επεξήγηση των κανόνων που διέπουν τις διεθνείς εμπορικές συναλλαγές, μπορούμε

συνοπτικά να παραθέσουμε τα σημεία εκείνα στα οποία θα πρέπει τα δύο μέρη (Εξαγωγέας-Εισαγωγέας) να δώσουν ιδιαίτερη προσοχή.

2.2.5 Εξαγωγέας

Ο δικαιούχος μιας πίστωσης πρέπει να προσέξει :

- Αν η μορφή της πίστωσης είναι αυτή που έχει ζητήσει από τον αγοραστή.
- Αν ο χρόνος για τη φόρτωση του εμπορεύματος είναι αυτός που έχει ζητήσει με την PROFORMA (το προτιμολόγιό του).
- Αν ο εμπορικός όρος είναι ο συμφωνημένος.
- Χρόνο πληρωμής, τρόπο πληρωμής, τρόπο μεταφοράς εμπορεύματος.
- Τόπος φόρτωσης και τόπος προορισμού εμπορεύματος.
- Ποσό πίστωσης, ποσότητα εμπορεύματος.
- Περιγραφή εμπορεύματος.
- Λήξη της πίστωσης.

Αν τα στοιχεία αυτά δε συμφωνούν με τα αντίστοιχα που αναφέρονται στο προτιμολόγιο, που έχει αποσταλεί στον αγοραστή, τότε πρέπει να υπάρξει άμεση επικοινωνία με αυτόν και να του ζητήσει :

1. Να τροποποιήσει η Τράπεζα του αγοραστή την πίστωση σύμφωνα με τη συμφωνία τους.
2. Να ειδοποιηθεί και η κοινοποιούσα Τράπεζα (Τράπεζα πωλητή).

Ο εξαγωγέας θα πρέπει να γνωρίζει ότι για τις Τράπεζες (εκδότες και κοινοποιούσα), ισχύουν μόνο οι όροι της πίστωσης και όχι άλλοι τυχόν όροι που έχουν συμφωνηθεί μεταξύ αγοραστή και πωλητή. Αυτό καθορίζεται ρητά από τους κανόνες του Δ.Ε.Ε.

Ο εξαγωγέας δικαιούχος πρέπει να βρίσκεται σε άμεση συνεργασία και επικοινωνία με στελέχη της Τράπεζάς του προκειμένου να προχωρήσει σωστά στη συναλλαγή. Ο λόγος για τον οποίο θα πρέπει να γίνεται κάτι τέτοιο, είναι γιατί κάθε λέξη, κάθε φράση μέσα στην πίστωση, έχει νόημα εμπορικό και νομικό, που πρέπει να ερμηνευθεί σωστά από ένα πεπειραμένο και υπεύθυνο άτομο.

Μία κακή ερμηνεία, ή παρανόηση ενός όρου, μίας διάταξης της πίστωσης, μπορεί να έχει επιπτώσεις. Μπορεί δηλαδή να σημάνει καθυστέρηση στη πληρωμή, να ζητηθεί έκπτωση από τον αγοραστή, να ακυρωθεί η συναλλαγή και να αναγκαστεί ο εξαγωγέας να επανεισάγει στη χώρα του το εμπόρευμα με μεγάλη φυσικά ζημία.

Σημεία που πρέπει να λάβει ιδιαίτερα υπ' όψη του είναι :

- ✓ Στο προτιμολόγιο (ή την προσφορά προς τον αγοραστή) θα πρέπει να είναι διατυπωμένα με ιδιαίτερη σαφήνεια όλα τα στοιχεία, ώστε να

ανοιχθεί η πίστωση από τον αγοραστή, χωρίς να ζητηθούν περαιτέρω εξηγήσεις και αλληλογραφία.

- ✓ Πρέπει να εξεταστούν με ιδιαίτερη προσοχή οι δυνατότητες που υπάρχουν, ώστε να αποσταλεί η συμφωνημένη ποσότητα εμπορεύματος, τον προκαθορισμένο χρόνο. Μπορεί ο αγοραστής να μη δεχθεί να κάνει διάφορες τροποποιήσεις και να μη πραγματοποιηθεί η εξαγωγή.
- ✓ Αν η εξαγωγή γίνει με εμπορικό όρο σύμφωνα με τον οποίο τα έξοδα μεταφοράς, τα ασφάλιστρα και όλα τα άλλα έξοδα θα προπληρωθούν από τον εξαγωγέα, θα πρέπει αυτός να φροντίσει να πληροφορηθεί το κόστος αυτών, ώστε να τα συμπεριλάβει την τιμή εξαγωγής.
- ✓ Αν η πίστωση θα είναι Ανέκκλητη, μη βεβαιωμένη, θα πρέπει να ληφθεί σοβαρά υπόψη, χώρα προς την οποία γίνεται η εξαγωγή (κοινωνική, πολιτική, οικονομική κατάσταση) και ποια Τράπεζα θα είναι η εκδότρια Τράπεζα. Δε πρέπει να ξεχνούμε ότι αυτός ο τύπος πίστωσης, καθιστά μόνη υπεύθυνη απέναντι στον εξαγωγέα την εκδότρια Τράπεζα.
- ✓ Αν ο εξαγωγέας λάβει απευθείας πιστωτική επιστολή (LETTER OF CREDIT) από τον αγοραστή, τότε πρέπει πρωτίστως να ελεγχθεί η γνησιότητα των υπογραφών και η αξιοπιστία της εκδότριας Τράπεζας. Θα πρέπει να σημειωθεί ότι στο παρελθόν έχουν αναφερθεί περιπτώσεις όπου εξαγωγείς έλαβαν πιστωτικές επιστολές από ανύπαρκτες Τράπεζες Αφρικανικής χώρας.

- ✓ Είναι προτιμότερο να επιλεγθεί ο τύπος της ανέκκλητης και βεβαιωμένης πίστωσης. Βέβαια στην περίπτωση αυτή η Τράπεζα εισπράττει προμήθεια βεβαιώσεως, που αναλαμβάνει να πληρώσει ο εξαγωγέας. Έτσι όμως εξασφαλίζεται ο τελευταίος αφού καθιστά υπεύθυνη για την πληρωμή του τη δική του Τράπεζα. Υπενθυμίζουμε ότι στην βεβαιωμένη πίστωση η βεβαιούσα Τράπεζα πληρώνει τον εξαγωγέα όταν αυτός εκτελέσει όλους τους όρους της πίστωσης, άσχετα αν πάρει τα χρήματα από την εκδότρια Τράπεζα.

- ✓ Οι όροι της πίστωσης πρέπει να μελετώνται προσεκτικά, για το κατά πόσο ταιριάζουν με την προσφορά προς τον αγοραστή. Η συνεργασία με τις υπηρεσίες της Τράπεζας για τη σωστή ερμηνεία όρων και φράσεων που περιέχει η πίστωση, είναι επιβεβλημένη. Τυχόν παρεκκλίσεις από την αρχική προσφορά θα πρέπει να εντοπίζονται και να επισημαίνονται στον αγοραστή, για άμεση αλλαγή στην πίστωση.

- ✓ Κατά την έκδοση των διαφόρων φορτωτικών εγγράφων, θα πρέπει αυτά να συμφωνούν όχι μόνο μεταξύ τους, αλλά και με τους όρους της πίστωσης. Οποιαδήποτε παρέκκλιση μπορεί να έχει ως αποτέλεσμα τη μη πληρωμή του εξαγωγέα.

- ✓ Θα πρέπει να υπάρχει άμεση συνεργασία και συνεννόηση με τον διαμεταφορέα και τον εκτελωνιστή όχι μόνο για την έγκαιρη πραγματοποίηση των εξαγωγικών διατυπώσεων και την έγκαιρη αποστολή του εμπορεύματος, αλλά και για την έγκαιρη έκδοση των φορτωτικών. Η μη έγκαιρη προσκόμιση των φορτωτικών εγγράφων στην Τράπεζα, έχει επιπτώσεις για τον εξαγωγέα.

- ✓ Αν η πίστωση είναι μεταφερτή, ο εξαγωγέας θα πρέπει να ενημερωθεί για τις λεπτομέρειες της μεταφοράς αυτής, καθώς και για τα σημεία που τυχόν αλλάζουν στη νέα πίστωση.
- ✓ Στις προθεσμιακές πιστώσεις αν η πίστωση έχει εκτελεσθεί σωστά και τα έγγραφα έχουν γίνει δεκτά από την εκδότρια Τράπεζα, οι Τράπεζες προεξοφλούν την αξία των φορτωτικών εγγράφων και έτσι ο δικαιούχος δεν περιμένει τη λήξη του συμφωνημένου χρόνου για να πληρωθεί. Υπάρχουν περιπτώσεις όπου η εκδότρια Τράπεζα προεξοφλεί το ποσό με τους τόκους εις βάρος του αγοραστή. Αυτό βέβαια μπορεί να τεθεί ως ζήτημα διαπραγματεύσεων μεταξύ αγοραστή και πωλητή.
- ✓ Αν το εμπόρευμα της εξαγωγής, προμηθεύεται από τρίτο πρόσωπο, είναι δυνατό για την πληρωμή αυτού, να γίνει εκχώρηση του σχετικού ποσού, από το ποσό που εισπράττει ο εξαγωγέας από την εκτέλεση της πίστωσης.
- ✓ Τα φορτωτικά έγγραφα πρέπει να παρουσιαστούν στην Τράπεζα που ορίζει η πίστωση, γιατί μόνον αυτή έχει το δικαίωμα να τα στείλει στην εκδότρια Τράπεζα. Αν ο εξαγωγέας έχει χρηματοδοτηθεί από τρίτη Τράπεζα, τότε μπορεί να δώσει οδηγίες στην Τράπεζα όπου παρουσίασε τα έγγραφα αυτά, να πληρώσει στην Τράπεζα που έχει χρηματοδοτήσει το απαραίτητο ποσό, από το ποσό της πίστωσης.
- ✓ Τέλος, θα πρέπει η ημερομηνία ασφάλισης του εμπορεύματος πρέπει να είναι προγενέστερη ή τουλάχιστον η ίδια με την ημερομηνία του εγγράφου μεταφοράς του εμπορεύματος.

2.2.6 Εισαγωγέας.

Αντίστοιχα ο αγοραστής θα πρέπει να προσέξει :

- ✓ Οι όροι του προτιμολογίου που δίνει ο πωλητής θα πρέπει να μελετηθούν προσεκτικά, ώστε να αιχμαφηνιστούν όλα τα σημεία (εμπορικός όρος, χρόνος παράδοσης, τρόπος μεταφοράς κλπ.). Τα αποτελέσματα θα είναι σαφώς καλύτερα αν υπάρχει άμεση συνεργασία με στελέχη της Τράπεζας.

- ✓ Οι Τράπεζες ελέγχουν μόνο όρους και έγγραφα. Δε φέρουν καμία ευθύνη για το εμπόρευμα. Αντίστοιχα ο μεταφορέας μεταφέρει δέματα, κιβώτια κλπ. και Δε γνωρίζει ούτε ευθύνεται για το περιεχόμενό τους. Χαρακτηριστικά μπορούμε να αναφέρουμε ότι στις θαλάσσιες φορτωτικές γράφει καθαρά SAID TO CONTAIN – SAID TO BE, δηλαδή μας δηλώθηκε ότι περιέχει.

Οι τρόποι διασφάλισης του αγοραστή για το περιεχόμενο είναι οι εξής :

- i. Μπορεί στους όρους της πίστωσης να καθοριστεί σαφώς ότι ο πωλητής μαζί με τα άλλα φορτωτικά έγγραφα, θα πρέπει να παρουσιάσει πιστοποιητικό ελέγχου (INSPECTION CERTIFICATE) το οποίο θα έχει εκδώσει μια ειδική διεθνής εταιρία που θα έχει ορίσει ο αγοραστής. Η εταιρία αυτή θα εξετάσει το εμπόρευμα όταν αυτό θα έχει φορτωθεί επάνω στο μεταφορικό μέσο και θα εκδώσει το πιστοποιητικό αυτό, με έξοδα του αγοραστή. Έτσι ελέγχεται η ύπαρξη του εμπορεύματος και οι προδιαγραφές του.

Η τράπεζα του πωλητή θα ελέγξει το πιστοποιητικό, αν συμφωνεί με το τιμολόγιο και τα άλλα έγγραφα. Σε περίπτωση που εντοπιστούν διαφορές, Δε θα πραγματοποιηθεί η πληρωμή του πωλητή.

ii. Μπορεί να υπάρξει συνεννόηση με τον πωλητή, ότι κάποιος αντιπρόσωπος του αγοραστή θα παρευρίσκεται κατά τη φόρτωση του εμπορεύματος, ώστε να το ελέγξει και να προσυπογράψει επάνω στο τιμολόγιο ότι το εμπόρευμα που φορτώθηκε είναι αυτό που παραγγέλθηκε. Βέβαια και αυτό είναι ένας όρος που πρέπει διατυπώνεται σαφώς μέσα στην πίστωση.

iii. Μπορεί η πίστωση να καλύπτει ένα μέρος της αξίας του εμπορεύματος (π.χ. 30%), το δε υπόλοιπο μέρος να πληρωθεί μετά την ποσοτική και ποιοτική παραλαβή του εμπορεύματος από τον αγοραστή. Στην εισαγωγή μηχανολογικού εξοπλισμού για κάποιο εργοστάσιο, μπορεί να συμφωνηθεί ότι το υπόλοιπο θα πληρωθεί μετά την εξακρίβωση της καλής λειτουργίας του, ή μπορεί να ζητηθεί τραπεζική εγγύηση για αυτό.

✓ Στις οδηγίες για την πίστωση θα πρέπει να αναφέρεται σαφώς, τόσο το κάθε πιστοποιητικό που χρειάζεται ο αγοραστής, όσο και ο εκδότης αυτού του εγγράφου.

✓ Αν το εμπόρευμα ασφαλίζεται από τον πωλητή, τότε θα πρέπει να καταστεί σαφές ποιους κινδύνους θέλει ο αγοραστής να καλύπτει το ασφαλιστήριο.

- ✓ Μέσα στους όρους της πίστωσης θα πρέπει να αναγράφεται ότι οι προμήθειες και τα έξοδα της κοινοποιούσας (και βεβαιούσας Τράπεζας) θα πληρώσει ο δικαιούχος της πίστωσης.
- ✓ Πρέπει να υπάρχει προσοχή στην επιλογή του μεταφορέα που θα πραγματοποιήσει τη μεταφορά του εμπορεύματος (ικανότητα – πείρα – φερεγγυότητα – έξοδα).
- ✓ Αν τα φορτωτικά έγγραφα που εστάλησαν από την Τράπεζα του πωλητή παρουσιάζουν διαφορές προς τους όρους της πίστωσης, πρέπει χωρίς χρονοτριβή να υπάρξει συνεννόηση με τον αρμόδιο υπάλληλο της Τράπεζας (του αγοραστή) για την αποδοχή ή της απόρριψή τους.
- ✓ Υπάρχουν περιπτώσεις όπου το εισαγόμενο εμπόρευμα πρόκειται να παραδοθεί σε πελάτη, σε ορισμένη προθεσμία αλλιώς θα πρέπει αυτός να αποζημιωθεί. Στην περίπτωση αυτή και πριν το άνοιγμα της πίστωσης, ο αγοραστής να έχει πάρει μία Τραπεζική εγγύηση για την έγκαιρη αποστολή του εμπορεύματος, που να είναι σύμφωνη με τις ζητούμενες προδιαγραφές.
- ✓ Αν ο προμηθευτής δεν προλαβαίνει να εκτελέσει την πίστωση μέχρι τη λήξη της και ζητεί παράταση, θα πρέπει ο αγοραστής να φροντίσει, η παράταση να γίνει πριν από τη λήξη της πίστωσης, ώστε να μην επιβαρυνθεί με νέο χαρτόσημο για τη σύμβαση (1,2%), αλλά μόνο με ένα χαρτόσημο των 100 Δρχ.

- ✓ Πέρα όμως όλων όσων σημείων αναφέραμε, ο αγοραστής, πριν από κάθε ενέργεια σχετική με την πίστωση, θα πρέπει να πάρει μέσω της Τράπεζας πληροφορίες από το εξωτερικό για τον πωλητή του εμπορεύματος.

2.3 Με αξίες προς είσπραξη

2.3.1 Εξαγωγές έναντι φορτωτικών εγγράφων.

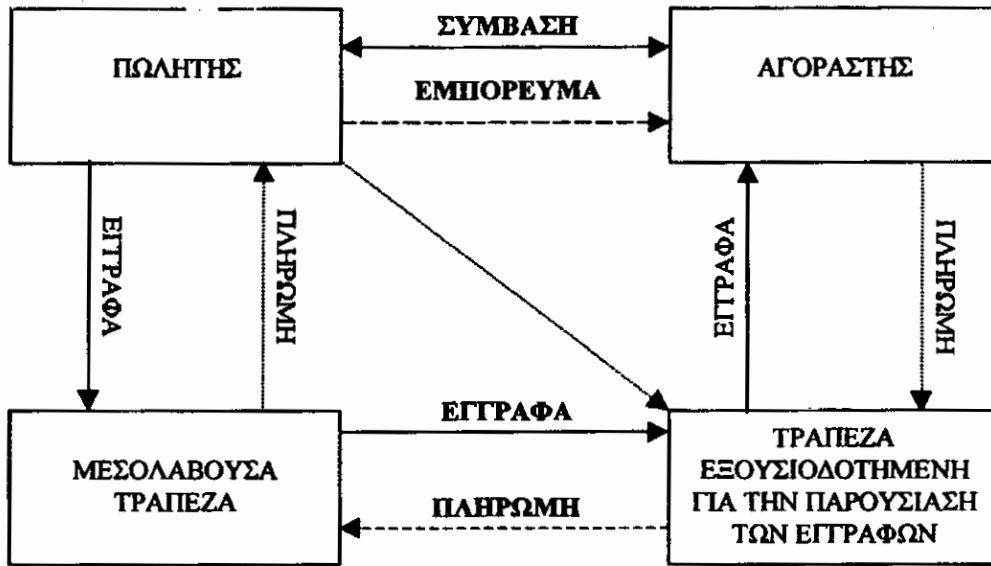
Οι εξαγωγές έναντι φορτωτικών εγγράφων είναι ο ένας από τους δύο βασικούς τρόπους πληρωμής της αξίας των εξαγομένων εμπορευμάτων.

Σύμφωνα με τον τρόπο (Σχήμα 6), ο εξαγωγέας εκτελώντας τη σύμβαση με τον αγοραστή φορτώνει τα εμπορεύματα και τα στέλνει στον τόπο που έχει συμφωνηθεί.

Ωστόσο δεν έχει καμία εξασφάλιση για την έγκαιρη πληρωμή της αξίας των εμπορευμάτων του. Τα μοναδικά στοιχεία στα οποία βασίζεται ο εξαγωγέας είναι οι πληροφορίες που έχει για τον αγοραστή και η τυχόν εμπειρία του από προγενέστερη συνεργασία. Είναι αυτονόητο ότι ο τρόπος αυτός δεν είναι ιδιαίτερα σίγουρος για τον εξαγωγέα. (Σε ότι αφορά τα φορτωτικά έγγραφα βλέπε Παράρτημα, Υπόδειγμα 2.).

ΣΥΝΑΛΛΑΓΗ ΕΝΑΝΤΙ ΦΟΡΤΩΤΙΚΩΝ ΕΓΓΡΑΦΩΝ AGAINST DOCUMENTS COLLECTION

Σχήμα (6)



2.3.1.1 Τα φορτωτικά έγγραφα.

Η αποστολή, η διακίνηση και η διαδικασία παραλαβής εμπορευμάτων γίνεται με φορτωτικά έγγραφα, από τα οποία τα κυριότερα είναι :

α. Το έγγραφο μεταφοράς του εμπορεύματος (φορτωτική).

Ανάλογα με τον τρόπο μεταφοράς των εμπορευμάτων διακρίνουμε τα παρακάτω είδη φορτωτικής :

- Φορτωτική θαλάσσιας μεταφοράς (BILL OF LADING, THROUGH BILL OF LADING, COMBINED BILL OF LADING, κλπ.). Η θαλάσσια φορτωτική μπορεί να εκδοθεί με τους παρακάτω τρόπους :
 1. Σε διαταγή (TO THE ORDER) μιας Τράπεζας, ή ενός προσώπου.
 2. Απλώς Σε διαταγή ORDER.
 3. Στο όνομα κάποιας Τράπεζας ή κάποιου προσώπου (TO THE NAME...)
 4. Στον κομιστή (TO THE BEARER).

- Απόδειξη μεταφοράς σιδηροδρομικώς (RAILWAY CONSIGNMENT NOTE, CIM WAYBILL, SMES WAYBILL).

- Απόδειξη αεροπορικής μεταφοράς (AIRWAY BILL, AIRWAY CONSIGNMENT NOTE).

- Απόδειξη μεταφοράς εμπορευμάτων με αυτοκίνητο (CMR WAYBILL, INTERNATIONAL CONSIGNMENT NOTE).

- Απόδειξη διεθνούς οίκου μεταφορών ότι παρέλαβε το εμπόρευμα για να το στείλει στον τόπο προορισμού με τον αναφερόμενο σε αυτό τρόπο μεταφοράς (FCR FORWARDING AGENTS CERTIFICATE OF RECEIPT).

- Απόδειξη Ταχυδρομικού Γραφείου (POST OFFICE RECEIPT).

Η σημασία του εγγράφου μεταφοράς είναι μεγάλη για τους παρακάτω λόγους:

1. Αποδεικνύει ότι ο μεταφορέας παρέλαβε το εμπόρευμα για να το μεταφέρει στον τόπο προορισμού.
2. Είναι τίτλος κυριότητας των εμπορευμάτων που αναφέρονται σε αυτή. (Τα εμπορεύματα ανήκουν στον πωλητή.)
3. Είναι το μέσο για την εφαρμογή ορισμένης διαδικασίας για να παραλάβει ο αγοραστής τα εμπορεύματα στον τόπο προορισμού.

Πρέπει να σημειωθεί ότι μόνο η φορτωτική θαλάσσιας μεταφοράς είναι αξιόγραφο που μεταβιβάζεται με οπισθογράφηση. Όταν έχει εκδοθεί στο όνομα κάποιου προσώπου ή οργανισμού χωρίς τη λέξη «εις διαταγή» (TO THE ORDER) δεν μεταβιβάζεται με οπισθογράφηση.

Κύριος των εμπορευμάτων, ως γνωστόν, είναι ο πωλητής. Για να παραλάβει τα εμπορεύματα ο αγοραστής, πρέπει να του μεταβιβαστεί το δικαίωμα της κυριότητας. Αυτό γίνεται με την οπισθογράφηση της φορτωτικής. Ο εξαγωγέας πωλητής δίνει εντολή στο πρακτορείο της θαλάσσιας μεταφοράς, που εκδίδει τη φορτωτική, να την εκδώσει εις διαταγή (TO THE ORDER) της Τράπεζας του τόπου του, μέσω της οποίας θα στείλει τα φορτωτικά έγγραφα σε κάποια Τράπεζα στην πόλη του αγοραστή, για να τα παραδώσει σε αυτόν υπό ορισμένους όρους, για να μπορέσει αυτός να παραλάβει το εμπόρευμα.

Η τράπεζα του πωλητή οπισθογραφεί τη φορτωτική στη διαταγή της Τράπεζας του αγοραστή και αυτή την οπισθογραφεί στη διαταγή του αγοραστή, αφού βέβαια αυτός εκπληρώσει τις υποχρεώσεις που έχει καθορίσει ο εξαγωγέας.

Με το μηχανισμό αυτό και τη μεσολάβηση των δύο Τραπεζών, το δικαίωμα της κυριότητας των εμπορευμάτων μεταβιβάζεται από τον πωλητή στον αγοραστή.

Για το λόγο αυτό, δεν πρέπει ποτέ ο πωλητής, όταν η πληρωμή των εξαγομένων εμπορευμάτων γίνεται έναντι φορτωτικών εγγράφων, να εκδώσει τη φορτωτική στη διαταγή του αγοραστή.

Οι άλλες μορφές των εγγράφων μεταφοράς είναι τίτλοι κυριότητας, αλλά δεν οπισθογραφούνται, γιατί δεν αναφέρουν ποτέ την ένδειξη «στη διαταγή» (TO THE ORDER).

Στον τόπο προορισμού, οι σιδηροδρομικές αρχές (για τη σιδηροδρομική μεταφορά), το πρακτορείο της Αεροπορικής εταιρίας (για τις αεροπορικές μεταφορές), ή το πρακτορείο της εταιρείας που είναι υπεύθυνο για το αυτοκίνητο που μετέφερε το εμπόρευμα, θα εκδώσουν διατακτική σε διαταγή εκείνου, στο όνομα του οποίου έχει εκδοθεί το σχετικό έγγραφο μεταφοράς.

Με την οπισθογράφιση της διατακτικής στη διαταγή του αγοραστή, θα μπορέσει ο αγοραστής να παραλάβει το εμπόρευμα.

Αποδεικνύεται έτσι, ότι τα έγγραφα μεταφοράς, δεν πρέπει να εκδίδονται στο όνομα του αγοραστή. Πρέπει να εκδίδονται στο όνομα της Τράπεζας του εξωτερικού, στην οποία η Τράπεζα του εξαγωγέα θα στείλει τα φορτωτικά έγγραφα προς είσπραξη.

Επειδή το συγκεκριμένο σημείο των εξαγωγών είναι ιδιαίτερα λεπτό είναι απαραίτητο να συνοψίσουμε και να επισημάνουμε τα εξής :

- ✓ Η φορτωτική θαλάσσιας μεταφοράς, πρέπει να εκδίδεται στη διαταγή της Τράπεζας του εξαγωγέα, που θα στείλει τα φορτωτικά έγγραφα στο εξωτερικό προς είσπραξη, σε ανταποκρίτριά της Τράπεζα στον τόπο του αγοραστή.
- ✓ Τα έγγραφα μεταφοράς, για τους άλλους τρόπους μεταφοράς, επειδή δεν οπισθογραφούνται, πρέπει να εκδίδονται στο όνομα της Τράπεζας του εξωτερικού, στην οποία η Τράπεζα του εξαγωγέα θα στείλει τα φορτωτικά έγγραφα προς είσπραξη από τον αγοραστή. Η φορτωτική της θαλάσσιας μεταφοράς εκδίδεται σε περισσότερα από ένα πρωτότυπα (ORIGINAL), που είναι υπογεγραμμένα από το πρακτορείο που την εκδίδει. Επάνω στη φορτωτική αναγράφεται σε πόσα πρωτότυπα έχει εκδοθεί (συνήθως 3). Όλα τα πρωτότυπα έχουν την ίδια ισχύ και μπορεί ο κάτοχος του ενός πρωτοτύπου με ορισμένη διαδικασία να παραλάβει το εμπόρευμα. Για το λόγο αυτό πρέπει ο εξαγωγέας να παραδώσει στην Τράπεζά του όλα τα πρωτότυπα της φορτωτικής.
- ✓ Η Τράπεζα του θα τα οπισθογραφήσει στη διαταγή της ανταποκρίτριάς της Τράπεζας και θα της τα στείλει με δύο διαδοχικές ταχυδρομικές

συστημένες αποστολές. Έτσι, αν τυχόν χαθεί ή καθυστερήσει η μία αποστολή, θα φθάσει έγκαιρα η άλλη, για να μπορέσει να γίνει ο διακανονισμός των φορτωτικών εγγράφων.

- ✓ Για τις αποστολές των εμπορευμάτων με αυτοκίνητο χρειάζεται ιδιαίτερη προσοχή. Πρέπει ο εξαγωγέας να αναθέτει τη μεταφορά των εμπορευμάτων σε γνωστούς διεθνείς οίκους μεταφορών, που έχουν την απαιτούμενη πείρα και οργάνωση και διαθέτουν γραφεία και αποθήκες σε μεγάλες πόλεις στο εξωτερικό ή συνεργάζονται με άλλους σοβαρούς οίκους μεταφορών, για τις περιπτώσεις που δεν έχουν γραφείο ή αποθήκη σε κάποια πόλη του εξωτερικού. Με τον τρόπο αυτό ο εξαγωγέας είναι εξασφαλισμένος ότι τα εμπορεύματα θα παραληφθούν από τον αγοραστή, μόνο όταν η Τράπεζα του εξωτερικού που έχει λάβει τα φορτωτικά έγγραφα προς είσπραξη δώσει εντολή να παραδοθούν στον αγοραστή, ο οποίος βέβαια έχει εκπληρώσει τις υποχρεώσεις του.

- ✓ Υπάρχουν πολλές περιπτώσεις κατά τις οποίες μεταφέρονται στη χώρα μας εμπορεύματα από το εξωτερικό με αυτοκίνητα που δεν ανήκουν σε κάποιο διεθνή οίκο μεταφορών. Τα αυτοκίνητα αυτά για να μην επιστρέψουν στις χώρες τους κενά, ζητούν να μεταφέρουν εξαγόμενα από τη χώρα μας εμπορεύματα με κόμιστρα φθηνότερα από τους άλλους οίκους μεταφορών. Επειδή όμως, δεν ανήκουν σε γνωστούς διεθνείς οίκους μεταφορών, εκφορτώνουν τα εμπορεύματα στις αποθήκες των αγοραστών, οι οποίοι κατά κανόνα, Δε δείχνουν ιδιαίτερη προθυμία να διακανονίσουν την αξία των φορτωτικών εγγράφων, που έχουν φθάσει στις Τράπεζές τους, γιατί έχουν ήδη παραλάβει τα εμπορεύματα. Με τον τρόπο αυτό, είναι βέβαιο ότι, θα

καθυστερήσει τουλάχιστον η πληρωμή της αξίας των φορτωτικών εγγράφων, αν δεν υπάρξουν πιο δυσάρεστες συνέπειες για τον εξαγωγέα.

Έχοντας λάβει ο εξαγωγέας σοβαρά υπ' όψη του όλα τα παραπάνω μπορεί να αποφύγει δυσάρεστες εξελίξεις γιατί :

Πρώτον, παρακολουθεί και ελέγχει τη διακίνηση των εμπορευμάτων μέχρι να διακανονίσει ο αγοραστής την αξία τους.

Δεύτερον, μόνο αν εκδώσει τα έγγραφα μεταφοράς με τους τρόπους αυτούς, θα μπορέσει να χρηματοδοτηθεί από την Τράπεζα του για την εξαγωγή που έκανε. Η Τράπεζα όταν χρηματοδοτεί τον εξαγωγέα στις εξαγωγές έναντι φορτωτικών εγγράφων, αποκτά ενεχυρικό δικαίωμα επάνω στα φορτωτικά έγγραφα, στο εμπόρευμα και το σχετικό συνάλλαγμα. Συνεπώς, πρέπει να μπορεί να ελέγχει το εμπόρευμα, πράγμα που μπορεί να κάνει μόνο αν το σχετικό έγγραφο μεταφοράς έχει εκδοθεί με τους τρόπους που προαναφέραμε.

β. Οριστικό τιμολόγιο.

Αυτό εκδίδεται από τον εξαγωγέα στο όνομα του αγοραστή. Περιλαμβάνει την περιγραφή του εμπορεύματος σύμφωνα με το προτιμολόγιο του (PROFORMA), την ποσότητα του εμπορεύματος που εξάγεται, την τιμή μονάδας, τον εμπορικό όρο της τιμολόγησης, τη συνολική αξία, το μεταφορικό μέσο, τον τρόπο πληρωμής, τις τυχόν πρόσθετες εξασφαλίσεις του εξαγωγέα, τη χώρα καταγωγής του εμπορεύματος, βεβαίωση ότι οι τιμές είναι σωστές και ακριβείς, καθώς

και βεβαίωση ότι το εμπόρευμα που αναφέρεται είναι σύμφωνο με αυτό που αναφέρει το σχετικό προτιμολόγιο.

γ. Πιστοποιητικό καταγωγής εμπορεύματος (CERTIFICATE OF ORIGIN)

Αυτό είναι έγγραφο τελωνειακό. Είναι απαραίτητο για το τελωνείο της χώρας στην οποία εισάγεται το εμπόρευμα, γιατί από τη χώρα καταγωγής του εμπορεύματος εξαρτάται το ύψος των δασμών εισαγωγής.

Σε αυτό περιγράφεται το εμπόρευμα, τα σημεία και οι αριθμοί των δεμάτων, το όνομα του πωλητή και του αγοραστή, καθώς και η χώρα καταγωγής του εμπορεύματος.

Εκδίδεται συνήθως από το Εμπορικό Επιμελητήριο. Σε πολλές χώρες εκδίδεται από το Τελωνείο της χώρας εξαγωγής.

Μπορεί ο αγοραστής για περισσότερη διασφάλισή του, να ζητήσει από τον πωλητή να θεωρήσει το πιστοποιητικό καταγωγής από το προξενείο της χώρας του πρώτου που βρίσκεται στη χώρα του δεύτερου.

Για τα εμπορεύματα που διακινούνται στα κράτη μέλη της Ευρωπαϊκής Ένωσης, εκδίδονται τα παρακάτω πιστοποιητικά κυκλοφορίας :

1. Το T2L εκδίδεται για κάθε τρόπο μεταφοράς του εμπορεύματος από μία χώρα Ε.Ε., σε άλλη χώρα Ε.Ε., άσχετα αν το εμπόρευμα κατά τη διαδρομή του περάσει από χώρες που δεν ανήκουν στην Ε.Ε., αρκεί να μην εκφορτωθεί στο έδαφος των χωρών αυτών.

2. Τα T2. Εκδίδονται μόνο για τις περιπτώσεις μεταφοράς του εμπορεύματος δια ξηράς (χερσαία μεταφορά) στις παρακάτω περιπτώσεις.

α. Από χώρα Ε.Ε., μέσω χωρών Ε.Ε., σε χώρα Ε.Ε.

β. Από χώρα Ε.Ε., μέσω Ελβετίας, σε χώρα της Ε.Ε.

γ. Από χώρα Ε.Ε., με Ferry Boat, σε χώρα Ε.Ε.

Τα πιστοποιητικά κυκλοφορίας εκδίδονται από τον εξαγωγέα και θεωρούνται από το τελωνείο του τόπου αποστολής. Τα σχετικά εμπορεύματα πρέπει να είναι καταγωγής Ε.Ε., να αποστέλλονται από χώρα Ε.Ε. και να προορίζονται για χώρα Ε.Ε..

Πολλές φορές ο αγοραστής ζητεί από τον πωλητή να του στείλει το ειδικό πιστοποιητικό καταγωγής για τις χώρες Ε.Ε., που εκδίδεται από το Εμπορικό Επιμελητήριο της χώρας αποστολής.

Αν τα εμπορεύματα προορίζονται για χώρες με τις οποίες η Ε.Ε. έχει συνάψει ειδικές συμβάσεις (Προτιμησιακές χώρες), εκδίδεται το EUR1. Το πιστοποιητικό αυτό εκδίδεται από τον εξαγωγέα και θεωρείται από τις Τελωνειακές αρχές του τόπου αποστολής.

Αν τα εμπορεύματα προορίζονται για κάποια από τις αναπτυσσόμενες χώρες, εκδίδεται πιστοποιητικό καταγωγής τύπου Α.

Για τις αποστολές εμπορευμάτων με ταχυδρομικά δέματα, δεν απαιτείται πιστοποιητικό καταγωγής ή κυκλοφορίας.

Η φορτωτική, το τιμολόγιο και το πιστοποιητικό καταγωγής (ή πιστοποιητικό κυκλοφορίας, κατά περίπτωση) είναι απαραίτητα σε κάθε εξαγωγή, για να μπορέσει ο αγοραστής να κάνει τις απαραίτητες διατυπώσεις στον τόπο προορισμού για να παραλάβει το εμπόρευμα.

δ. Ασφαλιστήριο Συμβόλαιο.

Είναι έγγραφο που πρέπει να στείλει ο εξαγωγέας στον αγοραστή, αν βάσει της συμφωνίας, έχει υποχρέωση να ασφαλίσει αυτός το εμπόρευμα. Θα πρέπει να τονίσουμε ότι το ασφαλιστήριο είναι σπουδαιότατο έγγραφο, αφού με τη σωστή έκδοση του καλύπτονται οι ζημιές που μπορεί να προκύψουν κατά την μεταφορά.

Όπως έχουμε ήδη αναφέρει, το ασφαλιστήριο πρέπει να έχει εκδοθεί με ημερομηνία προγενέστερη ή το αργότερο την ίδια, με την ημερομηνία της φορτωτικής, να έχει εκδοθεί στο νόμισμα του τιμολογίου για την αξία CIF ή CIP του εμπορεύματος πλέον 10%.

Το ασφαλιστήριο είναι έγγραφο που πρέπει να εκδοθεί σε διαταγή του πωλητή και να οπισθογραφηθεί από αυτόν σε διαταγή της Τράπεζας, στην οποία ο πωλητής αναθέτει την είσπραξη των φορτωτικών εγγράφων.

ε. Άλλα φορτωτικά έγγραφα.

Ο αγοραστής εκτός από τα απαραίτητα φορτωτικά έγγραφα, μπορεί να ζητήσει από τον πωλητή να τον εφοδιάσει με οποιοδήποτε έγγραφο χρειάζεται αυτός για τη διακίνηση του εμπορεύματος, από τον τόπο

αποστολής στον τόπο προορισμού, καθώς και για την παραλαβή του. Ενδεικτικά αναφέρουμε τα πιστοποιητικά που συνήθως ζητούνται :

- ✓ Πιστοποιητικό Ανάλυσης (ANALYSIS CERTIFICATE). Απαραίτητο για την είσοδο χημικών προϊόντων, τροφίμων κλπ., στη χώρα προορισμού.
- ✓ Πιστοποιητικό Υγείας (HEALTH CERTIFICATE) για εξαγόμενα κρέατα ή ψάρια.
- ✓ Κτηνιατρικό Πιστοποιητικό (SANITARY CERTIFICATE VETERINARY CERTIFICATE) για ζωντανά ζώα και προϊόντα ζωικής προέλευσης (δέρματα, έρια κλπ.).
- ✓ Φυτοπαθολογικό πιστοποιητικό (PHYTOPATHOLOGICAL CERTIFICATE) για εξαγόμενα προϊόντα φυτικής προέλευσης (φυτά, ακατέργαστη ξυλεία κλπ.).
- ✓ Ζυγολόγιο (WEIGHT NOTE). Το εκδίδει ο εξαγωγέας. Αναφέρει το μικτό και καθαρό βάρος κάθε δέματος (κιβωτίων κλπ.).
- ✓ Πιστοποιητικό Ζύγισης (WEIGHT CERTIFICATE). Το εκδίδει το Τελωνείο εξαγωγής.
- ✓ Κατάσταση Συσκευασίας (PACKING LIST).
- ✓ Πιστοποιητικό ελέγχου (INSPECTION CERTIFICATE). Το εκδίδει εταιρία κοινής αποδοχής πωλητή και αγοραστή ότι το

εμπόρευμα που φορτώθηκε είναι σύμφωνο με τις προδιαγραφές του εμπορεύματος που συμφωνήθηκε.

- ✓ Προξενικό τιμολόγιο. Είναι τιμολόγιο που θεωρεί το Προξενείο της χώρας του αγοραστή που βρίσκεται στη χώρα του εξαγωγέα.

Το Διεθνές Εμπορικό Επιμελητήριο με τους INCOTERMS καθορίζει λεπτομερώς τις υποχρεώσεις και τα δικαιώματα του πωλητή και αγοραστή καθώς και τα έγγραφα με τα οποία πρέπει για κάθε εμπορικό όρο να εφοδιάσει ο πωλητής τον αγοραστή.

2.3.1.2 Εντολή εξαγωγέα προς την Τράπεζα.

Όταν ο εξαγωγέας συγκεντρώσει τα φορτωτικά έγγραφα πρέπει να φροντίσει να σταλούν στον αγοραστή το ταχύτερο δυνατό, για να γίνουν οι απαραίτητες διατυπώσεις διακανονισμού. Για το σκοπό αυτό, ο εξαγωγέας με επιστολή του παραδίδει τα φορτωτικά έγγραφα στην Τράπεζά του, με λεπτομερείς οδηγίες για τη διαχείριση τους.

Στην επιστολή αυτή αναφέρονται :

1. Τα παραδιδόμενα φορτωτικά έγγραφα, λεπτομερώς.
2. Όνομα και ακριβής διεύθυνση του αγοραστή, σύμφωνα με τους Ομοιόμορφους Κανόνες του Διεθνούς Εμπορικού Επιμελητηρίου για τις Αξίες προς Είσπραξη. Αν η διεύθυνση του αγοραστή δεν είναι πλήρης και ακριβής, η Τράπεζα του

εξωτερικού μπορεί να επιστρέψει τα φορτωτικά έγγραφα στην Τράπεζα του εξαγωγέα.

3. Το εισπρακτέο ποσό.
4. Ο τρόπος πληρωμής της αξίας των εγγράφων από τον αγοραστή.
5. Αν η πληρωμή είναι προθεσμιακή (δηλαδή όχι «τοις μετρητοίς»), σαφή καθορισμό του εγγράφου που πρέπει να υπογράψει ο αγοραστής για να παραλάβει τα φορτωτικά έγγραφα (Συναλλαγματική, Γραμμάτιο εις διαταγή, Υποσχετική Επιστολή).
6. Οι τυχόν πρόσθετες εξασφαλίσεις (Τριτεγγύηση, Εγγυητική Επιστολή Τράπεζας).
7. Αν πρόκειται να πληρώσει ο αγοραστής τόκο, τον καθορισμό του επιτοκίου και το χρονικό διάστημα για το οποίο θα υπολογιστεί ο τόκος.
8. Αν καθυστερεί ο διακανονισμός των φορτωτικών εγγράφων, εντολή προς την Τράπεζα του αγοραστή να ειδοποιήσει την Τράπεζα του πωλητή με Fax.
9. Αν στη χώρα του αγοραστή μεσολαβεί εμπορικός αντιπρόσωπος, λεπτομερή καθορισμό των αρμοδιοτήτων του.

10. Αν καθυστερεί ο διακανονισμός των φορτωτικών εγγράφων και από την καθυστέρηση αυτή υπάρχει κίνδυνος, σύμφωνα με τις ισχύουσες διατάξεις στον τόπο προορισμού, να εκποιηθεί το εμπόρευμα σαν αζήτητο, εντολή προς την Τράπεζα του αγοραστή να λάβει τα απαραίτητα μέτρα και να κάνει τις σχετικές ενέργειες για τη διαφύλαξη και προστασία του εμπορεύματος.

Πρέπει να σημειωθεί ότι οι Τράπεζες, σύμφωνα με τους Ομοιόμορφους Κανόνες για τις Αξίες, δεν έχουν καμία απολύτως ευθύνη ή υποχρέωση να φροντίσουν για την προστασία του εμπορεύματος. Για το λόγο αυτό πρέπει να δίνονται οι σχετικές εντολές.

2.3.1.3 Αξίες Οψεως

Σε εκτέλεση της συμφωνίας με τον αγοραστή, ο πωλητής-εξαγωγέας, αφού φορτώσει τα εμπορεύματα με προορισμό το συμφωνημένο τόπο, παραδίδει με μία επιστολή του στην Τράπεζα με την οποία συνεργάζεται τα φορτωτικά έγγραφα με εντολή να τα παραδώσει στον αγοραστή, έναντι πληρωμής της αξίας τους.

Η Τράπεζα του πωλητή, για να εκτελέσει τις εντολές του, αποστέλλει τα έγγραφα αυτά σε μία Τράπεζα στη χώρα του αγοραστή, με εντολή να του τα παραδώσει, αφού αυτός πληρώσει το καθορισμένο από τον πωλητή ποσό.

Η Τράπεζα του αγοραστή έχει ευθύνη και υποχρέωση για την τήρηση των εντολών που έλαβε από την Τράπεζα του πωλητή.

Κάθε καθυστέρηση διακανονισμού των φορτωτικών εγγράφων πρέπει να γίνει γνωστή με το ταχύτερο μέσο επικοινωνίας στην Τράπεζα του πωλητή-εξαγωγέα.

Τα εμπορεύματα στον τόπο προορισμού, λίγες ημέρες μετά την άφιξή τους, επιβαρύνονται με αποθήκευτρα. Στην περίπτωση που παραμείνουν περισσότερο από τον προβλεπόμενο χρόνο, κηρύσσονται αζήτητα και πωλούνται από το κράτος για την κάλυψη των αποθήκευτρων και λοιπών εξόδων. Για την πώληση αυτή, οι τοπικές αρχές δεν ειδοποιούν την Τράπεζα του αγοραστή. Σύμφωνα με τους Ομοιόμορφους Κανόνες του Δ.Ε.Ε., όλα τα έξοδα που σχετίζονται με το εμπόρευμα στη χώρα προορισμού βαρύνουν τον πωλητή. Και αν μεν τα πράγματα εξελιχθούν ομαλά, όλα τα έξοδα αυτά θα τα πληρώσει ο αγοραστής όταν παραλάβει το εμπόρευμα.

Ο κίνδυνος στον τρόπο αυτό διακανονισμού της αξίας των εξαγομένων εμπορευμάτων, είναι να μην θελήσει ο αγοραστής, για διάφορους λόγους, να παραλάβει το εμπόρευμα και να πληρώσει προηγουμένως την αξία των φορτωτικών εγγράφων.

Στην περίπτωση καθυστέρησης διακανονισμού και αν η ασφάλιση έχει γίνει από τον αγοραστή, πρέπει να δοθεί οδηγία για την παράταση της αρχικής ασφάλισης, που καλύπτει και όλους τους κινδύνους που είχαν καλυφθεί από το ασφαλιστήριο μεταφοράς. Στην οδηγία αυτή θα αναφέρονται τα εξής :

- ✓ Ο τρόπος αποστολής του εισπραχθέντος συναλλάγματος.

- ✓ Αν επιτρέπονται οι τμηματικοί διακανονισμοί των φορτωτικών εγγράφων. Σύμφωνα με τις ισχύουσες διατάξεις του Δ.Ε. δεν επιτρέπονται οι τμηματικοί διακανονισμοί των φορτωτικών εγγράφων, χωρίς ρητές εντολές της Τράπεζας του πωλητή. Οι μερικές εξοφλήσεις συναλλαγματικών, γραμματίων εις διαταγή και υποσχετικών επιστολών είναι ελεύθερες, με την προϋπόθεση ότι από τη μερική πληρωμή δε θίγονται τα δικαιώματα του εξαγωγέα για διεκδίκηση του υπολοίπου από νομικές διατάξεις που ισχύουν στον τόπο πληρωμής τους.

- ✓ Τέλος, πρέπει να δοθούν λεπτομερείς οδηγίες σχετικά με τις προμήθειες των Τραπεζών που μεσολαβούν στη συναλλαγή.

Επειδή πολλές φορές ο αγοραστής αρνείται να πληρώσει ορισμένα έξοδα και προμήθειες, που προκύπτουν συνήθως από την καθυστέρηση του διακανονισμού, πρέπει να δίνονται οδηγίες στην Τράπεζα του αγοραστή να επιμείνει στην είσπραξή τους. Διαφορετικά το Διεθνές Εμπορικό Επιμελητήριο έχει θεσπίσει ότι η Τράπεζα του αγοραστή, σε περίπτωση άρνησής του να πληρώσει, θα τα παρακρατήσει από το προϊόν της είσπραξης και έτσι θα υποστεί το έξοδο αυτό ο πωλητής.

Κάθε μεταβολή των όρων της είσπραξης αξιών, καθώς και οδηγίες για την αντιμετώπιση διαφόρων καταστάσεων που είναι δυνατόν να δημιουργηθούν κατά την πορεία της είσπραξης, πρέπει να δίνονται γραπτά στην Τράπεζα του εξαγωγέα. Ο εξαγωγέας λοιπόν δεν έχει καμία εξασφάλιση. Για το λόγο αυτό, όταν η αξία των εμπορευμάτων είναι μεγάλη, ο εξαγωγέας πρέπει κατά τη σύναψη της συμφωνίας, να ζητήσει εξασφαλίσεις. Η εξασφάλιση στην περίπτωση αυτή, είναι η Τραπεζική

εγγύηση. Μία Τράπεζα, δηλαδή, στη χώρα του αγοραστή, εκδίδει μία εγγυητική επιστολή, με την οποία αναλαμβάνει την υποχρέωση να πληρώσει τον πωλητή-εξαγωγέα, αν ο αγοραστής δεν πληρώσει μέσα σε ένα χρονικό διάστημα την αξία των φορτωτικών εγγράφων.

Η εγγυητική επιστολή, σύμφωνα με τις οδηγίες του αγοραστή καθορίζει προθεσμία για τη φόρτωση του εμπορεύματος και αναφέρει λεπτομερώς τα φορτωτικά έγγραφα που πρέπει να στείλει ο εξαγωγέας στην Τράπεζα που την εκδίδει. Αν ο εξαγωγέας αποστείλει το εμπόρευμα, αλλά δεν τηρήσει τους όρους και τις προθεσμίες που ορίζει η εγγυητική επιστολή, χάνει την εξασφάλιση και του απομένει μόνο η καλή θέληση του αγοραστή να πληρώσει τα φορτωτικά έγγραφα και να παραλάβει το εμπόρευμα.

Την εγγυητική επιστολή για την πληρωμή του εξαγωγέα μπορεί να εκδώσει και μία Τράπεζα της χώρας του, ύστερα από εντολή μίας Τράπεζας της χώρας του αγοραστή.

Στην περίπτωση κατά την οποία η εγγυητική επιστολή έχει εκδοθεί από Τράπεζα της χώρας του αγοραστή και η Τράπεζα της χώρας του εξαγωγέα απλώς του την κοινοποιεί, θα πρέπει ο εξαγωγέας να ζητήσει πληροφορίες από την Τράπεζα του για τη φερεγγυότητα της Τράπεζας που έχει εκδώσει την εγγυητική επιστολή, για να μπορέσει να βασισθεί σε αυτήν ή όχι.

2.3.1.4 Αξίες επί προθεσμία

Σε αυτή την ενότητα θα αναφερθούμε στην περίπτωση όπου ο εξαγωγέας έχει συμφωνήσει με τον αγοραστή να πραγματοποιηθεί η

εξαγωγή, αλλά η αξία των εμπορευμάτων να πληρωθεί όχι «τοις μετρητοίς» αλλά ύστερα από κάποια προθεσμία.

Κατά τη σύναψη της συμφωνίας, πρέπει να καθορισθεί, εκτός από το χρόνο πληρωμής, η μορφή του εγγράφου που θα υπογράψει ο αγοραστής για να παραλάβει τα φορτωτικά έγγραφα, καθώς και οι τυχόν πρόσθετες εξασφαλίσεις που ζητεί ο εξαγωγέας από τον αγοραστή.

Ο τρόπος αυτός πληρωμής περικλείει περισσότερους κινδύνους για τον εξαγωγέα, από την πώληση «τοις μετρητοίς», γιατί ο εξαγωγέας χάνει το εμπράγματο δικαίωμα, δηλαδή την κυριότητα των εμπορευμάτων, αφού αυτά τα παρέλαβε ήδη ο αγοραστής και έχει μόνο ενοχικό δικαίωμα, την απαίτηση κατά του αγοραστή.

Ακολουθώς, θα περιγράψουμε τους τύπους των εγγράφων που υπογράφει ο αγοραστής καθώς και τη σημασία που έχει το καθένα από αυτά για τον εξαγωγέα.

α. Συναλλαγματική (BILL OF EXCHANGE)

Είναι έγγραφη εντολή του εξαγωγέα προς τον αγοραστή να πληρώσει την οφειλή του σε ορισμένο τόπο και χρόνο σε διαταγή του εξαγωγέα ή άλλου προσώπου.

Ο εξαγωγέας υπογράφει τη συναλλαγματική στο εμπρός δεξιό μέρος του εγγράφου και ο αγοραστής στο αριστερό εμπρός μέρος κάτω από τη λέξη ΔΕΚΤΗ (ACCEPTED – ACCEPTEE – ANGENOMEN).

Ο αγοραστής μόνον αν υπογράψει κάτω από τη λέξη ΔΕΚΤΗ, μόνο δηλαδή αν αποδεχθεί τη συναλλαγματική, έχει ευθύνη πληρωμής της.

Αν δεν αποδεχθεί τη συναλλαγματική ο αγοραστής, η συναλλαγματική σαν έγγραφο είναι ισχυρή, με τη διαφορά ότι ο εξαγωγέας μπορεί να στραφεί δικαστικώς κατά του αγοραστή, όχι όμως για την πληρωμή της συναλλαγματικής, αλλά για την αθέτηση της συμφωνίας για την παραλαβή των εμπορευμάτων και την πληρωμή της αξίας τους. Η διαδικασία αυτή διαρκεί και δεν είναι εξασφαλιστική για τον εξαγωγέα. Αυτό μπορεί να το κάνει ο εξαγωγέας και στην περίπτωση εξαγωγής έναντι φορτωτικών εγγράφων «τοις μετρητοίς», όταν ο αγοραστής αρνείται να διακανονίσει την αξία των φορτωτικών εγγράφων.

Υπογραμμίζουμε, για άλλη μία φορά, ότι η διαδικασία αυτή δεν είναι αξιόλογη. Οι εξαγωγείς θα πρέπει να προσέχουν στην περίπτωση διακανονισμού εγγράφων με αποδοχή συναλλαγματικής.

Πρέπει μαζί με τα άλλα έγγραφα που στέλνουν προς είσπραξη, να στέλνουν και τη συναλλαγματική υπογεγραμμένη και χαρτοσημασμένη, ώστε αν δεν πληρωθεί στη λήξη της, να μπορεί να γίνει η διαμαρτύρησή της και όχι να δίνουν εντολή να συμπληρώσει η Τράπεζα του αγοραστή τη συναλλαγματική και να την κρατήσει μέχρι τη λήξη της, γιατί η συναλλαγματική που δεν έχει την υπογραφή του εξαγωγέα (εκδότης συναλλαγματικής) είναι άκυρη και συνεπώς δεν μπορεί να διαμαρτυρηθεί.

Θα έπρεπε, μετά την αποδοχή της από τον αγοραστή, να σταλεί πίσω στην Τράπεζα του εξαγωγέα για να την υπογράψει αυτός σαν

εκδότης και να σταλεί πάλι στο εξωτερικό προς είσπραξη. Στην περίπτωση όμως αυτή έχουν διαπιστωθεί πολλά λάθη που προκάλεσαν ζημίες στους πελάτες, όπως :

- ✓ Η Τράπεζα του αγοραστή κατά τη σύνταξη της συναλλαγματικής γράφει σαν τόπο έκδοσης (απαραίτητο στοιχείο της συναλλαγματικής) την πόλη του αγοραστή. Εκδότης είναι όμως ο πωλητής και συνεπώς τόπος έκδοσης είναι η πόλη του πωλητή εξαγωγέα.
- ✓ Η Τράπεζα του αγοραστή γράφει κατά τη σύνταξη της συναλλαγματικής την ίδια ημερομηνία την έκδοση και την αποδοχή. Και αυτό είναι λάθος, γιατί ο εξαγωγέας δεν βρίσκεται στην πόλη του αγοραστή την ημερομηνία αυτή.
- ✓ Η Τράπεζα του αγοραστή αφήνει κενή την ημερομηνία έκδοσης, για να τη συμπληρώσει ο εξαγωγέας, όταν την υπογράψει σαν εκδότης και τη στείλει πάλι στο εξωτερικό προς είσπραξη. Κατά τη διαδικασία αυτή, πολλές φορές ο εξαγωγέας, γράφει στη θέση της ημερομηνίας έκδοσης της συναλλαγματικής την ημερομηνία που τη δίνει στην Τράπεζα του, για να τη στείλει πάλι στην Τράπεζα του αγοραστή προς είσπραξη. Στη περίπτωση αυτή έχουμε ημερομηνία αποδοχής προγενέστερη από την ημερομηνία έκδοσης, με αποτέλεσμα να μη μπορεί να γίνει δικαστική ενέργεια, αν ο αγοραστής δεν την πληρώσει κατά τη λήξη της.

Μία πρόσθετη ασφάλιση που μπορεί να ζητήσει ο εξαγωγέας είναι η τριτεγγύηση (AVAL) της συναλλαγματικής. Τριτεγγύηση είναι η εγγύηση που δίνεται επάνω στο σώμα της συναλλαγματικής, από τρίτο πρόσωπο, που εγγυάται την πληρωμή της συναλλαγματικής στη λήξη της, αν ο αγοραστής-αποδέκτης δεν την πληρώσει. Ο τριτεγγυητής υπογράφει στο εμπρός μέρος της συναλλαγματικής, μεταξύ της υπογραφής του εκδότη (εξαγωγέα) και του αποδέκτη (αγοραστή).

Η τριτεγγύηση δίνεται υπέρ του αποδέκτη με τη φράση AVAL IN FAVOR OF DRAWEE. Αν δεν διευκρινισθεί υπέρ τίνος δίνεται, θεωρείται ότι δίνεται υπέρ του εκδότη, πράγμα που δεν εξυπηρετεί τα συμφέροντα του εκδότη-εξαγωγέα.

Ο εξαγωγέας θα πρέπει να γνωρίζει ότι η τριτεγγύηση τον εξασφαλίζει περισσότερο από την εγγύηση που μπορεί να του δώσει ο εγγυητής με χωριστό έγγραφο, γιατί σε αυτή την περίπτωση, υπάρχει ο εξής κίνδυνος. Αν ο αποδέκτης-αγοραστής δεν πληρώσει τη συναλλαγματική στη λήξη της, ο εξαγωγέας έχει δικαίωμα να στραφεί δικαστικώς κατά του αποδέκτη και του εγγυητή για την είσπραξη του οφειλόμενου ποσού, συν τυχόν τόκους και έξοδα.

Αν όμως ο αποδέκτης, όταν έκανε την αποδοχή της συναλλαγματικής ήταν δικαιοπρακτικά ανίκανος, (ανήλικος, υπό δικαστική αντίληψη ή απαγόρευση) και το αποδείξει ο δικηγόρος του στο δικαστήριο, τότε ο αποδέκτης – αγοραστής Δε θα πληρώσει τη συναλλαγματική αφού αυτή είναι άκυρη. Συγχρόνως όμως δεν θα πληρώσει και ο εγγυητής γιατί η εγγύηση είναι σύμβαση παρεπόμενη. Αν

συνεπώς είναι άκυρη η κύρια σύμβαση, δηλαδή η συναλλαγματική, θα είναι άκυρη και η εγγύηση.

Αντίθετα η τριτεγγύηση είναι κύρια σύμβαση και ο τριτεγγυητής είναι υπεύθυνος για την πληρωμή της συναλλαγματικής, άσχετα αν η συναλλαγματική δεν είναι ισχυρή για τον αποδέκτη.

Ο εξαγωγέας, στην περίπτωση της τριτεγγύησης της συναλλαγματικής θα πρέπει να έχει φροντίσει να πάρει πληροφορίες πριν από την πραγματοποίηση της εξαγωγής, όχι μόνο για τον αγοραστή αλλά και για τον τριτεγγυητή.

Πιο εξασφαλιστική για τον εξαγωγέα από την τριτεγγύηση, είναι η εγγυητική επιστολή που δίνεται από την Τράπεζα για την πληρωμή της συναλλαγματικής, για την οποία ισχύουν όσα αναφέραμε στην περίπτωση των αξιών όψεως.

Ο εξαγωγέας όμως, θα πρέπει να έχει υπόψη του ότι η Τραπεζική εγγυητική επιστολή καλύπτει την εξόφληση της συναλλαγματικής. Δημιουργείται δηλαδή η ευθύνη της Τράπεζας που έδωσε την εγγύηση της, μόνο αν ο αγοραστής αποδεχθεί τη συναλλαγματική. Αν δεν την αποδεχθεί, η Τράπεζα αυτή δεν έχει καμία υποχρέωση να πληρώσει τον εξαγωγέα.

Για το λόγο αυτό, στις αξίες επί προθεσμία, εφόσον συμφωνήθηκε να δοθεί τραπεζική εγγυητική επιστολή, αυτή πρέπει να δοθεί, όχι για την πληρωμή της συναλλαγματικής, αλλά για την πληρωμή της αξίας των φορτωτικών εγγράφων, άσχετα αν ο διακανονισμός γίνεται επί

προθεσμία. Με τέτοια τραπεζιτική επιστολή, ο εξαγωγέας είναι τελείως εξασφαλισμένος.

Σημειώνουμε εδώ, ότι η Τράπεζα έχει την υποχρέωση να πληρώσει τον εξαγωγέα την ημερομηνία που λήγει ή που θα έληγε η συναλλαγματική, αν δεν έγινε η αποδοχή της από τον αγοραστή.

β. Γραμμάτιο εις διαταγή (PROMISSORY NOTE)

Είναι μία γραπτή υπόσχεση του αγοραστή ότι θα πληρώσει σε διαταγή του εξαγωγέα ή άλλου προσώπου το ποσό της οφειλής του, σε ορισμένο χρόνο και τόπο.

Το γραμμάτιο φέρει στο εμπρός μέρος μόνο την υπογραφή του αγοραστή. Αν υπάρχει τριτεγγυητής, υπογράφει στο εμπρός μέρος αριστερά, κάτω από την ίδια ρήτρα, όπως και στη συναλλαγματική.

Ο εξαγωγέας υπογράφει το γραμμάτιο στο πίσω μέρος (οπισθογράφηση) όταν θέλει να το μεταβιβάσει.

Η επιλογή της συναλλαγματικής ή του γραμματίου εις διαταγή από τους συναλλασσόμενους είναι θέμα τακτικής ή συνήθειας.

γ. Υποσχετική Επιστολή (PROMISSORY LETTER, LETTER OF UNDERTAKING, LETTER OF ENGAGEMENT)

Είναι έγγραφο με το οποίο, ο αγοραστής απευθύνεται προς τον εξαγωγέα και υπόσχεται να του πληρώσει το ποσό της οφειλής του σε

ορισμένο χρόνο και τόπο. Δεν είναι αξιόγραφο και για το λόγο αυτό σε περίπτωση μη πληρωμής κατά τη λήξη του, δημιουργούνται σοβαρά προβλήματα για τον εξαγωγέα.

Δεν υπάγεται στη σύντομη διαδικασία για την έκδοση δικαστικής απόφασης, όπως η συναλλαγματική και το γραμμάτιο και δεν υπάρχει διαμαρτύρηση.

Δεν ισχύουν οι δικονομικές διατάξεις που ισχύουν για τη συναλλαγματική και το γραμμάτιο και έτσι η έκδοση δικαστικής απόφασης δεν είναι σύντομη.

Η υποσχετική επιστολή είναι το έγγραφο που παρέχει στον εξαγωγέα τη μικρότερη εξασφάλιση. Πρέπει συνεπώς οι εξαγωγείς να αποφεύγουν τις πωλήσεις με υποσχετική επιστολή, εκτός αν υπάρχει τραπεζική εγγυητική επιστολή για κάλυψη.

Επειδή στην αγγλική γλώσσα οι ονομασίες του γραμματίου (PROMISSORY NOTE) και τις υποσχετικής επιστολής (PROMISSORY LETTER) μοιάζουν, δημιουργούνται πολλές φορές συγχύσεις σχετικά με τον τύπο του εγγράφου που πρέπει να υπογράψει ο αγοραστής. Για το λόγο αυτό οι εξαγωγείς θα πρέπει να είναι ιδιαίτερα προσεκτικοί στο συγκεκριμένο σημείο.

Για τον αγοραστή συμφέρει να υπογράψει υποσχετική επιστολή εξαιτίας του χαρτοσήμου. Ενώ δηλαδή η συναλλαγματική και το γραμμάτιο χαρτοσημαίνονται με αναλογικό χαρτόσημο, η υποσχετική επιστολή, χαρτοσημαίνεται με ένα μικρής αξίας πάγιο χαρτόσημο π.χ. στη

χώρα μας η συναλλαγματική και το γραμμάτιο εις διαταγή χαρτοσημαίνονται με χαρτόσημο 6%, ενώ η υποσχετική επιστολή με πάγιο 100δρχ.

Η υποσχετική επιστολή δεν έχει, αντίθετα προς τη συναλλαγματική και το γραμμάτιο σε διαταγή, ενιαίο κείμενο. Ο κάθε εξαγωγέας χρησιμοποιεί δικό του τύπο. Υπόδειγμα υποσχετικής επιστολής, παρατίθεται στο Παράρτημα, (Υπόδειγμα 3).

2.3.1.5 Ελεύθερες αξίες

Είναι η μορφή εξαγωγής έναντι φορτωτικών εγγράφων, κατά την οποία ο εξαγωγέας, αφού φόρτωσε το εμπόρευμα για τον τόπο προορισμού του, παραδίδει τα φορτωτικά έγγραφα στην Τράπεζά του με εντολή να τα αποστείλει στον αγοραστή, χωρίς αυτός να πληρώσει την αξία τους, ούτε να αποδεχθεί συναλλαγματική ή να υπογράψει γραμμάτιο ή υποσχετική επιστολή, αλλά μόνο μία απόδειξη ότι παρέλαβε τα φορτωτικά έγγραφα.

Παραλαμβάνει δηλαδή, ο αγοραστής τα φορτωτικά έγγραφα για να μπορέσει να παραλάβει το εμπόρευμα, χωρίς να αναλάβει καμία απολύτως υποχρέωση. Η υποχρέωση έναντι του εξαγωγέα προκύπτει από τη μεταξύ τους συμβατική σχέση.

Όπως είναι κατανοητό, η μορφή αυτή είναι η πιο επικίνδυνη από όλες για τον εξαγωγέα.

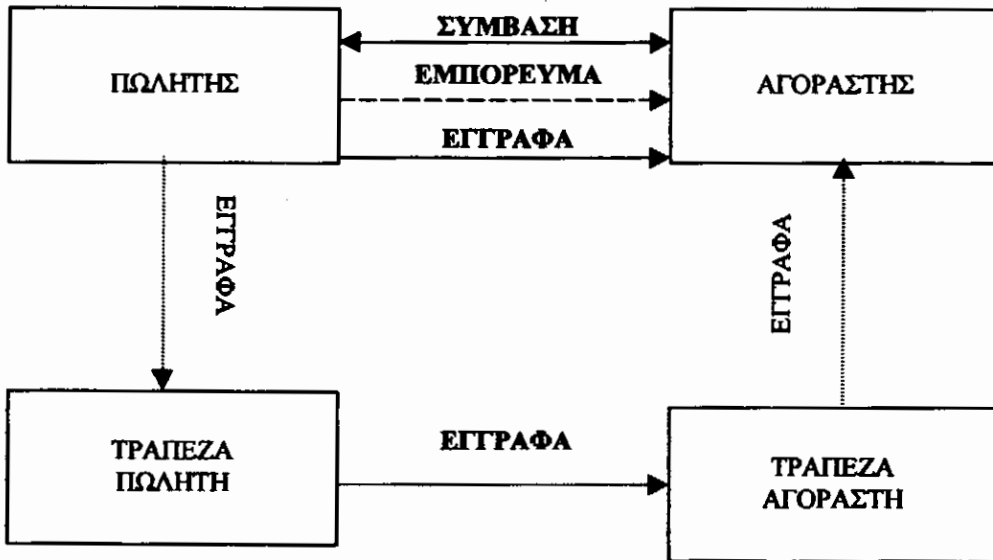
Τα φορτωτικά έγγραφα μπορούν να ταχυδρομηθούν απ' ευθείας από τον εξαγωγέα στον αγοραστή ή να τα παραλάβει ο μεταφορέας εμπορευμάτων για να τα παραδώσει απ' ευθείας στον αγοραστή.

Έτσι ο εξαγωγέας, με τις ενέργειες αυτές, έχει εκτελέσει τη δική του συμβατική υποχρέωση. Η ολοκλήρωση της συναλλαγής ακολουθεί τις φάσεις που περιγράφονται στο Σχήμα 7 και 8.

ΕΛΕΥΘΕΡΕΣ ΑΞΙΕΣ

Α' ΦΑΣΗ

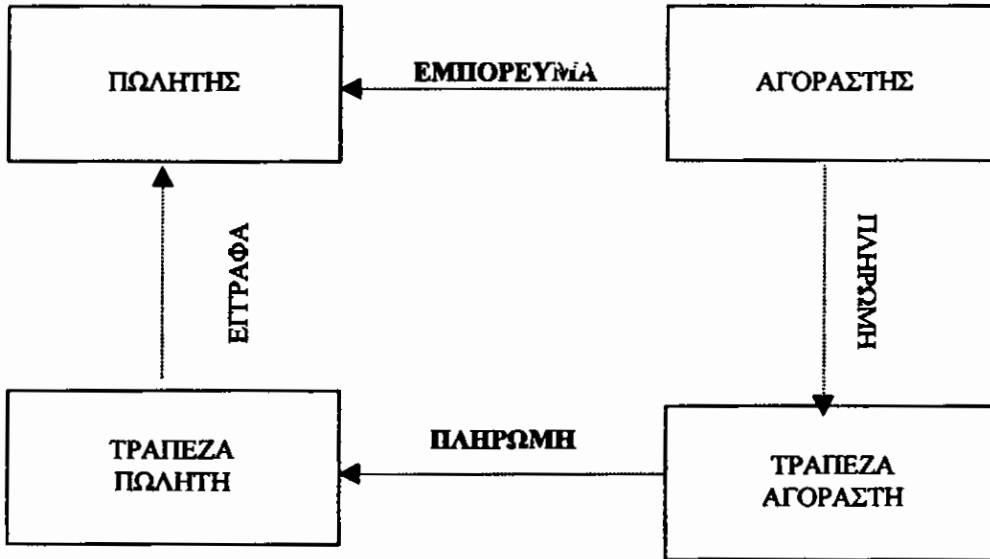
Σχήμα (7)



ΕΛΕΥΘΕΡΕΣ ΑΞΙΕΣ

Β' ΦΑΣΗ

Σχήμα (8)



2.3.1.6 Εξαγωγές επί παρακαταθήκη.

Άλλη μορφή εξαγωγής εμπορευμάτων είναι η εξαγωγή επί παρακαταθήκη.

Πολλές φορές για λόγους παραλαβής από τον αγοραστή του εξαγόμενου εμπορεύματος που δεν επιδέχεται καθυστέρηση (π.χ. νωπά φρούτα), ο εξαγωγέας στέλνει τα εμπορεύματα απ' ευθείας στον αγοραστή. Η υποχρέωση του αγοραστή είναι να πληρώσει τον εξαγωγέα εμβάζοντας σε αυτόν συνάλλαγμα μετά την πώληση των εμπορευμάτων. Το στοιχείο αυτό καθώς και το ότι ο αγοραστής πληρώνει τα εμπορεύματα σύμφωνα με την τιμή στη οποία έγινε η πώλησή τους στην αγορά του εξωτερικού, αποτελούν την ιδιαιτερότητα της συναλλαγής.

Το ποσό δηλαδή που θα εισπράξει ο εξαγωγέας εξαρτάται από την ποιότητα του εμπορεύματος, από τη φθορά του κατά τη μεταφορά και από την προσφορά και ζήτηση των εμπορευμάτων στην αγορά του τόπου του αγοραστή.

2.3.1.7 Μέσα Πληρωμής / Συναλλάγμα.

Για την πληρωμή της αξίας των εμπορευμάτων που αποτελούν αντικείμενο της συναλλαγής στο εξωτερικό χρησιμοποιείται το ελεύθερο συναλλάγμα με βάση την ισοτιμία τη στιγμή της πληρωμής της αξίας των εμπορευμάτων μεταξύ των δύο νομισμάτων.

Η τιμή των διαφόρων νομισμάτων διαμορφώνεται στις Αγορές Συναλλάγματος διαφόρων χωρών (Λονδίνου, Ζυρίχης, Ν. Υόρκης, Τόκιο) και είναι το αποτέλεσμα διαφορών και πολυσύνθετων οικονομικών και πολιτικών συγκυριών.

Στη χώρα μας η τιμή των ξένων νομισμάτων καθορίζεται κάθε μεσημέρι στη Τράπεζα της Ελλάδος με τη συμμετοχή όλων των Τραπεζών, με βάση τα ποσά συναλλάγματος που διαθέτουν ή θέλουν να αποκτήσουν για τις συναλλαγές τους.

Η τελική τιμή λέγεται τιμή FIXING γύρω από την οποία και πραγματοποιούνται οι συναλλαγές εισαγωγής και εξαγωγής. Τη διαφορά μεταξύ της τιμής αγοράς / πώλησης προς την τιμή FIXING (το λεγόμενο ECART) κερδίζει η Τράπεζα στην οποία γίνεται η συναλλαγή.

Η τιμή FIXING χρησιμοποιείται για συναλλαγές συνήθως πάνω από 20.000 US\$. Στις συναλλαγές για μικρότερα ποσά χρησιμοποιείται η τιμή

του δελτίου που καθορίζεται κάθε απόγευμα από τις Τράπεζες. Ωστόσο, στις συναλλαγές μπορεί να χρησιμοποιηθεί η ισοτιμία που υπάρχει στα χρηματιστήρια του εξωτερικού.

2.3.1.8 Αξιολόγηση

Βάση των όσων αναφέραμε, η εξαγωγή εμπορευμάτων με πληρωμή τους έναντι φορτωτικών εγγράφων περικλείει πολλούς κινδύνους για τον εξαγωγέα όπως :

- Η μη παραλαβή των εμπορευμάτων από τον αγοραστή που θα έχει σαν αποτέλεσμα την επανεισαγωγή τους με πληρωμή σημαντικών ποσών για ναύλους και έξοδα ή την πώλησή τους με έκπτωση.
- Η κακή εξέλιξη της συναλλαγής από αδυναμία ή κακή θέληση του αγοραστή, που παρέλαβε τα εμπορεύματα με αποδοχή συναλλαγματικής ή υπογραφή γραμματίου εις διαταγή ή υποσχετικής επιστολής, έστω και με ύπαρξη τριτεγγυητή, με την έγερση δικαστικών αγώνων στη χώρα του αγοραστή.
- Οι προμήθειες των Τραπεζών για τις εγγυητικές επιστολές είναι στις περισσότερες χώρες υψηλές και οι σχετικές εξασφαλίσεις σημαντικές και οι αγοραστές δεν είναι πάντοτε διατεθειμένοι να τις υποστούν, εκτός αν έχουν ανάγκη το εμπόρευμα που δεν μπορούν με άλλο τρόπο να τις αντιμετωπίσουν.

Ανακεφαλαιώνοντας τα κύρια σημεία της συναλλαγής έναντι φορτωτικών εγγράφων και κλείνοντας το κεφάλαιο της αξιολόγησής τους, οφείλουμε να επισημάνουμε συγκεκριμένα σημεία-παγίδες που οφείλουν

να προσέχουν τόσο οι εξαγωγείς – πωλητές όσο και οι εισαγωγείς-αγοραστές.

2.3.2 Εξαγωγείς.

Πριν από κάθε συμφωνία για την εξαγωγή, θα πρέπει ο εξαγωγέας να ερευνήσει το κατά πόσο η χώρα του αγοραστή, πληρώνει τις υποχρεώσεις της στο εξωτερικό και ακόμη πια είναι η κοινωνική και πολιτική της κατάσταση.

Θα πρέπει επίσης, να έχει πρόσφατες πληροφορίες για την οικονομική κατάσταση και τη συνέπεια του υποψήφιου αγοραστή στην εκπλήρωση των υποχρεώσεων του. Μέσω της Τραπέζης του ο εξαγωγέας, μπορεί να ζητήσει πληροφορίες από δύο Τράπεζες της πόλης που έχει επαγγελματική έδρα ο υποψήφιος αγοραστής.

Αν τα παραπάνω στοιχεία είναι ικανοποιητικά, καλό είναι ο εξαγωγέας να προτιμήσει την πώληση με αξίες όψεως, δηλαδή να πληρωθεί η αξία των φορτωτικών εγγράφων αμέσως κατά την παράδοσή τους από την Τράπεζα του αγοραστή σ' αυτόν.

Η τιμολόγηση θα πρέπει να γίνει στο νόμισμα που έχει συμφωνηθεί μεταξύ των δύο μερών (αγοραστή – πωλητή).

Στις αξίες προς είσπραξη, πρέπει η επιστολή, με την οποία παραδίδονται τα φορτωτικά έγγραφα στην Τράπεζα του εξαγωγέα για να σταλούν στην Τράπεζα του αγοραστή, να περιέχει σαφείς οδηγίες. Συγκεκριμένα :

- ✓ Ακριβή επωνυμία και διεύθυνση του αγοραστή. Αν αυτή δεν είναι ακριβής, η Τράπεζα του εξωτερικού έχει δικαίωμα να επιστρέψει τα φορτωτικά έγγραφα, χωρίς να κάνει καμία έρευνα.

- ✓ Πληρωτέο ποσό.

- ✓ Αν η πληρωμή είναι όψεως ή προθεσμιακή. Αν δεν καθορισθεί, η πληρωμή πρέπει να γίνει με μετρητά όψεως.

- ✓ Αν η πληρωμή είναι προθεσμιακή, πρέπει να είναι καθορισμένος ο τύπος του εγγράφου που πρέπει να υπογράψει ο αγοραστής για να παραλάβει τα φορτωτικά έγγραφα (Συναλλαγματική, γραμμάτιο εις διαταγή, υποσχετική επιστολή).

- ✓ Χρόνο λήξης του εγγράφου αυτού. Στις περιπτώσεις που δεν αναφέρεται τακτή ημερομηνία, πρέπει τουλάχιστον να καθοριστεί η ημερομηνία που αρχίζει ο υπολογισμός του χρόνου για τον καθορισμό της λήξης των εγγράφων (από τη φόρτωση, από την άφιξη των εμπορευμάτων στον τόπο προορισμού, από την ημερομηνία ειδοποίησης του αγοραστή, από την Τράπεζά του για την άφιξη των φορτωτικών εγγράφων, από την ημερομηνία διακανονισμού).

- ✓ Αν πρόκειται να υπολογιστεί τόκος, να καθορισθεί το επιτόκιο και ο χρόνος έναρξης υπολογισμού του τόκου.

- ✓ Αν θα γίνει τριτεγγύηση, να αναφερθεί το όνομα του τριτεγγυητή. Η τριτεγγύηση να δοθεί κάτω από τη φράση, AVAIL IN FAVOR OF DRAWEE (τριτεγγυώμαι υπέρ του πληρωτή). Διαφορετικά, σύμφωνα με τη νομοθεσία όλων των κρατών θεωρείται ότι η τριτεγγύηση δίνεται για τον εξαγωγέα.

- ✓ Το έγγραφο (συναλλαγματική ή γραμματίο), να εκδοθεί εις διαταγή του εξαγωγέα και να επιστραφεί από την Τράπεζα του αγοραστή στην Τράπεζα του εξαγωγέα, για να σταλεί εκ νέου, λίγες ημέρες πριν από τη λήξη του προς είσπραξη.

- ✓ Ο εξαγωγέας, μέσω της Τραπέζης του, με την επιστολή παράδοσης των φορτωτικών εγγράφων θα πρέπει να ζητήσει από την Τράπεζα που θα παραδώσει τα έγγραφα στον αγοραστή, να βεβαιώσει επάνω στο σώμα της συναλλαγματικής, του γραμματίου, ή της υποσχετικής επιστολής, την ταυτότητα αυτού που υπογράφει σαν αποδέκτης και σαν τριτεγγυητής (όταν βέβαια υπάρχει τριτεγγυητής). Αν ο αποδέκτης είναι εταιρία, να βεβαιώσει ότι αυτοί που υπογράφουν κάτω από τη σφραγίδα της εταιρίας, δεσμεύουν σύμφωνα με το καταστατικό της την εταιρία.

Στη συνέχεια παραθέτουμε αναλυτικά την απόδοση στην αγγλική, όρων που αφορούν τη βεβαίωση της ταυτότητας του αγοραστή, καθώς κρίνουμε ότι είναι σημαντικό να παρουσιαστεί αυτούσια η διεθνής ορολογία.

1. Συναλλαγματική που πρέπει να γίνει δεκτή από φυσικό πρόσωπο.
 - ✓ The relative bill of exchange (or draft) must be accepted by the drawee and duly witnessed by you

2. Συναλλαγματική που πρέπει να γίνει δεκτή από νομικό πρόσωπο.
 - ✓ The relative bill of exchange (draft) must be accepted by the legal representatives of the company and duly witnessed by you.

3. Γραμμάτιο ή υποσχετική που πρέπει να υπογραφεί από φυσικό πρόσωπο.
 - ✓ The relative promissory note (promissory letter) must be signed by the drawee and duly witnessed by you.

4. Γραμμάτιο ή υποσχετική που πρέπει να υπογραφεί από νομικό πρόσωπο.
 - ✓ The relative promissory note (promissory letter) must be signed by the legal representatives of the company and duly witnessed by you.

Αν ο εξαγωγέας επιθυμεί να γίνει διαμαρτύρηση της συναλλαγματικής ή του γραμματίου εις διαταγή, που δεν πληρώθηκαν στην λήξη τους, πρέπει να υπάρχει σχετική ρητή οδηγία σας.

Αν καθυστερεί ο διακανονισμός των φορτωτικών εγγράφων, καλό θα είναι να έχουν δοθεί σαφείς οδηγίες για την αποταμίευση και ασφάλιση του εμπορεύματος στην Τράπεζα του εξωτερικού με έξοδα του εξαγωγέα. Η Τράπεζα δεν έχει καμία ευθύνη για τα εμπορεύματα, άσχετα αν η φορτωτική είναι εις διαταγή της ή εις το όνομα της. Σύμφωνα με

τους κανόνες του Δ.Ε.Ε. για τις αξίες, όλα τα έξοδα που θα προκύψουν στη χώρα προορισμού των εμπορευμάτων, βαρύνουν τον πωλητή του εμπορεύματος.

Αν ο εξαγωγέας, θέλει ο αγοραστής να κάνει μερικούς διακανονισμούς της αξίας των φορτωτικών εγγράφων, θα πρέπει πρώτα να έχει δώσει ρητές οδηγίες.

Αν προκύψει κάποιο ζήτημα και δεν γίνεται σύντομα ο διακανονισμός των εγγράφων, πρέπει ο εξαγωγέας να έχει δώσει για την μεσολάβηση του εμπορικού του αντιπροσώπου (CASE OF NEED) στη χώρα προορισμού των εμπορευμάτων. Οι αρμοδιότητες του εμπορικού αντιπροσώπου πρέπει να είναι σαφώς καθορισμένες στο έγγραφο αποστολής των φορτωτικών εγγράφων στην Τράπεζα του αγοραστή.

Σαφώς προκαθορισμένα στις οδηγίες θα πρέπει να είναι τα έξοδα και οι προμήθειες των Τραπεζών που βαρύνουν τον αγοραστή. Διαφορετικά θα παρακρατηθούν όλα από την Τράπεζα, από το ποσό που θα εισπραχθεί από τον αγοραστή.

Αν το εμπόρευμα μεταφερθεί δια θαλάσσης, πρέπει η σχετική φορτωτική να εκδοθεί εις διαταγή της Τράπεζας του εξαγωγέα. Όταν ο αγοραστής πληρώσει την αξία των φορτωτικών ή όταν αποδεχθεί τη συναλλαγματική ή υπογράψει το γραμμάτιο ή την υποσχετική επιστολή, η τράπεζα του εξωτερικού θα οπισθογραφήσει τη φορτωτική σε διαταγή του για να μπορέσει αυτός να παραλάβει το εμπόρευμα. Προηγουμένως, βέβαια, η Τράπεζα του εξαγωγέα θα έχει οπισθογραφήσει τη φορτωτική σε διαταγή της Τράπεζας του εξωτερικού. Αν η φορτωτική έχει εκδοθεί

σε διαταγή του εξαγωγέα, πρέπει αυτός να την οπισθογραφήσει σε διαταγή της Τράπεζάς του.

Αν το εμπόρευμα μεταφερθεί με άλλο τρόπο, πρέπει το έγγραφο μεταφοράς να εκδοθεί στο όνομα της Τράπεζας του εξωτερικού, γιατί αυτό δε μεταβιβάζεται με οπισθογράφιση. Στον τόπο προορισμού του εμπορεύματος θα εκδοθεί από τη μεταφορική εταιρεία διατακτική σε διαταγή της Τράπεζας του εξωτερικού. Όταν ο αγοραστής εκπληρώσει τις υποσχέσεις του (πληρωμή ή αποδοχή), η Τράπεζα θα του μεταβιβάσει τη διατακτική για να παραλάβει το εμπόρευμα.

Όταν το εμπόρευμα μεταφέρεται με αυτοκίνητο, η επιλογή του μεταφορέα είναι πολύ σημαντική. Θα πρέπει η εταιρία που θα επιλεγεί να είναι γνωστή, διεθνής εταιρία μεταφορών, με γραφεία και αποθήκες στον τόπο προορισμού το εμπορεύματος. Έτσι το εμπόρευμα θα βρίσκεται στη διάθεση της Τράπεζας στο όνομα της οποίας ο μεταφορέας έχει εκδώσει το έγγραφο μεταφοράς. Σε αντίθετη περίπτωση υπάρχει ο κίνδυνος να ξεφορτώσει ο μεταφορέας το εμπόρευμα στην αποθήκη του αγοραστή, ενώ τα έγγραφα θα είναι απλήρωτα στα χέρια της Τράπεζας του εξωτερικού.

Το εμπόρευμα, πρέπει οπωσδήποτε να ασφαλισθεί είτε από τον εξαγωγέα, είτε από τον αγοραστή (ανάλογα με τον εμπορικό όρο πώλησης). Για εξασφάλισή του ο εξαγωγέας, στις περιπτώσεις που το εμπόρευμα ασφαλιζεται από τον αγοραστή, θα πρέπει να του ζητήσει τα στοιχεία του ασφαλιστηρίου (αριθμός, ημερομηνία, ασφαλιστική εταιρία). Επισημαίνουμε, ότι το εμπόρευμα πρέπει να ασφαλιστεί, πριν από τη φόρτωσή του.

2.3.2.1 Πρόσθετες Εξασφαλίσεις.

Είναι δυνατό να ζητήσει ο πωλητής εμπορευμάτων, πρόσθετες εξασφαλίσεις από τον αγοραστή του εμπορεύματος. Οι εξασφαλίσεις αυτές πρέπει να ζητηθούν κατά το στάδιο των διαπραγματεύσεων και πρέπει να είναι γραπτές και συγκεκριμένες.

Μία μορφή πρόσθετης ασφάλισης έχουμε ήδη αναφέρει και είναι η περίπτωση της τριτεγγύησης, η οποία σε όλες σχεδόν τις χώρες δίνεται επάνω στο σώμα της συναλλαγματικής ή του γραμματίου σε διαταγή.

Στις πωλήσεις με μετρητά, η μόνη εξασφάλιση είναι εγγυητική επιστολή Τραπεζής. Με την εγγυητική αυτή επιστολή, η εκδότρια Τράπεζα αναλαμβάνει την υποχρέωση να πληρώσει στον πωλητή την αξία των φορτωτικών εγγράφων, αν ο αγοραστής δεν τα πληρώσει μέσα σε μία καθοριζόμενη προθεσμία από την άφιξη των εμπορευμάτων στον τόπο προορισμού.

Στις πωλήσεις με προθεσμία, η κατάσταση είναι πιο δύσκολη. Εδώ ο αγοραστής του εμπορεύματος με την αποδοχή της συναλλαγματικής, ή την υπογραφή γραμματίου εις διαταγή, ή υποσχετικής επιστολής (ανάλογα με τη συμφωνία) παίρνει τα φορτωτικά έγγραφα και παραλαμβάνει το εμπόρευμα. Για την εξασφάλιση της πληρωμής του ο πωλητής έχει πάρει εγγυητική επιστολή Τραπεζής, με την οποία αυτή έχει εγγυηθεί απέναντί του την πληρωμή της συναλλαγματικής αν ο αγοραστής αποδέκτης δεν την πληρώσει με τη λήξη της. Είναι όμως δυνατό, ο αγοραστής να μην κάνει το διακανονισμό των φορτωτικών και

να μην αποδεχθεί τη συναλλαγματική, ή να μην υπογράψει το γραμματίο ή την υποσχετική. Στην περίπτωση αυτή, ο πωλητής είναι τελείως ακάλυπτος γιατί η Τράπεζα έχει εγγυηθεί την πληρωμή της συναλλαγματικής. Όταν όμως αυτή δε γίνει δεκτή από τον αγοραστή, τότε η εγγυητική επιστολή είναι χωρίς περιεχόμενο. Για διασφάλισή του ο πωλητής πρέπει να ζητεί εγγυητική επιστολή με την οποία η Τράπεζα θα αναλαμβάνει την υποχρέωση να πληρώσει την αξία των φορτωτικών εγγράφων και όχι της συναλλαγματικής ή του γραμματίου ή της υποσχετικής, άσχετα αν ο αγοραστής δεν υπογράψει το σχετικό έγγραφο. Έτσι ο πωλητής δεν ενδιαφέρεται ούτε φοβάται ότι ο αγοραστής Δε θα υπογράψει το σχετικό έγγραφο. Βέβαια, η πληρωμή θα γίνει κατά την ημερομηνία που έχει συμφωνηθεί για τη λήξη της συναλλαγματικής ή του γραμματίου κλπ.. Την εγγυητική επιστολή σε κάθε περίπτωση, πρέπει να την έχει στα χέρια του ο πωλητής πριν φορτώσει το εμπόρευμα. Η εγγυητική επιστολή, τις περισσότερες φορές καθορίζει ορισμένες υποχρεώσεις του πωλητή, όπως η πίστωση (χρόνο φόρτωσης, φορτωτικά έγγραφα κλπ.). Τις υποχρεώσεις αυτές, πρέπει να τις τηρήσει με ακρίβεια ο πωλητής. Αν δεν τις τηρήσει, η εκδότρια Τράπεζα θα αρνηθεί την πληρωμή της.

Στις οδηγίες προς την Τράπεζά του, ο εξαγωγέας θα πρέπει να αναφέρεται ρητή εντολή προς αυτή, να ελέγξει η Τράπεζα που θα παρουσιάσει τα φορτωτικά έγγραφα στον αγοραστή την ταυτότητά του και να τη βεβαιώσει επάνω στο σώμα της συναλλαγματικής ή του γραμματίου, ή της υποσχετικής.

Αν στην πορεία ζητηθεί από τον αγοραστή παράταση πληρωμής της συναλλαγματικής, του γραμματίου ή της υποσχετικής, θα πρέπει ο

πωλητής με τη σειρά του να ζητήσει αντίστοιχη παράταση της εγγυητικής επιστολής.

Στην περίπτωση που αντί για τριτεγγύηση, προταθεί εγγύηση με χωριστό έγγραφο μπορεί να προκύψει πρόβλημα, που θα αφήσει εκτεθειμένο τον πωλητή. Πιο συγκεκριμένα αν ο αγοραστής δεν πληρώσει τη συναλλαγματική ή το γραμμάτιο κατά τη λήξη τους, και ο πωλητής προσφύγει στα δικαστήρια και εκεί αποδείξει ο δικηγόρος του ότι όταν υπέγραφε ο αγοραστής το γραμμάτιο ή αποδέχονταν τη συναλλαγματική, ήταν δικαιοπρακτικά ανίκανος (διφορούμενων φρενών, βρίσκονταν σε δικαστική απαγόρευση κλπ.), η συναλλαγματική θα θεωρηθεί άκυρη. Αν η συναλλαγματική κηρυχθεί άκυρη είναι άκυρη και η εγγύηση, γιατί σύμφωνα με τους νόμους των περισσότερων χωρών η εγγύηση είναι σύμβαση παρεπόμενη. Αν λοιπόν ακυρωθεί η κύρια σύμβαση, δηλαδή η συναλλαγματική, είναι άκυρη και η εγγύηση. Αντίθετα η τριτεγγύηση είναι κύρια σύμβαση και είναι ισχυρή άσχετα αν η συναλλαγματική δεν είναι ισχυρή για το λόγο που αναφέραμε, γιατί καθένας που υπογράφει επάνω στη συναλλαγματική ή το γραμμάτιο έχει αυτοτελή ευθύνη έναντι του κομιστή αυτού του τίτλου.

2.3.3 Εισαγωγείς

Ο υποψήφιος αγοραστής θα πρέπει να ελέγξει προσεκτικά τα παρακάτω σημεία :

- ✓ Αν ο προμηθευτής είναι συνεπής στις εκτελέσεις παραγγελιών από πλευράς ποσοτικής παράδοσης και έγκαιρης αποστολής των εμπορευμάτων.

- ✓ Να ενημερωθεί για τους τρόπους τιμολόγησης των εμπορευμάτων (FOB, FAS, CIF, FCA κλπ.).
- ✓ Αν η αγορά γίνει με προθεσμιακή πληρωμή, θα πρέπει η συμφωνία να γίνει από την αρχή της συναλλαγής, για το χρονικό σημείο που θα αρχίσει ο υπολογισμός της προθεσμίας, το επιτόκιο το έγγραφο που θα υπογραφεί καθώς και τις τυχόν πρόσθετες εξασφαλίσεις που μπορεί να ζητεί ο προμηθευτής.
- ✓ Αν τα έξοδα μεταφοράς δεν περιλαμβάνονται στον εμπορικό όρο με τον οποίο θα τιμολογηθούν τα εμπορεύματα, θα πρέπει ο αγοραστής να έρθει σε επαφή με το διαμεταφορέα που ο ίδιος συνεργάζεται για τις μεταφορές του, ώστε να έχει σαφή γνώση των εξόδων αυτών.
- ✓ Αν τα εισαγόμενα εμπορεύματα, πρέπει σύμφωνα με τον εμπορικό όρο τιμολόγησης, να ασφαλισθούν από τον αγοραστή, θα πρέπει αυτός να φροντίσει να τα ασφαλίσει πριν από τη φόρτωσή τους. Με τον τρόπο αυτό, εξασφαλίζεται για τις ζημιές που μπορεί να υποστεί το εμπόρευμα κατά τη μεταφορά του στη χώρα του.
- ✓ Αν ο διακανονισμός των φορτωτικών εγγράφων καθυστερεί για κάποιο λόγο, θα πρέπει να υπάρξει άμεση συνεννόηση με την Τράπεζα για τη διασφάλιση του εμπορεύματος.
- ✓ Αν στις οδηγίες που έχει λάβει η Τράπεζα για το διακανονισμό των φορτωτικών εγγράφων υπάρχουν διαφορές από την αρχική συμφωνία, θα πρέπει να υπάρξει άμεση επικοινωνία με τον προμηθευτή, είτε απευθείας, είτε μέσω του αντιπροσώπου του, για την άμεση

τακτοποίηση τους, ώστε να προχωρήσει ο αγοραστής στο διακανονισμό της αξίας.

- ✓ Ο αντιπρόσωπος του προμηθευτή έχει αρμοδιότητες που αναφέρονται στο έγγραφο με το οποίο η Τράπεζα του εξωτερικού έχει στείλει στη χώρα μας τα φορτωτικά έγγραφα προς είσπραξη.
- ✓ Αν για τη μεταφορά του εμπορεύματος μεσολαβεί διαμεταφορέας, θα πρέπει ο αγοραστής, σε σύντομο χρονικό διάστημα να αποστείλει στην Τράπεζα τη σχετική διατακτική για να μπορεί να γίνει ο διακανονισμός.
- ✓ Αν το εμπόρευμα έχει σταλεί με ταχυδρομικό δέμα, πρέπει ο διακανονισμός και η παραλαβή να πραγματοποιηθούν μόλις ειδοποιήσει η Τράπεζα ότι έφθασε η ειδοποίηση από το ταχυδρομικό γραφείο.
- ✓ Για να γίνει μερικός διακανονισμός της αξίας των φορτωτικών εγγράφων που έχουν σταλεί προς είσπραξη, πρέπει να έχει δοθεί σχετική εντολή από την Τράπεζα του προμηθευτή στην Τράπεζα του αγοραστή. Αντίθετα, για τη μερική πληρωμή συναλλαγματικής γραμματίου ή υποσχετικής, δε χρειάζεται ειδική εντολή από την Τράπεζα του προμηθευτή.

2.4 Εμπορικός Αντιπρόσωπος εισαγωγής-εξαγωγής

Εμπορικός αντιπρόσωπος ονομάζεται ο επιχειρηματίας, που με την ιδιότητα του ανεξάρτητου μεσολαβητή, αναλαμβάνει τη μόνιμη αντιπροσώπευση ενός ξένου οίκου. Πιο συγκεκριμένα, αναλαμβάνει την ελεύθερη και μόνιμη διαπραγμάτευση, την αγορά ή πώληση διαφόρων προϊόντων, καθώς και τη σύναψη εμπορικών πράξεων για λογαριασμό του.

Αποτελεί βοηθητική και ανεξάρτητη παρουσία στον εμπορικό χώρο, που έχει ως κύρια δραστηριότητα του τη διείσδυση και επίτευξη μιας παρουσίας σε ξένες αγορές για τη μεταφορά από και προς αυτές, διαφόρων προϊόντων.

Μεταξύ Εμπορικού Αντιπροσώπου και Αντιπροσωπευόμενης Παραγωγικής Επιχείρησης, υπάρχει μια ανοικτή γραμμή επικοινωνίας, αλληλοενημέρωσης, συνεργασίας και υποστήριξης. Η σταθερή και συνεπής τήρηση των συμφωνηθέντων όρων στη διμερή σύμβαση συνεργασίας θεωρείται επιβεβλημένη για την επιτυχημένη ενός θετικού αποτελέσματος με αμοιβαίο όφελος.

Ο ενδιαφερόμενος μπορεί να αποκτήσει άδεια Εμπορικού Αντιπροσώπου, μετά από σχετική αίτηση στο οικείο Επιμελητήριο, το οποίο καλύπτει την περιοχή επιχειρηματικής δραστηριότητας αυτού.

Βασική προϋπόθεση για τη χορήγηση της άδειας σε Ο.Ε. και Ε.Ε., αποτελεί η απόκτηση από τον ένα τουλάχιστον εταίρο, άδειας νομιμοποίησης και εκπροσώπησης της εταιρίας στην οποία ανήκει. Για

τις Α.Ε. και Ε.Π.Ε., επιβάλλεται η πρόβλεψη των δραστηριοτήτων αυτών από το καταστατικό τους.

Μετά τη χορήγησή τους από το Επιμελητήριο, οι άδειες καταχωρούνται σε ένα ειδικό Μητρώο. Μετά τη λήψη της αδείας, ο Εμπορικός Αντιπρόσωπος, αναλαμβάνει να καταθέσει εντός διαστήματος 2 μηνών τα παρακάτω δικαιολογητικά :

1. Τη βεβαίωση εγγραφής του στο οικείο Επιμελητήριο.
2. Τη βεβαίωση της οικείας Οικονομικής Εφορίας περί υποβολής δήλωσης άσκησης επιτηδεύματος. Σε αντίθετη περίπτωση, η άδεια θα θεωρηθεί άκυρη.
3. Με βάση το νόμο της αμοιβαιότητας και εφόσον πληρούν τις απαραίτητες για το σκοπό αυτό προϋποθέσεις, δύνανται να λάβουν την άδεια του Εμπορικού Αντιπροσώπου και οι αλλοδαποί – υπήκοοι τρίτων χωρών – εκτός Ευρωπαϊκής Ένωσης.

Η άδεια Εμπορικού Αντιπροσώπου έχει καθαρά προσωποπαγή χαρακτήρα και θεωρείται αυτοδικαίως άκυρη σε κάθε περίπτωση που ο επιχειρηματίας θα απολέσει μία από τις προϋποθέσεις έκδοσης.

3 ΕΜΠΟΡΙΚΟΙ ΟΡΟΙ (INTERNATIONAL COMMERCIAL TERMS)

INCOTERMS

Το Διεθνές Εμπορικό Επιμελητήριο έχει καθορίσει και ερμηνεύσει τους εμπορικούς όρους με τους οποίους γίνεται η τιμολόγηση των εμπορευμάτων στο εξωτερικό εμπόριο. Οι μεταβολές και οι προσθήκες νέων εμπορικών όρων είναι αποτέλεσμα νέων μορφών επικοινωνίας και αλλαγών στις συνθήκες μεταφοράς των εμπορευμάτων. Με τους εμπορικούς όρους καθορίζονται με κάθε λεπτομέρεια οι υποχρεώσεις και τα δικαιώματα τόσο του πωλητή, όσο και του αγοραστή. Έτσι σε κάθε εμπορικό όρο, γίνεται γνωστό το σημείο (CRITICAL POINT = κρίσιμο σημείο) που μεταφέρεται χρονικά και τοπικά η ευθύνη του πωλητή στον αγοραστή για τα εμπορεύματα, κίνδυνος δηλαδή για την παράδοση των εμπορευμάτων, καθώς και τα έξοδα.

Οι αναθεωρημένοι εμπορικοί όροι τέθηκαν σε εφαρμογή από 1.1.1990 και ισχύουν μέχρι σήμερα. Συγχρόνως με την αναθεώρηση τους, ύστερα από συνεννοήσεις μεταξύ των μελών της αρμόδιας Επιτροπής, αποφασίστηκε η παρουσίασή των INCOTERMS με ένα καινούργιο τρόπο ώστε η κατανόηση τους από όλα τα ενδιαφερόμενα μέρη να είναι ευκολότερη και πληρέστερη.

Οι όροι έχουν ταξινομηθεί σε 4 βασικές διαφορετικές κατηγορίες :

- ✓ Αρχίζουν με το μοναδικό όρο, σύμφωνα με τον οποίο ο πωλητής θέτει τα εμπορεύματα στη διάθεση του αγοραστή, στις δικές του εγκαταστάσεις (ομάδα “E” = όρος EX WORKS)
- ✓ Στη δεύτερη ομάδα ανήκουν οι όροι, σύμφωνα με τους οποίους ο πωλητής πρέπει να παραδώσει τα εμπορεύματα σε ένα μεταφορέα καθορισμένο από τον αγοραστή (ομάδα “F”= όροι FCA, FAS, FOB)
- ✓ Ακολουθεί η ομάδα “C”(όροι = CFR, CIF, CPT και CIP). Σύμφωνα με τους όρους της παραπάνω ομάδας, ο πωλητής πρέπει να συντάξει τη σύμβαση μεταφοράς, χωρίς όμως να αναλαμβάνει τον κίνδυνο για την απώλεια ή ζημία του εμπορεύματος ή την πληρωμή πρόσθετων εξόδων που οφείλονται σε γεγονότα που δημιουργούνται μετά τη φόρτωση του εμπορεύματος.
- ✓ Στην τελευταία ομάδα “D” ανήκουν οι όροι DAF, DES, DEQ και DDU. Σύμφωνα με τους όρους αυτούς ο πωλητής είναι υπεύθυνος για όλα τα έξοδα και τους κινδύνους που διατρέχουν τα εμπορεύματα μέχρι την κόμισή τους στον τόπο προορισμού.

3.1 Ομάδα E (Αναχώρηση)

➤ EX WORKS (Κωδικός EXW)

Από το εργοστάσιο. Καθορίζεται ο τόπος.

Χρησιμοποιείται για κάθε μορφή μεταφοράς εμπορεύματος απλή ή σύνθετη.

Είναι ο μοναδικός όρος σύμφωνα με το οποίο ο αγοραστής παραλαμβάνει το εμπόρευμα από την αποθήκη του πωλητή. Τον αγοραστή εκπροσωπεί ο μεταφορέας. Είναι ο όρος με τις λιγότερες υποχρεώσεις για τον πωλητή.

Η ευθύνη του πωλητή σταματά όταν τοποθετήσει τα εμπορεύματα στην πόρτα του εργοστασίου ή της αποθήκης του στη διάθεση του αγοραστή ο οποίος θα φροντίσει για τη μεταφορά τους στον καθορισμένο τόπο. Τα εμπορεύματα μπορεί να είναι συσκευασμένα ή όχι, ανάλογα με τη συμφωνία. Η φόρτωση των εμπορευμάτων γίνεται από αυτόν που σύμφωνα με τον εμπορικό όρο, πρέπει να πληρώσει τα έξοδα μεταφοράς. Τα έξοδα και η ευθύνη των διαδικασιών εξαγωγής, τα έξοδα μεταφοράς και τα ασφάλιστρα βαρύνουν τον αγοραστή. Αυτός θα φροντίσει και για την ασφάλιση του εμπορεύματος. Ο πωλητής βέβαια προσφέρει κάθε υπηρεσία στον αγοραστή για τη διευκόλυνση μεταφοράς του εμπορεύματος στον τόπο προορισμού με έξοδα και ευθύνη του αγοραστή.

3.2 Ομάδα F (Έξοδα Μεταφοράς Απλήρωτα)

➤ FREE CARRIER (Κωδικός FCA).

Ελεύθερο στο μεταφορέα, καθορίζεται το σημείο που βρίσκεται ο μεταφορέας.

Οι υποχρεώσεις του πωλητή τερματίζονται όταν αυτός παραδώσει το εμπόρευμα στο μεταφορέα στο καθοριζόμενο σημείο. Έξοδα μεταφοράς και ασφάλιστρα σε βάρος του αγοραστή. Εξαγωγικές διαδικασίες και έξοδα σε βάρος του πωλητή. Χρησιμοποιείται για κάθε μορφή μεταφοράς.

➤ **FREE ALONGSIDE SHIP (Κωδικός FAS).**

Ελεύθερο παραπλεύρως του πλοίου, καθορίζεται το λιμάνι φόρτωσης.

Χρησιμοποιείται μόνο για θαλάσσια μεταφορά, ή για μεταφορά μέσω ποταμού ή λίμνης.

Η ευθύνη για το εμπόρευμα και τα έξοδα του πωλητή, τερματίζονται όταν τη συμφωνημένη ημερομηνία έχει τοποθετήσει το εμπόρευμα παραπλεύρως του πλοίου, είτε στην προκυμαία, είτε μέσα σε φορτηγίδα (ανάλογα με τις λιμενικές εγκαταστάσεις στο λιμάνι φόρτωσης). Οι εξαγωγικές διαδικασίες και τα έξοδα τους βαρύνουν τον αγοραστή. Η ασφάλεια γίνεται από τον αγοραστή.

➤ **FREE ON BOARD (Κωδικός FOB)**

Ελεύθερο επάνω στο πλοίο, καθορίζεται το λιμάνι φόρτωσης.

Χρησιμοποιείται μόνο για θαλάσσια μεταφορά, ή για μεταφορά μέσω ποταμού ή λίμνης.

Η ευθύνη του πωλητή για το εμπόρευμα και τα έξοδα τερματίζεται, όταν το εμπόρευμα φθάσει στη νοητή γραμμή επάνω στο κιγκλίδωμα του πλοίου (δηλαδή την κουπαστή του πλοίου) στο λιμάνι φόρτωσης. Ναύλος και ασφάλιστρα σε βάρος του αγοραστή. Εξαγωγικές διαδικασίες και έξοδα σε βάρος του πωλητή.

3.3 Ομάδα C (Έξοδα μεταφοράς πληρωμένα)

➤ **COST AND FREIGHT (Κωδικός CFR)**

Αξία και ναύλος, αθροίζεται στο λιμάνι φόρτωσης.

Όρος όμοιος με το τον όρο FOB με μόνη διαφορά, ότι η ασφάλεια γίνεται από τον πωλητή, ο οποίος πληρώνει και τα ασφάλιστρα.

➤ **COST, INSURANCE AND FREIGHT (Κωδικός CIF).**

Αξία, ναύλος και ασφάλιστρα, καθορίζεται το λιμάνι προορισμού.

Όρος όμοιος με τον όρο CFR με μοναδική διαφορά ότι η ασφάλεια γίνεται από τον πωλητή, ο οποίος πληρώνει και τα ασφάλιστρα.

➤ **CARRIAGE PAID TO ... (Κωδικός CPT).**

Έξοδα μεταφοράς πληρωμένα μέχρι ..., καθορίζεται ο τόπος προορισμού.

Η υποχρέωση του πωλητή τερματίζεται όταν αυτός παραδώσει το εμπόρευμα στον μεταφορέα και πληρώσει τα έξοδα μεταφοράς μέχρι τον τόπο προορισμού.

Ασφάλιστρα σε βάρος του αγοραστή. Εξαγωγικές διαδικασίες και έξοδα σε βάρος του πωλητή. Χρησιμοποιείται για κάθε μορφή μεταφοράς.

➤ **CARRIAGE AND INSURANCE PAID TO ...**(Κωδικός CIP)

Έξοδα μεταφοράς και ασφάλιστρα πληρωμένα μέχρι ...

Όρος όμοιος με τον όρο CPT. Μοναδική διαφορά η υποχρέωση του πωλητή να ασφαλίσει το εμπόρευμα και να πληρώσει τα ασφάλιστρα.

3.4 Ομάδα D (Άφιξη)

➤ **DELIVERED AT FRONTIER** (Κωδικός DAF).

Παραδοτέο στα σύνορα, καθορίζεται το ακριβές σημείο των συνόρων.

Ο πωλητής έχει υποχρέωση να παραδώσει το εμπόρευμα στο καθορισμένο σημείο των συνόρων, να πληρώσει τα μεταφορικά έξοδα μέχρι το σημείο αυτό και να ασφαλίσει το εμπόρευμα μέχρι το σημείο αυτό. Εξαγωγικές διαδικασίες και έξοδα σε βάρος του πωλητή. Χρησιμοποιείται για κάθε μορφή μεταφοράς.

➤ **DELIVERED EX SHIP** (Κωδικός DES).

Παραδοτέο στο πλοίο, καθορίζεται το λιμάνι προορισμού.

Ο πωλητής έχει υποχρέωση να παραδώσει το εμπόρευμα πάνω στο πλοίο, στο λιμάνι προορισμού. Έξοδα μεταφοράς και ασφάλιστρα σε βάρος του πωλητή. Χρησιμοποιείται μόνο για μεταφορά μέσω θαλάσσης, ποταμού ή λίμνης.

➤ **DELIVERED EX QUAY DUTY PAID** (Κωδικός DEQ)

Παραδοτέο από την προκυμαία με δασμούς πληρωμένους, καθορίζεται το λιμάνι προορισμού.

Ο πωλητής έχει υποχρέωση να παραδώσει το εμπόρευμα από την προκυμαία στο λιμάνι προορισμού με δασμούς πληρωμένους και να κάνει τις διατυπώσεις εισαγωγής στον τόπο προορισμού. Χρησιμοποιείται μόνο για μεταφορά μέσω θαλάσσης, ποταμού ή λίμνης.

➤ **DELIVERED DUTY PAID (Κωδικός DDP).**

Παραδοτέο με δασμούς πληρωμένους, καθορίζεται το σημείο παράδοσης στον τόπο προορισμού.

Ο όρος με τις περισσότερες υποχρεώσεις για τον πωλητή, αφού έχει υποχρέωση να παραδώσει το εμπόρευμα στο καθορισμένο σημείο, στον τόπο προορισμού με δασμούς πληρωμένους και τακτοποιημένες τις διαδικασίες εισαγωγής στον τόπο προορισμού. Χρησιμοποιείται για κάθε μορφή μεταφοράς.

➤ **DELIVERED DUTY UNPAID (Κωδικός DDU)**

Παραδοτέο με δασμούς απλήρωτους.

Όρος όμοιος με τον όρο DDP. Μοναδική διαφορά η μη πληρωμή των δασμών.

Στους όρους με τους οποίους καθορίζεται η υποχρέωση του πωλητή να πληρώσει τους δασμούς μπορεί να συμφωνηθεί μεταξύ πωλητή και αγοραστή, η πληρωμή ορισμένων δασμών από τον πωλητή και ορισμένων από τον αγοραστή. Υπάρχουν εμπορικοί όροι φαινομενικά όμοιοι. Υπάρχουν ωστόσο διαφορές στο θέμα της ευθύνης του πωλητή

για τα εμπορεύματα. Για το λόγο αυτό θα πρέπει να γίνει προσεκτική μελέτη και από τα δύο μέρη, πριν καταλήξουν σε οριστική συμφωνία.

4 ΑΣΦΑΛΙΣΗ

4.1 Ασφάλιση εξαγωγικών πιστώσεων / Οργανισμός

Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (Ο.Α.Ε.Π.)

Ένα από τα βασικά προβλήματα που αντιμετωπίζει ο εξαγωγέας είναι η εξασφάλιση πληρωμής της αξίας των εμπορευμάτων που πούλησε στο εξωτερικό σαν αξία προς είσπραξη.

Η αντιμετώπιση του παραπάνω κινδύνου σε όλο τον κόσμο γίνεται από εξειδικευμένους φορείς, οι περισσότεροι από τους οποίους είναι Κρατικοί. Στην Ελλάδα, το ρόλο αυτό τον έχει ο Οργανισμός Ασφάλισης Εξαγωγικών Πιστώσεων (ΟΑΕΠ) που ιδρύθηκε το 1988 (Ν.1976). Ο ΟΑΕΠ που εποπτεύεται από το Υπουργείο Εθνικής Οικονομίας, είναι Νομικό Πρόσωπο Ιδιωτικού Δικαίου, μη κερδοσκοπικού χαρακτήρα με την εγγυοδοσία του Ελληνικού Δημοσίου.

Οι κυριότερες δραστηριότητες του ΟΑΕΠ συνδέονται με εγγυήσεις, ασφαλίσεις και αντασφαλίσεις για τις ακόλουθες πράξεις.

- i. Εξαγωγή ελληνικών προϊόντων ή υπηρεσιών.
- ii. Εκπόνηση μελετών και επίβλεψη ή ανάληψη εκτέλεσης τεχνικών έργων στην αλλοδαπή.

- iii. Κατασκευή ή επισκευή πλοίων σε ελληνικά ναυπηγεία, εφόσον πληρώνονται σε συνάλλαγμα.
- iv. Έκδοση εγγυητικών επιστολών από πιστωτικά ιδρύματα ή ασφαλιστικές εταιρίες που αφορούν τις παραπάνω αξίες.
- v. Επενδύσεις ελληνικών επιχειρήσεων στο εξωτερικό.
- vi. Μίσθωση μηχανημάτων, εργαλείων και μεταφορικών μέσων για εκτέλεση τεχνικών έργων στο εξωτερικό.
- vii. Συμμετοχή σε διεθνείς διαγωνισμούς από ελληνικές επιχειρήσεις
- viii. Δαπάνες που διενεργούνται από ελληνικές εξαγωγικές επιχειρήσεις στο εσωτερικό ή εξωτερικό, σχετικές με τις πράξεις που αναφέρονται στα (i) – (iii).

Οι κυριότεροι κίνδυνοι που ασφαρίζονται από τον ΟΑΕΠ είναι :

- ✓ Αφερεγγυότητα του αγοραστή ή εργοδότη, φυσικού ή νομικού προσώπου.
- ✓ Υπερημερία του αγοραστή ή εργοδότη, φυσικού ή νομικού προσώπου.
- ✓ Άρνηση παραλαβής του εμπορεύματος ή μη εξόφληση της αξίας του από τον αγοραστή, φυσικό ή νομικό πρόσωπο, αλλοδαπό δημόσιο, ή οργανισμό ελεγχόμενο από αυτό, εξαιτίας μερικής ή ολικής

καταστροφής του εμπορεύματος κατά τη μεταφορά, ή από άλλη αιτία για την οποία δεν υπάρχει υπαιτιότητα του πωλητή.

- ✓ Άρνηση παραλαβής του έργου ή μη εξόφληση της αξίας του από τον εργοδότη, φυσικό ή νομικό πρόσωπο, αλλοδαπό δημόσιο ή οργανισμό ελεγχόμενο από αυτό, εξαιτίας μερικής ή ολικής καταστροφής του έργου, ή ελαττώματος που προκλήθηκε κατά την εκτέλεσή του, εφόσον δεν υπάρχει υπαιτιότητα του εργολήπτη.
- ✓ Ακύρωση της άδειας εισαγωγής ή εξαγωγής από ενέργεια των Κρατικών Αρχών της χώρας εισαγωγής ή εξαγωγής.
- ✓ Αυθαίρετη καταγγελία, τροποποίηση ή μη εκτέλεση της σύμβασης από τον αγοραστή ή τον εργοδότη
- ✓ Απαγόρευση μεταφοράς συναλλάγματος.
- ✓ Επιβολή δικαιοστασίου στη χώρα προορισμού των αγαθών, παροχής των υπηρεσιών, εκτέλεσης του έργου ή πραγματοποίησης των επενδύσεων.
- ✓ Αναγκαία εκ των υστέρων αλλαγή συγκοινωνιακού μέσου ή της πορείας του κατά τη μεταφορά των εμπορευμάτων.
- ✓ Πράξεις ή ενέργειες αλλοδαπού κράτους ή οργανισμού ελεγχόμενου από αλλοδαπό κράτος, που αποδεικνύονται με επίσημα έγγραφα και εμποδίζουν την εκτέλεση της σύμβασης.

- ✓ Γεγονότα ανωτέρας βίας, όπως πόλεμος, εσωτερικές ταραχές, τρομοκρατικές ενέργειες, θεομηνίες και απεργίες.
- ✓ Μείωση της τιμής πώλησης σε συνάλλαγμα ελληνικού προϊόντος ή υπηρεσίας που εξάγεται, σε σχέση με αυτή που ίσχυε κατά το χρόνο σύναψης της ασφαλιστικής σύμβασης.
- ✓ Υποτίμηση έναντι της δραχμής του νομίσματος της συναλλαγής, σε σχέση με την ισοτιμία που ίσχυε κατά το χρόνο σύναψης της ασφαλιστικής σύμβασης.
- ✓ Δαπάνες προώθησης των πωλήσεων στο εξωτερικό που δεν καλύπτονται από τα έσοδα των αντίστοιχων πωλήσεων αγαθών ή παροχής υπηρεσιών

Το ποσοστό κάλυψης επί της φορτωθείσας τιμολογιακής αξίας ανέρχεται κατ' ανώτατο όριο μέχρι 90%. Το ποσοστό κάλυψης και το ασφάλιστρο καθορίζονται σύμφωνα με κανονιστικές διατάξεις, ανάλογα με τη χρονική διάρκεια της ασφάλισης και τις ακόλουθες παραμέτρους :

- ✓ Τον αριθμό και το είδος των κινδύνων, έναντι των οποίων οι εξαγωγείς ζητούν να καλυφθούν.
- ✓ Την τιμολογιακή αξία των εξαγομένων εμπορευμάτων.
- ✓ Το ευαλλοίωτο ή μη των εμπορευμάτων.
- ✓ Τον τρόπο διακανονισμού (πληρωμής) των εμπορευμάτων.

✓ Τις πληροφορίες για την οικονομική κατάσταση του αγοραστή.

Η διαδικασία ασφάλισης είναι απλή. Ο ενδιαφερόμενος εξαγωγέας συμπληρώνει το ειδικό έντυπο αίτησης, το οποίο υποβάλλει στον ΟΑΕΠ. Ο εξαγωγέας μετά από σχετική έγκριση του ΟΑΕΠ, μπορεί να εκχωρήσει τα δικαιώματα που προκύπτουν από το ασφαλιστήριο συμβόλαιο στην εμπορική Τράπεζα με την οποία συνεργάζεται, σαν εγγύηση για χρηματοδότησή του.

Με την επέλευση του κινδύνου, ο εξαγωγέας οφείλει να ενημερώσει εγγράφως τον Οργανισμό, μέσα σε 20 ημέρες από την ημέρα που έλαβε γνώση του γεγονότος.

Όταν ο οργανισμός λάβει γνώση του γεγονότος, θα ξεκινήσει τις δικές του ενέργειες, για να διασταυρώσει από την πλευρά του την επέλευση του κινδύνου. Αφού συγκεντρωθεί το απαραίτητο υλικό και πλέον δε μένει καμία αμφιβολία ως προς τον κίνδυνο, τότε καλείται ο εξαγωγέας να εισπράξει την αποζημίωσή του.

Όσον αφορά στην κάλυψη πολιτικών κινδύνων που συνδέονται με την ανάληψη επενδύσεων Ελλήνων επιχειρηματιών, κυρίως για το χώρο των Βαλκανίων, ο ΟΑΕΠ άρχισε να εφαρμόζει (από 1.5.95) πρόγραμμα ασφάλισης επενδύσεων στο εξωτερικό για την κάλυψη των επιχειρηματιών έναντι πολιτικών κινδύνων, όπως π.χ. απαγόρευση μεταφοράς συναλλάγματος, πόλεμος, επαναστάσεις, τρομοκρατικές ενέργειες, απαλλοτριώσεις, εθνικοποιήσεις, δημεύσεις, μεταβολή του καθεστώτος προστασίας ξένων επενδύσεων κλπ.

Παράλληλα από 1.5.95, ο ΟΑΕΠ εφαρμόζει πρόγραμμα ασφάλισης εξαγωγικών πιστώσεων που συνδέονται με την εκτέλεση τεχνικών έργων στο εξωτερικό από ελληνικές εταιρίες.

Όσον αφορά το θεσμό BUYER CREDIT (Πιστώσεις στον Αγοραστή), στη χώρα μας ο θεσμός άρχισε να εφαρμόζεται μόλις προ 2-3 ετών σε πολύ περιορισμένη κλίμακα.

Τέλος με την αμιγή εταιρεία FACT HELLAS S.A., ο ΟΑΕΠ άρχισε να δραστηριοποιείται και στον τομέα του FACTORING με ολοκληρωμένα πακέτα τα οποία συμπεριλαμβάνουν χρηματοδότηση και ασφάλιση.

4.2 Ασφάλιση μεταφερόμενων εμπορευμάτων.

Κατά τη μεταφορά εμπορευμάτων δημιουργούνται κίνδυνοι φθοράς, καταστροφής ή απώλειας. Την κάλυψη των πιθανών ζημιών από τους κινδύνους αυτού, αναλαμβάνουν να καλύψουν οι ασφαλιστικές εταιρίες. Οι εταιρίες αυτές, ύστερα από αίτηση του ενδιαφερομένου, εκδίδουν ένα ασφαλιστήριο συμβόλαιο ή ένα πιστοποιητικό ασφάλισης, στο οποίο αναφέρονται οι όροι της ασφάλισης, οι καλυπτόμενοι κίνδυνοι, το ποσό της ασφάλισης και το ασφάλιστρο. Ακόμη περιγράφεται το εμπόρευμα, η ποσότητά του, ο τρόπος συσκευασίας του, ο τρόπος μεταφοράς, ο τόπος αποστολής, ο τόπος προορισμού κλπ.

Ιδιαίτερη σημασία έχει η λεπτομερής περιγραφή των ασφαλιζομένων κινδύνων. Για να αποζημιώσει η ασφαλιστική εταιρία τον ενδιαφερόμενο, πρέπει η ζημία να προέλθει από κίνδυνο που αναφέρεται στο συμβόλαιο.

Οι ασφαλιζόμενοι κίνδυνοι εξαρτώνται από τους παρακάτω παράγοντες :

- ✓ Από τη φύση του εμπορεύματος.
- ✓ Από τον τρόπο μεταφοράς (με πλοίο, με αεροπλάνο, ταχυδρομικώς κλπ.).
- ✓ Από τον τρόπο συσκευασίας του εμπορεύματος (σε κιβώτια, σε βαρέλια, σε χαρτοκιβώτιο, σε χάρτινους σάκους κλπ.)
- ✓ Σε θαλάσσιες μεταφορές και από το χώρο τοποθέτησεως των εμπορευμάτων πάνω στο πλοίο, επάνω στο κατάστρωμα (ON DECK) ή κάτω από το κατάστρωμα (UNDER DECK).

4.2.1 Ευθύνη ασφαλιστικής εταιρίας..

Η ασφαλιστική εταιρία ευθύνεται για ζημιές που προκλήθηκαν από τους ασφαλιζόμενους κινδύνους, εφ' όσον δημιουργήθηκαν από ανωτέρα βία ή τυχαία γεγονότα για τα οποία δεν ευθύνεται ο μεταφορέας των εμπορευμάτων. Η ασφαλιστική εταιρεία δεν ευθύνεται για ζημιές που προήλθαν από δόλιες πράξεις του μεταφορέα, ή από υπαιτιότητα του ασφαλισμένου ή των ανθρώπων του, ή από λαθρεμπόριο ή από φυσικό ελάττωμα του εμπορεύματος, ή από κίνδυνο που δεν αναφέρεται στο ασφαλιστήριο. Επίσης, δεν ευθύνεται για εσφαλμένη ή ψευδή δήλωση του ασφαλισμένου καθώς επίσης και αν ο ασφαλισμένος κατά την αίτησή του απέκρυψε στοιχεία που αν τα γνώριζε η ασφαλιστική εταιρία δε θα ασφάλιζε το εμπόρευμα.

Στις περιπτώσεις που τα μεταφερόμενα εμπορεύματα είναι μεταχειρισμένα ή εύφλεκτα ή έχουν ειδική αξία, πρέπει ο ασφαλισμένος να το κάνει γνωστό στην ασφαλιστική εταιρεία.

Η ασφαλιστική εταιρεία δεν ευθύνεται επίσης για την περίπτωση κατάσχεσης ή μεσεγγύησης του εμπορεύματος καθώς και για καθυστέρηση άφιξης του μεταφορικού μέσου στον τόπο προορισμού

4.2.2 Ποσό ασφάλισης

Η ασφαλιζόμενη αξία κατά κανόνα καθορίζεται από την αξία CIF ή CIP του εμπορεύματος, πλέον 10%.

Φύση ασφαλιστική σύμβασης

Η σύμβαση ασφάλισης είναι εξασφαλιστική και όχι κερδοσκοπική. Γίνεται δηλαδή η ασφάλιση των εμπορευμάτων για να αποζημιωθεί ο ασφαλισμένος αν υπάρξει ζημία που να οφείλεται στους ασφαλιζόμενους κινδύνους και όχι για να κερδίσει από την ασφάλιση. Μπορεί βέβαια ο ενδιαφερόμενος, εκτός από την ασφάλιση του εμπορεύματος να ζητήσει από την ασφαλιστική εταιρεία να του καλύψει και τα αναμενόμενα κέρδη. Αυτό είναι θέμα ιδιαίτερης συμφωνίας.

Υποχρέωση για την ασφάλιση των μεταφερομένων εμπορευμάτων.

Στις περιπτώσεις εισαγωγής εμπορευμάτων με προτιμολόγιο CIF ή CIP (COST INSURANCE ή FRANCO στον τόπο προορισμού ή INSURED +

DES, DEQ, DAF, DDP, DDU) υπόχρεος για την ασφάλιση των εμπορευμάτων είναι ο πωλητής. Σε κάθε άλλη περίπτωση ο αγοραστής.

Αν η ασφάλιση γίνεται στην Ελλάδα, ο εισαγωγέας μπορεί να ασφαλίσει τους κινδύνους της προτίμησής του, εκτός αν η εισαγωγή έχει χρηματοδοτηθεί από την Τράπεζα και υπάρχει ενέχυρο της πίστωσης ή του προεμβάσματος, οπότε τους ασφαλιζόμενους κινδύνους έχει δικαίωμα να τους καθορίσει η Τράπεζα.

Αν η ασφάλιση γίνεται στο εξωτερικό, πρέπει στην επιστολή ανοίγματος πίστωσης ή ενέργειας προεμβάσματος, να καθορίζονται λεπτομερώς οι κίνδυνοι που πρέπει να καλύπτει το ασφαλιστήριο, που οφείλει να παραδώσει ο πωλητής του εμπορεύματος.

4.2.3 Άκυρη ασφάλιση.

Η ασφάλιση είναι άκυρη στις παρακάτω περιπτώσεις :

- 1) Αν γίνει μετά τη ζημιά ή την άφιξη του εμπορεύματος.
- 2) Αν η ζημιά έγινε από δόλιες ενέργειες του ασφαλισμένου ή του φορτωτή, ή του παραλήπτη, ή προσώπων ορισθέντων από αυτούς.
- 3) Αν στο ασφαλιστρο δεν αναγράφεται ότι η ασφάλιση πραγματοποιείται έναντι του ασφαλισμένου ασφαλιστρού.
- 4) Αν δεν ασφαρίζει έννομο συμφέρον ή αν ο ασφαλιστής ή ο ασφαλισμένος γνώριζαν ότι δεν υπάρχει κίνδυνος.

5) Αν πρόκειται για δεύτερη ασφάλιση του ιδίου εμπορεύματος, εκτός αν η δεύτερη ασφάλιση έγινε λόγω ακυρότητας της πρώτης, ή λόγω με φερέγγυου ασφαλιστή. Αν το πρώτο ασφαλιστήριο καλύπτει μέρος του εμπορεύματος, επιτρέπεται η ασφάλιση του υπολοίπου σε άλλη ασφαλιστική εταιρία.

4.2.4 Είδη ασφαλιστηρίων.

4.2.4.1 Προασφαλιστήριο.

Στις περιπτώσεις που για τα εισαγόμενα εμπορεύματα υπεύθυνος για την ασφάλιση τους είναι ο εισαγωγέας, πρέπει να υποβάλλει αίτηση ασφάλισης των εμπορευμάτων.

Η ασφαλιστική εταιρία εκδίδει ένα προασφαλιστήριο συμβόλαιο. Το συμβόλαιο αυτό αναφέρει την ασφαλιζόμενη αξία, το είδος του εμπορεύματος και τον τρόπο συσκευασίας, τους ασφαλιζομένους κινδύνους, τον τόπο φορτώσεως και τον τόπο προορισμού.

Από την ημερομηνία του προασφαλιστηρίου τα σχετικά εμπορεύματα είναι ασφαλισμένα.

Μετά την φόρτωση του εμπορεύματος, ο εισαγωγέας πρέπει να γνωστοποιήσει στην ασφαλιστική εταιρία τα συγκεκριμένα στοιχεία της φόρτωσης, δηλαδή το όνομα του πλοίου, ή τον αριθμό αυτοκινήτου κλπ., τον αριθμό των δεμάτων, τα σημεία και τους αριθμούς των κλπ.. Βάσει των στοιχείων αυτών, η ασφαλιστική εταιρία εκδίδει πρόσθετη πράξη, δηλαδή το οριστικό ασφαλιστήριο συμβόλαιο.

4.2.4.2 Ασφαλιστήριο συμβόλαιο ορισμένου ταξιδιού.

Είναι το ασφαλιστήριο συμβόλαιο που εκδίδεται απευθείας, χωρίς να εκδοθεί προασφαλιστήριο συμβόλαιο. Το προασφαλιστήριο και το ασφαλιστήριο καλύπτουν τη μεταφορά εμπορευμάτων σε μία μεμονωμένη εισαγωγή ή εξαγωγή.

4.2.4.3 Ασφαλιστήριο ανοιχτής ασφάλισης (OPEN POLICY, POLICE FLOTTANTE).

Επιχειρήσεις που πραγματοποιούν πολλές εισαγωγές ή εξαγωγές, συμφωνούν με μία ασφαλιστική εταιρία, η οποία με ένα ασφαλιστήριο συμβόλαιο καλύπτει για ένα χρονικό διάστημα (π.χ. 1 έτους, 2 ετών) όλες τις εισαγωγές ή εξαγωγές αυτών.

Για το σκοπό αυτό εκδίδεται ένα ασφαλιστήριο για το ποσό που συμφωνεί ο έμπορος με την ασφαλιστική εταιρεία.

Για κάθε συγκεκριμένη περίπτωση εισαγωγής ή εξαγωγής εκδίδεται πρόσθετη πράξη (AVEVANT).

4.2.5 Αβαρία.

Είναι θεσμός παλαιός και ισχύει μόνο για τις θαλάσσιες μεταφορές. Διακρίνεται σε γενική αβαρία και μερική αβαρία.

4.2.5.1 Γενική αβαρία.

Είναι η δαπάνη ή η απώλεια που προκλήθηκε εκουσίως σε καιρό κινδύνου για να σωθεί το πλοίο ή το φορτίο, ή για να αποτραπεί άλλος σοβαρότερος κίνδυνος σε βάρος του πλοίου ή του φορτίου. Σε περίπτωση λχ. μεγάλης τρικυμίας για να σωθεί το πλοίο, ο πλοίαρχος ρίχνει στη θάλασσα ένα μέρος του φορτίου.

Ενδεικτικές περιπτώσεις γενικής αβαρίας είναι οι παρακάτω.

- ✓ Ρίψη στη θάλασσα εξαρτημάτων του πλοίου.
- ✓ Εκούσια προσάραξη και έξοδα εισόδου σε λιμένες έξω από τη καθορισμένη πορεία του πλοίου.
- ✓ Έξοδα διάσωσης του φορτίου ή του πλοίου.
- ✓ Έξοδα απόπλου και επαναφόρτωσης από λιμένα καθώς και επισκευών.
- ✓ Εκβολή στη θάλασσα μέρους του φορτίου, για την ελάφρυνση του πλοίου και τη συνέχιση του ταξιδιού.

Όταν το πλοίο μετά τη Γενική Αβαρία, φθάσει στον προορισμό του, γίνεται ο διακανονισμός της Γενικής Αβαρίας. Για το διακανονισμό αυτό, ισχύουν οι κανόνες της Υόρκης (1864), της Αμβέρσας (1877), όπως αναθεωρήθηκαν το 1950 στην Κοπεγχάγη.

Κατά το διακανονισμό της Γενικής Αβαρίας, προσδιορίζεται η αξία της ζημίας και η αξία της διασωθείσης ιδιοκτησίας.

Η διασωθείσα ιδιοκτησία συνεισφέρει για την αποκατάσταση της ζημίας, ανεξάρτητα αν πρόκειται για ζημιά του πλοίου ή του φορτίου.

Συνεισφέρουν κατ' αναλογία :

- ✓ Οι ιδιοκτήτες του διασωθέντος φορτίου.
- ✓ Εν μέρει οι ιδιοκτήτες θυσιασθέντος φορτίου.
- ✓ Οι ιδιοκτήτες του πλοίου και του ναύλου.

Επειδή ο διακανονισμός της Γενικής Αβαρίας καθυστερεί, όταν φθάσει το πλοίο στον προορισμό του, οι πλοιοκτήτες ζητούν Τραπεζική εγγύηση από τους παραλήπτες των διασωθέντων εμπορευμάτων και για την εν καιρώ καταβολή της συνεισφοράς τους.

Μετά τη λήψη της εγγυητικής, δίνουν στους παραλήπτες των διασωθέντων εμπορευμάτων διατακτική για να μπορέσουν να παραλάβουν τα εμπορεύματά τους.

4.2.5.2 Μερική αβαρία.

Είναι η τυχαία ζημιά φορτίου από θαλάσσιο νερό.

4.2.6 Οι ασφαλιζόμενοι κίνδυνοι μεταφοράς.

Διακρίνουμε τους κίνδυνους σε βασικούς και πρόσθετους όρους.

4.2.6.1 Βασικοί κίνδυνοι

α) Ολικής απώλειας του φρετίου, μόνο συνέπειας ολικής απώλειας του πλοίου.

Η ασφαλιστική εταιρία ευθύνεται μόνο για την ολική απώλεια του εμπορεύματος, που οφείλεται στην ολική απώλεια του πλοίου.

Ολική απώλεια του πλοίου υπάρχει στις περιπτώσεις :

- ✓ Αν το πλοίο απωλέσθη από θαλάσσιο γεγονός (π.χ. τρικυμία).
- ✓ Αν το πλοίο υποστεί ατύχημα και δεν μπορέσει σε διάστημα 6 μηνών από το ατύχημα να συνεχίσει το ταξίδι του.
- ✓ Αν περάσουν 3 μήνες από την τελευταία είδηση του πλοίου.

β) Απλοί κίνδυνοι θαλάσσιας μεταφοράς.

Σύμφωνα με τη ρήτρα C/1.1.82 των άγγλων ασφαλιστών, η ασφαλιστική εταιρεία ευθύνεται για ζημιές από πυρκαϊά, έκρηξη, προσάραξη, σύγκρουση, ναυάγιο, εκβολή φορτίου στη θάλασσα, συνεισφορά σε γενική αβαρία και σώστρα.

Σύμφωνα με τη ρήτρα B/1.1.82 82 των άγγλων ασφαλιστών, η ασφαλιστική εταιρεία ευθύνεται για ζημιές, εκτός από τους παραπάνω

κινδύνους και επί πλέον, για την αρπαγή του εμπορεύματος από τα κύματα, την απώλεια ολόκληρων δεμάτων από την πτώση τους στη θάλασσα κατά τις φορτώσεις και εκφορτώσει, σεισμό, ηφαιστειακή έκρηξη, ή κεραυνό, βρέξιμο από θαλασσινό νερό (ο τελευταίος αυτός κίνδυνος εξαιρείται στις περιπτώσεις που το εμπόρευμα έχει φορτωθεί στο κατάστρωμα του πλοίου).

γ) Χερσαίας μεταφοράς.

Η ασφαλιστική εταιρεία ευθύνεται για ζημίες ή απώλειες των εμπορευμάτων που οφείλονται σε ατύχημα του αυτοκινήτου, ή του σιδηρόδρομου και πυρκαγιά.

δ) Ταχυδρομικής μεταφοράς.

Καλύπτονται από την ασφαλιστική εταιρεία οι ζημίες ή οι απώλειες που οφείλονται σε ατύχημα του μεταφορικού μέσου και πυρκαγιά.

ε) Αεροπορικής μεταφοράς.

Καλύπτονται από την ασφαλιστική εταιρεία οι ζημίες ή οι απώλειες που οφείλονται σε ατύχημα αεροπλοΐας και πυρκαγιά.

4.2.6.2 Πρόσθετοι κίνδυνοι.

Η κάλυψη των βασικών μόνο κινδύνων, δεν εξασφαλίζει αποτελεσματικά τα μεταφερόμενα εμπορεύματα, με συνέπεια να ζημιώνονται οι ενδιαφερόμενοι από ζημίες που δημιουργούνται από άλλες αιτίες. Για πληρέστερη συνεπώς κάλυψη, είναι απαραίτητο να ασφαλίζονται τα εμπορεύματα και για ζημίες ή απώλειες που είναι δυνατόν να δημιουργηθούν και από άλλες αιτίες.

Οι πρόσθετοι κίνδυνοι είναι οι παρακάτω :

- ✓ Κλοπή (THEFT).
- ✓ Μικροκλοπή (PILFERAGE).
- ✓ Μη παράδοση ή επί ελατών παράδοση (NON OR SHORT DELIVERY).
- ✓ Έλλειμμα (SHORTAGE).
- ✓ Ζημία που οφείλεται σε θαλάσσιο, γλυκό ή και νερό βροχής (DAMAGE CAUSED BY SEA, FRESH AND / OR RAIN WATER).
- ✓ Επαφή με ξένες ουσίες (CONTACT WITH FOREIGN SUBSTANCES).
- ✓ Θραύση (BREAKAGE).
- ✓ Ροή (LEAKAGE).
- ✓ Ποσοτική απώλεια οφειλόμενη σε σχίσιμο των σάκων (QUANTITATIVE LOSS DUE TO TEARING OF BAGS).
- ✓ Πυρκαγιά (FIRE).
- ✓ Ανάφλεξη (INFLAMMATION).
- ✓ Έλαια (OIL).

- ✓ Λίπη (GREASE).
- ✓ Οξείδωση (OXIDATION).
- ✓ Σκωρία (RUST).
- ✓ Θέρμανση (HEAT).
- ✓ Γάντζοι (HOOKS)
- ✓ Λύγισμα (BENDING).
- ✓ Γρατζούνισμα (SCRATCHING).
- ✓ Μωλωπισμό (BRUSHING).
- ✓ Χάραξη (DENTING).
- ✓ Απαιτήσεις για επαναχρωματισμό (CLAIMS FOR REPAINTING).
- ✓ Κίνδυνοι αλλοιώσεως οφειλόμενοι σε βλάβη των ψυκτικών μηχανημάτων του πλοίου, σε ανεπαρκή ή κακή ψύξη (DETERIORATION RISKS DUE TO STEAMER'S COOLING MACHINE FAILURE, INSUFFICIENT OR BAD COOLING).
- ✓ Μούχλιασμα (MOLDING).
- ✓ Διασπορά (DISPERTION).

- ✓ Βώλιασμα (CAKING).
- ✓ Κίνδυνοι εκβολής (JETTISON).
- ✓ Αρπαγής εκ του καταστρώματος (WASHING OVERBOARD).
- ✓ Κίνδυνοι πολέμου (WAR RISKS).

Κίνδυνοι απεργιών, εξεγέρσεων (STRIKES RIOTS AND CIVIL COMMOTION RISKS-SR&CC).

Οι κίνδυνοι αυτοί, είναι οι καλυπτόμενοι συνήθως.

Ο ενδιαφερόμενος για την ασφάλιση του εμπορεύματος μπορεί να ζητήσει από την ασφαλιστική εταιρεία να καλύψει και άλλους ειδικούς κινδύνους.

Για την κάλυψη ορισμένων κινδύνων, πρέπει να σημειώσουμε τα παρακάτω. Αν το εμπόρευμα πρόκειται να φορτωθεί επάνω στο κατάστρωμα, πρέπει αυτό να αναφερθεί στην αίτηση ασφάλισης. Τα εμπορεύματα αυτά ασφαλίζονται «ελεύθερα μερικής αβαρίας (FPA) γιατί είναι φυσικό να βραχούν από το θαλάσσιο νερό. Πρέπει όμως να ασφαλίζονται και κατά του κινδύνου εκβολής υπό του πλοιάρχου (JETTISON) και αρπαγής υπό των κυμάτων (WASHING OVERBOARD).

Πρέπει να καλύπτονται ιδιαίτερος οι κίνδυνοι *Πολέμου, Απεργιών, Εξεγέρσεων και Πολιτικών Ταραχών*. Στις ασφάλισεις για χερσαία μεταφορά δεν καλύπτεται ο κίνδυνος Πολέμου.

4.2.7 Απαλλαγή υπέρ της ασφαλιστικής εταιρείας.

Οι ασφαλιστικές εταιρίες αναφέρουν στα ασφαλιστήρια συμβόλαια ή τα πιστοποιητικά ασφάλισης, ότι ασφαλίζουν τα εμπορεύματα, με μία απαλλαγή (FRANCHISE) 3% δέμα προς δέμα).

Αυτό σημαίνει ότι αν σε κάθε δέμα παρουσιασθεί από οποιοδήποτε ασφαλιζόμενο κίνδυνο ζημία μέχρι 3%, η ασφαλιστική εταιρεία δεν πρόκειται να αποζημιώσει τον ασφαλισμένο.

Για να αποφύγει ο ασφαλισμένος την περίπτωση αυτή, πρέπει να σημειώσει στην αίτηση ασφάλισης ότι θέλει να ασφαλισθεί *Άνευ Απαλλαγής*, δηλαδή να αποζημιωθεί από την ασφαλιστική εταιρεία, έστω και αν η ζημία είναι μικρότερη από το 3%.

4.2.8 Ασφάλιση κατά παντός κινδύνου (AGAINST ALL RISKS).

Για πληρέστερη εξασφάλιση των συμφερόντων αυτών που ενδιαφέρονται για τα μεταφερόμενα εμπορεύματα, υπάρχει η ασφάλιση εναντίον όλων των κινδύνων (ALL RISKS).

Πριν εξηγήσουμε τον όρο, πρέπει να τονίσουμε ότι μια ασφάλιση ALL RISKS, χωρίς επιπλέον επεξήγηση, δεν είναι αρκετή. Είναι απαραίτητο όταν σε άνοιγμα πιστώσεως ή σε προέμβασμα, ζητάμε από την ανταποκρίτρια Τράπεζα να πάρει από το δικαιούχο και ασφαλιστήριο, να επεξηγούμε τον όρο ALL RISKS.

Το άρθρο 36 των Ομοιόμορφων Κανόνων και Συνηθειών για τις Ενέγγυες Πιστώσεις του Δ.Ε.Ε. ορίζει : «Όταν μια πίστωση ορίζει 'ασφάλεια κατά παντός κινδύνου' οι Τράπεζες θα δέχονται ασφαλιστήριο έγγραφο, το οποίο θα περιλαμβάνει τον όρο ή την επισήμανση 'πάντες κίνδυνοι', οι δε Τράπεζες ουδεμία θα έχουν ευθύνη αν κάποιος ειδικός κίνδυνος δεν έχει καλυφθεί». Σύμφωνα με το άρθρο αυτό και για να κατοχυρώνουμε πάντοτε την Τράπεζά μας, τα συμφέροντα των πελατών μας αλλά και το συνάλλαγμα της χώρας, έχουμε ορίσει τον τύπο του ασφαλιστηρίου που ζητούμε σε κάθε περίπτωση.

Ο όρος ALL RISKS του INSTITUTE CARGO CLAUSES A/1.1.82 καλύπτει κάθε απώλεια ή ζημία που δημιουργήθηκε από οιαδήποτε εξωτερική αιτία.

Καλύπτει επίσης τη συνεισφορά σε γενική αβαρία, τα έξοδα εκφόρτωσης, αποθήκευσης, επαναφόρωσης του πλοίου σε ενδιάμεσο λιμένα, λόγω εκτάκτου προσεγγίσεως του πλοίου.

Δεν καλύπτει τις ζημίες ή δαπάνες που προέρχονται από καθυστέρηση, ή από έμφυτο ελάττωμα του εμπορεύματος. Επίσης δεν καλύπτει ζημίες που προέρχονται από φυσική φύρα του εμπορεύματος π.χ. ένα φορτίο ελαίων μεταφέρεται προς την Αυστραλία. Κατά τη

διέλευση του από διακεκαυμένη ζώνη, η άλμη των ελαίων εξατμίζεται και μειώνεται το βάρος του εμπορεύματος. Για την κάλυψη της ζημίας αυτής χρειάζεται να καλυφθεί ειδικός κίνδυνος.

Δεν καλύπτεται επίσης ο κίνδυνος αλλοιώσεως του εμπορεύματος που οφείλεται σε βλάβη ψυκτικών μηχανών του μεταφορικού μέσου (πλοίου ή αυτοκινήτου) ή την κακή ψύξη.

Δεν καλύπτονται οι κίνδυνοι της εκβολής και της αρπαγής στην περίπτωση φορτώσεως του εμπορεύματος επάνω στο κατάστρωμα. Επίσης δεν καλύπτει τους κινδύνους πολέμου, απεργιών, εξεγέρσεων και πολιτικών ταραχών.

5 ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗ

5.1 Γενικά για τη χρηματοδότηση.

Η εξαγωγή εμπορευμάτων, όπως ήδη αναπτύχθηκε, πραγματοποιείται είτε με άνοιγμα πιστώσεως, είτε με πληρωμή έναντι φορτωτικών εγγράφων. Και στις δύο περιπτώσεις ο εξαγωγέας μπορεί να πληρωθεί με μετρητά ή προθεσμιακά, ανάλογα με τη συμφωνία του με τον αγοραστή.

Τα ίδια κεφάλαια μιας επιχείρησης σπάνια επαρκούν για να στηρίξουν οικονομικά της δραστηριότητές της. Έτσι, η προσφυγή της σε ξένα κεφάλαια είναι κατά κανόνα αναγκαία προϋπόθεση για την εξακολούθηση και την επέκταση των εργασιών της και τη βελτίωση του

οικονομικού της αποτελέσματος. Τα ξένα κεφάλαια που χρειάζεται η επιχείρηση μπορεί να προσπορισθεί με δύο κυρίως μορφές :

- ✓ Ως συμμετοχή νέων επενδυτών στην επιχείρηση, ή επαύξηση της συμμετοχής των παλαιών.
- ✓ Ως δανειακά, με την αυτονόητη υποχρέωση επιστροφής τους στους δανειστές.

Ο δανεισμός υπήρξε και εξακολουθεί να είναι η κυριότερη μορφή χρηματοδότησης της οικονομίας, τόσο της κρατικής όσο και της ιδιωτικής. Βέβαια, οι σύγχρονες ανάγκες και η αλματώδης ανάπτυξη των οικονομικών δραστηριοτήτων επέβαλαν την εξέλιξη της παραδοσιακής μορφής χρηματοδότησης, του δανείου, καθώς και την επινόηση νέων χρηματοδοτικών σχημάτων και μέσων. Η σημερινή οικονομική πραγματικότητα χαρακτηρίζεται από τεράστια ποικιλία χρηματοδοτικών μέσων, που διαρκώς επεκτείνεται. Στις παραδοσιακές μορφές δανείων έχουν προστεθεί άλλες, περισσότερο πολύπλοκες, όπως η χρηματοδοτική μίσθωση (LEASING) και η πρακτορεία επιχειρηματικών απαιτήσεων (FACTORING) κ.ά.. Έτσι, η σύγχρονη επιχείρηση έχει τη δυνατότητα να επιλέξει τον πιο συμφέροντα αλλά και κατάλληλο τρόπο χρηματοδότησης της, σε κάθε περίπτωση.

Ανεξάρτητα από τον τρόπο χρηματοδότησης που θα επιλέξει όμως η επιχείρηση, είναι σχεδόν βέβαιο ότι για την υλοποίησή του θα αναγκαστεί να προσφύγει στο Τραπεζικό σύστημα. Πραγματικά, οι Τράπεζες αποτελούν προς το παρόν στην Ελλάδα τον κυριότερο δίαυλο διοχέτευσης κεφαλαίων στην οικονομία. Η πραγματικότητα αυτή οφείλεται σε δύο κυρίως λόγους :

- i. Στην επιθυμία του κράτους να ελέγξει αποτελεσματικά τις πιστώσεις που διοχετεύονται στην οικονομία και μέσω αυτών να προγραμματίσει την ανάπτυξη της χώρας.
- ii. Στην, συνακόλουθη και φυσιολογική, υστέρηση που παρατηρείται στους άλλους φορείς χρηματοδότησης της επιχειρηματικής δραστηριότητας που λειτουργούν στις οικονομίες της αγοράς με σκοπό να παρέχουν εναλλακτικές λύσεις από την προσφυγή στο τραπεζικό σύστημα (π.χ. Χρηματιστήρια).

Το τελευταίο καιρό βέβαια αναπτύσσονται στην ελληνική κεφαλαιαγορά εναλλακτικές δυνατότητες χρηματοδότησης των επιχειρήσεων, με απευθείας προσφυγή στο επενδυτικό κοινό και συνεπώς «παράκαμψη» του τραπεζικού συστήματος. Πρόκειται για τη δυνατότητα αύξησης του μετοχικού κεφαλαίου εταιριών με δημόσια εγγραφή νέων μετόχων και παράλληλη εισαγωγή των μετοχών τους στο Χρηματιστήριο Αξιών (διαδικασία που ρυθμίζεται κυρίως από το Προεδρικό Διάταγμα 350/1985) καθώς και με την έκδοση από τις επιχειρήσεις ομολογιακών δανείων με δημόσια εγγραφή. Παρά το ιδιαίτερο ενδιαφέρον που παρουσιάζουν οι δύο θεσμοί, δεν πρόκειται να υποκαταστήσουν την παραδοσιακή τραπεζική χρηματοδότηση για δύο κυρίως λόγους :

- ✓ Απευθύνονται, λόγω των προϋποθέσεων που θέτει ο Νόμος, σε πολύ περιορισμένο αριθμό μεγάλων εταιριών και
- ✓ Αφορούν μόνον μεγάλου ύψους επενδύσεις.

Έτσι, μπορούμε να πούμε με βεβαιότητα ότι η κλασσική χρηματοδότηση, παρά τις πολλές αδυναμίες της, θα εξακολουθήσει να αποτελεί τον κύριο τρόπο προσπορισμού κεφαλαίων για το μεγάλο όγκο των επιχειρήσεων.

5.2 Τα στάδια μιας χρηματοδότησης

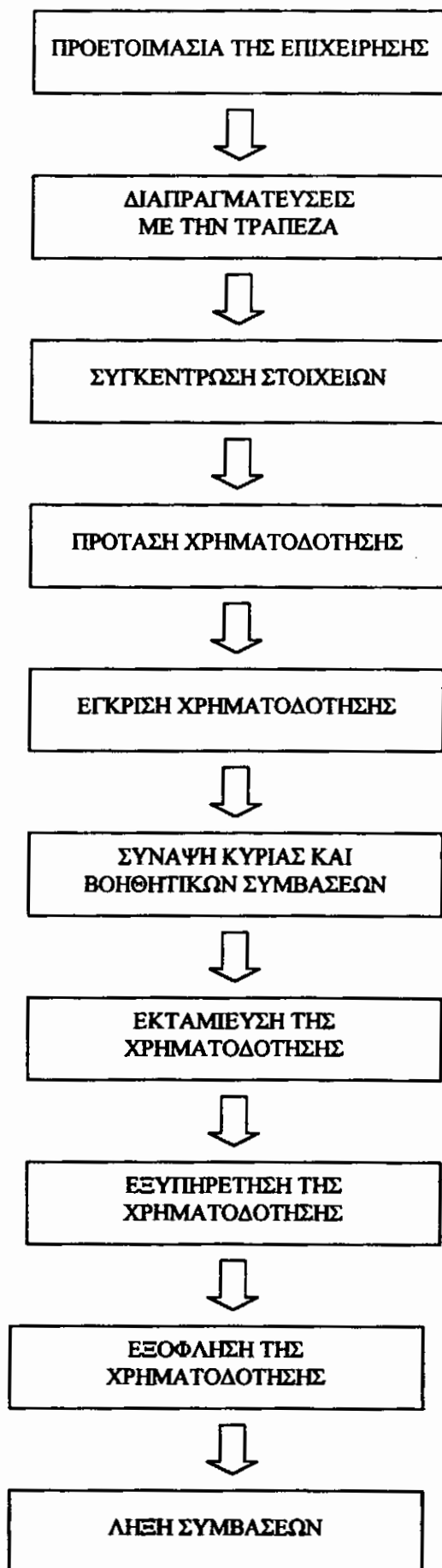
Η χρηματοδότηση μιας επιχείρησης από μία Τράπεζα δεν είναι μία στιγμιαία ή βραχυχρόνια ενέργεια. Αποτελεί αντίθετα, την αρχή μίας κατά κανόνα μακροχρόνιας συνεργασίας που βασίζεται στο αμοιβαίο συμφέρον των δύο μερών. Στο παρελθόν υπήρξαν ρομαντικές θεωρήσεις της τραπεζικής λειτουργίας. Η έννοια του «πιστού πελάτη» με τη μακροχρόνια αποκλειστική συνεργασία με μία και μοναδική τράπεζα ήταν ελκυστική τόσο στις επιχειρήσεις, όσο και στις τράπεζες.

Η σύγχρονη αντίληψη, τόσο η τραπεζική, όσο και η επιχειρηματική, δίνουν μεγαλύτερο βάρος στην έννοια του αμοιβαίου συμφέροντος και μικρότερο στην έννοια της πίστης. Έτσι οι Τράπεζες προσπαθούν πλέον να κατανέμουν τους κινδύνους που αναλαμβάνουν με τις χρηματοδοτήσεις σε περισσότερες επιχειρήσεις και για να το πετύχουν πρέπει να ενθαρρύνουν τους αποκλειστικούς πελάτες τους να στραφούν και στον ανταγωνισμό για την άντληση των συμπληρωματικών κεφαλαίων που χρειάζονται. Οι επιχειρήσεις εξάλλου έχουν συμφέρον να χρηματοδοτούνται από περισσότερες τράπεζες ώστε να πετυχαίνουν καλύτερους όρους χρηματοδότησης και πιο εύκολη εκταμίευση των δανείων τους.

Αποτέλεσμα των τάσεων αυτών, είναι η ανάγκη των επιχειρήσεων να ιδρύσουν χρηματοδοτική σχέση με περισσότερες από μία τράπεζες. Τα στάδια μιας χρηματοδότησης παρουσιάζονται στο Σχήμα (9).

ΤΑ ΣΤΑΔΙΑ ΤΗΣ ΧΡΗΜΑΤΟΔΟΤΗΣΗΣ

Σχήμα (9)



5.2.1 Πρώτο Στάδιο : Η προετοιμασία.

Το τραπεζικό σύστημα είναι από τη φύση του ιδιαίτερα επιφυλακτικό και συντηρητικό. Η στάση αυτή συνδέεται και με το γεγονός ότι η Τράπεζα διαχειρίζεται κυρίως ξένα κεφάλαια, και πρέπει να είναι πάντα σε θέση να τα διασφαλίσει αλλά και να αποδείξει τη συνετή διαχείριση τους. Εκτός από τις υποχρεώσεις της προς τους καταθέτες τους, η Τράπεζα έχει και τυπικές υποχρεώσεις προς το Ελληνικό Δημόσιο, και ιδιαίτερα προς το κύριο ελεγκτικό όργανό του, την Τράπεζα της Ελλάδος, για διαφάνεια και νομιμότητα των χρηματοδοτήσεων της. Η επιχείρηση που θα θελήσει να συνεργασθεί με τις τράπεζες, πρέπει να έχει συνεπώς υπόψη της αυτή τη βασική θέση και να προετοιμασθεί ανάλογα για τους, τυπικούς και ουσιαστικούς, ελέγχους που θα υποστεί προκειμένου να χρηματοδοτηθεί.

Έτσι, η επιχείρηση θα πρέπει να είναι κανονικά συστημένη και να λειτουργεί νόμιμα. Να έχει δηλαδή τελειώσει τις αναγκαίες διατυπώσεις για την ίδρυσή της και να έχει λάβει την άδεια της λειτουργίας της. Πρέπει επίσης να τηρεί κανονικά λογιστικά βιβλία.

Ο σκοπός μιας χρηματοδότησης είναι άμεσα συνδεδεμένος με τη δυνατότητα χορήγησης, το ύψος και τη διάρκειά της. Η επιχείρηση λοιπόν πρέπει να έχει ξεκαθαρίσει το σκοπό για τον οποίο χρειάζεται τη χρηματοδότηση. Πρέπει επίσης να είναι σε θέση να δώσει επαρκή στοιχεία για την ωφελιμότητα του σκοπού, για τη σκοπιμότητα χρηματοδότησης του καθώς και για τα οικονομικά αποτελέσματα από την πραγματοποίησή του. Π.χ. να μπορεί να αποδείξει με στοιχεία ότι το νέο

εργοστάσιο που θέλει να κατασκευάσει είναι δυνατό να αποφέρει θετικό οικονομικό αποτέλεσμα με τη λειτουργία του, ότι η χρηματοδότηση που θα δοθεί είναι δικαιολογημένη σε σχέση με το συνολικό κόστος της επένδυσης και ότι η επιχείρηση, μετά την ολοκλήρωση της νέας επένδυσης θα βρεθεί σε ισχυρότερη οικονομική θέση από ότι σήμερα. Η απόδειξη όλων των στοιχείων που προαναφέραμε, στις μεγάλες επενδύσεις πραγματοποιείται με σύνταξη ειδικής οικονομικοτεχνικής μελέτης από εξειδικευμένες ομάδες μελετητών. Όταν όμως πρόκειται για χρηματοδοτήσεις κεφαλαίου κινήσεως ή μικρού ύψους δεν απαιτείται τέτοιου είδους προετοιμασία. Συνήθως αρκεί να συνηγορούν για τη σκοπιμότητα της χρηματοδότησης τα οικονομικά στοιχεία της επιχείρησης (κύκλος εργασιών κλπ.), είτε και ο ίδιος ο σκοπός της χορήγησης (π.χ. χρηματοδότηση εξαγωγών βάσει κλεισμένων πράξεων).

5.2.2 Δεύτερο Στάδιο : Οι διαπραγματεύσεις.

Στο στάδιο αυτό ο φορέας της επιχείρησης πηγαίνει στην Τράπεζα που έχει επιλέξει για να συζητήσει τη συγκεκριμένη χρηματοδότηση. Ενώ η επιλογή της Τράπεζας είναι ελεύθερη, το υποκατάστημα που θα συνεργασθεί ο μελλοντικός πελάτης καθορίζεται συνήθως από τον τόπο εγκατάστασης της επιχείρησής του. Κάθε τραπεζικό κατάστημα έχει συνήθως μια τοπική αρμοδιότητα, που καθορίζεται από τη διοίκηση της Τράπεζας. Έτσι π.χ. μία επιχείρηση των Γιαννιτσών δεν μπορεί να χρηματοδοτηθεί από τραπεζικό κατάστημα της Θεσσαλονίκης, εκτός αν η συγκεκριμένη Τράπεζα δεν έχει κατάστημα στα Γιαννιτσά.

Εξαιρέση γίνεται για τις μεγάλες επιχειρήσεις, οι οποίες λόγω του μεγέθους των χρηματοδοτήσεων που χρειάζονται, πρέπει να

συνεργασθούν αναγκαστικά με μεγάλο κατάστημα ή και το κεντρικό της Τράπεζας.

Η συνεννόηση του φορέα γίνεται συνήθως με διευθυντικό στέλεχος της Τράπεζας, το Διευθυντή ή κάποιο εξουσιοδοτημένο Υποδιευθυντή.

Στο πλαίσιο των συνεννοήσεων, η Τράπεζα προσπαθεί να διαπιστώσει κατά τον πιο ακριβή τρόπο τη γενική εικόνα της επιχείρησης, καθώς και τα ειδικά οικονομικά δεδομένα του συγκεκριμένου χρηματοδοτικού αιτήματος. Έτσι εξειδικευμένο στέλεχος της Τράπεζας συντάσσει συνήθως ένα Δελτίο Συνεργασίας, μετά από έλεγχο της επιχείρησης, και συγκέντρωση πληροφοριών για αυτή. Το Δελτίο Συνεργασίας αποτελεί την εικόνα της επιχείρησης, στην οποία περιλαμβάνονται στοιχεία από τον ισολογισμό της, ο κύκλος των εργασιών της, οι οφειλές της, η ακίνητη περιουσία της, τα δεδομένα του τραπεζικού δανεισμού που έχει λάβει στο παρελθόν, στοιχεία από την προσωπικότητα του φορέα της και από τη φήμη της επιχείρησης στην αγορά και γενικότερα, κάθε στοιχείο που θα μπορούσε να επηρεάσει, θετικά ή αρνητικά, τη συνεργασία της Τράπεζας με αυτή.

5.2.3 Τρίτο Στάδιο : Η πρόταση και η απόφαση.

Εφόσον το τραπεζικό κατάστημα πεισθεί να χρηματοδοτήσει την επιχείρηση, χρειάζεται κατά κανόνα να ζητήσει έγκριση χρηματοδότησης από τη διοίκηση της Τράπεζας. Εξαίρεση αποτελούν χρηματοδοτήσεις μικρού ύψους (διαφέρει κατά τράπεζα, συνήθως όμως δε ξεπερνά τα 10 εκατομμύρια), τις οποίες δικαιούται να αποφασίσει το ίδιο το κατάστημα.

Επειδή, αναγκαίο στοιχείο για την εξέταση ενός χρηματοδοτικού αιτήματος αποτελούν οι ασφάλειες που προτείνει η επιχείρηση για τη διασφάλιση της χρηματοδότησης, είναι ενδεχόμενο να απαιτηθούν ειδικές πραγματογνωμοσύνες για την αγοραία αξία των διασφαλιστικών στοιχείων. Οι πραγματογνωμοσύνες αυτές συντάσσονται από εξειδικευμένους υπαλλήλους της Τράπεζας ή από εξωτερικούς συνεργάτες της εμπιστοσύνης της.

Η έγκριση ζητείται με τη διατύπωση μιας πρότασης χρηματοδότησης, την οποία το κατάστημα διαμορφώνει με βάση το αίτημα της επιχείρησης και απευθύνει στο όργανο που είναι αρμόδιο για την έγκριση της χρηματοδότησης.

Τα εγκριτικά όργανα μιας τράπεζας διακρίνονται σε μονοπρόσωπα και συλλογικά. Με κριτήριο τα πρόσωπα που μετέχουν σε αυτά, καθώς και σε περιφερειακά και κεντρικά, με κριτήριο την τοπική τους αρμοδιότητα. Η αρμοδιότητα των οργάνων αυτών να εγκρίνουν τη συγκεκριμένη χρηματοδοτική πρόταση κρίνεται από το ύψος της αιτούμενης χρηματοδότησης.

Έτσι, μικρού ύψους αιτήματα εξετάζονται σε περιφερειακό επίπεδο από μονοπρόσωπα όργανα, ενώ αιτήματα μεγαλύτερου ύψους υπάγονται στην αρμοδιότητα κεντρικών συλλογικών οργάνων, των χρηματοδοτικών συμβουλίων.

Η απόφαση του εγκριτικού οργάνου δεν είναι αναγκαίο να αποτελεί αποδοχή ή απόρριψη του αιτήματος της επιχείρησης και της πρότασης του καταστήματος. Είναι ενδεχόμενο το εγκριτικό όργανο να επιφέρει

τροποποιήσεις σε όσα προτείνει το κατάστημα για να εγκρίνει στη συνέχεια το τροποποιημένο αίτημα. Η απόφαση, μετά τη λήψη της γνωστοποιείται στο κατάστημα και αυτό την αναγγέλλει στην επιχείρηση.

5.2.4 Τέταρτο Στάδιο : Η Σύναψη της σύμβασης

Εφόσον η επιχείρηση συμφωνήσει με τους όρους που τέθηκαν στην έγκριση της χρηματοδότησης, μπορεί να προχωρήσει στη σύναψη της σύμβασης. Συνεπώς, τα στάδια που παρουσιάστηκαν μέχρι στιγμής αποτελούν προ-συμβατικά στάδια, κατά τη διάρκεια των οποίων τα μέρη δικαιούνται να υπαναχωρήσουν και να μην προχωρήσουν στη σύναψη της χρηματοδοτικής σύμβασης.

Οι χρηματοδοτικές συμβάσεις αποτελούν στερεότυπες συμβάσεις προσχωρήσεως. Οι νομικές υπηρεσίες της κάθε τράπεζας έχουν διατυπώσει πάγιους όρους που ενσωματώνονται σε όλες τις χρηματοδοτικές της συμβάσεις. Μάλιστα οι συμβάσεις αυτές είναι έντυπα της Τράπεζας. Συνεπώς δεν είναι δυνατό για τη χρηματοδοτούμενη επιχείρηση να διαπραγματευτεί τους τυπικούς όρους της χρηματοδοτικής σύμβασης.

Η σύναψη της σύμβασης απαιτεί την υπογραφή όλων όσοι συμβάλλονται σε αυτή, δηλαδή της Τράπεζας, της χρηματοδοτούμενης επιχείρησης και του τυχόν εγγυητή. Παράλληλα με την κύρια σύμβαση συνάπτονται και οι συμπληρωματικές συμβάσεις, που αναφέρονται κυρίως στις εξασφαλίσεις της, όπως π.χ. συμβάσεις συστάσεως ενεχύρου, υποθήκης, εκχωρήσεις απαιτήσεων κ.ά.. Είναι ενδεχόμενο όμως κάποιες συμπληρωματικές συμβάσεις να συναφθούν κατά την πορεία της χρηματοδότησης, όταν προκύπτουν οι αντίστοιχες ανάγκες.

Τέλος, για την ολοκλήρωση της σύμβασης απαιτείται συνήθως και η κοινοποίηση της με δικαστικό επιμελητή στους αντισυμβαλλόμενους

5.2.5 Πέμπτο Στάδιο : Η Εκταμίευση της Χρηματοδότησης.

Αμέσως μετά τη σύναψη της σύμβασης η επιχείρηση είναι δυνατό να αρχίσει την εκταμίευση του ποσού της χρηματοδότησης. Η εκταμίευση αυτή δε γίνεται συνήθως εφ' άπαξ για το σύνολο του ποσού, αλλά τμηματικά. Είναι άλλωστε αναγκαίο για την επιχείρηση να αποδείξει τη χρησιμοποίηση των ποσών που παίρνει για το σκοπό για τον οποίο χορηγούνται. Έτσι, δεν είναι δυνατό π.χ. να εκταμιεύσει αμέσως την αξία ενός μηχανήματος που αγοράζει, αν από το συμβόλαιο αγοραπωλησίας προκύπτει υποχρέωση καταβολής της αξίας του σε δόσεις.

Επειδή συνήθως στους όρους χρηματοδότησης περιλαμβάνεται και η καταβολή από την επιχείρηση ενός ποσού ίδιας συμμετοχής, η Τράπεζα προκειμένου να καταβάλει τα δανειακά κεφάλαια θα απαιτήσει αναλογική καταβολή της ίδιας συμμετοχής. Υπάρχουν μάλιστα περιπτώσεις όπου απαιτείται η συνολική καταβολή της ίδιας συμμετοχής πριν εκταμιευθεί οποιοδήποτε ποσό της χρηματοδότησης. Αυτό συμβαίνει συνήθως σε χρηματοδοτήσεις που εκταμιεύονται εφ' άπαξ.

Για την εκταμίευση της χρηματοδότησης απαιτείται τέλος, η προσκόμιση πιστοποιητικού φορολογικής και ασφαλιστικής ενημερότητας της χρηματοδοτούμενης επιχείρησης. Τα πιστοποιητικά αυτά πρέπει να ανανεώνονται περιοδικά, ώστε να αποδεικνύεται σε κάθε εκταμίευση της χρηματοδότησης η φορολογική και ασφαλιστική ενημερότητα της επιχείρησης.

Όταν η χορήγηση πραγματοποιείται για διαρκείς ανάγκες της επιχείρησης όπως π.χ. το κεφάλαιο κίνησης, οι εκταμιεύσεις είναι διαρκείς και συμπλέκονται με την εξυπηρέτηση των προηγούμενων χορηγήσεων.

5.2.6 Έκτο Στάδιο : Η εξυπηρέτηση της χρηματοδότησης.

Με την έννοια εξυπηρέτηση εννοούμε την εκπλήρωση των οικονομικών υποχρεώσεων που ανέλαβε η επιχείρηση απέναντι στην Τράπεζα κατά τη λήψη της χρηματοδότησης και συγκεκριμένα την καταβολή του κεφαλαίου, των τόκων και των εξόδων της.

Όταν η χρηματοδότηση έχει τη μορφή δανείου, η εξυπηρέτηση ταυτίζεται με την καταβολή των δόσεων, απλών ή τοκοχρεωλυτικών, καθώς και των εξόδων στις συμφωνημένες προθεσμίες. Αντίθετα, αν η χορήγηση γίνεται στα πλαίσια παροχής πίστωσης με ανοικτό λογαριασμό, οι καταβολές του κεφαλαίου πραγματοποιούνται στις προθεσμίες που συμφωνήθηκαν, ανάλογα με το σκοπό της κάθε εκταμίευσης (π.χ. μια χορήγηση για εισαγωγή αγαθών εξοφλείται σε 4-6 μήνες από την εκταμίευσή της, ενώ μία χορήγηση για την αγορά μηχανήματος εξοφλείται τμηματικά σε διάρκεια 2-3 ετών). Οι καταβολές των τόκων και προμηθειών σε αυτή την περίπτωση γίνονται τέσσερις φορές το χρόνο, σε συμφωνημένες ημερομηνίες.

Σε περίπτωση που η επιχείρηση καθυστερήσει μία ή περισσότερες δόσεις της χρηματοδότησης, οι δόσεις αυτές παύουν να εκτοκίζονται με το κανονικό επιτόκιο της χρηματοδότησης και εκτοκίζονται με επιτόκιο

υπερημερίας, που είναι προσαυξημένο κατά 4 εκατοστιαίες μονάδες σε σχέση με το κανονικό (ενήμερο) επιτόκιο.

Αν η επιχείρηση καθυστερήσει την καταβολή πολλών δόσεων, ή αν η Τράπεζα θεωρήσει ότι η επιχείρηση έχει περιέλθει σε αδυναμία εξυπηρέτησης των δανείων που έχει λάβει, έχει τη δυνατότητα να κηρύξει ολόκληρη τη χρηματοδότηση ληξιπρόθεσμη και να προχωρήσει στη δικαστική επιδίωξη της είσπραξης της απαίτησής της. Στην περίπτωση αυτή, οι τόκοι καθυστερήσεως κεφαλοποιούνται συνήθως ανά τρίμηνο και προσαυξάνουν ανάλογα το κεφάλαιο της απαίτησης. Με τον τρόπο αυτό, και αν ληφθεί υπόψη το σημερινό επιτόκιο καθυστέρησης (περίπου 32%) ένα ληξιπρόθεσμο κεφάλαιο διπλασιάζεται σε χρονικό διάστημα μικρότερο από 3 χρόνια.

5.2.7 Έβδομο Στάδιο : Η εξόφληση.

Η φυσιολογική κατάληξη της χρηματοδότησης είναι η εξόφληση της, δηλαδή η εκ μέρους της επιχείρησης καταβολή του συνόλου του κεφαλαίου, των τόκων, των προμηθειών και των εξόδων που προέκυψαν από αυτή.

Όταν η χρηματοδότηση έχει τη μορφή απλού ή τοκοχρεωλυτικού δανείου, η εξόφληση συνεπιφέρει και τη λήξη της δανειακής σύμβασης, αφού ο σκοπός της σύναψής της έχει πραγματοποιηθεί. Αναβίωση της ίδιας σύμβασης για τη λήψη νέου δανείου δεν είναι δυνατή.

Όταν αντίθετα για την χορήγηση της χρηματοδότησης συνάφθηκε σύμβαση παροχής πίστωσης με ανοιχτό (αλληλόχρεο) λογαριασμό, η εξόφληση μιας συγκεκριμένης χρηματοδότησης δεν προκαλεί τη λήξη της

σύμβασης. Άλλωστε, είναι πολύ συνηθισμένο φαινόμενο από μία σύμβαση παροχής πίστωσης με ανοιχτό λογαριασμό, να έχουν χορηγηθεί περισσότερες επιμέρους χρηματοδοτήσεις στην ίδια επιχείρηση, για διαφορετικούς σκοπούς η κάθε μία. Είναι εξάλλου δυνατό, σε συγκεκριμένη χρονική στιγμή η επιχείρηση να μην οφείλει κανένα ποσό στην τράπεζα από τον ανοικτό λογαριασμό της, ή ακόμη να εμφανίζεται πιστωτική.

Η λήξη της σύμβασης παροχής πίστωσης με ανοιχτό λογαριασμό, επέρχεται όταν ένα από τα μέρη (η τράπεζα ή η επιχείρηση) ή και τα δύο, αποφασίσουν τη διακοπή της μεταξύ τους συνεργασίας.

Μετά τη λήξη της κύριας πιστωτικής σύμβασης, παύουν να έχουν λόγο ύπαρξης και οι πρόσθετες συμβάσεις εξασφάλισής της (συμβάσεις παροχής ενεχύρου, εγγραφής υποθήκης, εκχωρήσεις απαιτήσεων). Εφόσον λοιπόν η δανειστρια τράπεζα δεν έχει απαιτήσεις απέναντι στην επιχείρηση από τη συγκεκριμένη κύρια σύμβαση, συναινεί στην άρση των εμπραγμάτων εξασφαλίσεων που τη διασφάλιζαν. Είναι όμως ενδεχόμενο, να επιφυλάχθηκε με τη σύμβαση στην τράπεζα το δικαίωμα να χρησιμοποιεί τις εξασφαλίσεις αυτές και για τη διασφάλιση άλλων απαιτήσεών της από άλλες χρηματοδοτήσεις προς την ίδια επιχείρηση. Στην περίπτωση αυτή οι εξασφαλίσεις παραμένουν μέχρι την εξόφληση και των υπολοίπων χρηματοδοτήσεων.

5.3 Η Χρηματοδότηση των Εισαγωγών

Οι εισαγωγές υπήρξαν για πολλά χρόνια αναγκαίο κακό για την Ελλάδα. Η διάρθρωση της οικονομίας της δεν παρέχει την ευχέρεια να στηριχθεί αποκλειστικά στην εγχώρια παραγωγή για την κάλυψη των

αναγκών της. Αλλά και η μικρή εσωτερική αγορά κάνει οικονομικά ασύμφορη την παραγωγή πολλών αγαθών που είναι δυνατό να αγοραστούν από τη διεθνή αγορά σε πιο συμφέρουσες τιμές. Έτσι, οι ανάγκες της ελληνικής αγοράς σε πολλά είδη καλύπτονται κατά κύριο λόγο με εισαγωγές.

Έτσι όμως δημιουργούνται μόνιμα για τη χώρα μεγάλες ανάγκες πληρωμών στο εξωτερικό. Οι υποχρεώσεις αυτές δεν καλύπτονται από τις αντίστοιχες εισροές συναλλάγματος (από τις εξαγωγές, τον τουρισμό κλπ.) γεγονός που καθιστά αναγκαίο το δανεισμό σε συνάλλαγμα από το εξωτερικό για την κάλυψη του ελλείμματος στο ισοζύγιο τρεχουσών συναλλαγών της χώρας.

Για τους λόγους αυτούς η κρατική πολιτική απέναντι στις εισαγωγές υπήρξε για πολλά χρόνια περιοριστική. Εμπόδια επιβλήθηκαν κατά καιρούς στις εισαγωγές με πολλές μορφές διοικητικών ή άλλων μέτρων. Ένα από αυτά υπήρξε ο περιορισμός της χρηματοδότησης των εισαγωγών καταναλωτικών ειδών και γενικά των ειδών που προορίζονται για εμπορία.

Τα τελευταία χρόνια, στο πλαίσιο του προγράμματος για την άρση των περιοριστικών μέτρων λειτουργίας του τραπεζικού συστήματος και γενικότερα της απελευθέρωσης της τραπεζικής αγοράς, λήφθηκε σειρά μέτρων για την απλοποίηση του συστήματος της χρηματοδότησης των επιχειρήσεων. Οι περιορισμοί που είχαν τεθεί στο παρελθόν για τη χρηματοδότηση του εισαγωγικού εμπορίου ήρθαν. Γενικά η χρηματοδότηση των εισαγωγών γίνεται πλέον χωρίς ουσιαστικές διοικητικές δεσμεύσεις, με τραπεζικά κριτήρια.

Οι εισαγωγές, όσον αφορά τη χρηματοδότησή τους από τον τραπεζικό τομέα, διακρίνονται σε δύο κατηγορίες, με κριτήριο την ιδιότητα του φορέα που τις πραγματοποιεί. Έτσι οι χρηματοδοτήσεις της βιομηχανίας για εισαγωγές αντιμετωπίζονται διαφορετικά από τη χρηματοδότηση του εισαγωγικού εμπορίου.

5.3.1 Χρηματοδότηση της βιομηχανίας και βιοτεχνίας για

εισαγωγές.

Σύμφωνα με την απόφαση 453/3/11.1.80 της Υποεπιτροπής Δανείων και Συναλλάγματος, η χρηματοδότηση των βιομηχανικών επιχειρήσεων για την αγορά από το εξωτερικό μηχανολογικού εξοπλισμού και πρώτων υλών πραγματοποιείται σύμφωνα με τους κανόνες που ισχύουν για τις υπόλοιπες χρηματοδοτήσεις του κλάδου. Έτσι η εισαγωγή εξοπλισμού μπορεί να χρηματοδοτηθεί με δάνειο για πάγιες εγκαταστάσεις. Η χρηματοδότηση για την εισαγωγή πρώτων υλών, αντίστοιχα, διέπεται από τις διατάξεις για χρηματοδότηση κεφαλαίου κινήσεως.

Η ρύθμιση αυτή ισχύει βέβαια για τις εισαγωγές που γίνονται από βιομηχανίες και βιοτεχνίες για τις δικές τους ανάγκες. Αν η επιχείρηση σκοπεύει να μεταπωλήσει τα εισαγόμενα προϊόντα στην εσωτερική αγορά (π.χ. σε άλλες επιχειρήσεις) θα υπαχθεί για τη συγκεκριμένη εισαγωγή στις ρυθμίσεις που αναφέρονται στη χρηματοδότηση του εισαγωγικού εμπορίου.

5.3.2 Χρηματοδότηση Του Εισαγωγικού Εμπορίου.

Ενώ η χρηματοδότηση της βιομηχανίας και βιοτεχνίας για εισαγωγή εξοπλισμού και πρώτων υλών αντιμετωπίστηκε πάντοτε ευνοϊκά από το κράτος, οι χρηματοδοτήσεις για την εισαγωγή ειδών που προορίζονται για εμπορία υπήρξε για μεγάλο χρονικό διάστημα αντικείμενο περιοριστικής πολιτικής. Οι περιορισμοί είχαν τη μορφή τόσο της πλήρους απαγόρευσης χρηματοδότησης για πολλές κατηγορίες εισαγομένων ειδών, όσο και τον περιορισμό της χρονικής διάρκειάς της (για τα χρηματοδοτούμενα είδη). Δεσμεύσεις υπήρχαν και ως προς τον τρόπο διακανονισμού των χρηματοδοτούμενων ειδών. Ειδικότερα, δεν επιτρεπόταν η χρηματοδότηση ειδών που ο διακανονισμός τους δεν ήταν προθεσμιακός.

Από την 28.9.1988 όμως, με την Π.Δ.Τ.Ε. 1362/20.9.88 επιτράπη στις εμπορικές τράπεζες να χρηματοδοτούν σε δραχμές τις εισαγωγές χωρίς τις διακρίσεις κατά κατηγορία εισαγομένων ειδών που ίσχυαν κατά το παρελθόν. Με την ίδια πράξη δόθηκε η δυνατότητα χρηματοδότησης σε δραχμές για την εισαγωγή ειδών χωρίς περιορισμό όσον αφορά τον τρόπο διακανονισμού τους. Έτσι είναι δυνατή η χρηματοδότηση και για την εξόφληση συναλλαγματικών, γραμματίων σε διαταγή ή υποσχετικών επιστολών που καλύπτουν προθεσμιακό διακανονισμό εισαγομένων ειδών.

Για τον καθορισμό του ύψους της χορήγησης (που είναι ποσοστό της αξίας του εμπορεύματος), η αξία των εισαγομένων εμπορευμάτων προσδιορίζεται αφού συνυπολογιστούν, εκτός από το τιμολογιακό κόστος της εισαγωγής και όλα τα έξοδα, με τα οποία επιβαρύνθηκε η εισαγωγική

επιχείρηση (έξοδα αποθήκευσης ψύκτρα, εκτελωνιστικά, φορτό-εκφορτωτικά κλπ.) μέχρι την τοποθέτηση των εμπορευμάτων στις αποθήκες της.

5.4 Χρηματοδότηση των εξαγωγών

Η εξαγωγική προσπάθεια αποτελεί μία από τις βασικές επιδιώξεις της ελληνικής οικονομικής πολιτικής. Ένας από τους κύριους μοχλούς για την προώθηση των εξαγωγών υπήρξε στο παρελθόν η προνομιακή χρηματοδότησή τους. Έτσι, για πολλά χρόνια και μέχρι το 1983 το επιτόκιο της χρηματοδότησης των εξαγωγών ήταν ιδιαίτερα χαμηλό (10,5%), κάτω από το επίπεδο του μέσου κόστους χρήματος της περιόδου, αλλά και κάτω από το επίπεδο του πληθωρισμού καθώς και από τα επιτόκια καταθέσεων. Αυτό είχε σαν αποτέλεσμα να διαρρεύσουν σε μεγάλο ποσοστό, τα κεφάλαια που χορηγήθηκαν ως εξαγωγικές χρηματοδοτήσεις σε άλλους τομείς (π.χ. για ανέγερση κατοικιών, κεφάλαιο κινήσεως κλπ., ακόμη και για ανακατάθεση) και να μην επιτευχθεί απόλυτα ο στόχος που επιδιώχθηκε με τη χορήγησή τους, δηλαδή η ανάπτυξη των εξαγωγών. Εξαιτίας αυτής της εξέλιξης, η μέθοδος ενίσχυσης των εξαγωγών τροποποιήθηκε, με αύξηση των επιτοκίων χρηματοδότησης στο επίπεδο των υπόλοιπων επιτοκίων χορηγήσεων και την παράλληλη κάλυψη της απώλειας που υπέστησαν οι εξαγωγικές επιχειρήσεις με επιδότηση των ίδιων εξαγωγών.

Στο πλαίσιο των δεσμεύσεων που ανέλαβε η χώρα με τη συμμετοχή της στις Ευρωπαϊκές Κοινότητες, συμπεριλήφθηκε αργότερα και η υποχρέωσή της να καταργήσει σταδιακά μέχρι το 1990 τις επιδοτήσεις των εξαγωγών. Σήμερα, οι εξαγωγικές χρηματοδοτήσεις έχουν το ίδιο κόστος με τις υπόλοιπες χρηματοδοτήσεις των αντίστοιχων

επιχειρήσεων. Διαφοροποιούνται όμως σε άλλα στοιχεία τους, όπως το ύψος και η διάρκεια τους καθώς και οι φορολογικές τους επιβαρύνσεις.

Οι χρηματοδοτήσεις των εξαγωγών διακρίνονται σε προχρηματοδοτήσεις και χρηματοδοτήσεις με κριτήριο το χρόνο παροχής τους σε σχέση με τη φόρτωση των εμπορευμάτων της εξαγωγής.

5.4.1 Προχρηματοδότηση για Προετοιμασία και Πραγματοποίηση

Εξαγωγών.

Όπως προκύπτει και από το χαρακτηρισμό της, η μορφή αυτή εξαγωγικής χρηματοδότησης χορηγείται πριν από τη φόρτωση των εμπορευμάτων και αποσκοπεί στη παροχή των αναγκαίων κεφαλαίων που χρειάζεται η επιχείρηση για να προετοιμασθεί και να πραγματοποιήσει εξαγωγές. Η προετοιμασία μπορεί να αναφέρεται είτε στην προμήθεια των πρώτων υλών και την κάλυψη των εξόδων μεταποίησης τους από μεταποιητικές-εξαγωγικές επιχειρήσεις, είτε στην προμήθεια από την εσωτερική αγορά των έτοιμων προϊόντων που πρόκειται να εξαχθούν από εμπορικές-εξαγωγικές επιχειρήσεις.

5.4.2 Διάρκεια.

Δεν υπάρχουν συγκεκριμένα δεσμευτικά όρια για το ύψος ή τη διάρκεια των εξαγωγικών χρηματοδοτήσεων. Οι όροι και οι προϋποθέσεις παροχής τους καθορίζονται από τις τράπεζες, με τραπεζικά κριτήρια. Μοναδική υποχρέωση των τραπεζών είναι να διατηρούν στο φάκελο της χρηματοδότησης τα στοιχεία στα οποία βασίσθηκαν για να προσδιορίσουν το ύψος και τη διάρκεια της.

Η διάρκεια της προχρηματοδότησης κυμαίνεται ανάλογα με τους σκοπούς για τους οποίους χορηγείται. Αν χορηγείται για μεταποίηση των προϊόντων που πρόκειται να εξαχθούν καλύπτει χρονικό διάστημα ανάλογο με το χρόνο μεταποίησης των συγκεκριμένων προϊόντων. Αν η χορήγηση προορίζεται για αγορά ετοιμών ειδών από την εγχώρια παραγωγή, ο χρόνος εξόφλησης είναι συντομότερος. Πάντως, μία συνηθισμένη χρονική περίοδος για τη διάρκεια της προχρηματοδότησης είναι αυτή των 6-9 μηνών.

5.4.3 Ύψος

Το ύψος της προχρηματοδότησης εξαρτάται από τα στοιχεία του κόστους κατασκευής ή αγοράς των προϊόντων που πρόκειται να εξαχθούν αλλά και από την αξία σε συνάλλαγμα των προϊόντων αυτών. Η χρηματοδότηση αφορά το κόστος κατασκευής ή κτήσης των προϊόντων και όχι το κέρδος της εξαγωγικής επιχείρησης από τη συγκεκριμένη εξαγωγή. Έτσι, η χορήγηση καλύπτει ποσοστό της τιμής πώλησεως των προϊόντων (συνήθως 60% - 70%). Για το καθορισμό του ύψους της χρηματοδότησης επιτρέπεται να συνυπολογιστούν στην τιμή πώλησης των προϊόντων και τα ποσά των τυχόν Εθνικών και Κοινοτικών ενισχύσεων, καθώς και τα τυχόν (θετικά) Νομισματικά Εξισωτικά Ποσά (Ν.Ε.Π.) που αναλογούν στη συγκεκριμένη εξαγωγή με την προϋπόθεση ότι αποτελούν στοιχεία του κόστους κτήσης των προϊόντων.

Επιπλέον οι Τράπεζες οφείλουν να ελέγχουν την άμεση χρησιμοποίηση των ποσών του δανείου που εκταμιεύονται για κάλυψη δαπανών, που συνδέονται με την προετοιμασία και την πραγματοποίηση της εξαγωγής, ώστε να αποφεύγεται η διαρροή των κεφαλαίων αυτών σε άλλους σκοπούς της επιχείρησης.

5.5 Χρηματοδότηση πραγματοποιημένων εξαγωγών.

Πρόκειται για συνηθισμένη μορφή χρηματοδότησης των εξαγωγών, που παρέχεται στην εξαγωγική επιχείρηση για τις εξαγωγές που ήδη πραγματοποίησε και δεν εισέπραξε ακόμη την αξία τους από τον αγοραστή οίκο του εξωτερικού.

Αποσκοπεί στην ταχύτερη ανακύκλωση των κεφαλαίων της επιχείρησης, αφού αυτή εισπράττει σημαντικό μέρος της αξίας της εξαγωγής της, σε χρόνο προγενέστερο από την εξόφληση της εξαγωγής εκ μέρους του αλλοδαπού αγοραστή. Ένας άλλος τρόπος παροχής της χρηματοδότησης, είναι με τη μετατροπή της προχρηματοδότησης που είχε χορηγηθεί στην εξαγωγική επιχείρηση σε χρηματοδότηση. Η μετατροπή αυτή γίνεται κατά τη φόρτωση των εμπορευμάτων που πρόκειται να εξαχθούν, εφόσον η επιχείρηση δεν επιθυμεί να εξοφλήσει την προχρηματοδότηση σε δραχμές.

Για την πραγματοποίηση της χορήγησης απαιτείται καταρχήν η προσκόμιση των φορτωτικών εγγράφων της εξαγωγής στην Τράπεζα που χρηματοδοτεί την εξαγωγή. Το ίδιο ισχύει και στην περίπτωση μετατροπής προχρηματοδότησης σε χρηματοδότηση. Είναι όμως δυνατή η παράδοση των φορτωτικών εγγράφων συγκεκριμένης εξαγωγής σε τράπεζα διαφορετική από αυτή που ενήργησε την προχρηματοδότηση, με τις εξής προϋποθέσεις :

- i. Ο εξαγωγέας καταθέτει υπεύθυνα δήλωση του Ν. 1599/86, όπου αναφέρεται η τράπεζα που χορήγησε την προχρηματοδότηση.

- ii. Η τράπεζα που παραλαμβάνει τα φορτωτικά έγγραφα στέλνει αντίγραφα στην τράπεζα που προ-χρηματοδότησε την εξαγωγή και συγχρόνως δηλώνει ότι δεν προ-χρηματοδότησε, ούτε χρηματοδότησε την εξαγωγή και ότι αναλαμβάνει την υποχρέωση, μόλις εισαχθεί το συνάλλαγμα να μεταφέρει το δραχμικό αντίτιμο στην τράπεζα που έκανε την προχρηματοδότηση.

5.5.1 Ύψος.

Το ύψος της χρηματοδότησης εξαρτάται από το ύψος της εξαγωγής. Συνήθως χορηγείται ποσοστό 70%-80% της αξίας των φορτωτικών εγγράφων που προσκομίζει ο εξαγωγέας. Κριτήριο για τον προσδιορισμό του ποσοστού αυτού αποτελεί, μεταξύ άλλων, και η διάρκεια της πίστωσης που παρέχεται στον αλλοδαπό αγοραστή. Στόχος της Τράπεζας είναι να επαρκέσει η αξία των εμπορευμάτων, όταν εξοφληθεί από τον αγοραστή, για την κάλυψη του κεφαλαίου, των τόκων και των εξόδων της χρηματοδότησης. Συνεπώς, το ποσοστό χρηματοδότησης μειώνεται, όσο αυξάνεται η πιστωτική περίοδος.

5.5.2 Διάρκεια.

Η χρηματοδότηση εξοφλείται κανονικά με το προϊόν της δραχμοποίησης του συναλλάγματος της εξαγωγής. Επομένως, είναι κατά κανόνα βραχυπρόθεσμη (3-6 μήνες).

5.6 Leasing

Με το Νόμο 1665 του 1986, θεσμοποιήθηκε για πρώτη φορά στην Ελλάδα η χρηματοδοτική μίσθωση (LEASING) η οποία αποτελεί

συμπληρωματικό εργαλείο για επιχειρηματίες και ελεύθερος επαγγελματίες στην επίλυση χρηματοδοτικών τους προβλημάτων.

Το 1986 αποτέλεσε σταθμό στον εκσυγχρονισμό και την ανάπτυξη του χρηματοπιστωτικού συστήματος, αφού το LEASING, ακολούθησαν δύο ακόμα νέοι θεσμοί, το VENTURE CAPITAL (εταιρίες παροχής επιχειρηματικού κεφαλαίου) και το FACTORING (εταιρίες ανάληψης απαιτήσεων τρίτων).

Το LEASING είναι μία σύμβαση με βάση την οποία η εταιρεία χρηματοδοτικής μίσθωσης (ο εκμισθωτής) παραχωρεί τη χρήση, όχι όμως και την κυριότητα, ενός κινητού περιουσιακού στοιχείου στο μισθωτή για συγκεκριμένη περίοδο, έναντι καταβολής μισθώματος σε προκαθορισμένα τακτά χρονικά διαστήματα.

Κατά τη διάρκεια της σύμβασης η κυριότητα του περιουσιακού στοιχείου ανήκει στην εταιρεία LEASING που διενεργεί για λογαριασμό της, τις ανάλογες αποσβέσεις, ενώ μετά τη λήξη της, που σύμφωνα με το νόμο δεν μπορεί να γίνει πριν την πάροδο τριών ετών, ο μισθωτής έχει τις εξής δυνατότητες :

- 1) Να επιστρέψει τον εξοπλισμό
- 2) Να παρατείνει την ισχύ της σύμβασης τουλάχιστον για ένα έτος εξασφαλίζοντας χαμηλότερο μίσθωμα.
- 3) Να αγοράσει το αντικείμενο περιουσιακό στοιχείο σε κάποια συμβολική τιμή που συμφωνείται κατά την υπογραφή της σύμβασης.

Με την ισχύουσα νομοθεσία (άρθρο 1, Ν. 1665/1986) ορίζεται ρητά ότι δικαίωμα για τη σύναψη σύμβασης LEASING έχει κάθε επιχείρηση ανεξάρτητα από τη νομική της μορφή, καθώς και οι ελεύθεροι επαγγελματίες.

Όπως είναι φανερό, συμβάσεις LEASING δεν μπορούν να συνάπτουν φυσικά πρόσωπα που δεν ασκούν επαγγελματική δραστηριότητα. Επιπλέον, εξαιρούνται από το νόμο και τα ακίνητα.

Τα χαρακτηριστικά του LEASING σε σχέση με τον τραπεζικό δανεισμό έχουν ως αποτέλεσμα συχνά να επιλέγεται από τις επιχειρήσεις ως εναλλακτικός τρόπος χρηματοδότησης.

Τα πλεονεκτήματα που παρουσιάζει ο θεσμός είναι :

- ✓ Η επένδυση χρηματοδοτείται κατά 100%, αφού στις περισσότερες περιπτώσεις δεν απαιτείται η συμμετοχή του ιδίου του επενδυτή.
- ✓ Τα μισθώματα εκπίπτουν εξ' ολοκλήρου από τα ακαθάριστα έσοδα του μισθωτή, με αποτέλεσμα την ισόποση μείωση των φορολογητέων κερδών.
- ✓ Η δυνατότητα της τεχνολογικής ανανέωσης του εξοπλισμού μίας επιχείρησης,
- ✓ Η ταχύτητα συνομολόγησης σύμβασης LEASING

- ✓ Δεν απαιτούνται πρόσθετες εξασφαλίσεις (υποθήκες, προσημειώσεις κλπ.)
- ✓ Οι συμβάσεις LEASING απαλλάσσονται από τις επιβαρύνσεις των δανειακών συμβάσεων (χαρτόσημο, ΕΦΤΕ κλπ.).
- ✓ Οι υποχρεώσεις μιας επιχείρησης, έναντι της εταιρείας LEASING δεν εμφανίζονται στο παθητικό του ισολογισμού με αποτέλεσμα την καλύτερη χρηματοοικονομική της εικόνα.

5.7 Factoring

Με το Ν. 1905/1990 περί FACTORING, οι ελληνικές επιχειρήσεις απέκτησαν τη δυνατότητα χρηματοδότησης των σημερινών και μελλοντικών τους απαιτήσεων από τους πελάτες τους, με φτηνό και αξιόπιστο τρόπο.

Οι υπηρεσίες του FACTORING καλύπτουν τη λογιστική παρακολούθηση, διαχείριση και είσπραξη των εκχωρούμενων επιχειρηματικών απαιτήσεων από πωλήσεις αγαθών ή υπηρεσιών επί πιστώσει, καθώς επίσης τη χορήγηση προκαταβολών, την ασφάλιση του πιστωτικού κινδύνου, την αξιολόγηση της πιστοληπτικής ικανότητας των αγοραστών κ.ά.

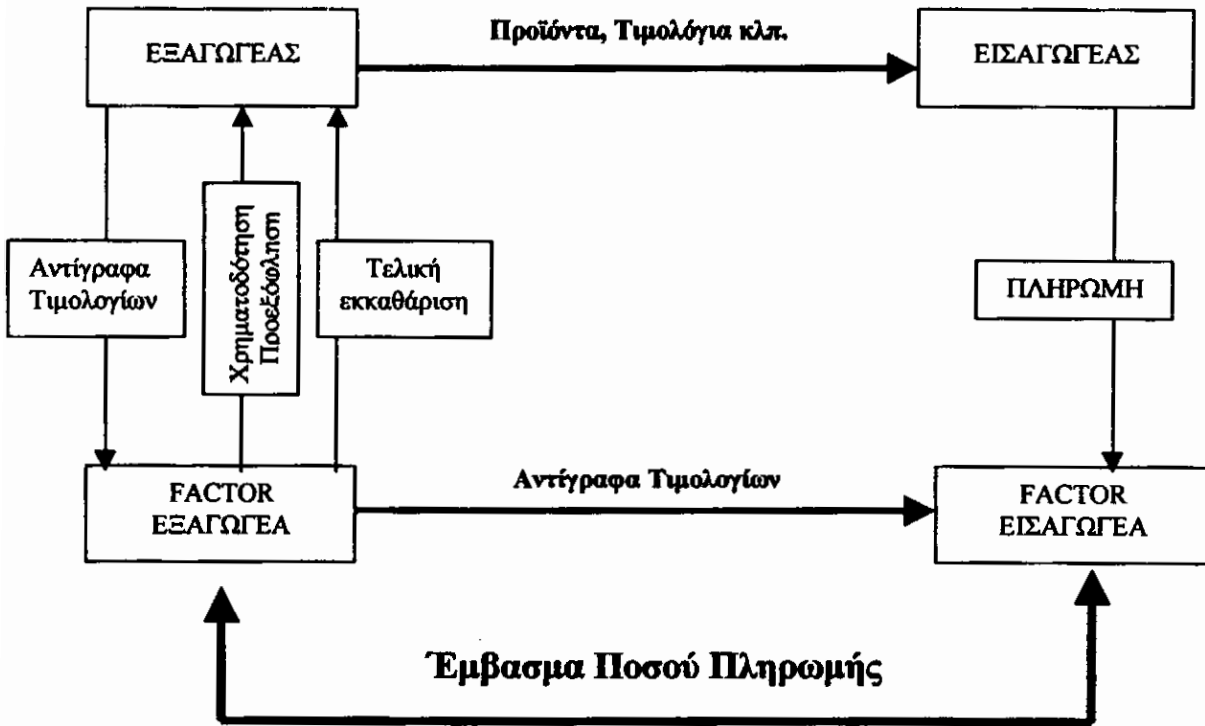
Για τις μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις ειδικότερα που πραγματοποιούν εξαγωγές, το FACTORING προσφέρει ένα αξιόπιστο και απολύτως λειτουργικό σύστημα υπηρεσιών, το οποίο περιλαμβάνει :

- ✓ Χορήγηση προκαταβολών επί της αξίας του τιμολογίου.
- ✓ Κάλυψη μέχρι και 100% του πιστωτικού κινδύνου.
- ✓ Παρακολούθηση, διαχείριση, είσπραξη της απαίτησης.
- ✓ Παροχή ελεγμένων στοιχείων όσον αφορά την πιστοληπτική ικανότητα και φερεγγυότητα των αγοραστών.

Όλα τα παραπάνω δίνουν τη δυνατότητα στον εξαγωγέα να διεισδύσει στις ξένες αγορές και να αναπτύξει με ασφαλή τρόπο τις εργασίες του. Στο Σχήμα (10) απεικονίζεται διαγραμματικά η λειτουργία του FACTORING στη Διεθνή Αγορά.

ΔΙΑΓΡΑΜΜΑΤΙΚΗ ΑΠΕΙΚΟΝΙΣΗ ΤΗΣ ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΑΣ ΤΟΥ FACTORING ΣΤΗ ΔΙΕΘΝΗ ΑΓΟΡΑ

Σχήμα (10)



Σε μία συναλλαγή FACTORING συμμετέχουν δύο μέρη :

Ο FACTOR και η επιχείρηση που προσφέρει τα προϊόντα της στην αγορά.

Ο FACTOR παρέχει :

1. Χρηματοδότηση / Προεξόφληση.
2. Κάλυψη Πιστωτικού Κινδύνου.

3. Έλεγχο Φερεγγυότητας Πελατών.
4. Διαχείριση Και Λογιστική Παρακολούθηση.
5. Παροχή Συμβούλων MARKETING Και Υπόδειξη Νέων Πελατών.

5.7.1 Πλεονεκτήματα του FACTORING.

Τα πλεονεκτήματα του FACTORING είναι προφανή :

- ✓ Η εταιρεία FACTORING αναλαμβάνει πλήρως και κατά συνέπεια μειώνει τους πιστωτικούς κινδύνους και τις πιθανές απώλειες που παρουσιάζονται στην εταιρεία πελάτη
- ✓ Ταυτόχρονα ο εκχωρητής μπορεί να πληρώνει τους προμηθευτές του αμέσως και φυσικά να πετυχαίνει καλύτερους όρους.
- ✓ Η διοίκηση της επιχείρησης μπορεί να προγραμματίζει καλύτερα την ταμειακή ροή και να εστιάσει την προσοχή της στο πώς να διοικεί και όχι στο πώς να πληρώνεται από πελάτες. Έτσι η ανάπτυξη της επιχείρησης μπορεί να χρηματοδοτηθεί από τις πωλήσεις.

5.7.2 Εξαγωγικό FACTORING

Το εξαγωγικό FACTORING αφορά πωλήσεις στο εξωτερικό και μπορεί να παρέχει στον εξαγωγέα, μέσω της συμμετοχής της εταιρείας FACTORING στη FACTORS CHAIN INTERNATIONAL, την είσπραξη των απαιτήσεων εξωτερικού η οποία γίνεται από τον ξένο FACTOR αλλά και την ασφαλιστική κάλυψη του πιστωτικού κινδύνου.

Επίσης το Εξαγωγικό FACTORING παρέχει στον εξαγωγέα τη διαχείριση των συνολικών απαιτήσεων του και την προεξόφληση τιμολογίων, η οποία πραγματοποιείται με το ίδιο τρόπο όπως και στο εγχώριο FACTORING.

5.7.3 Εισαγωγικό FACTORING.

Το Εισαγωγικό FACTORING αφορά αγορές από το εξωτερικό και επιτρέπει στον εισαγωγέα να αγοράζει προϊόντα με ανοιχτό λογαριασμό, να επεκτείνει τις αγοραστικές του δυνατότητες, να αποφεύγει τις χρονοβόρες διαδικασίες ανοίγματος ενέγγυων πιστώσεων και να διαπραγματεύεται καλύτερους όρους πληρωμής από υφιστάμενους και νέους προμηθευτές.

Μολονότι το FACTORING αποτελεί θεσμό που από χρόνια εφαρμόζεται στο εξωτερικό, η Ελλάδα όπως προκύπτει από τον Πίνακα 1 που παραθέτουμε στο Παράρτημα, εμφανίζει ασυνήθιστη υστέρηση.

6 ΤΕΛΩΝΕΙΑΚΗ ΠΡΑΚΤΙΚΗ

Οι πρόσφατες εξελίξεις στην Ευρωπαϊκή Ένωση άλλαξαν ριζικά το ρόλο των τελωνείων και κατ' επέκταση τη συνολική «τελωνειακή πρακτική», με στόχο την ενίσχυση της ελεύθερης διακίνησης των προϊόντων εντός και εκτός της Ένωσης.

Έτσι, όσον αφορά το ενδοκοινοτικό εμπόριο, για τους συναλλασσόμενους ισχύουν τα ακόλουθα ανάλογα με τον τρόπο διακίνησης του εμπορεύματος.

6.1 Οδική Μεταφορά.

Όταν κατά τη μεταφορά δεν παρεμβάλλεται Τρίτη Χώρα, δεν απαιτείται τελωνειακός, υγειονομικός, κτηνιατρικός ή και φυτοπαθολογικός έλεγχος ή άλλος προβλεπόμενος έλεγχος. Του «προνομίου» εξαιρείται η διακίνηση απαγορευμένων ουσιών, όπλων κλπ., που η διακίνησή τους θεωρείται «ΛΑΘΡΕΜΠΟΡΙΑ» και συγκεκριμένων άλλων ειδών που συνεχίζουν να τελούν υπό τελωνειακό έλεγχο.

Η διακίνηση των εμπορευμάτων γίνεται με τη σύνταξη απλού Εμπορικού Τιμολογίου (COMMERCIAL INVOICE) ή Δελτίου Αποστολής και Διεθνούς Οδικής Φορτωτικής (CMR).

Στα εμπορικά τιμολόγια ή Δελτία Αποστολής που συνοδεύουν τα εμπορεύματα πρέπει υποχρεωτικά να αναγράφεται το ΑΦΜ του Αποστολέα και του Παραλήπτη μαζί με το πρόθεμα της Χώρας τους. (Για την Ελλάδα π.χ. GR, τη Γερμανία DE κλπ.).

Οι ενδοκοινοτικές ανταλλαγές (αποκτήσεις-παραδόσεις κοινοτικών εμπορευμάτων) δηλώνονται και παρακολουθούνται μέσα από τις «προσωρινές δηλώσεις ΦΠΑ» και του εντύπου INTRASTAT.

Όταν κατά τη μεταφορά παρεμβάλλεται Τρίτη Χώρα, π.χ. ΕΛΒΕΤΙΑ, τότε εκτός των παραπάνω εγγράφων, συντάσσεται σε κάποιο τελωνείο της Ένωσης, και πάντως πριν το όχημα εισέλθει στο ελβετικό έδαφος, το Τελωνειακό Παραστατικό T2 (Κοινοτική Διαμετακόμιση).

Όταν η οδική μεταφορά, με τελικό προορισμό την Ε.Ε., πραγματοποιείται από τα βόρεια μας σύνορα, εκτός του εμπορικού τιμολογίου και του CMR, είναι αναγκαίες :

1. Η συμπλήρωση του CARNET TIR (σύμβαση διεθνών μεταφορών TIR 1975) με φορτηγά αυτοκίνητα Δ.Χ. (TIR:TRANSPORT INTERNATIONAL ROUTIER).
2. Η σύνταξη από το τελωνείο αναχώρησης τελωνειακού παραστατικού με τίτλο T2L το οποίο αποτελεί αποδεικτικό της κοινοτικής προέλευσης του εμπορεύματος. Επισημαίνεται ότι τα έντυπα συντάσσονται στα τελωνεία, παρόντος του εμπορεύματος.

6.2 Σιδηροδρομική Μεταφορά.

Στην περίπτωση αυτή, απαιτούνται τα έγγραφα CIM (Σιδηροδρομική Φορτωτική) και T2L.

6.3 Θαλάσσια Μεταφορά.

Θαλάσσια μεταφορά λογίζεται μόνον εφόσον τα εμπορεύματα μεταφέρονται άμεσα με πλοίο ή όταν υπάρχουν εντός εμπορευματοκιβωτίου (CONTAINER). Γι' αυτήν απαιτείται η σύνταξη του T2L στο λιμάνι φόρτωσης του εμπορεύματος.

6.4 Αεροπορική Μεταφορά.

Οι αεροπορικές εταιρίες της Ε.Ε. που διακινούν εμπορεύματα εντός της Ένωσης διαχωρίζουν τα κοινοτικής από τα μη κοινοτικής προέλευσης

εμπορεύματα και καταθέτουν στα αρμόδια τελωνεία ειδική κατάσταση όπως αυτή προβλέπεται από την τελωνειακή Νομοθεσία (STATUS C). Η κατάσταση αυτή (έγγραφο) υποκαθιστά το T2L. Στην περίπτωση που τα εμπορεύματα διακινούνται από μη κοινοτικούς αερομεταφορείς ή και όταν παρεμβάλλεται αεροδρόμιο εκτός Ε.Ε., είναι απαραίτητο στον τόπο φόρτωσης να συνταχθεί το έγγραφο T2L.

6.5 Παρατηρήσεις.

Εμπορεύματα Τρίτων Χωρών, καθώς και εμπορεύματα που έχουν φορολογικές επιβαρύνσεις ή εκκρεμότητες που δεν έχουν ρυθμιστεί στον τόπο φόρτωσης ή σε τελωνείο αρχικής εισόδου στην Ε.Ε. πρέπει να συνοδεύονται με το τελωνειακό παραστατικό (T1).

Τα έγγραφα T1 και T2 εκδίδονται από τις τελωνειακές αρχές. Για αυτά απαιτείται κατάθεση εγγυητικής επιστολής Τράπεζας ή Ειδικής «κατ' αποκοπή» εγγύησης.

Είδη όπως :

- ✓ Αυτοκινούμενα μεταφορικά μέσα (αυτοκίνητα Ι.Χ. – φορτηγά, μοτοσικλέτες, σκάφη αναψυχής)
- ✓ Καπνικά προϊόντα
- ✓ Οινοπνευματώδη ποτά
- ✓ Πετρελαιοειδή κ.ά

υπόκεινται σε τελωνειακό έλεγχο και τους επιβάλλονται υψηλοί φόροι κατανάλωσης.

Τα παραπάνω αντιμετωπίζονται σαν εμπορεύματα Τρίτων Χωρών και κατατίθεται κατά την αναχώρηση ή την άφιξη τελωνειακό παραστατικό (ΔΙΑΣΑΦΗΣΗ) επί του ΕΔΕ (Ενιαίο Διοικητικό Έγγραφο), της Κοινότητας.

Η σύνταξη όλων των εντύπων πρέπει να γίνεται με βάση τους διεθνείς εμπορικούς όρους (INCOTERMS), τη συνδυασμένη εμπορική ονοματολογία (TARIC), να απευθύνονται και να κατατίθενται προς τις τελωνειακές αρχές που έχουν την «Χωρική Αρμοδιότητα».

6.6 Συναλλαγή με Τρίτες Χώρες

Εξαγωγές σε Τρίτες Χώρες έχουν δικαίωμα να πραγματοποιούν

1. Τα Φυσικά ή Νομικά Πρόσωπα μέχρι του πόσου των 600.000 δρχ. κατά τελωνειακό παραστατικό.
2. Οι εγγεγραμμένοι στο ΕΜΕ (Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων) του οικείου Επιμελητηρίου χωρίς όριο.
3. Οι στερούμενοι ΕΜΕ, κατόπιν έγκρισης του ΥΠΕΘΟ, για ποσό πάνω από 600,000 δρχ.

6.6.1 Διαδικασία :

- ✓ Κατάθεση Διασάφησης (ΕΔΕ).
- ✓ Διάφοροι έλεγχοι-επιβολές πιθανών περιορισμών / απαγορεύσεων.

- ✓ Χορήγηση αδειάς εξόδου του εμπορεύματος από τη χώρα από την τελωνειακή αρχή

6.6.2 Έλεγχοι / Κατηγορίες ελέγχων :

- ✓ Ποιοτικοί (Γ.Χ.Κ., ΕΛΟΤ, Υπ. Γεωργίας)
- ✓ Ποσοτικοί – Εγκρίσεις : (ΥΠΕΘΟ)
- ✓ Δημόσιας Υγείας (Υπ. Γεωργίας, Γ.Χ.Κ.)
- ✓ Δημόσιας Ασφάλειας : Υπ. Δημόσιας Τάξης – Βιομηχανίας – Ερευνητικό Κέντρο Δημόκριτος.

Για τις χώρες που έχουν συμφωνία σύνδεσης ή «προτιμησιακό» καθεστώς με την ΕΕ, εκδίδεται επιπλέον το τελωνειακό πιστοποιητικό καταγωγής, EUR I.

Τα πιστοποιητικά EUR I και CERTIFICATE OF ORIGIN εκδίδονται αντίστοιχα από το τελωνείο και τα Επιμελητήρια, και τηρούν τους κανόνες της «καταγωγής» των εμπορευμάτων (Κοινοτικό Δίκαιο).

«Προτιμησιακά καθεστώτα» είναι συμφωνίες γενικές ή ειδικές που έχει συνάψει η Ε.Ε. με Τρίτες Χώρες μεμονωμένα ή με ομάδες χωρών για ειδική δασμολογική μεταχείριση των εμπορευμάτων.

Χώρα καταγωγής των εμπορευμάτων είναι η χώρα όπου παράγεται εξ' ολοκλήρου ή κατά ένα σημαντικό ποσοστό ένα προϊόν.

6.7 Εισαγωγές από Τρίτες Χώρες.

Γίνονται από κάθε φυσικό ή νομικό πρόσωπο χωρίς κανένα περιορισμό. Εξαιρούνται τα προϊόντα για τα οποία η ΕΕ έχει θεσπίσει ποσοτικούς ή άλλους περιορισμούς (αρμόδιες αρχές ΥΠΕΘΟ-Επιμελητήρια)

6.7.1 Διαδικασία :

- ✓ Άφιξη εμπορεύματος

- ✓ Κατάθεση ΕΔΕ – Διασάφηση.

- ✓ Διάφοροι έλεγχοι-επιβολή πιθανών περιορισμών-απαγορεύσεων.

- ✓ Καταβολή στο Ταμείο του Τελωνείου των αναλόγων δασμών και φόρων.

- ✓ Έξοδος του εμπορεύματος από το «Τελωνειακό Καθεστώς» και Ελεύθερη Διακίνηση του μέσα στα όρια της Ε.Ε.

- ✓ Εκχώρηση του δικαιώματος κυριότητας του εμπορεύματος από τον Μεταφορέα – Τράπεζα – Διατακτική – Φορτωτική.

- ✓ Εμπορικό τιμολόγιο (COMMERCIAL INVOICE).

- ✓ Κιβωτολόγιο (PACKING LIST)

- ✓ Βεβαίωση τραπέζης (αν παρεμβαίνει τράπεζα στη συναλλαγή).
- ✓ Άλλα πιθανά έγγραφα π.χ. FORM A (πιστοποιητικό καταγωγής εμπορευμάτων) που εκδίδεται κυρίως από χώρες της Άπω Ανατολής για χρήση στην Ε.Ε. με σκοπό τη μείωση ή και απόλυση δασμών για τα προϊόντα των παραπάνω χωρών που εισάγονται στην Κοινότητα.
- ✓ Έντυπο εφορίας που κατατίθεται σε μηνιαία βάση για την απόδοση ΦΠΑ στην αρμόδια Δ.Ο.Υ. από τον υπόχρεο.
- ✓ «ΙΝΤΡΑΣΤΑΤ» Έντυπο Στατιστικής Παρακολούθησης αποστολών – παραλαβών εντός της Ε.Ε. (κατατίθεται στην αρμόδια Δ.Ο.Υ.).

7 ΚΟΙΝΟΤΙΚΑ ΔΙΚΤΥΑ ΠΡΩΘΗΣΗΣ ΔΙΕΘΝΟΥΣ ΣΥΝΕΡΓΑΣΙΑΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ.

Τα υπάρχοντα δίκτυα ανάπτυξης συνεργασιών μεταξύ επιχειρήσεων, που εντάσσονται σε διάφορα Ευρωπαϊκά προγράμματα είναι :

1. BC – NET
2. BRE
3. EUROMANAGEMENT ETA II
4. EYROPARTENARIAT
5. INTERPRISE
6. ΥΠΕΡΓΟΛΑΒΙΑ

7.1 BC – NET Δίκτυο Επιχειρηματικής Συνεργασίας

Το BC - NET είναι ένα δίκτυο 500 περίπου συμβούλων επιχειρήσεων και μεσολαβητών που καλύπτουν την Ευρωπαϊκή Κοινότητα, τις χώρες της ΕΖΕΣ και έναν αυξανόμενο αριθμό τρίτων χωρών. Το δίκτυο αυτό καθιστά δυνατό τον ταχύ και εμπιστευτικό εντοπισμό των επιχειρήσεων, οι οποίες μπορούν να αποτελέσουν πιθανούς εταίρους σε άλλα κράτη-μέλη ή άλλες περιοχές που ανταποκρίνονται σε μία συγκεκριμένη πρόταση συνεργασίας.

Οι σύμβουλοι επιχειρήσεων του δικτύου BC – NET αναλύουν τις δυνατότητες συνεργασίας που προτείνονται από τις επιχειρήσεις, τις διαβιβάζουν σε ένα κεντρικό όργανο (την Κεντρική Μονάδα BC - NET –

BSC), που είναι αρμόδιο για το «ταίριασμό» τους, εξετάζουν τις απαντήσεις που αποστέλλονται από το κεντρικό όργανο και, ενδεχομένως, συμμετέχουν σε διαπραγματεύσεις για τη σύναψη συνεργασίας μεταξύ των επιχειρήσεων.

Από την ίδρυσή του το 1988, το ΒΨ – NET έχει εξετάσει περισσότερα από 70.000 αιτήματα συνεργασίας (χρηματοπιστωτικής, τεχνικής ή εμπορικής) από όλους τους τομείς δραστηριότητας της βιομηχανίας ή των υπηρεσιών.

7.2 Γραφείο Επιχειρηματικής Συνεργασίας – BRE

Το BRE, αποτελεί ένα δίκτυο προώθησης διαφόρων αιτημάτων συνεργασίας επιχειρήσεων, με σκοπό την αναζήτηση νέων επαφών και την πραγματοποίηση συνεργασιών, μέσω τοπικών ενδιάμεσων οργανισμών, οι οποίοι αποτελούν ανταποκριτές του δικτύου.

Με τη συμπλήρωση στο γραφείο του τοπικού ανταποκριτή μιας αίτησης-προφίλ της επιχείρησης, με τα σχετικά για τη μορφή της επιθυμητής συνεργασίας στοιχεία, αρχίζει η προσπάθεια προώθησης-διαφήμισης του αιτήματος στις αγορές, στόχους που έχουν επιλεγεί από τον επιχειρηματία, μέσω της διαβάθμισής του στους εκεί ανταποκριτές BRE. Αυτοί αναλαμβάνουν, με διάφορους τρόπους, τη δημοσιοποίηση του αιτήματος : έρευνα στις οικείες βάσεις δεδομένων, έκδοση δελτίων τύπου, περιοδικών, κ.ά. Μόλις ανευρεθούν οι πληροφορίες, αποστέλλονται στην αιτούσα επιχείρηση μέσω του ιδίου συστήματος.

Το δίκτυο λειτουργεί σε εμπιστευτική βάση και οι ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις, έχουν τη δυνατότητα να ζητήσουν απεριόριστο αριθμό

συνεργασιών. Η διάρκεια προώθησης του αιτήματος είναι 6 μήνες, με δυνατότητα παράτασης για άλλους 6. Μετά το πέρας του διαστήματος αυτού, η επιχείρηση ειδοποιείται ότι το αίτημά της έληξε.

7.3 EUROMANAGEMENT ETA II

Η παροχή βοήθειας και στήριξης των ευρωπαϊκών Μικρό-Μεσαίων Επιχειρήσεων (Μ.Μ.Ε) που επιχειρούν να επιτύχουν βελτίωση της διεθνούς ανταγωνιστικότητας τους μέσα από τη στρατηγική διαχείριση και πρόσβαση στα διάφορα ευρωπαϊκά προγράμματα έρευνας και τεχνολογικής ανάπτυξης, τεχνικής εναρμόνισης και πιστοποίησης ποιότητας.

Η χρονική διάρκεια του συγκεκριμένου Κοινοτικού δικτύου είναι από το 1994 - 1999, ενώ ο προϋπολογισμός του αγγίζει τα 250,000,000 ECU.

Εκτός των προσκλήσεων ανεύρεσης των κατάλληλων υποψηφίων, η Ευρωπαϊκή Επιτροπή, επέλεξε έναν συντονιστή σε πανευρωπαϊκό επίπεδο και ικανότατους εθνικούς συντονιστές - ενδιάμεσους στους προαναφερόμενους τομείς, οι οποίοι έχουν αναλάβει τον έλεγχο ενός ορισμένου αριθμού Μικρό - Μεσαίων Επιχειρήσεων (Μ.Μ.Ε.) στη μεγαλύτερη δυνατή γεωγραφική έκταση.

7.4 EUROPARTENARIAT

Σκοπός του συγκεκριμένου κοινοτικού δικτύου είναι :

1. Η προώθηση και στήριξη της ανάπτυξης των λιγότερο ευνοημένων περιοχών της Ευρωπαϊκής Ένωσης, καθώς και αυτών που αντιμετωπίζουν προβλήματα αποβιομηχανοποίησης και βιομηχανική παρακμή, δράση που εντάσσεται στο όλο πλαίσιο της περιφερειακής πολιτικής της Ευρωπαϊκής Επιτροπής.
2. Η ενθάρρυνση των Μικρό-Μεσαίων Επιχειρήσεων (Μ.Μ.Ε.) της Ευρωπαϊκής Ένωσης να προχωρήσουν στην ανάπτυξη επιχειρηματικών συνεργασιών με επιχειρήσεις από τις παρακμάζουσες περιοχές που φιλοξενούν τα Europartenariat. Αυτό επιτυγχάνεται μέσω της άμεσης επαφής των επιχειρηματιών ή εκπροσώπων τους, που συμμετέχουν στις δραστηριότητες κάθε Europartneriat, οι οποίες διαρκούν δύο ημέρες.

Για να μπορέσουν να διοργανώσουν μια εκδήλωση Europartenariat, οι περιοχές υποδοχής πρέπει να ανήκουν σε μία περιφέρεια που παρουσιάζει καθυστέρηση ως προς την ανάπτυξή της, σε μία ζώνη που βρίσκεται σε βιομηχανικό μαρασμό, ή σε μια ευαίσθητη ηπειρωτική ζώνη.

Από την πλευρά τους οι Μικρό-Μεσαίες Επιχειρήσεις (Μ.Μ.Ε.) που επιθυμούν να συμμετάσχουν στο πρόγραμμα, πρέπει να πληρούν τα τρία κριτήρια που έχει ορίσει η Επιτροπή :

- ✓ να απασχολούν λιγότερο από 500 άτομα.
- ✓ Να διαθέτουν ακίνητα στοιχεία ενεργητικού των οποίων η καθαρή αξία να μην είναι κατώτερη των 75 εκατομμυρίων ECU.
- ✓ Και το 1/3 του κεφαλαίου κατ' ανώτατο όριο να ανήκει σε μία μεγάλη επιχείρηση

Κάθε εκδήλωση EUROPARTENARIAT, που διοργανώνεται στην Ευρωπαϊκή Κοινότητα, χρηματοδοτείται κατά τα 2/3 από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή. Οι Γενικές Διευθύνσεις Περιφερειακής Πολιτικής και της πολιτικής των επιχειρήσεων αναλαμβάνουν κάθε μία το ήμισυ της κοινοτικής χρηματοδότησης, ενώ το εναπομένον 1/3 επιβαρύνει την περιφέρεια υποδοχής, με τα έξοδα μεταβάσεως και διαμονής.

7.5 INTERPRISE

Η υποστήριξη των δράσεων και εκδηλώσεων που γίνονται σε τοπικό, περιφερειακό και εθνικό επίπεδο με στόχο να φέρουν σε επαφή Μικρό-Μεσαίες Επιχειρήσεις (Μ.Μ.Ε) για να διευρύνουν συνεργασίες και συνεταιρισμούς μεταξύ επιχειρήσεων που βρίσκονται σε άλλες ευρωπαϊκές χώρες. Οι συναντήσεις προσωποποιούνται και προκαθορίζονται και επιτρέπουν διαπραγματεύσεις και συζητήσεις που συνήθως επικεντρώνονται σε ένα συγκεκριμένο θέμα ή τομέα βιομηχανίας.

Οργανωτές των εκδηλώσεων αυτών, είναι τυπικά τα επιμελητήρια, αναπτυξιακοί φορείς, ομοσπονδίες εργοδοτών, τεχνικά κέντρα έρευνας και καινοτομίας, σύμβουλοι και ΕΚΠΕ. Στο πρόγραμμα πρέπει να

περιλαμβάνονται το λιγότερο 15 επιχειρήσεις από τρεις τουλάχιστον περιοχές των κρατών μελών της κοινότητας και σε ορισμένες περιπτώσεις μπορούν να επεκταθούν και σε κράτη μη μέλη. Για παράδειγμα, το πρόγραμμα MED – INVEST, προβλέπει ειδική παροχή για προγράμματα στις χώρες της Μεσογείου, συμπεριλαμβανομένων και κρατών μη μελών.

Οι τοπικοί οργανισμοί δύνανται να παρουσιάζουν τα προγράμματα τους στην επιτροπή οποτεδήποτε, με μοναδική προϋπόθεση την υποβολή τους, 6 μήνες νωρίτερα από την ημερομηνία της προτεινόμενης εκδήλωσης.

Για να γίνουν αποδεκτά και να τύχουν υποστήριξης, πρέπει να πληρούν τις παρακάτω προϋποθέσεις :

1. Να πραγματοποιηθεί συνάντηση τουλάχιστον τριών εταιριών, από τρεις διαφορετικές χώρες της Κοινότητας. Δύνανται να προστεθούν και άλλοι εταίροι ακόμη και από κράτη εκτός Ευρωπαϊκής Ενώσεως.
2. Η συνάντηση ή εκδήλωση δύνανται κατ' εξαίρεση να πραγματοποιηθεί και σε χώρα εκτός Κοινότητας.
3. Δύνανται να συμμετέχουν στο πρόγραμμα και περιφέρειες που δεν έχουν επιλεγεί για ενίσχυση από τα διαρθρωτικά ταμεία.
4. Έκαστος εταίρος πρέπει να συνοδεύεται τουλάχιστον από 15 επικεφαλής επιχειρήσεων της περιφέρειάς του, με την προϋπόθεση ότι από το συνολικό αριθμό των επιχειρήσεων που

συμμετέχουν, τουλάχιστον το 30% πρέπει να προέρχεται από περιφέρειες – εταιρους που μετακινούνται οι επιχειρήσεις.

5. Η συνάντηση των επιχειρήσεων πρέπει να έχει βασικό σκοπό την εταιρική συνεργασία, γεγονός που αποκλείει κάθε άλλη δραστηριότητα (π.χ. εξαγωγικές ενισχύσεις, σεμινάρια, ενημερώσεις, κλπ., θέματα τα οποία δύνανται συμπληρωματικά να συζητηθούν).

7.6 Υπεργολαβία

Η ενθάρρυνση δημιουργίας ευνοϊκού κλίματος στην ενιαία αγορά για τις υπεργολαβίες, τη βελτίωση της πληροφόρησης, της επικοινωνίας και συνεργασίας μεταξύ αναδόχων και υπεργολάβων και την προώθηση και στήριξη της ευρωπαϊκής υπεργολαβίας σε τρίτες εκτός Κοινότητας χώρες.

Το ενδιαφέρον της Ευρωπαϊκής Επιτροπής στο πλαίσιο της πρωτοβουλίας αυτής επικεντρώνεται στις παρακάτω δράσεις :

1. Τη βελτίωση των γνώσεων για τις αγορές υπεργολαβίας.
2. Την προώθηση και εναρμόνιση των διαδικασιών πιστοποίησης και τυποποίησης.
3. Την ενθάρρυνση συνεργασιών και ανάπτυξη εταιριών στους τομείς της υπεργολαβίας.

4. Την ίδρυση δικτύου βάσεως δεδομένων και τραπεζών υπεργολαβίας (δίκτυο βοήθειας, υπεργολαβίας πρόγραμμα SCAN).
5. Την αποτελεσματική διάδοση της πληροφόρησης και τεκμηρίωσης με ομιλίες κλπ. σε επιλεγμένα ακροατήρια.

Δικαιούχοι είναι δημόσιες αρχές, δημόσιοι ή ιδιωτικοί οργανισμοί, μεγάλες και Μικρό – Μεσαίες Επιχειρήσεις, συνεταιρισμοί εκπαιδευτικά και ερευνητικά ιδρύματα.

Το πρόγραμμα προβλέπει την υλοποίηση μέτρων τόνωσης της οικονομικής δραστηριότητας των παραμεθωρίων περιοχών.

Ιδιαίτερα για τις Μ.Μ.Ε. προβλέπονται :

- ✓ Η ενίσχυση επενδυτικών σχεδίων μεταποιητικών μονάδων διάρκειας 2-5 χρόνων, τα οποία δεν εμπίπτουν στο πεδίο εφαρμογής του Αναπτυξιακού Νόμου 1882/90, όπως αυτό τροποποιήθηκε από το Ν.2234/94.
- ✓ Η ανάπτυξη δικτύων παροχής πληροφοριών, προβολής και προώθησης προϊόντων, στήριξης επιχειρηματικών ανταλλαγών και συμμετοχής σε εκθέσεις, καθώς και η ίδρυση κέντρων διασφάλισης και ελέγχου της ποιότητας των προϊόντων.

- ✓ Η προώθηση νέων χρηματοδοτικών μέσων που θα ενισχύσουν τις παραγωγικές επιχειρήσεις και θα διευκολύνουν τον εξαγωγικό προσανατολισμό τους προς το Βαλκανικό χώρο.

- ✓ Η προώθηση της συνεργασίας επιχειρήσεων και φορέων στήριξης επιχειρηματικής δραστηριότητας με αντίστοιχες μονάδες και φορείς γειτονικών χωρών.

- ✓ Η δημιουργία μόνιμων δομών διευκόλυνσης του διασυνοριακού εμπορίου (κέντρα διαμετακομιστικού εμπορίου, εκθεσιακοί και αποθηκευτικοί χώροι κ.ά.).

- ✓ Η κατάρτιση και επιμόρφωση του ανθρώπινου δυναμικού των Μ.Μ.Ε.

ΠΑΡΑΡΤΗΜΑ

ΥΠΟΔΕΙΓΜΑ (1).

ΑΙΤΗΣΗ ΕΓΓΡΑΦΗΣ ΣΤΟ ΕΙΔΙΚΟ ΜΗΤΡΩΟ ΕΞΑΓΩΓΕΩΝ

Προς το

ΕΠΙΜΕΛΗΤΗΡΙΟ.....

ΓΙΑ ΤΟ ΕΙΔΙΚΟ ΜΗΤΡΩΟ ΕΞΑΓΩΓΕΩΝ.

Παρακαλούμε να καταχωρίσετε την πιο κάτω επωνυμία μας στο Ειδικό Μητρώο Εξαγωγέων που τηρείται σε εσάς, καθώς ορίζουν το Νομοθετικό Διάταγμα 3999 / 1959, όπως τροποποιήθηκε με το Ν. 936/79 και οι σχετικές εγκύκλιοι του Υπουργείου Εμπορίου.

ΕΠΩΝΥΜΙΑ.....

ΔΙΕΥΘΥΝΣΗ.....Τ.Κ.....

ΑΡΙΘΜΟΣ ΤΗΛΕΦΩΝΟΥΉ TELEXΉ FAX

Δηλώνουμε ότι τα είδη που θα αποτελέσουν αντικείμενο του εξαγωγικού εμπορίου μας, είναι τα εξής (αναλυτικά) :

- | | |
|--------|---------|
| 1..... | 6..... |
| 2..... | 7..... |
| 3..... | 8..... |
| 4..... | 9..... |
| 5..... | 10..... |

Δηλώνουμε επίσης, ότι σε περίπτωση που ασχοληθούμε με την εξαγωγή και άλλων ειδών ή που θα παύσουμε την εξαγωγή ενός είδους από αυτά που δηλώνουμε, θα σας γνωρίσουμε τούτο έγκαιρα.

.....19.....

Ο ΔΗΛΩΝ

Συνημμένα

1)

2)

ΠΕΥΘΥΝΗ ΔΗΛΩΣΗ ΕΠΩΝΥΜΙΑΣ ΕΞΑΓΩΓΕΩΣ

Π Ρ Ο Σ

Το Επιμελητήριο Αχαΐας

ΠΑΤΡΑ

ΧΑΡΤΟΣΗΜΟ

Δηλώνω, ότι γνωρίζω τις συνέπειες του Ν. Δ. 3999/59 και σας παρακαλώ για τη σταχώριση της επωνυμίας μου στα μητρώα εξαγωγέων του Επιμελητηρίου σας.

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ

Όδος Επιχείρησης (ατομική, Ο.Ε., Ε.Ε., Α.Ε., Ε.Π.Ε., ΣΥΝ. Π.Ε.)

..... ρυτικό

..... πωνυμία Ελληνική

» Ξενόγλωσση

..... τίτλος Διακριτικός

..... δρα

..... ευθύνη (οδός και αριθμός) τηλ.

..... τος Ίδρυσης Διάρκεια

ΑΝΤΙΚΕΙΜΕΝΑ ΕΞΑΓΩΓΙΚΟΥ ΕΜΠΟΡΙΟΥ

(Γράψτε με κάθε λεπτομέρεια τα είδη που πρόκειται να εξαγάγετε)

.....) Φυσικά πρ

.....) Επεξεργασμ

.....) Βιομηχανικά

..... Δηλώνω, ότι είμαι γραμμένος στα γενικά μητρώα του

..... ε αύξ. αριθμό μητρώου

..... Πάτρα 199

Μετὰ τιμῆς
(Ονοματεπώνυμο και Σφραγίδα)

ΔΙΚΑΙΟΛΟΓΗΤΙΚΑ ΓΙΑ ΑΝΑΝΕΩΣΗ ΕΠΩΝΥΜΙΑΣ

1. Παράβολο Δημοσίου Ταμείου δρχ.5.000.
 2. Πιστοποιητικό περί μη πτωχεύσεως : α) για το φυσικό πρόσωπο αν πρόκειται για ατομική επιχείρηση, β) για κάθε ομόρρυθμο μέλος χωριστά αν πρόκειται για Ομόρρυθμο ή Ετερόρρυθμο Εταιρεία, καθώς και για τις εταιρείες, γ) για τον διαχειριστή ή τους διαχειριστές αν πρόκειται για ΕΠΕ, καθώς και για την ΕΠΕ, δ) για τον Πρόεδρο και για τον Διευθύνοντα ή Εντεταλμένο Σύμβουλο, αν πρόκειται για ΑΕ, καθώς και για την ΑΕ, ε) για το Διοικητικό Συμβούλιο ή για τα εξουσιοδοτηθέντα πρόσωπα αυτού (Πρόεδρο, Διευθύνοντα Σύμβουλο κ.λ.π.) αν πρόκειται για Συν/σμό καθώς και για τον Συν/σμό. (Σε περίπτωση εξουσιοδοτήσεως πρέπει να προσκομίσετε τη σχετική εξουσιοδότηση).
 3. Απόσπασμα Ποινικού Μητρώου για όλα τα ανωτέρω φυσικά πρόσωπα.
 4. Συστατική επιστολή Τραπέζης.
-

* Σε περίπτωση αγροτικών προϊόντων εγγυητική επιστολή ενός εκατομμυρίου (1.000.000) από την Τράπεζα.

ΥΠΟΔΕΙΓΜΑ (2).

ALWAYS QUOTE
 OUR REFERENCE

..... BRANCH (PLACE) (DATE)
 TLX No. SWIFT CODE

REMITTANCE FOR COLLECTION AND/OR ACCEPTANCE

This collection is subject to the I.C.C. "Uniform Rules for Collections" Publication No 522, Revision 1995

MAIL TO

DRAWEE

DRAWER

WE ARE SENDING HERewith THE UNDER SHOWN DOCUMENTS PRESENTED TO US UNDER THE ABOVE MENTIONED COLLECTION. PLEASE FOLLOW INSTRUCTIONS MARKED X AS WELL AS THE GENERAL AND SPECIAL INSTRUCTIONS INDICATED BELOW.

INSTRUMENTS	DRAFT	COMM. INVOICE	CONSUL INVOICE	CUSTOMS INVOICE	BILL OF LADING	COPY OF B/L	AIRWAY BILL	RAILWAY BILL	TRUCK WAY BILL (C.M.R.)	FORWARDER CERTIFIC OF RECEIPT	CERTIFIC. ORIGIN	12 12L EUR 1	INSUR POLICY OR CERTIF	PACK. LIST	WEIGHT LIST	HEALTH CERTIF.				

... (bringing shipment / despatch of) ...
 on ... from ... to ...

SECURITY	INVOICE AMOUNT	PLUS OUR CHARGES	PLUS YOUR CHARGES		TOTAL AMOUNT PAID
----------	----------------	------------------	-------------------	--	-------------------

SPECIAL INSTRUCTIONS

OVER DOCUMENTS AGAINST:

PAYMENT AT SIGHT ON FIRST PRESENTATION
 ACCEPTANCE OF THE ENCLOSED BILL OF EXCHANGE
 BILL OF EXCHANGE
 PROMISSORY NOTE / LETTER

DUE ON
 DAYS AFTER THE DATE OF

- THE RELATIVE BILL OF EXCHANGE MUST BE ACCEPTED BY THE DRAWEE LEGAL REPRESENTATIVES OF THE COMPANY AND DULY WITNESSED BY YOU.
- THE RELATIVE PROM. LETTER/NOTE MUST BE SIGNED BY THE DRAWEE LEGAL REPRESENTATIVES OF THE COMPANY AND DULY WITNESSED BY YOU.
- KEEP ACCEPTANCE FOR COLLECTION ON DUE DATE
- RETURN ACCEPTANCE TO US
- PROTEST FOR NON ACCEPTANCE PAYMENT
- IN CASE OF NON ACCEPTANCE AND / OR NON PAYMENT GIVE DEFINITE REASON FOR REFUSAL
- ADVISE US FOR NON ACCEPTANCE / NON PAYMENT BY
 - CABLE/TELEX SWIFT AIRMAIL

WE HEREBY INFORM YOU AND KINDLY REQUEST YOU TO NOTIFY THE DRAWEE THAT THE PROCEEDS OF THIS COLLECTION HAVE BEEN IRREVOCABLY ASSIGNED TO OUR BANK WHICH IS NOW THE SOLE BENEFICIARY OF THE VALUE OF THIS COLLECTION.

AFTER COLLECTION PLEASE PAY OUT OF THE PROCEEDS TO

BEING AGENT'S COMMISSION WITHOUT ANY CHARGES TO US

COMMISSION AND CHARGES

FOR DRAWEE'S ACCOUNT

OUR DO NOT WAIVE
 YOUR DO NOT WAIVE

PLEASE REMIT PROCEEDS AS FOLLOWS AND UNDER DIRECT ADVICE TO US BY CABLE/TELEX SWIFT AIRMAIL

CREDIT OUR ACCOUNT No. WITH MENTIONING OUR REF NR AND THE VALUE DATE OF THE PAYMENT

AIR MAIL US YOUR CHEQUE MENTIONING OUR REF No.

OTHER INSTRUCTIONS

PLEASE ACKNOWLEDGE RECEIPT QUOTING BOTH YOUR AND OUR REFERENCE NUMBERS. IN CASE OF NEED APPLY TO US DIRECTLY BY SWIFT/TLX.

Yours faithfully

.....
(AUTHORIZED SIGNATURES)

ΥΠΟΔΕΙΓΜΑ (3).
PROMISSORY LETTER

TO

.....EXPORT GMBH.....

.....ERLANGEN.....

.....W.GERMANY.....

.....ATHENS.. 10 TH DECEMBER 199..

DEAR SIRs,

RE : IMPORT LICENCE No.....17000/523432/10-9-95

.....OF THE.....IMPORT...LTD.....ATHENS.....,

.....COLLECTION No.....01/150000.....

WE, THE UNDERSIGNED..... JOHN PAPADAKIS & GEORGE
PAPADOPOULOS.....ACTING AS LEGAL REPRESENTATIVES FOR
AND ON BEHALF OFIMPORT LTD.....
ATHENS.....HEREBY UNDERTAKE TO PAY TO YOU ON.....28
FEBRUARY 1996..... LE.....90.....DAYS AFTER
SHIPMENT OF GOODS THE EQUIVALENT IN DRACHMAE OF THE
AMOUNT..... USD...10.000.-.....(US DOLLARS. TEN.
THOUSAND... ONLY)..... REPRESENTING THE NET
PROCEEDS OF THE ABOVE MENTIONED COLLECTION THROUGH
.....BANK.....HEAD OFFICE.....ATHENS.....

YOURS FAITHFULLY

IMPORT LTD

ATHENS

ΠΙΝΑΚΑΣ (1).

ΟΓΚΟΣ FACTORING ΚΑΤΑ ΧΩΡΑ 1994 (ΣΕ ΕΚ. \$)

ΑΡ. ΕΤΑΡΙΩΝ	ΕΥΡΩΠΗ	ΔΙΕΘΝΕΣ
3	ΑΥΣΤΡΙΑ	180
7	ΒΕΛΓΙΟ	1560
2	ΚΥΠΡΟΣ	25
5	ΤΣΕΧΙΑ	150
7	ΔΑΝΙΑ	300
5	ΦΙΛΑΝΔΙΑ	30
29	ΓΑΛΛΙΑ	2100
16	ΓΕΡΜΑΝΙΑ	2000
4	ΕΛΛΑΔΑ	15
8	ΟΥΓΓΑΡΙΑ	50
1	ΙΣΛΑΝΔΙΑ	25
4	ΙΡΛΑΝΔΙΑ	30
70	ΙΤΑΛΙΑ	1600
5	ΟΛΛΑΝΔΙΑ	5225
8	ΝΟΡΒΗΓΙΑ	200
10	ΠΟΡΤΟΓΑΛΙΑ	85
1	ΡΟΥΜΑΝΙΑ	4
1	ΡΩΣΙΑ	0
1	ΣΛΟΒΑΚΙΑ	25
1	ΣΛΟΒΕΝΙΑ	5
20	ΙΣΠΑΝΙΑ	280

ΑΡ. ΕΤΑΙΡΙΑΣ	ΕΥΡΩΠΗ	ΔΙΕΘΝΕΣ
15	ΣΟΥΗΔΙΑ	150
1	ΕΛΒΕΤΙΑ	120
60	ΤΟΥΡΚΙΑ	220
40	ΗΝ. ΒΑΣΙΛΕΙΟ	1300
324	ΣΥΝΟΛΟ ΕΥΡΩΠΗΣ	15679

ΠΙΝΑΚΑΣ (2)

ΑΡ. ΕΤΑΙΡΙΩΝ	ΑΜΕΡΙΚΗ	ΔΙΕΘΝΕΣ
?	ΒΡΑΖΙΛΙΑ	0
17	ΚΑΝΑΔΑΣ	160
5	ΧΙΛΗ	10
2	ΚΟΛΟΜΒΙΑ	0
1	ΕΚΟΥΑΔΟΡ	0
47	ΜΕΞΙΚΟ	200
14	Η.Π.Α.	1700
86	ΣΥΝΟΛΟ ΑΜΕΡΙΚΗΣ	2070
	ΑΦΡΙΚΗ	
3	ΜΑΡΟΚΟ	20
9	ΝΟΤΙΟΣ ΑΦΡΙΚΗ	50
12	ΣΥΝΟΛΟ ΑΦΡΙΚΗΣ	70

ΠΙΝΑΚΑΣ (3)

ΑΡ. ΕΤΑΙΡΙΩΝ	ΑΣΙΑ	ΔΙΕΘΝΕΣ
4	ΚΙΝΑ	40
4	ΧΟΝΓΚ-ΚΟΝΓΚ	300
25	ΙΝΔΟΝΗΣΙΑ	25
3	ΙΝΔΙΑ	0
43	ΙΑΠΩΝΙΑ	745
15	ΜΑΛΑΙΣΙΑ	60
2	ΦΙΛΙΠΠΙΝΕΣ	5
20	ΣΙΓΚΑΠΟΥΡΗ	200
34	ΝΟΤΙΑ ΚΟΡΕΑ	550
2	ΣΡΙ ΛΑΝΚΑ	0
1	ΤΑΪΒΑΝ	194
6	ΤΛΥΛΑΝΔΗ	5
159	ΣΥΝΟΛΟ ΑΣΙΑΣ	2124
	ΑΥΣΤΡΑΛΙΑ	
15	ΑΥΣΤΡΑΛΙΑ	90
1	Ν. ΖΗΛΑΝΔΙΑ	0
16	Σ. ΑΥΣΤΡΑΛΙΑΣ	90

Πηγή : The International Factory Report (F.C.I.)

ΕΞΩΤΕΡΙΚΟ ΕΜΠΟΡΙΟ ΤΗΣ ΕΛΛΑΔΟΣ 1997

(οριστικά στοιχεία)

ΠΗΓΗ Ε.Σ.Υ.Ε Επεξεργασία από τον Ο.Π.Ε

ΕΛΛΗΝΙΚΟΣ ΟΡΓΑΝΙΣΜΟΣ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ ΕΜΠΟΡΙΟΥ
ΤΜΗΜΑ ΠΛΗΡΟΦΟΡΗΣΗΣ-ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΗΣ Ο.Π.Ε

ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΕΛΛΑΔΟΣ 1988-1997

ΕΞΑΓΩΓΕΣ		Μεταβολή %	

ΕΤΗ	ΕΞΑΓΩΓΕΣ		Μεταβολή %		ΕΤΗ
	σε εκατ. δρχ	σε εκατ. \$	σε εκατ δρχ.	σε εκατ. δολ	
1988	776.434,0	5473,2			
1989	1.230.942,0	7578,7	58.5%	38.5%	89/88
1990	1.267.507,0	7996,1	2.9%	5.5%	90/89
1991	1.579.967,2	8.672,6	19.8%	8.5%	91/90
1992	1.880.763,4	9.861,9	19.1%	13.8%	92/91
1993	1.933.431,0	8.434,7	2.8%	-14.4%	93/92
1994	2.288.288,4	9.432,0	18.3%	11.8%	94/93
1995	2.540.741,7	10.967,1	11.0%	16.3%	95/94
1996	2.721.796,6	11.307,4	7.1%	3.1%	96/95
1997	2.985.711,7	11.138,7	11.7%	-1.5%	97/96

Μέση τιμή \$

1988	141,86 δρχ
1989	162,42 δρχ
1990	158,51 δρχ
1991	182,26 δρχ
1992	190,70 δρχ
1993	229,25 δρχ
1994	242,60 δρχ
1995	231,67 δρχ
1996	240,71 δρχ
1997	273,0 δρχ

ΠΗΓΗ: Ε.Σ.Υ.Ε
Επεξεργασία από Ο.Π.Ε

ΟΠΕ - ΤΜΗΜΑ ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΗΣ

ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ / ΕΞΑΓΩΓΕΣ

1997

ΚΑΤΗΓΟΡΙΑ Τ.Τ.Δ.Ε.	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ		
	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ.	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ.	%
Κόφισμα και ζώα ζώντα	883,573,457	3,236,533	11.96	524,269,717	1,920,402	17.24
Καπνά και καπνός	143,633,357	526,130	1.94	182,339,688	667,911	6.00
Μεταλλεύματα μη εδωδιμες πλην κα	254,394,835	931,849	3.44	183,961,346	673,851	6.05
Καύσιμα, λιπαντικά	575,933,242	2,109,646	7.80	251,865,254	922,583	8.28
Χημικά και λίπη ζωικά ή φυτικ	27,691,665	101,435	0.37	110,676,251	405,408	3.64
Μηχανικά Προϊόντα	943,947,653	3,457,684	12.78	177,391,890	649,787	5.83
Μηχαν. είδη ταξινομημένα κ	1,391,403,632	5,096,717	18.84	617,114,895	2,260,494	20.29
Μηχανήματα και υλικό μεταφ	2,211,971,519	8,102,460	29.95	268,354,847	982,985	8.82
Άφωρα Βιομηχανικά είδη	946,374,236	3,466,572	12.81	671,095,100	2,458,224	22.07
Άλλα και συναλλαγές μη ταξι	6,045,874	22,146	0.08	53,786,955	197,022	1.77
ΣΥΝΟΛΟ:	7,384,969,471	27,051,170	100.0	3,040,855,944	11,138,666	100.0

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1997	273.00 Δρχ

ΕΜΠΟΡΙΚΟ ΙΣΟΖΥΓΙΟ ΕΛΛΑΔΑΣ

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

ΠΡΟΪΟΝΤΑ	ΕΤΟΣ : 1996				ΕΤΟΣ : 1997											
	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ		ΕΞΑΓΩΓΕΣ		ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ		ΕΞΑΓΩΓΕΣ									
	ΧΙΛ ΔΡΧ	ΧΙΛ ΔΟΛ	%	ΧΙΛ ΔΡΧ	ΧΙΛ ΔΟΛ	%	ΧΙΛ ΔΡΧ	ΧΙΛ ΔΟΛ	%	ΜΕΤΑΒΟΛΗ %	ΔΡΧ	ΜΕΤΑΒΟΛΗ %	ΔΡΧ			
0 Τρόφιμα και ζώα ζωντα	776,441,749	3,225,631	11.90	447,708,700	1,859,951	16.45	883,573,457	3,236,533	11.96	13.8	0.3	524,269,717	1,920,402	17.24	17.1	3.3
1 Ποτά και καπνός	125,146,560	519,906	1.92	176,359,693	732,665	6.48	143,633,357	526,130	1.94	14.8	1.2	182,339,688	667,911	6.00	3.4	-8.3
2 Α' υλεις μη εδωδιμες πλην	221,086,989	918,478	3.38	204,026,349	847,602	7.50	254,394,835	931,849	3.44	15.1	1.5	183,961,346	673,851	6.05	-9.8	-20.5
3 Ορυκτά καύσιμα, λιπαντικα	694,621,576	2,885,720	10.64	235,907,690	980,049	8.67	575,933,242	2,109,646	7.80	-17.1	-26.9	251,865,254	922,583	8.28	6.8	-5.1
4 Ελαια και λιπη ζωικά ή φυ	25,499,557	105,935	0.39	171,581,498	712,814	6.30	27,691,665	101,435	0.37	8.6	-4.2	110,676,251	405,408	3.64	-35.5	-43.1
5 Χημικά Προϊόντα	821,329,978	3,412,114	12.58	142,206,123	590,778	5.22	943,947,653	3,457,684	12.78	14.9	1.3	177,391,890	649,787	5.83	24.7	10.0
6 Βιομηχ. ειδη ταξινομημένα	1,183,286,072	4,815,816	18.13	539,536,161	2,241,436	19.82	1,391,403,632	5,096,717	18.84	17.6	3.7	617,114,895	2,260,494	20.29	14.4	0.9
7 Μηχανήματα και υλικό μετ	1,872,299,576	7,778,238	28.68	199,712,896	829,683	7.34	2,211,971,519	8,102,460	29.95	18.1	4.2	268,354,847	982,985	8.82	34.4	18.5
8 Διάφορα Βιομηχανικά ειδη	799,590,724	3,321,801	12.25	548,270,740	2,277,723	20.14	946,374,236	3,466,572	12.81	18.4	4.4	671,095,100	2,458,224	22.07	22.4	7.9
9 Ειδη και συναλλαγές μη το	7,927,072	32,932	0.12	56,486,793	234,667	2.08	6,045,874	22,146	0.08	-23.7	-32.8	53,786,955	197,022	1.77	-4.8	-16.0
ΣΥΝΟΛΟ :	6,527,229,854	27,116,571	100.00	2,721,796,643	11,307,368	100.00	7,384,969,471	27,051,170	100.00	13.1	-0.2	3,040,855,944	11,138,666	100.00	11.7	-1.5

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1993	229.25 Δρχ
1994	242.60 Δρχ
1995	231.66 Δρχ
1996	240.71 Δρχ
1997	273.00 Δρχ
1998	301.06 Δρχ

04/01/99

ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ / ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

ΕΤΟΣ : 1997

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

ΕΟΚ 1997

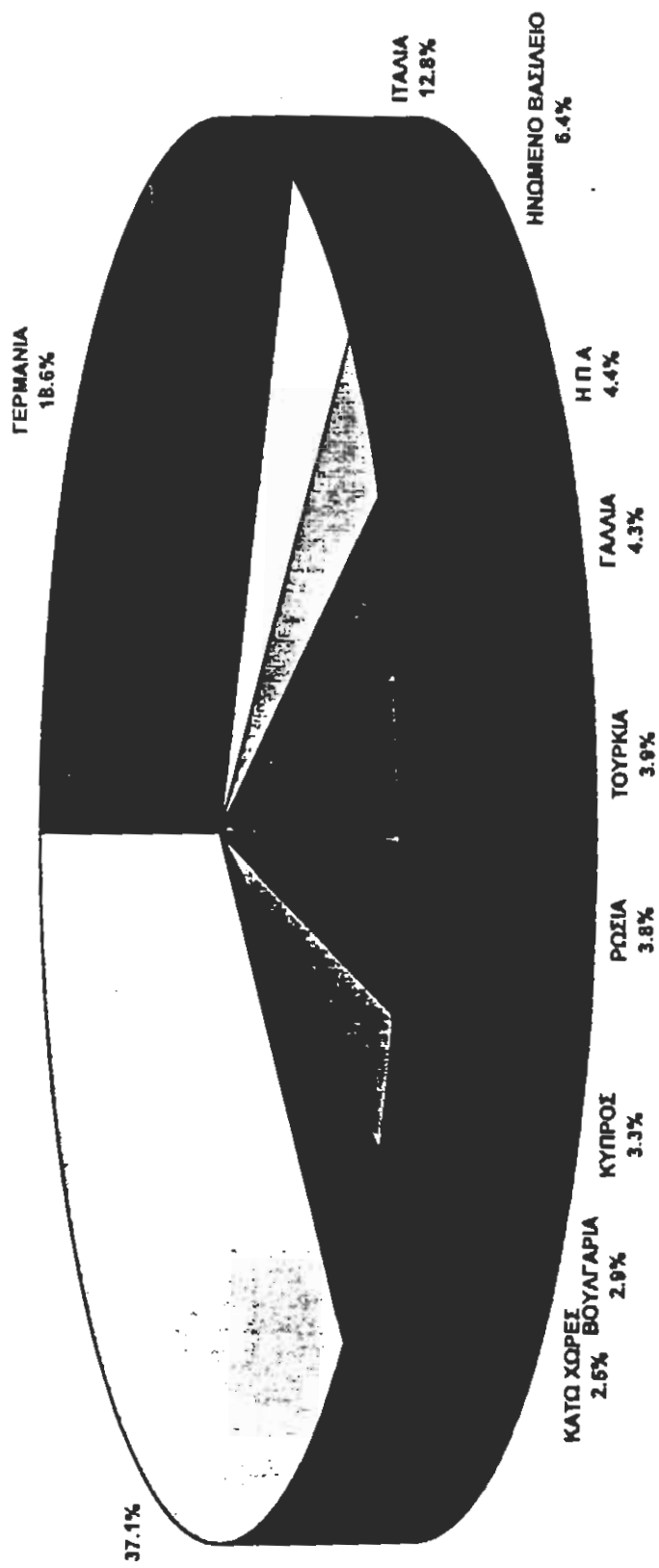
ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ			
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	%	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	%
1004 ΓΕΡΜΑΝΙΑ	1,162,856	1,040,440,328	3,811,137	1,215,425	565,870,400	2,072,785	18.61	-474,569,928	-1,738,351	
1005 ΙΤΑΛΙΑ	2,899,971	1,241,286,589	4,546,837	2,878,022	387,960,560	1,421,101	12.76	-853,326,029	-3,125,736	
1006 ΗΝΩΜΕΝΟ ΒΑΣΙΛΕΙΟ	750,534	478,699,733	1,753,479	1,492,410	195,827,608	717,317	6.44	-282,872,125	-1,036,162	
1001 ΓΑΛΛΙΑ	1,466,218	655,308,565	2,400,398	752,175	131,662,714	482,281	4.33	-523,645,852	-1,918,117	
1003 ΚΑΤΩ ΧΩΡΕΣ	709,032	457,652,244	1,676,382	437,968	76,332,871	279,608	2.51	-381,319,373	-1,396,774	
1011 ΙΣΠΑΝΙΑ	763,588	259,175,714	949,362	965,266	61,435,965	225,040	2.02	-197,739,749	-724,321	
1002 ΒΕΛΓΙΟ ΚΑΙ ΛΟΥΞΕΜΒΟΥΡΓΟ	544,644	266,922,626	977,739	196,499	47,528,458	174,097	1.56	-219,394,168	-803,642	
1030 ΣΟΥΗΔΙΑ	211,743	126,244,883	462,435	126,072	38,030,661	139,306	1.25	-88,214,221	-323,129	
1038 ΑΥΣΤΡΙΑ	137,679	76,245,431	279,287	72,063	32,919,129	120,583	1.08	-43,326,301	-158,704	
1008 ΔΑΝΙΑ	145,722	109,261,414	400,225	127,681	21,503,794	78,768	0.71	-87,757,621	-321,456	
1032 ΦΙΝΛΑΝΔΙΑ	257,219	63,309,184	231,902	49,615	18,346,224	67,202	0.60	-44,962,960	-164,699	
1010 ΠΟΡΤΟΓΑΛΙΑ	90,146	27,445,949	100,535	96,116	11,867,510	43,471	0.39	-15,578,439	-57,064	
1007 ΙΡΛΑΝΔΙΑ	19,650	56,434,803	206,721	59,365	7,231,700	26,490	0.24	-49,203,103	-180,231	
ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	9,159,001	4,858,427,464	17,796,438	8,468,676	1,596,517,594	5,848,050	52.50	-3,261,909,870	-11,948,388	
ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ	22,517,625	2,526,542,007	9,254,733	13,933,973	1,444,338,350	5,290,617	47.50	-1,082,203,657	-3,964,116	
ΣΥΝΟΛΟ ΧΩΡΩΝ	31,676,626	7,384,969,471	27,051,170	22,402,649	3,040,855,944	11,138,666	100.00	-4,344,113,527	-15,912,504	

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1997	273.00 ΔΡΧ

Πηγή: ΕΣΥΕ

Σελίδα 1 Από 1

ΟΙ 10 ΠΡΩΤΕΣ ΧΩΡΕΣ (ΠΕΛΑΤΕΣ) 1997



ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ / ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

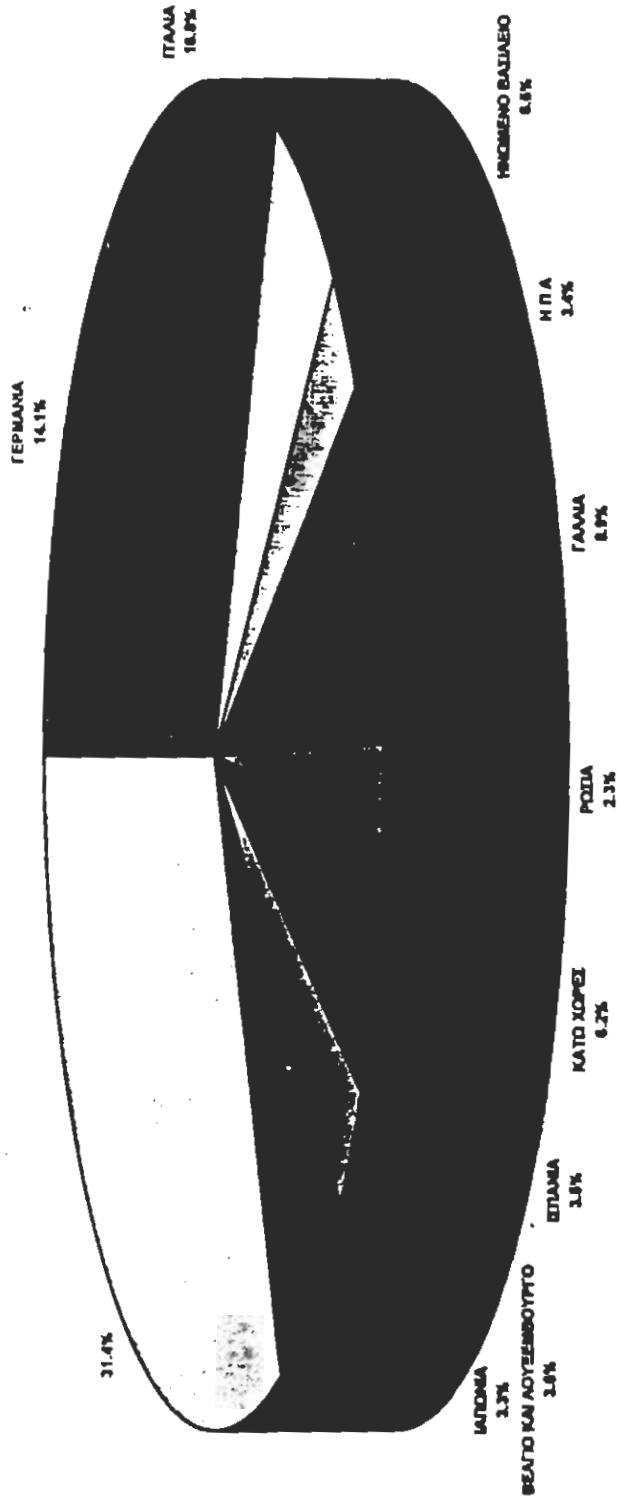
ΕΤΟΣ : 1997

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

ΟΙ 10 ΠΡΩΤΟΙ ΠΕΛΑΤΕΣ(ΧΩΡΕΣ) 1997

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ		
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	%
1004 ΓΕΡΜΑΝΙΑ	1,162,856	1,040,440,328	3,811,137	1,215,425	565,870,400	2,072,785	-474,569,928	-1,738,351	18.61
1005 ΙΤΑΛΙΑ	2,899,971	1,241,286,589	4,546,837	2,878,022	387,960,560	1,421,101	-853,326,029	-3,125,736	12.76
1006 ΗΝΘΜΕΝΟ ΒΑΣΙΛΕΙΟ	750,534	478,699,733	1,753,479	1,492,410	195,827,608	717,317	-282,872,125	-1,036,162	6.44
6400 Η Π Α	912,170	252,303,645	924,189	2,162,456	132,851,092	486,634	-119,452,553	-437,555	4.37
1001 ΓΑΛΛΙΑ	1,466,218	655,308,565	2,400,398	752,175	131,662,714	482,281	-523,645,852	-1,918,117	4.33
4052 ΤΟΥΡΚΙΑ	500,760	80,948,259	296,514	825,194	118,925,244	435,624	37,976,985	139,110	3.91
3075 ΡΩΣΙΑ	3,135,684	173,219,880	634,505	337,739	114,218,396	418,382	-59,001,484	-216,123	3.76
7600 ΚΥΠΡΟΣ	72,532	14,681,250	53,777	497,967	101,051,553	370,152	86,370,303	316,375	3.32
3068 ΒΟΥΛΓΑΡΙΑ	1,246,423	113,607,956	416,146	407,028	86,985,729	318,629	-26,622,227	-97,517	2.86
1003 ΚΑΤΩ ΧΩΡΕΣ	709,032	457,652,244	1,676,382	437,968	76,332,871	279,608	-381,319,373	-1,396,774	2.51
ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	12,856,179	4,508,148,450	16,513,364	11,006,383	1,911,686,166	7,002,513	-2,596,462,284	-9,510,851	62.87
ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ	18,820,447	2,876,821,021	10,537,806	11,396,266	1,129,169,778	4,136,153	-1,747,651,244	-6,401,653	37.13
ΣΥΝΟΛΟ ΧΩΡΩΝ	31,676,626	7,384,969,471	27,051,170	22,402,649	3,040,855,944	11,138,666	-4,344,113,527	-15,912,504	100.00
ΕΤΟΣ	1997	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$							
		273.00 Δρχ							

10 ΠΡΩΤΕΣ ΧΩΡΕΣ (ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΕΣ) 1997



ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ / ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

ΕΤΟΣ : 1997

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

ΟΙ 10 ΠΡΩΤΕΣ ΧΩΡΕΣ (ΠΡΟΜΗΘΕΥΤΕΣ)

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ		
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	% (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	% (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	
1005 ΙΤΑΛΙΑ	2,899,971	1,241,286,589	16.81	2,878,022	387,960,560	12.76	-853,326,029	-3,125,736	
1004 ΓΕΡΜΑΝΙΑ	1,162,856	1,040,440,328	14.09	1,215,425	565,870,400	18.61	-474,569,928	-1,738,351	
1001 ΓΑΛΛΙΑ	1,466,218	655,308,565	8.87	752,175	131,662,714	4.33	-523,645,852	-1,918,117	
1006 ΗΝΩΜΕΝΟ ΒΑΣΙΛΕΙΟ	750,534	478,699,733	6.48	1,492,410	195,827,608	6.44	-282,872,125	-1,036,162	
1003 ΚΑΤΩ ΧΩΡΕΣ	709,032	457,652,244	6.20	437,968	76,332,871	2.51	-381,319,373	-1,396,774	
1002 ΒΕΛΓΙΟ ΚΑΙ ΛΟΥΞΕΜΒΟΥΡΓΟ	544,644	266,922,626	3.61	196,499	47,528,458	1.56	-219,394,168	-803,642	
1011 ΙΣΠΑΝΙΑ	763,588	259,175,714	3.51	965,266	61,435,965	2.02	-197,739,749	-724,321	
6400 Η Π Α	912,170	252,303,645	3.42	2,162,456	132,851,092	4.37	-119,452,553	-437,555	
7732 ΙΑΠΩΝΙΑ	84,551	240,782,029	3.26	42,249	20,227,979	0.67	-220,554,050	-807,890	
3075 ΡΩΣΙΑ	3,135,684	173,219,880	2.35	337,739	114,218,396	3.76	-59,001,484	-216,123	
ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	12,429,247	5,065,791,354	68.60	10,480,209	1,733,916,042	57.02	-3,331,875,311	-12,204,671	
ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ	19,247,379	2,319,178,118	31.40	11,922,440	1,306,939,902	42.98	-1,012,238,216	-3,707,832	
ΣΥΝΟΛΟ ΧΩΡΩΝ	31,676,626	7,384,969,471	100.00	22,402,649	3,040,855,944	100.00	-4,344,113,527	-15,912,504	

ΕΤΟΣ ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1997 273.00 ΔΡΧ

ΤΑ ΚΥΡΙΟΤΕΡΑ ΕΞΑΓΟΜΕΝΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ 1997

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
1	334 ΕΛΑΙΑ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΥ & ΑΣΦΑΛΤΩΔΩΝ ΟΡΥΚΤΩΝ ΑΛΛΑ ΑΠΟ Τ	207,033,830	860,097	7.61	221,664,046	811,956	7.29	7.07
2	845 ΕΙΔΗ ΕΝΔΥΣΕΩΣ ΑΠΟ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝΕΣ, ΠΛΕΚΤΑ Η ΜΗ , μ.α.κ	162,250,755	674,051	5.96	171,355,142	627,675	5.64	5.61
3	844 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΓΥΝΑΙΚΕΣ Η ΚΟΡΙΤΣΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΠΛΕΙ	114,696,095	476,491	4.21	121,564,430	445,291	4.00	5.99
4	057 ΦΡΟΥΤΑ ΚΑΙ ΚΑΡΠΟΙ ΝΩΠΑ Η ΑΠΟΞΗΡΑΜΕΝΑ	109,414,394	454,549	4.02	119,225,768	436,724	3.92	8.97
5	684 ΑΡΓΙΛΙΟ	88,748,935	368,697	3.26	115,389,184	422,671	3.79	30.02
6	842 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΓΥΝΑΙΚΕΣ Η ΚΟΡΙΤΣΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ (ΕΚΤ	54,976,196	228,392	2.02	114,164,202	418,184	3.75	107.66
7	421 ΕΛΑΙΑ ΚΑΙ ΛΙΠΗ ΦΥΤΙΚΑ, ΣΤΑΘΕΡΑ, ΜΑΛΑΚΑ ΑΚΑΤΕΡΓΑΣΤΑ	170,757,035	709,389	6.27	109,803,493	402,211	3.61	-35.70
8	661 ΑΣΒΕΣΤΗΣ, ΤΣΙΜΕΝΤΟ ΚΑΙ ΕΤΟΙΜΑ ΥΛΙΚΑ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ	92,250,966	383,245	3.39	102,124,846	374,084	3.36	10.70
9	121 ΚΑΠΝΟΣ ΜΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟΣ ΑΠΟΡΡΙΜΑΤΑ ΚΑΠΝΣ	89,975,300	373,791	3.31	96,600,323	353,847	3.18	7.36
10	263 ΒΑΜΒΑΚΙ	118,293,611	491,436	4.35	91,115,216	333,755	3.00	-22.98
11	848 ΕΙΔΗ & ΣΥΜΠΛΗΜΜΑΤΑ ΕΝΔΥΣΗΣ ΑΠΟ ΓΟΥΝΟΥΔΕΡΜΑΤΑ , Κ	59,908,435	248,882	2.20	83,903,551	307,339	2.76	40.05
12	056 ΛΑΧΑΝΙΚΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΕΝΑ Η ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ	65,624,756	272,630	2.41	77,981,025	285,645	2.56	18.83
13	058 ΦΡΟΥΤΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΕΝΑ Η ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ	78,922,836	327,875	2.90	75,254,219	275,656	2.47	-4.65
14	651 ΝΗΜΑΤΑ ΚΑΙ ΚΛΩΣΤΕΣ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ	56,313,274	233,947	2.07	60,987,486	223,397	2.01	8.30
15	999 ΕΙΔΗ ΚΑΙ ΣΥΝΑΛΛΑΓΕΣ ΜΗ ΤΑΞΙΝΟΜΗΜΕΝΑ	56,211,929	233,526	2.07	52,056,882	190,685	1.71	-7.39
16	034 ΨΑΡΙΑ ΝΩΠΑ Η ΚΑΤΕΨΥΓΜΕΝΑ	29,236,186	121,458	1.07	47,503,124	174,004	1.56	62.48
17	682 ΧΑΛΚΟΣ	37,932,098	157,584	1.39	44,525,388	163,097	1.46	17.38
18	122 ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΚΑΠΝΟΥ	36,596,868	152,037	1.34	42,444,842	155,476	1.40	15.98
19	112 ΠΟΤΑ ΑΛΚΟΟΛΟΥΧΑ	43,458,038	180,541	1.60	39,412,610	144,369	1.30	-9.31
20	773 ΥΛΙΚΟ ΓΙΑ ΤΗΝ ΔΙΑΝΟΜΗ ΗΛΕΚΤΡΙΣΜΟΥ	25,412,667	105,574	0.93	31,259,775	114,505	1.03	23.01

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
	ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ :	1,698,014,202	7,054,191	62.39	1,818,335,556	6,660,570	59.80	
	ΛΟΙΠΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ :	1,023,782,441	4,253,178	37.61	1,222,520,388	4,478,097	40.20	
	ΣΥΝΟΛΟ ΕΛΛΑΔΑΣ :	2,721,796,643	11,307,368	100.00	3,040,855,944	11,138,666	100.00	

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1993	229.25 ΔΡΧ
1994	242.60 ΔΡΧ
1995	231.66 ΔΡΧ
1996	240.71 ΔΡΧ
1997	273.00 ΔΡΧ
1998	301.06 ΔΡΧ

ΤΑ ΚΥΡΙΟΤΕΡΑ ΕΞΑΓΟΜΕΝΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ 1997

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
1	334 ΕΛΑΙΑ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΥ & ΑΣΦΑΛΤΩΔΩΝ ΟΡΥΚΤΩΝ ΑΛΛΑ ΑΠΟ Τ	207,033,830	860,097	7.61	221,664,046	811,956	7.29	7.07
2	845 ΕΙΔΗ ΕΝΔΥΣΕΩΣ ΑΠΟ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝΕΣ, ΠΛΕΚΤΑ Η ΜΗ , μ.α.κ	162,250,755	674,051	5.96	171,355,142	627,675	5.64	5.61
3	844 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΓΥΝΑΙΚΕΣ Η ΚΟΡΙΤΣΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΠΛΕΙ	114,696,095	476,491	4.21	121,564,430	445,291	4.00	5.99
4	057 ΦΡΟΥΤΑ ΚΑΙ ΚΑΡΠΟΙ ΝΩΠΑ Η ΑΠΟΞΗΡΑΜΕΝΑ	109,414,394	454,549	4.02	119,225,768	436,724	3.92	8.97
5	684 ΑΡΓΙΛΙΟ	88,748,935	368,697	3.26	115,389,184	422,671	3.79	30.02
6	842 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΓΥΝΑΙΚΕΣ Η ΚΟΡΙΤΣΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ (ΕΚΤ	54,976,196	228,392	2.02	114,164,202	418,184	3.75	107.66
7	421 ΕΛΑΙΑ ΚΑΙ ΛΙΠΗ ΦΥΤΙΚΑ, ΣΤΑΘΕΡΑ, ΜΑΛΑΚΑ ΑΚΑΤΕΡΓΑΣΤΑ	170,757,035	709,389	6.27	109,803,493	402,211	3.61	-35.70
8	661 ΑΣΒΕΣΤΗΣ, ΤΣΙΜΕΝΤΟ ΚΑΙ ΕΤΟΙΜΑ ΥΛΙΚΑ ΚΑΤΑΣΚΕΥΩΝ	92,250,966	383,245	3.39	102,124,846	374,084	3.36	10.70
9	121 ΚΑΠΝΟΣ ΜΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟΣ, ΑΠΟΡΡΙΜΑΤΑ ΚΑΠΝΟΣ	89,975,300	373,791	3.31	96,600,323	353,847	3.18	7.36
10	263 ΒΑΜΒΑΚΙ	118,293,611	491,436	4.35	91,115,216	333,755	3.00	-22.98
11	848 ΕΙΔΗ & ΣΥΜΠΛΩΜΑΤΑ ΕΝΔΥΣΗΣ ΑΠΟ ΓΟΥΝΟΥΔΕΡΜΑΤΑ, Κ	59,908,435	248,882	2.20	83,903,551	307,339	2.76	40.05
12	056 ΛΑΧΑΝΙΚΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΕΝΑ Η ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ	65,624,756	272,630	2.41	77,981,025	285,645	2.56	18.83
13	058 ΦΡΟΥΤΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΕΝΑ Η ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ	78,922,836	327,875	2.90	75,254,219	275,656	2.47	-4.65
14	651 ΝΗΜΑΤΑ ΚΑΙ ΚΛΩΣΤΕΣ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ	56,313,274	233,947	2.07	60,987,486	223,397	2.01	8.30
15	999 ΕΙΔΗ ΚΑΙ ΣΥΝΑΛΛΑΓΕΣ ΜΗ ΤΑΞΙΝΟΜΗΜΕΝΑ	56,211,929	233,526	2.07	52,056,882	190,685	1.71	-7.39
16	034 ΨΑΡΙΑ ΝΩΠΑ Η ΚΑΤΕΨΥΓΜΕΝΑ	29,236,186	121,458	1.07	47,503,124	174,004	1.56	62.48
17	682 ΧΑΛΚΟΣ	37,932,098	157,584	1.39	44,525,388	163,097	1.46	17.30
18	122 ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΚΑΠΝΟΥ	36,596,868	152,037	1.34	42,444,842	155,476	1.40	15.98
19	112 ΠΟΤΑ ΑΛΚΟΟΛΟΥΧΑ	43,458,038	180,541	1.60	39,412,610	144,369	1.30	-9.31
20	773 ΥΛΙΚΟ ΓΙΑ ΤΗΝ ΔΙΑΝΟΜΗ ΗΛΕΚΤΡΙΣΜΟΥ	25,412,667	105,574	0.93	31,259,775	114,505	1.03	23.01
21	674 ΠΛΑΤΕΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΛΑΣΗΣ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ Η ΧΑΛΥΒΑ ΟΧΙ ΣΕ	28,407,407	118,015	1.04	30,682,515	112,390	1.01	8.01
22	054 ΛΑΧΑΝΙΚΑ ΝΩΠΑ ΚΑΤΕΨΥΓΜΕΝΑ Κ.Α.Π	29,147,773	121,091	1.07	28,812,868	105,542	0.95	-1.15

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			% ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	

23	673 ΠΛΑΤΕΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΛΑΣΕΩΣ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ ΤΗ ΧΑΛΥΒΑ ΟΧΙ Η	28,628,960	118,935	1.05	28,168,718	103,182	0.93	-1.61
24	764 ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Μ.Α.Κ, ΜΕΜΟΝΩΜΕΝΑ	15,953,559	66,277	0.59	27,808,596	101,863	0.91	74.31
25	041 ΣΤΑΡΙ ΑΝΑΛΕΣΤΟ	18,389,076	76,395	0.68	26,998,101	98,894	0.89	46.82
26	775 ΗΛΕΚΤΡΙΚΕΣ Η ΜΗ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΟΙΚΙΑΚΗΣ ΧΡΗΣΗΣ	23,666,988	98,322	0.87	24,662,063	90,337	0.81	4.20
27	841 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΑΝΔΡΕΣ Η ΑΓΟΡΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ(ΕΚΤΟΣ Η	17,573,932	73,009	0.65	23,427,543	85,815	0.77	33.31
28	024 ΤΥΡΙΑ ΚΑΙ ΠΗΓΜΕΝΟ ΓΑΛΛΑ ΓΙΑ ΤΥΡΙ	20,406,790	84,777	0.75	22,475,071	82,326	0.74	10.14
29	553 ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΑΡΩΜΑΤΟΠΟΙΙΑΣ, ΚΑΛΥΝΤΙΚΑ Η ΚΑΛΩΠΙΣΤΗ	15,487,127	64,339	0.57	22,356,073	81,890	0.74	44.35
30	278 ΛΟΙΠΑ ΟΡΥΚΤΑ ΑΚΑΤΕΡΓΑΣΤΑ	22,194,061	92,202	0.82	21,922,897	80,304	0.72	-1.22
31	285 ΜΕΤΑΛΛΕΥΜΑΤΑ ΑΛΟΥΜΙΝΙΟΥ ΚΑΙ ΑΛΟΥΜΙΝΑ	23,049,446	95,756	0.85	21,678,680	79,409	0.71	-5.95
32	542 ΦΑΡΜΑΚΑ (ΠΕΡΙΛΑΜΒΑΝΟΝΤΑΙ ΚΑΙ ΤΑ ΚΤΗΝΙΑΤΡΙΚΑ)	17,656,751	73,353	0.65	21,553,042	78,949	0.71	22.07
33	893 ΤΕΧΝΟΥΡΓΗΜΑΤΑ ΑΠΟ ΤΕΧΝΗΤΕΣ ΠΛΑΣΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ	17,560,558	72,953	0.65	21,166,664	77,534	0.70	20.54
34	333 ΕΛΑΙΑ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΥ ΚΑΙ ΑΣΦΑΛΤΩΔΩΝ ΟΡΥΚΤΩΝ ΑΚΑΤΕΡΓ.	21,046,128	87,434	0.77	19,656,350	72,001	0.65	-6.60
35	658 ΕΤΟΙΜΑ ΕΙΔΗ ΑΠΟ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ Μ.Α.Κ	16,044,319	66,654	0.59	18,233,753	66,790	0.60	13.65
36	843 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΑΝΔΡΕΣ Η ΑΓΟΡΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΠΛΕΚΤΑ	14,991,690	62,281	0.55	18,086,983	66,253	0.59	20.65
37	562 ΛΠΑΣΜΑΤΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ	19,582,769	81,354	0.72	18,011,266	65,975	0.59	-8.02
38	582 ΠΛΑΚΕΣ ,ΦΥΛΛΑ ΤΑΙΝΙΕΣ,Κ.Λ.Π ΑΠΟ ΠΛΑΣΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ	11,955,521	49,668	0.44	17,345,696	63,537	0.57	45.09
39	598 ΔΙΑΦΟΡΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΧΗΜΙΚΩΝ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΩΝ (ΡΗΤΙΝΙΚΑ ΟΞ	13,706,980	56,944	0.50	17,211,740	63,047	0.57	25.57
40	679 ΣΩΛΗΝΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ ΣΩΛΗΝΩΣΕΩΝ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ ΚΑ	13,049,316	54,212	0.48	16,971,497	62,167	0.56	30.06
41	048 ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΔΗΜΗΤΡΙΑΚΑ	14,968,618	62,185	0.55	16,758,627	61,387	0.55	11.96
42	699 ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΙΔΗ ΑΠΟ ΜΕΤΑΛΛΑ Μ.Α.Κ	12,105,238	50,290	0.44	15,932,530	58,361	0.52	31.62
43	642 ΧΑΡΤΙΑ ΚΑΙ ΧΑΡΤΟΝΙΑ ΚΟΜΜΕΝΑ ΣΕ ΚΑΤΑΛΛΗΛΑ ΜΕΓΕΘΗ	13,314,933	55,315	0.49	15,864,966	58,113	0.52	19.15
44	713 ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ ΕΚΡΗΞΕΩΣ Η ΕΣΩΤΕΡΙΚΗΣ ΚΑΥΣΕΩΣ,ΕΜΒΟΛΟΙ	16,157,906	67,126	0.59	15,679,671	57,435	0.52	-2.96
45	851 ΥΠΟΔΗΜΑΤΑ	12,570,364	52,222	0.46	15,469,184	56,664	0.51	23.05
46	017 ΚΡΕΑΤΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΕΝΑ Η ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ	2,047,676	8,507	0.08	13,915,642	50,973	0.46	579.59

ΕΤΟΣ : 1996

ΕΤΟΣ : 1997

+/-

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	% ΔΡΧ
47	652 ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΒΑΜΒΑΚΕΡΑ	9,259,633	38,468	0.34	13,811,585	50,592	0.45	49.16
48	741 ΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ΘΕΡΜΑΝΣΕΩΣ ΚΑΙ ΨΥΞΕΩΣ ΚΑΙ Η	11,140,009	46,280	0.41	13,471,063	49,345	0.44	20.93
49	793 ΠΛΟΙΑ, ΠΛΟΙΑΡΙΑ ΚΑΙ ΠΛΩΤΕΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ ΚΛΠ.	9,586,583	39,826	0.35	13,343,962	48,879	0.44	39.19
50	772 ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΔΙΑΚΟΠΗ, ΚΑΤΑΝΟΜΗ, ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ, ΔΙΑΓ	10,045,159	41,731	0.37	13,164,467	48,221	0.43	31.05
51	662 ΟΙΚΟΔΟΜΙΚΕΣ ΥΛΕΣ ΑΠΟ ΠΗΛΟ ΚΑΙ ΔΥΣΤΗΚΤΑ ΟΙΚΟΔΟΜΙΚ	9,742,694	40,475	0.36	12,540,896	45,937	0.41	28.72
52	714 ΜΗΧΑΝΕΣ & ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ ΜΗ ΗΛΕΚΤΡΙΚΟΙ (ΔΙΑΦΟΡΕΤΙΚΟΙ ΑΓ	5,997,740	24,917	0.22	11,931,341	43,705	0.39	98.93
53	692 ΜΕΤΑΛΛΙΚΑ ΔΟΧΕΙΑ ΓΙΑ ΕΝΑΠΟΘΕΣΗ ΚΑΙ ΜΕΤΑΦΟΡΑ	10,247,121	42,570	0.38	11,469,372	42,012	0.38	11.93
54	898 ΜΟΥΣΙΚΑ ΟΡΓΑΝΑ, ΜΕΡΗ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ ΑΥΤΩΝ(ΠΕΡΙΛΛΗ	8,383,285	34,827	0.31	11,193,727	41,003	0.37	33.52
55	873 ΜΕΤΡΗΤΕΣ ΚΑΙ ΡΟΛΟΓΙΑ ΜΕΤΡΗΣΕΩΣ Μ.Α.Κ.	10,671,070	44,332	0.39	10,770,129	39,451	0.35	0.93
56	554 ΣΑΠΟΥΝΙΑ, ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΚΑΘΑΡΙΣΜΟΥ ΚΑΙ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΣΤΙΛΒΩ	8,449,909	35,104	0.31	10,556,911	38,670	0.35	24.94
57	613 ΓΟΥΝΟΔΕΡΜΑΤΑ ΚΑΤΕΡΓΑΣΜΕΝΑ	9,512,270	39,518	0.35	10,359,823	37,948	0.34	8.91
58	724 ΜΗΧΑΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΑΤΕΡΓΑΣΙΑ ΥΦΑΝΤΙΚΩΝ	6,541,886	27,177	0.24	10,240,787	37,512	0.34	56.54
59	821 ΕΠΙΠΛΑ ΚΑΙ ΜΕΡΗ ΑΥΤΩΝ	9,639,015	40,044	0.35	10,194,628	37,343	0.34	5.76
60	728 ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΑ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΓΙΑ ΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΕΣ ΒΙΟΜΗΧΑΙ	6,094,610	25,319	0.22	10,096,769	36,985	0.33	65.67
61	892 ΕΝΤΥΠΑ	15,101,899	62,739	0.55	10,080,197	36,924	0.33	-33.25
62	634 ΞΥΛΕΙΑ ΓΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΚΛΠ.	8,532,063	35,445	0.31	9,408,305	34,463	0.31	10.27
63	573 ΠΟΛΥΜΕΡΗ ΤΟΥ ΧΛΩΡΙΟΥΧΟΥ ΒΙΝΥΛΙΟΥ Η ΑΛΛΩΝ ΑΛΟΓΩΝ	5,264,715	21,872	0.19	9,254,744	33,900	0.30	75.79
64	691 ΜΕΤΑΛΙΚΕΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ ΚΑΙ ΜΕΡΗ ΑΥΤΩΝ Μ.Α.Κ. ΑΠΟ ΣΙΔΙ	8,705,313	36,165	0.32	9,245,788	33,867	0.30	6.21
65	042 ΡΥΖΙ	6,188,412	25,709	0.23	9,216,585	33,760	0.30	48.93
66	641 ΧΑΡΤΙ ΚΑΙ ΧΑΡΤΟΝΙ	9,713,463	40,353	0.36	9,190,602	33,665	0.30	-5.38
67	098 ΔΙΑΦΟΡΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΑΤΑ ΔΙΑΤΡΟΦΗΣ	7,760,227	32,239	0.29	8,894,879	32,582	0.29	14.62
68	211 ΔΕΡΜΑΤΑ ΑΚΑΤΕΡΓΑΣΤΑ	10,965,053	45,553	0.40	8,861,436	32,459	0.29	-19.18
69	655 ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΠΛΕΚΤΑ Η ΚΟΡΣΕ	7,753,052	32,209	0.28	8,842,053	32,388	0.29	14.05
70	533 ΒΑΦΕΣ, ΧΡΩΜΑΤΑ, ΒΕΡΝΙΚΙΑ ΚΑΙ ΣΥΝΑΦΕΙΣ ΥΛΕΣ	7,431,414	30,873	0.27	8,839,452	32,379	0.29	18.95

ΕΤΟΣ : 1996

ΕΤΟΣ : 1997

+/-

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	% ΔΡΧ
71	663 ΟΡΥΚΤΑ ΕΙΔΗ ΒΙΟΜΗΧΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ	7,806,511	32,431	0.29	8,654,174	31,700	0.28	10.86
72	897 ΚΟΣΜΗΜΑΤΑ ΚΑΙ ΕΙΔΗ ΧΡΥΣΟΧΟΙΑΣ, ΑΡΓΥΡΟΧΟΙΑΣ κ.λ.π	6,265,707	26,030	0.23	8,239,082	30,180	0.27	31.49
73	288 ΑΠΟΡΡΙΜΜΑΤΑ ΚΑΙ ΘΡΑΥΣΜΑΤΑ ΜΗ ΣΙΔΗΡΟΥΧΩΝ ΚΟΙΝΩΝ Ι	4,052,122	16,834	0.15	8,118,501	29,738	0.27	100.35
74	784 ΜΕΡΗ, ΜΕΜΟΝΩΜΕΝΑ ΤΕΜΑΧΙΑ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ Μ.Α.Κ. Α'	6,823,062	28,346	0.25	7,967,436	29,185	0.26	16.77
75	046 ΑΛΕΥΡΙΑ ΑΠΟ ΣΙΤΑΡΙ	6,798,170	28,242	0.25	7,873,845	28,842	0.26	15.82
76	531 ΟΡΓΑΝΙΚΕΣ ΣΥΝΘΕΤΙΚΕΣ ΧΡΩΣΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ ΚΑΙ ΒΑΦΕΣ	7,214,131	29,970	0.27	7,810,154	28,609	0.26	8.26
77	778 ΛΟΙΠΕΣ ΗΛΕΚΤΡΙΚΕΣ ΜΗΧΑΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ Μ.Α.Κ.	5,040,412	20,940	0.19	7,809,941	28,608	0.26	54.95
78	581 ΣΩΛΗΝΕΣ ΚΑΘΕ ΕΙΔΟΥΣ ΚΑΙ ΤΑ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ ΤΟΥΣ ΑΠΟ Π/	7,039,166	29,243	0.26	7,762,121	28,433	0.26	10.27
79	044 ΚΑΛΑΜΠΟΚΙ ΑΝΑΛΕΣΤΟ	1,820,481	7,563	0.07	7,616,444	27,899	0.25	318.38
80	659 ΕΠΙΣΤΡΩΜΑΤΑ ΔΑΠΕΔΩΝ ΚΑΙ ΤΑΠΗΤΕΣ	7,354,616	30,554	0.27	7,460,568	27,328	0.25	1.44
81	792 ΑΕΡΟΣΚΑΦΗ ΚΑΙ ΣΥΝΑΦΗΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ΔΙΑΣΤΗΜΙΚΑ ΟΧΗΙ	6,254,497	25,984	0.23	7,455,253	27,309	0.25	19.20
82	653 ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΣΥΝΘΕΤΙΚΕΣ Η ΤΕΧΝΗΤΕΣ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝΕ	5,457,153	22,671	0.20	7,297,654	26,731	0.24	33.73
83	037 ΨΑΡΙΑ, ΜΑΛΑΚΟΣΤΡΑΚΑ ΚΑΙ ΜΑΛΑΚΙΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΕΝΑ Γ	7,421,663	30,832	0.27	7,277,137	26,656	0.24	-1.95
84	081 ΚΤΗΝΟΤΡΟΦΕΣ	4,504,343	18,713	0.17	7,205,933	26,395	0.24	59.98
85	697 ΕΙΔΗ ΟΙΚΙΑΚΗΣ ΧΡΗΣΕΩΣ ΑΠΟ ΚΟΙΝΑ ΜΕΤΑΛΛΑ μ.α.κ	7,891,016	32,782	0.29	7,142,374	26,163	0.23	-9.49
86	022 ΓΑΛΑ ΚΑΙ ΚΡΕΜΑ ΓΑΛΑΚΤΟΣ ΕΚΤΟΣ ΑΠΟ ΒΟΥΤΥΡΟ ΚΑΙ ΤΥΡ	7,161,612	29,752	0.26	7,042,659	25,797	0.23	-1.66
87	273 ΠΕΤΡΕΣ, ΑΜΜΟΣ ΚΑΙ ΧΑΛΙΚΙΑ	5,384,529	22,369	0.20	6,811,349	24,950	0.22	26.50
88	745 ΛΟΙΠΕΣ ΜΗΧΑΝΕΣ, ΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ, ΜΗ ΗΛΕΚΤΡΙΚΑ, Κ	4,803,698	19,956	0.18	6,574,642	24,083	0.22	36.87
89	036 ΜΑΛΑΚΟΣΤΡΑΚΑ, ΜΑΛΑΚΙΑ, ΟΣΤΡΑΚΟΦΟΡΑ, ΝΩΠΑ, ΚΑΤΕΨ'	5,050,000	20,980	0.19	6,427,373	23,543	0.21	27.27
90	342 ΥΓΡΟΠΟΙΗΜΕΝΟ ΠΡΟΠΑΝΙΟ ΚΑΙ ΒΟΥΤΑΝΙΟ	5,867,364	24,375	0.22	6,417,202	23,506	0.21	9.37
91	846 ΣΥΜΠΛΗΡΩΜΑΤΑ ΕΝΔΥΣΗΣ ΑΠΟ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝΕΣ ΠΛΕΚΤΑ Ι	5,683,292	23,611	0.21	6,337,750	23,215	0.21	11.52
92	511 ΥΔΡΟΓΟΝΑΘΡΑΚΕΣ ΚΑΙ ΤΑ ΠΑΡΑΓΩΓΑ ΤΟΥΣ	4,799,160	19,938	0.18	6,312,983	23,124	0.21	31.54
93	891 ΟΠΛΑ ΚΑΙ ΠΥΡΟΜΑΧΙΚΑ	9,745,274	40,486	0.36	6,283,379	23,016	0.21	-35.52
94	676 ΡΑΒΔΟΙ ΚΑΙ ΕΙΔΗ ΚΑΘΟΡΙΣΜΕΝΗΣ ΜΟΡΦΗΣ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ Η	4,635,107	19,256	0.17	6,147,525	22,518	0.20	32.63

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		Χιλ. ΔΡΧ	Χιλ. Δολ	%	Χιλ. ΔΡΧ	Χιλ. Δολ	%	
95	781 ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΟΧΗΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΗ ΜΕΤΑΦΟΡΑ ΠΡΟΣΩΠΩΝ (ΕΙ	2,783,195	11,562	0.10	6,082,595	22,281	0.20	118.55
96	629 ΤΕΧΝΟΥΡΗΜΑΤΑ ΑΠΟ ΚΑΟΥΤΣΟΥΚ, Μ.Α.Κ	5,190,627	21,564	0.19	5,982,374	21,913	0.20	15.25
97	782 ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΟΧΗΜΑΤΑ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ ΚΑ	1,442,001	5,991	0.05	5,938,627	21,753	0.20	311.83
98	899 ΛΟΙΠΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΙΔΗ ΜΗ ΚΑΤΟΝΟΜΑΖΟΜΕΝΑ	5,690,581	23,641	0.21	5,888,331	21,569	0.19	3.48
99	894 ΑΜΑΞΙΑ ΠΑΙΔΙΩΝ, ΠΑΙΧΝΙΔΙΑ, ΠΑΙΓΝΙΑ ΕΙΔΗ ΔΙΑΣΚΕΔΑΣΕΩΣ&f	4,443,695	18,461	0.16	5,830,699	21,358	0.19	31.21
100	771 ΜΗΧΑΝΕΣ & ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΗΛΕΚΤΡΟΠΑΡΑΓΩΓΗΣ (ΔΙΑΦΟΡΕΤΙΚ	4,266,405	17,724	0.16	5,595,748	20,497	0.18	31.16
	ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ :	2,539,094,272	10,548,354	93.29	2,823,529,649	10,342,599	92.85	
	ΛΟΙΠΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ :	182,702,372	759,014	6.71	217,326,295	796,067	7.15	
	ΣΥΝΟΛΟ ΕΛΛΑΔΑΣ :	2,721,796,643	11,307,368	100.00	3,040,855,944	11,138,666	100.00	

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1993	229.25 ΔΡΧ
1994	242.60 ΔΡΧ
1995	231.66 ΔΡΧ
1996	240.71 ΔΡΧ
1997	273.00 ΔΡΧ
1998	301.06 ΔΡΧ

ΤΑ ΚΥΡΙΟΤΕΡΑ ΕΙΣΑΓΟΜΕΝΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ 1997

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
1	333 ΕΛΑΙΑ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΥ ΚΑΙ ΑΣΦΑΛΤΩΔΩΝ ΟΡΥΚΤΩΝ ΑΚΑΤΕΡ	584,922,790	2,429,990	8.96	431,795,946	1,581,670	5.85	-26.18
2	781 ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΟΧΗΜΑΤΑ ΓΙΑ ΤΗ ΜΕΤΑΦΟΡΑ ΠΡΟΣΩΠΩΝ (Ε	336,089,907	1,396,244	5.15	378,078,357	1,384,902	5.12	12.49
3	542 ΦΑΡΜΑΚΑ (ΠΕΡΙΛΑΜΒΑΝΟΝΤΑΙ ΚΑΙ ΤΑ ΚΤΗΝΙΑΤΡΙΚΑ)	179,035,677	743,782	2.74	222,683,876	815,692	3.02	24.38
4	764 ΤΗΛΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Μ.Α.Κ. ΜΕΜΟΝΩΜΕΝΑ	95,661,507	397,414	1.47	160,589,792	588,241	2.17	67.87
5	793 ΠΛΟΙΑ, ΠΛΟΙΑΡΙΑ ΚΑΙ ΠΛΩΤΕΣ ΚΑΤΑΣΚΕΥΕΣ ΚΛΠ.	198,486,078	824,586	3.04	147,493,615	540,270	2.00	-25.69
6	641 ΧΑΡΤΙ ΚΑΙ ΧΑΡΤΟΝΙ	119,075,165	494,683	1.82	129,824,201	475,547	1.76	9.03
7	784 ΜΕΡΗ, ΜΕΜΟΝΩΜΕΝΑ ΤΕΜΑΧΙΑ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ Μ.Α.Κ. /	104,313,730	433,359	1.60	120,433,934	441,150	1.63	15.45
8	011 ΚΡΕΑΤΑ ΝΩΠΑ ΒΟΕΙΔΩΝ ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ ΜΕ ΑΠΛΗ ΨΥΞΗ Η	91,034,356	378,191	1.39	109,834,120	402,323	1.49	20.65
9	012 ΚΡΕΑΤΑ ΝΩΠΑ ΔΙΑΤΗΡΗΜΕΝΑ ΜΕ ΑΠΛΗ ΨΥΞΗ Η ΚΑΤΕΨΥΓ	99,517,630	413,434	1.52	108,484,610	397,380	1.47	9.01
10	775 ΗΛΕΚΤΡΙΚΕΣ Η ΜΗ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΟΙΚΙΑΚΗΣ ΧΡΗΣΗΣ	93,054,885	386,585	1.43	108,062,564	395,834	1.46	16.13
11	741 ΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ΘΕΡΜΑΝΣΕΩΣ ΚΑΙ ΨΥΞΕΩΣ ΚΑΙ	80,489,188	334,382	1.23	99,246,431	363,540	1.34	23.30
12	334 ΕΛΑΙΑ ΠΕΤΡΕΛΑΙΟΥ & ΑΣΦΑΛΤΩΔΩΝ ΟΡΥΚΤΩΝ ΑΛΛΑ ΑΠΟ	73,694,022	306,153	1.13	95,277,722	349,003	1.29	29.29
13	782 ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΑ ΟΧΗΜΑΤΑ ΜΕΤΑΦΟΡΑΣ ΕΜΠΟΡΕΥΜΑΤΩΝ Κ	69,779,768	289,891	1.07	86,851,000	318,136	1.18	24.46
14	682 ΧΑΛΚΟΣ	66,391,975	275,817	1.02	81,319,898	297,875	1.10	22.48
15	851 ΥΠΟΔΗΜΑΤΑ	61,435,209	255,225	0.94	79,610,598	291,614	1.08	29.58
16	684 ΑΡΓΙΛΙΟ	46,216,422	192,000	0.71	79,571,369	291,470	1.08	72.17
17	673 ΠΛΑΤΕΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΛΑΣΕΩΣ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ Ή ΧΑΛΥΒΑ ΟΧΙ	66,649,099	276,885	1.02	78,605,398	287,932	1.06	17.94
18	653 ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΣΥΝΘΕΤΙΚΕΣ Η ΤΕΧΝΗΤΕΣ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝ	70,620,919	293,386	1.08	74,363,394	272,393	1.01	5.30
19	778 ΛΟΙΠΕΣ ΗΛΕΚΤΡΙΚΕΣ ΜΗΧΑΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ Μ.Α.Κ.	66,056,338	274,423	1.01	71,810,835	263,043	0.97	8.71

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996		ΕΤΟΣ : 1997		% ΔΡΧ	% +/-
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ		
20	651 ΝΗΜΑΤΑ ΚΑΙ ΚΛΩΣΤΕΣ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ	56,409,042	234,344	71,375,120	261,447	0.97	26.53
21	024 ΤΥΡΙΑ ΚΑΙ ΠΗΓΜΕΝΟ ΓΑΛΛΑ ΓΙΑ ΤΥΡΙ	56,596,022	235,121	70,841,991	259,494	0.96	25.17
22	752 ΑΥΤΟΜΑΤΕΣ ΜΗΧΑΝΕΣ ΕΠΕΞ/ΣΙΑΣ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ & ΜΟΝΑΔΕΣ	50,642,108	210,386	70,724,447	259,064	0.96	39.66
23	112 ΠΟΤΑ ΑΛΚΟΟΛΟΥΧΑ	59,241,286	246,111	70,522,959	258,326	0.95	19.04
24	845 ΕΙΔΗ ΕΝΔΥΣΕΩΣ ΑΠΟ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝΕΣ, ΠΛΑΚΤΑ Η ΜΗ ,μ.α	52,617,570	218,593	69,259,904	253,699	0.94	31.63
25	022 ΓΑΛΛΑ ΚΑΙ ΚΡΕΜΑ ΓΑΛΑΚΤΟΣ ΕΚΤΟΣ ΑΠΟ ΒΟΥΤΥΡΟ ΚΑΙ ΤΥ	67,007,533	278,375	68,280,509	250,112	0.92	1.90
26	728 ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΑ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΓΙΑ ΕΙΔΙΚΕΥΜΕΝΕΣ ΒΙΟΜΗΧ	48,797,484	202,723	65,174,702	238,735	0.88	33.56
27	553 ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΑΡΩΜΑΤΟΠΟΙΙΑΣ, ΚΑΛΥΝΤΙΚΑ Η ΚΑΛΩΔΩΠΙΣΤ	50,895,005	211,437	61,996,379	227,093	0.84	21.81
28	894 ΑΜΑΞΙΑ ΠΑΙΔΙΩΝ, ΠΑΙΧΝΙΔΙΑ, ΠΑΙΓΝΙΑ ΕΙΔΗ ΔΙΑΣΚΕΔΑΣΕΩΣ	54,408,450	226,033	61,957,503	226,951	0.84	13.87
29	676 ΡΑΒΔΟΙ ΚΑΙ ΕΙΔΗ ΚΑΘΟΡΙΣΜΕΝΗΣ ΜΟΡΦΗΣ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ Η	48,774,468	202,628	61,830,634	226,486	0.84	26.77
30	893 ΤΕΧΝΟΥΡΓΗΜΑΤΑ ΑΠΟ ΤΕΧΝΗΤΕΣ ΠΛΑΣΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ	53,835,541	223,653	61,219,117	224,246	0.83	13.72
31	759 ΜΕΜΟΝΩΜΕΝΑ ΤΕΜΑΧ. & ΕΞΑΡΤΗΜ. Μ.Α.Κ. ΠΟΥ ΠΡΟΟΡΙΖ	40,586,814	168,613	60,205,886	220,534	0.82	48.34
32	088 ΔΙΑΦΟΡΑ ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΑΤΑ ΔΙΑΤΡΟΦΗΣ	55,160,042	229,156	57,673,146	211,257	0.78	4.56
33	699 ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΙΔΗ ΑΠΟ ΜΕΤΑΛΛΑ Μ.Α.Κ	44,831,153	186,245	57,088,706	209,116	0.77	27.34
34	872 ΟΡΓΑΝΑ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΙΑΤΡΙΚΗ Μ.Α.Κ.	42,642,505	177,153	56,778,909	207,981	0.77	33.15
35	821 ΕΠΙΠΛΑ ΚΑΙ ΜΕΡΗ ΑΥΤΩΝ	45,506,976	189,053	56,529,812	207,069	0.77	24.22
36	642 ΧΑΡΤΙΑ ΚΑΙ ΧΑΡΤΟΝΙΑ ΚΟΜΜΕΝΑ ΣΕ ΚΑΤΑΛΛΗΛΑ ΜΕΓΕΘΗ	47,878,354	198,905	56,091,950	205,465	0.76	17.16
37	724 ΜΗΧΑΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΑΤΕΡΓΑΣΙΑ ΥΦΑΝΤΙΚΩ	44,650,657	185,496	55,607,224	203,689	0.75	24.54
38	533 ΒΑΦΕΣ, ΧΡΩΜΑΤΑ, ΒΕΡΝΙΚΙΑ ΚΑΙ ΣΥΝΑΦΕΙΣ ΥΛΕΣ	41,182,059	171,086	55,418,175	202,997	0.75	34.57
39	613 ΓΟΥΝΟΔΕΡΜΑΤΑ ΚΑΤΕΡΓΑΣΜΕΝΑ	48,188,547	200,193	54,337,204	199,037	0.74	12.76
40	841 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΑΝΔΡΕΣ Η ΑΓΟΡΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ(ΕΚΤΟΣ	47,103,726	195,687	54,224,878	198,626	0.73	15.12

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
41	571 ΠΟΛΥΜΕΡΗ ΑΙΘΥΛΕΝΙΟΥ ΣΕ ΠΡΩΤΟΓΕΝΕΙΣ ΜΟΡΦΕΣ	47,161,065	195,925	0.72	53,640,320	196,485	0.73	13.74
42	625 ΕΠΙΣΩΤΡΑ ΑΠΟ ΚΑΟΥΤΣΟΥΚ, ΑΕΡΟΘΑΛΑΜΟΙ ΚΑΠ.	44,187,393	183,571	0.68	50,979,746	186,739	0.69	15.37
43	248 ΞΥΛΕΙΑ ΑΠΛΩΣ ΚΑΤΕΡΓΑΣΜΕΝΗ ΚΑΙ ΣΤΡΩΤΗΡΕΣ ΞΥΛΙΝΟΙ	37,734,301	156,762	0.58	50,901,276	186,452	0.69	34.89
44	842 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΓΥΝΑΙΚΕΣ Η ΚΟΡΙΤΣΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ (ΕΚ	40,987,142	170,276	0.63	50,551,327	185,170	0.68	23.33
45	081 ΚΤΗΝΟΤΡΟΦΕΣ	41,872,438	173,954	0.64	49,380,797	180,882	0.67	17.93
48	743 ΑΝΤΛΙΕΣ (Άλλες από τις αντλίες για ύγρα) και συμπιέσι	34,535,519	143,474	0.53	48,101,024	176,194	0.65	39.28
47	662 ΟΙΚΟΔΟΜΙΚΕΣ ΥΛΕΣ ΑΠΟ ΠΗΛΟ ΚΑΙ ΔΥΣΤΗΚΤΑ ΟΙΚΟΔΟΜΗ	41,150,432	170,954	0.63	47,851,467	175,280	0.65	16.28
48	057 ΦΡΟΥΤΑ ΚΑΙ ΚΑΡΠΟΙ ΝΩΠΑ Η ΑΠΟΞΗΡΑΜΕΝΑ	41,418,872	172,070	0.63	47,260,943	173,117	0.64	14.10
49	541 ΙΑΤΡΙΚΑ ΚΑΙ ΦΑΡΜΑΚΕΥΤΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ	40,144,209	166,774	0.62	46,806,843	171,454	0.63	16.60
50	785 ΜΟΤΟΠΟΔΗΛΑΤΑ ΜΟΤΟΣΥΚΛΕΤΕΣ, ΠΟΔΗΛΑΤΑ, κ.λ.π ΜΗΧΗ	35,707,624	148,343	0.55	46,124,943	168,956	0.62	29.17
51	745 ΛΟΙΠΕΣ ΜΗΧΑΝΕΣ, ΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ, ΜΗ ΗΛΕΚΤΡΙΚΑ,	38,235,358	158,844	0.59	44,969,727	164,724	0.61	17.61
52	899 ΛΟΙΠΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΙΔΗ ΜΗ ΚΑΤΟΝΟΜΑΖΟΜΕΝΑ	37,405,602	155,397	0.57	44,782,026	164,037	0.61	19.72
53	598 ΔΙΑΦΟΡΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΧΗΜΙΚΩΝ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΩΝ (ΡΗΤΙΝΙΚΑ Σ	34,972,049	145,287	0.54	44,526,246	163,100	0.60	27.32
54	874 ΟΡΓΑΝΑ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΜΕΤΡΗΣΕΩΣ, ΕΛΕΓΧΟΥ ΑΝΑΛΥΣΕΩΣ	35,647,186	148,092	0.55	44,327,614	162,372	0.60	24.35
55	582 ΠΛΑΚΕΣ, ΦΥΛΛΑ ΤΑΙΝΙΕΣ, Κ.Λ.Π ΑΠΟ ΠΛΑΣΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ	41,800,866	173,657	0.64	44,200,602	161,907	0.60	5.74
56	222 ΣΠΟΡΟΙ ΚΑΙ ΚΑΡΠΟΙ ΕΛΑΙΩΔΕΙΣ ΠΟΥ ΧΡΗΣΙΜΟΠΟΙΟΥΝΤΑΙ	40,655,770	168,899	0.62	41,986,936	153,798	0.57	3.27
57	071 ΚΑΦΕΣ ΚΑΙ ΥΠΟΚΑΤΑΣΤΑΤΑ ΤΟΥ ΚΑΦΕ	38,064,115	158,133	0.58	41,233,918	151,040	0.56	8.33
58	575 ΛΟΙΠΑ ΠΛΑΣΤΙΚΑ ΣΕ ΠΡΩΤΟΓΕΝΕΙΣ ΜΟΡΦΕΣ	36,452,837	151,439	0.56	41,100,854	150,553	0.56	12.75
59	515 ΟΡΓΑΝΙΚΕΣ, ΑΝΟΡΓΑΝΕΣ ΚΑΙ ΕΤΕΡΟΚΥΚΛΙΚΕΣ ΕΝΩΣΕΙΣ	43,359,664	180,132	0.66	40,579,090	148,641	0.55	-6.41
60	772 ΔΙΑΤΑΞΕΙΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΔΙΑΚΟΠΗ, ΚΑΤΑΝΟΜΗ, ΠΡΟΣΤΑΣΙΑ, ΔΙΑ	38,596,623	160,345	0.59	39,122,098	143,304	0.53	1.36
61	041 ΣΙΤΑΡΙ ΑΝΑΛΕΣΤΟ	34,269,419	142,368	0.53	38,681,910	141,692	0.52	12.88

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
62	122 ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΚΑΠΝΟΥ	30,203,302	125,476	0.46	38,505,031	141,044	0.52	27.49
63	898 ΜΟΥΣΙΚΑ ΟΡΓΑΝΑ,ΜΕΡΗ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΜΑΤΑ ΑΥΤΩΝ(ΠΕΡΙΛΨ	29,921,970	124,307	0.46	38,430,733	140,772	0.52	28.44
64	892 ΕΝΤΥΠΑ	30,792,314	127,923	0.47	37,521,670	137,442	0.51	21.85
65	713 ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ ΕΚΡΗΞΕΩΣ Η ΕΣΩΤΕΡΙΚΗΣ ΚΑΥΣΕΩΣ,ΕΜΒΟΛΟ	24,632,523	102,333	0.38	37,097,898	135,890	0.50	50.61
66	562 ΛΙΠΑΣΜΑΤΑ ΒΙΟΜΗΧΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΑ	31,311,290	130,079	0.48	37,054,082	135,729	0.50	18.34
67	591 ΑΠΟΛΥΜΑΝΤΙΚΑ,ΕΝΤΟΜΟΚΤΟΝΑ,ΜΥΚΗΤΟΚΤΟΝΑ,ΖΙΖΑΝΙΟ	34,851,653	144,787	0.53	35,896,349	131,488	0.49	3.00
68	747 ΕΙΔΗ ΚΡΟΥΝΟΠΟΙΙΑΣ ΚΑΙ ΠΑΡΟΜΟΙΑ ΟΡΓΑΝΑ ΔΙΑ ΣΩΛΗΝΩ	27,809,102	115,529	0.43	35,072,385	128,470	0.47	26.12
69	761 ΤΗΛΕΟΠΤΙΚΟΙ ΔΕΚΤΕΣ	29,297,803	121,714	0.45	33,679,243	123,367	0.46	14.95
70	034 ΨΑΡΙΑ ΝΩΠΑ Η ΚΑΤΕΨΥΓΜΕΝΑ	26,150,382	108,639	0.40	33,220,165	121,686	0.45	27.04
71	714 ΜΗΧΑΝΕΣ & ΚΙΝΗΤΗΡΕΣ ΜΗ ΗΛΕΚΤΡΙΚΟΙ (ΔΙΑΦΟΡΕΤΙΚΟΙ /	25,632,140	106,486	0.39	33,199,499	121,610	0.45	29.52
72	652 ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΒΑΜΒΑΚΕΡΑ	29,418,311	122,215	0.45	33,018,791	120,948	0.45	12.24
73	554 ΣΑΠΟΥΝΙΑ, ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΚΑΘΑΡΙΣΜΟΥ ΚΑΙ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΣΤΙΛΒ	27,946,986	116,102	0.43	32,936,790	120,648	0.45	17.85
74	723 ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ΓΙΑ ΕΡΓΟΛΗΠΤΙΚΑ ΕΡΓΑ ΚΑΙ ΟΙΚΟΔΟΜΕΣ ΚΑ	28,001,340	116,328	0.43	32,869,052	120,399	0.45	17.38
75	674 ΠΛΑΤΕΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ ΕΛΑΣΗΣ ΑΠΟ ΣΙΔΗΡΟ Η ΧΑΛΥΒΑ ΟΧΙ Σ	31,504,068	130,880	0.48	31,856,937	116,692	0.43	1.12
76	672 ΡΑΒΔΟΙ ΚΑΙ ΆΛΛΕΣ ΠΡΩΤΟΓΕΝΕΙΣ ΜΟΡΦΕΣ ΚΑΙ ΗΜΙΤΕΛΗ Γ	26,400,093	109,676	0.40	31,550,113	115,568	0.43	19.51
77	722 ΕΛΚΥΣΤΗΡΕΣ	17,676,237	73,434	0.27	31,416,855	115,080	0.43	77.73
78	844 ΕΝΔΥΜΑΤΑ ΓΙΑ ΓΥΝΑΙΚΕΣ Η ΚΟΡΙΤΣΙΑ ΑΠΟ ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΠΛΙ	23,501,247	97,633	0.36	31,018,704	113,622	0.42	31.99
79	665 ΓΥΑΛΙΝΑ ΕΙΔΗ	29,479,857	122,470	0.45	30,856,489	113,027	0.42	4.67
80	744 ΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ΚΙΝΟΥΜΕΝΟΣ ΜΕ ΟΠΟΙΟΔΗΠΟ	23,875,726	99,189	0.37	29,752,334	106,983	0.40	24.61
81	848 ΕΙΔΗ & ΣΥΜΠΛΗΜΑΤΑ ΕΝΔΥΣΗΣ ΑΠΟ ΓΟΥΝΟΥΔΕΡΜΑΤΑ ,	27,079,372	112,498	0.41	29,741,310	108,943	0.40	9.83
82	655 ΥΦΑΣΜΑΤΑ ΠΛΕΚΤΑ Η ΚΟΡΣΕ	20,381,792	84,674	0.31	29,226,295	107,056	0.40	43.39

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/-
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
83	054 ΛΑΧΑΝΙΚΑ ΝΩΠΑ ΚΑΤΕΨΥΓΜΕΝΑ Κ.Λ.Π	26,676,647	110,825	0.41	28,726,929	105,227	0.39	7.69
84	634 ΞΥΛΕΙΑ ΓΙΑ ΕΠΕΝΔΥΣΕΙΣ ΚΑΠ.	19,943,178	82,851	0.31	27,551,773	100,922	0.37	38.15
85	657 ΕΙΔΙΚΑ ΝΗΜΑΤΑ, ΕΙΔΙΚΕΣ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΙΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΝΑΦΗ ΠΦ	23,397,403	97,202	0.36	27,535,120	100,861	0.37	17.68
86	726 ΜΗΧΑΝΗΜΑΤΑ ΕΚΤΥΠΩΤΙΚΑ ΚΑΙ ΒΙΒΛΙΟΔΕΤΙΚΑ ΚΑΙ ΜΕΡΗ /	16,725,160	69,483	0.26	27,288,270	99,957	0.37	63.16
87	727 ΜΗΧΑΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΓΙΑ ΤΗΝ ΚΑΤΕΡΓΑΣΙΑ ΤΩΝ ΤΡΟΦΙ	23,115,832	96,032	0.35	27,260,756	99,856	0.37	17.93
88	121 ΚΑΠΝΟΣ ΜΗ ΒΙΟΜΗΧΑΝΟΠΟΙΗΜΕΝΟΣ ΑΠΟΡΡΙΜΑΤΑ ΚΑΠΝ	30,310,877	125,923	0.46	27,100,071	99,268	0.37	-10.59
89	716 ΜΗΧΑΝΕΣ ΚΑΙ ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΗΛΕΚΤΡΙΚΕΣ, ΠΕΡΙΣΤΡΟΦΙΚΕΣ Κ	20,769,156	86,283	0.32	26,970,847	98,794	0.37	29.86
90	697 ΕΙΔΗ ΟΙΚΙΑΚΗΣ ΧΡΗΣΕΩΣ ΑΠΟ ΚΟΙΝΑ ΜΕΤΑΛΛΑ μ.α.κ	20,343,392	84,514	0.31	26,748,723	97,981	0.36	31.49
91	659 ΕΠΙΣΤΡΩΜΑΤΑ ΔΑΠΕΔΩΝ ΚΑΙ ΤΑΠΗΤΕΣ	20,824,715	86,514	0.32	25,489,696	93,369	0.35	22.40
92	658 ΕΤΟΙΜΑ ΕΙΔΗ ΑΠΟ ΥΦΑΝΤΙΚΕΣ ΥΛΕΣ Μ.Α.Κ	25,409,482	105,561	0.39	25,362,161	92,975	0.34	-0.11
93	882 ΦΩΤΟΓΡΑΦΙΚΑ ΚΑΙ ΚΙΝΗΜΑΤΟΓΡΑΦΙΚΑ ΕΦΟΔΙΑ	57,648,541	239,494	0.88	24,464,065	89,612	0.33	-57.56
94	048 ΠΑΡΑΣΚΕΥΑΣΜΑΤΑ ΑΠΟ ΔΗΜΗΤΡΙΑΚΑ	22,111,735	91,860	0.34	24,348,687	89,189	0.33	10.12
95	036 ΜΑΛΑΚΟΣΤΡΑΚΑ, ΜΑΛΑΚΙΑ, ΟΣΤΡΑΚΟΦΟΡΑ, ΝΩΠΑ, ΚΑΤΕ	19,656,313	81,660	0.30	24,218,708	88,713	0.33	23.21
96	762 ΡΑΔΙΟΦΩΝΙΚΟΙ ΔΕΚΤΕΣ	19,160,794	79,601	0.29	24,024,509	88,002	0.33	25.38
97	812 ΣΥΣΚΕΥΕΣ ΥΓΙΕΙΝΗΣ, ΘΕΡΜΑΝΣΗΣ ΚΑΙ ΦΩΤΙΣΜΟΥ	19,597,356	81,415	0.30	23,836,791	87,314	0.32	21.63
98	742 ΑΝΤΛΙΕΣ, ΑΝΤΛΙΕΣ ΜΕ ΚΙΝΗΤΗΡΑ Η ΣΤΡΟΒΙΛΟ, ΑΝΥΨΩΤΕΣ	19,101,557	79,355	0.29	23,310,194	85,385	0.32	22.03
99	885 ΩΡΟΛΟΓΟΠΟΙΑ	18,578,435	77,182	0.28	23,177,296	84,899	0.31	24.75
100	695 ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΤΟΥ ΧΕΡΙΟΥ ΚΑΙ ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΓΙΑ ΜΗΧΑΝΕΣ	19,205,510	79,787	0.29	23,043,522	84,409	0.31	19.98

Α/Α	ΠΡΟΪΟΝ	ΕΤΟΣ : 1996			ΕΤΟΣ : 1997			+/- % ΔΡΧ
		ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	ΧΙΛ. ΔΡΧ	ΧΙΛ. ΔΟΛ	%	
	ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ :	5,382,282,083	22,360,027	82.46	6,082,585,367	22,280,532	82.36	
	ΛΟΙΠΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ :	1,144,947,771	4,756,544	17.54	1,302,384,104	4,770,638	17.64	
	ΣΥΝΟΛΟ ΕΛΛΑΔΑΣ :	6,527,229,854	27,116,571	100.00	7,384,969,471	27,051,170	100.00	

ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ :
ΛΟΙΠΑ ΠΡΟΪΟΝΤΑ :
ΣΥΝΟΛΟ ΕΛΛΑΔΑΣ :

ΕΤΟΣ	ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$
1993	229.25 ΔΡΧ
1994	242.60 ΔΡΧ
1995	231.66 ΔΡΧ
1996	240.71 ΔΡΧ
1997	273.00 ΔΡΧ
1998	301.06 ΔΡΧ

ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ / ΕΞΑΓΩΓΕΣ ΕΛΛΑΔΑΣ

ΧΡΟΝΙΚΗ ΠΕΡΙΟΔΟΣ : Ιανουάριος έως και Δεκέμβριος

ΕΤΟΣ : 1997

ΕΜΠΟΡΙΚΟ ΙΣΟΖΥΓΙΟ (ΧΩΡΩΝ) 1997

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ		
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	% ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	% ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	%
1004 ΓΕΡΜΑΝΙΑ	1,162,856	1,040,440,328	3,811,137	1,215,425	565,870,400	2,072,785	-474,569,928	18.61	
1005 ΙΤΑΛΙΑ	2,899,971	1,241,286,589	4,546,837	2,878,022	387,960,560	1,421,101	-853,326,029	12.76	
1006 ΗΝΩΜΕΝΟ ΒΑΣΙΛΕΙΟ	750,534	478,699,733	1,753,479	1,492,410	195,827,608	717,317	-282,872,125	6.44	
6400 Η Π Α	912,170	252,303,645	924,189	2,162,456	132,851,092	486,634	-119,452,553	4.37	
1001 ΓΑΛΛΙΑ	1,466,218	655,308,565	2,400,398	752,175	131,662,714	482,281	-523,645,852	4.33	
4052 ΤΟΥΡΚΙΑ	500,760	80,948,259	296,514	825,194	118,925,244	435,624	-59,001,484	3.91	
3075 ΡΩΣΙΑ	3,135,684	173,219,880	634,505	337,739	114,218,396	418,382	86,370,303	3.76	
7600 ΚΥΠΡΟΣ	72,532	14,681,250	53,777	497,967	101,051,553	370,152	37,976,985	3.32	
3068 ΒΟΥΛΓΑΡΙΑ	1,246,423	113,607,956	416,146	407,028	86,985,729	318,629	-26,622,227	2.86	
1003 ΚΑΤΩ ΧΩΡΕΣ	709,032	457,652,244	1,676,382	437,968	76,332,871	279,608	-381,319,373	2.51	
4096 ΕΔΑΦ ΠΡΩΗΝ ΓΙΟΥΓΚ ΔΗΜ ΜΑΚΕ	87,638	16,448,054	60,249	1,122,743	74,392,000	272,498	57,943,946	2.45	
3070 ΑΛΒΑΝΙΑ	29,580	9,849,882	36,080	848,757	68,517,077	250,978	58,667,195	2.25	
1011 ΙΣΠΑΝΙΑ	763,588	259,175,714	949,362	965,266	61,435,965	225,040	-197,739,749	2.02	
4094 ΣΕΡΒΙΑ & ΜΟΝΤΕΝΕΓΚΡΟ	142,022	36,422,106	133,414	316,106	55,188,384	202,155	18,766,278	1.81	
3066 ΡΟΥΜΑΝΙΑ	473,602	55,675,585	203,940	394,715	48,056,947	176,033	-7,618,638	1.58	
1002 ΒΕΛΓΙΟ ΚΑΙ ΛΟΥΞΕΜΒΟΥΡΓΟ	544,644	266,922,626	977,739	196,499	47,528,458	174,097	-219,394,168	1.56	
1030 ΣΟΥΗΔΙΑ	211,743	126,244,883	462,435	126,072	38,030,661	139,306	-88,214,221	1.25	
3072 ΟΥΚΡΑΝΙΑ	409,485	16,008,344	58,639	309,756	35,548,410	130,214	19,540,066	1.17	
7624 ΙΣΡΑΗΛ	203,833	30,499,780	111,721	657,092	35,430,848	129,784	4,931,168	1.17	
1038 ΑΥΣΤΡΙΑ	137,679	76,245,431	279,287	72,063	32,919,129	120,583	-43,326,301	1.08	
4046 ΜΑΛΤΑ	797	2,520,062	9,231	475,055	30,385,069	111,301	27,865,007	1.00	
7604 ΛΙΒΑΝΟΣ	63,474	2,166,918	7,937	750,054	29,205,157	106,979	27,038,239	0.96	
5220 ΑΙΓΥΠΤΟΣ	2,775,461	125,096,650	458,229	862,601	28,306,904	103,688	-96,789,745	0.93	
3060 ΠΟΛΩΝΙΑ	30,691	23,725,859	86,908	123,064	23,512,457	86,126	-213,403	0.77	
2039 ΕΛΒΕΤΙΑ	42,766	127,448,833	466,846	23,370	22,813,839	83,567	-104,634,994	0.75	
7632 ΣΑΟΥΔΙΚΗ ΑΡΑΒΙΑ	3,722,049	135,593,102	496,678	107,888	22,306,333	81,708	-113,286,769	0.73	
4044 ΓΙΒΡΑΛΤΑΡ	41	10,918	40	497,145	21,599,967	79,121	21,589,049	0.71	
1008 ΔΑΝΙΑ	145,722	109,261,414	400,225	127,681	21,503,794	78,768	-87,757,621	0.71	
7732 ΙΑΠΩΝΙΑ	84,551	240,782,029	881,985	42,249	20,227,979	74,095	-220,554,050	0.67	
9950 ΕΦΟΔΙΑΣΜΟΙ	3	6,560	24	18,961	18,437,144	67,535	18,430,584	0.61	
1032 ΦΙΛΙΠΠΙΝΑ	257,219	63,309,184	231,902	49,615	18,346,224	67,202	-44,962,960	0.60	
8800 ΑΥΣΤΡΑΛΙΑ	66,866	6,463,856	23,677	25,292	16,575,935	60,718	10,112,079	0.55	
7720 ΚΙΝΑ	105,707	130,062,669	476,420	264,524	15,652,963	57,337	-114,409,706	0.51	
7740 ΧΟΓΚ-ΚΟΓΚ	2,923	13,292,219	48,689	67,796	15,501,442	56,782	2,209,223	0.51	
6404 ΚΑΝΑΔΑΣ	113,133	31,232,402	114,404	179,419	15,416,286	56,470	-15,816,116	0.51	

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ			
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)
3064 ΟΥΓΓΑΡΙΑ	78,754	24,458,302	89,591	0.33	70,736	15,384,132	56,352	0.51	-9,074,170	-33,239
6442 ΠΑΝΑΜΑΣ	6,329	10,374,030	38,000	0.14	242,642	14,719,432	53,917	0.48	4,345,402	15,917
3061 ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ ΤΗΣ ΤΣΕΧΙΑΣ	89,254	27,193,839	99,611	0.37	51,805	13,524,506	49,540	0.44	-13,669,333	-50,071
7608 ΣΥΡΙΑ	128,878	6,009,665	22,013	0.08	90,471	12,124,795	44,413	0.40	6,115,130	22,400
7647 ΕΝΩΜΕΝΑ ΑΡΑΒΙΚΑ ΕΜΙΡΑΤΑ	119,147	5,537,685	20,285	0.07	48,511	11,996,931	43,945	0.39	6,459,246	23,660
1010 ΠΟΡΤΟΓΑΛΙΑ	90,146	27,445,949	100,535	0.37	96,116	11,867,510	43,471	0.39	-15,578,439	-57,064
7706 ΣΙΝΓΚΑΠΟΥΡΗ	6,662	8,591,470	31,471	0.12	86,068	11,609,934	42,527	0.38	3,018,464	11,057
5212 ΤΥΝΗΣΙΑ	158,746	9,278,287	33,986	0.13	116,173	11,428,529	41,863	0.38	2,150,242	7,876
5216 ΛΙΒΥΗ	708,678	30,171,908	110,520	0.41	48,757	11,423,110	41,843	0.38	-18,748,799	-68,677
6453 ΜΠΑΧΑΜΕΣ	290	3,150,059	11,539	0.04	86,023	9,371,126	34,326	0.31	6,221,067	22,788
7700 ΙΝΔΟΝΗΣΙΑ	42,679	31,266,450	114,529	0.42	71,429	9,053,355	33,162	0.30	-22,213,095	-81,367
4092 ΚΡΟΑΤΙΑ	14,396	1,804,320	6,609	0.02	149,678	7,470,359	27,364	0.25	5,666,039	20,755
2028 ΝΟΡΒΗΓΙΑ	73,800	17,628,636	64,574	0.24	57,329	7,339,207	26,884	0.24	-10,289,428	-37,690
1007 ΙΡΑΝΑΝΔΙΑ	19,650	56,434,803	206,721	0.76	59,365	7,231,700	26,490	0.24	-49,203,103	-180,231
3076 ΓΕΩΡΓΙΑ	14,384	693,232	2,539	0.01	90,134	6,763,605	24,775	0.22	6,070,373	22,236
6508 ΒΡΑΖΙΛΙΑ	334,911	48,502,673	177,665	0.66	22,989	6,498,337	23,803	0.21	-42,004,336	-153,862
5208 ΑΛΓΕΡΙΑ	68,675	3,233,345	11,844	0.04	52,354	6,240,225	22,858	0.21	3,006,880	11,014
7664 ΙΝΔΙΑ	39,016	29,887,136	109,477	0.40	60,826	5,640,213	20,660	0.19	-24,246,922	-88,817
3055 ΛΙΘΟΥΑΝΙΑ	13,410	591,410	2,166	0.01	8,612	5,424,247	19,869	0.18	4,832,836	17,703
5288 ΝΙΓΗΡΙΑ	1,034	351,556	1,288	0.00	282,913	5,162,826	18,911	0.17	4,811,270	17,624
4091 ΣΛΟΒΕΝΙΑ	14,424	6,553,962	24,007	0.09	53,348	5,131,649	18,797	0.17	-1,422,313	-5,210
5268 ΛΙΒΕΡΙΑ	1,335	198,926	729	0.00	107,494	5,015,619	18,372	0.16	4,816,694	17,644
7736 ΤΑΙΒΑΝ	27,268	53,059,015	194,355	0.72	20,140	5,012,269	18,360	0.16	-48,046,745	-175,995
5204 ΜΑΡΟΚΟΝ	195,877	10,039,212	36,774	0.14	73,625	4,686,612	17,167	0.15	-5,352,601	-19,607
3078 ΑΖΕΡΜΠΑΪΤΖΑΝ	12,435	508,993	1,864	0.01	21,792	4,671,961	17,113	0.15	4,162,968	15,249
7616 ΙΡΑΝ	3,681,146	139,716,612	511,782	1.89	48,407	4,657,637	17,061	0.15	-135,058,975	-494,722
7628 ΙΟΡΔΑΝΙΑ	77,873	4,457,781	16,329	0.06	5,813	4,399,175	16,114	0.14	-58,606	-215
7728 ΝΟΤΙΑ ΚΟΡΕΑ	42,315	138,499,413	507,324	1.88	8,773	4,244,638	15,548	0.14	-134,254,775	-491,776
3063 ΣΛΟΒΑΚΙΑ	76,628	9,913,109	36,312	0.13	18,490	3,745,046	13,718	0.12	-6,168,063	-22,594
3079 ΚΑΖΑΚΣΤΑΝ	35,806	20,457,725	74,937	0.28	6,353	3,698,081	13,546	0.12	-16,759,644	-61,391
7680 ΤΑΙΛΑΝΔΗ	18,488	29,025,201	106,319	0.39	29,015	3,650,188	13,371	0.12	-25,375,013	-92,9491
7636 ΚΟΥΒΕΙΤ	29	698,043	2,557	0.01	6,837	3,545,992	12,989	0.12	2,847,949	10,432
5388 ΔΗΜ ΝΟΤ ΑΦΡΙΚΗΣ	621,019	14,899,474	54,577	0.20	7,713	3,030,593	11,101	0.10	-11,868,881	-43,476
6528 ΑΡΓΕΝΤΙΝΗ	154,743	22,364,334	81,921	0.30	12,918	2,613,723	9,574	0.09	-19,750,611	-72,347
3074 ΜΟΛΔΑΒΙΑ	6,492	1,910,901	7,000	0.03	7,468	2,560,803	9,380	0.08	649,902	2,381
7653 ΥΕΜΕΝΗ	20,001	733,529	2,687	0.01	16,117	2,319,845	8,498	0.08	1,586,316	5,811
5389 ΝΑΜΙΒΙΑ	80,464	1,935,249	7,089	0.03	1,099	2,221,718	8,138	0.07	286,469	1,049
6412 ΜΕΞΙΚΟ	35,584	8,503,845	31,150	0.12	7,534	2,200,409	8,060	0.07	-6,303,435	-23,090
4047 ΑΓΙΟΣ ΜΑΡΙΝΟΣ	984	1,901,671	6,966	0.03	2,407	1,986,450	7,276	0.07	84,779	311

ΕΜΠΟΡΙΚΟ ΙΣΟΖΥΓΙΟ (ΧΩΡΩΝ) 1997

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ			
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)
5352 ΤΑΝΖΑΝΙΑ	1,863	1,799,896	6,593	0.02	23,967	1,963,781	7,193	0.06	163,885	600
5334 ΑΙΘΙΟΠΙΑ	5,794	1,808,421	6,624	0.02	3,718	1,954,459	7,159	0.06	146,038	535
6467 ΑΓΙΟΣ ΒΙΚΕΝΤΙΟΣ	98	220,810	809	0.00	41,897	1,930,110	7,070	0.06	1,709,301	6,261
9958 ΔΙΑΦΟΡΟΙ	1,920	215,456	789	0.00	1,939	1,927,814	7,062	0.06	1,712,358	6,272
7662 ΠΑΚΙΣΤΑΝ	8,516	14,044,001	51,443	0.19	8,339	1,922,071	7,041	0.06	-12,121,930	-44,403
3077 ΑΡΜΕΝΙΑ	146	59,394	218	0.00	2,924	1,904,049	6,975	0.06	1,844,654	6,757
5346 ΚΕΝΥΑ	16,145	1,804,132	6,609	0.02	11,174	1,873,840	6,864	0.06	69,709	255
5224 ΣΟΥΔΑΝ	6,362	1,445,049	5,293	0.02	49,081	1,697,014	6,216	0.06	251,965	923
3073 ΛΕΥΚΟΡΩΣΙΑ	1,969	542,523	1,987	0.01	4,468	1,571,741	5,757	0.05	1,029,216	3,770
3054 ΛΕΤΤΟΝΙΑ	7,312	460,178	1,686	0.01	2,740	1,560,377	5,716	0.05	1,100,199	4,030
7666 ΜΠΑΓΚΛΑΝΤΕΣ	2,904	2,162,129	7,920	0.03	11,902	1,519,759	5,567	0.05	-642,370	-2,353
7701 ΜΑΛΑΪΣΙΑ	27,587	19,856,562	72,735	0.27	9,206	1,514,444	5,547	0.05	-18,342,116	-67,187
8804 ΝΕΑ ΖΗΛΑΝΔΙΑ	13,628	9,667,023	35,410	0.13	2,910	1,421,325	5,206	0.05	-8,245,698	-30,204
7724 ΒΟΡΕΙΑ ΚΟΡΕΑ	17	83,573	306	0.00	3,899	1,376,773	5,043	0.05	1,293,200	4,737
3081 ΟΥΖΜΠΕΚΙΣΤΑΝ	4,389	2,303,368	8,437	0.03	2,428	1,326,418	4,859	0.04	-976,951	-3,579
7708 ΦΙΛΙΠΠΙΝΕΣ	2,279	2,830,594	10,368	0.04	14,419	1,313,606	4,812	0.04	-1,516,988	-5,557
6406 ΓΡΟΙΛΑΝΔΙΑ	0	1,845,588	6,760	0.00	26,802	1,286,198	4,711	0.04	1,286,198	4,711
5302 ΚΑΜΕΡΟΥΝ	11,234	2,191	8	0.00	31,130	1,250,413	4,580	0.04	-595,175	-2,180
6478 ΟΛΜΑΝΔΙΚΕΣ ΑΝΤΙΛΕΣ	1	2,191	8	0.00	2,542	1,247,395	4,569	0.04	1,245,205	4,561
7644 ΚΑΤΑΡ	5	3,461	13	0.00	4,031	1,167,942	4,278	0.04	1,164,480	4,265
4093 ΒΟΣΝΙΑ-ΕΡΖΕΓΟΒΙΝΗ	1,908	241,222	884	0.00	3,821	1,134,849	4,157	0.04	893,627	3,273
1859	10,571	4,136,397	15,152	0.06	1,191	1,085,120	3,975	0.04	-3,051,277	-11,177
5382 ΖΙΜΠΑΜΠΟΥΕ	2,768	2,697,684	9,882	0.04	1,752	1,028,523	3,767	0.03	-1,669,161	-6,114
7649 ΟΜΑΝ	1,032	658,315	2,411	0.01	9,524	942,156	3,451	0.03	283,841	1,040
6524 ΟΥΡΟΥΓΟΥΑΗ	375	515,559	1,888	0.01	3,270	936,406	3,430	0.03	420,847	1,542
6424 ΟΝΔΟΥΡΑ	136	156,276	572	0.00	9,603	892,747	3,270	0.03	736,471	2,698
5272 ΑΚΤΗ ΕΛΕΦΑΝΤΟΣΤΟΥ	32,297	17,027,719	62,373	0.23	80,683	806,447	2,954	0.03	-16,221,271	-59,419
5260 ΓΟΥΙΝΕΑ	626	491,691	1,801	0.01	1,896	676,529	2,478	0.02	184,838	677
6459 ΑΝΤΙΓΚΟΥΑ ΚΑΙ ΜΠΑΡΜΠΟΥΝΤΑ	0	0	0	0.00	21,775	676,452	2,478	0.02	676,452	2,478
6512 ΧΙΛΗ	28,779	20,425,287	74,818	0.28	1,144	657,931	2,410	0.02	-19,767,356	-72,408
7640 ΜΠΑΧΡΕΙΝ	21	72,039	264	0.00	2,137	599,215	2,195	0.02	527,175	1,931
7669 ΣΡΙ ΛΑΝΚΑ	3,114	1,321,683	4,841	0.02	2,076	593,250	2,173	0.02	-728,433	-2,668
6488 ΓΟΥΙΑΝΑ	21	18,299	67	0.00	594	527,927	1,934	0.02	509,628	1,867
5338 ΤΖΙΜΠΟΥΤΙ	35	41,275	151	0.00	9,686	499,390	1,829	0.02	458,115	1,678
3083 ΚΙΡΓΙΖΙΑ	0	0	0	0.00	849	476,048	1,744	0.02	476,048	1,744
5330 ΑΙΤΟΛΑ	24	18,944	69	0.00	2,782	471,863	1,728	0.02	452,919	1,659
6484 ΒΕΝΕΖΟΥΕΛΑ	69,476	958,737	3,512	0.01	13,520	448,915	1,644	0.01	-509,823	-1,867
3053 ΕΣΘΟΝΙΑ	1,026	196,613	720	0.00	1,478	342,402	1,254	0.01	145,788	534
5264 ΣΙΕΡΡΑ ΛΕΟΝΕ	1,487	1,335,387	4,892	0.02	3,800	327,906	1,201	0.01	-1,007,481	-3,690

ΕΜΠΟΡΙΚΟ ΙΣΟΖΥΓΙΟ (ΧΩΡΩΝ) 1997

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ			
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)
6480 ΚΟΛΟΜΒΙΑ	227,065	4,805,320	17,602	0.07	559	314,697	1,153	0.01	-4,490,623	-16,449
6416 ΓΟΥΑΤΕΜΑΛΑ	1,975	283,353	1,038	0.00	8,926	303,186	1,111	0.01	19,833	73
5252 ΓΚΑΜΠΙΑ	0	0	0	0.00	34,316	290,455	1,064	0.01	290,455	1,064
5276 ΓΚΑΝΑ	2,398	1,057,564	3,874	0.01	793	288,314	1,056	0.01	-769,250	-2,818
8802 ΑΥΣΤΡΑΛΙΑΝΗ ΩΚΕΑΝΙΑ	1	1,296	5	0.00	879	286,010	1,048	0.01	284,714	1,043
6448 ΚΟΥΒΑ	361	148,921	545	0.00	891	271,254	994	0.01	122,334	448
6463 ΚΑΥΜΑΝ ΝΗΣΟΙ	0	0	0	0.00	6,201	252,205	924	0.01	252,205	924
2024 ΙΣΛΑΝΔΙΑ	2,135	1,954,992	7,161	0.03	114	237,067	868	0.01	-1,717,925	-6,293
6456 ΔΟΜΙΝΙΚΑΝΗ ΔΗΜΟΚΡΑΤΙΑ	2	36,145	132	0.00	84	221,947	813	0.01	185,801	681
8824 ΝΗΣΟΙ ΜΑΡΣΑΛ	0	0	0	0.00	6,281	219,791	805	0.01	219,791	805
7690 ΒΙΕΤΝΑΜ	3,178	4,827,596	17,684	0.07	173	205,054	751	0.01	-4,822,542	-16,932
6421 ΜΠΕΛΙΖ	0	0	0	0.00	3,504	198,124	726	0.01	198,124	726
5373 ΜΑΥΡΙΚΙΟΣ	294	259,773	952	0.00	269	195,229	715	0.01	-64,544	-236
6504 ΠΕΡΟΥ	3,899	893,036	3,271	0.01	580	193,616	709	0.01	-699,420	-2,562
8816 ΒΑΝΟΥΑΤΟΥ	246	267,403	979	0.00	4,084	179,163	656	0.01	179,163	656
7696 ΚΑΜΠΟΤΖΗ	0	0	0	0.00	5,398	176,191	645	0.01	-91,213	-334
6413 ΒΕΡΜΟΥΔΕΣ	0	0	0	0.00	1,391	173,522	638	0.01	173,522	636
7660 ΑΦΓΑΝΙΣΤΑΝ	139	46,619	171	0.00	141	165,418	606	0.01	118,799	435
6457 ΠΑΡΘΕΝΟΙ ΝΗΣΟΙ ΗΠΑ	0	0	0	0.00	3,108	163,649	599	0.01	163,649	599
6469 ΜΠΑΡΜΠΑΝΤΟΣ	20	762	3	0.00	938	154,756	567	0.01	153,995	564
5284 ΜΠΕΝΙΝ	4,193	194,682	713	0.00	298	154,065	564	0.01	-40,617	-149
5322 ΖΑΙΡ	1,028	581,987	2,132	0.01	194	151,901	556	0.00	430,085	-1,575
5324 ΡΟΥΑΝΤΑ	7	4,937	18	0.00	162	151,580	555	0.00	146,643	537
5350 ΟΥΓΚΑΝΤΑ	1,875	796,256	2,917	0.01	234	147,922	542	0.00	-648,334	-2,375
5280 ΤΟΓΚΟ	171,583	3,293,811	12,065	0.04	125	144,997	531	0.00	-3,148,814	-11,534
6520 ΠΑΡΑΓΟΥΑΗ	17	11,507	42	0.00	606	143,582	526	0.00	132,055	484
3082 ΤΑΤΖΙΚΙΣΤΑΝ	4,881	2,285,025	8,370	0.03	418	142,630	522	0.00	-2,142,395	-7,848
8890 ΠΟΛΙΚΕΣ ΠΕΡΙΟΧΕΣ	0	0	0	0.00	647	141,769	519	0.00	141,769	519
5248 ΣΕΝΕΓΑΛΗ	14,558	5,242,610	19,204	0.07	686	137,847	505	0.00	-5,104,763	-18,699
7667 ΜΑΛΔΙΒΕΣ	0	0	0	0.00	133	137,633	504	0.00	137,633	504
6500 ΙΣΗΜΕΡΙΝΟΣ	23,698	3,840,730	14,069	0.05	1,809	121,963	447	0.00	-3,718,767	-13,622
4037	223,547	2,633,770	9,648	0.04	744	117,883	432	0.00	-2,515,887	-9,216
5314 ΓΚΑΜΠΟΝ	70,252	4,984,113	18,257	0.07	137	106,581	390	0.00	-4,877,532	-17,866
7672 ΝΕΠΑΛ	16	59,195	217	0.00	564	94,932	348	0.00	35,736	131
5318 ΚΟΝΓΚΟ	5,789	717,957	2,630	0.01	242	92,634	339	0.00	-625,323	-2,291
5378 ΖΑΜΠΙΑ	252	236,098	865	0.00	67	83,980	308	0.00	-152,119	-557
5240 ΝΙΓΗΡ	6	9,439	35	0.00	78	82,972	304	0.00	73,533	269
5336 ΕΡΥΘΡΑΙΑ	0	0	0	0.00	1,342	76,773	281	0.00	76,773	281
5342 ΣΟΜΑΛΙΑ	2,479	477,032	1,747	0.01	266	67,506	247	0.00	-409,526	-1,500

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ			ΕΞΑΓΩΓΕΣ			ΙΣΟΖΥΓΙΟ			
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)	%	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΡΧ)	ΑΕΙΑ (ΧΙΛ ΔΟΛ)
6446 ΑΝΓΚΟΥΛΑ	0	0	0	0.00	1,344	62,012	227	0.00	62,012	227
7676 ΒΙΡΜΑΝΙΑ	44	100,268	367	0.00	286	59,321	217	0.00	-40,947	-150
7703 ΜΠΡΟΥΝΕΙ	0	675	2	0.00	52	51,824	190	0.00	51,150	187
7612 ΙΡΑΚ	132,678	4,991,240	18,283	0.07	48	51,594	189	0.00	-4,939,646	-18,094
8801 ΠΑΠΟΥΑΣΙΑ-ΝΕΑ ΓΟΥΙΝΕΑ	2,427	404,595	1,482	0.01	296	50,090	183	0.00	-354,505	-1,299
6492 ΣΟΥΡΙΝΑΜ	0	0	0	0.00	20	49,730	182	0.00	49,730	182
4022 ΘΕΟΥΤΑ ΚΑΙ ΜΕΛΙΛΙΑ	0	0	0	0.00	610	48,487	178	0.00	48,487	178
6468	0	0	0	0.00	849	44,480	163	0.00	44,480	163
5370 ΜΑΔΑΓΑΣΚΑΡΗ	654	319,509	1,170	0.00	110	39,871	146	0.00	-279,638	-1,024
5236 ΜΠΟΥΡΚΙΝΑ ΦΑΣΟ	405	190,152	697	0.00	54	35,808	131	0.00	-154,344	-565
6472 ΤΡΙΝΙΔΑΔ ΚΑΙ ΤΟΜΠΑΓΚΟ	210	48,069	176	0.00	68	35,568	130	0.00	-12,500	-46
5228 ΜΑΥΡΙΤΑΝΙΑ	557	367,500	1,419	0.01	122	35,154	129	0.00	-352,347	-1,291
6452 ΑΙΤΗ	17	15,382	56	0.00	34	34,420	126	0.00	19,039	70
6436 ΚΟΣΤΑ ΡΙΚΑ	1,974	633,311	2,320	0.01	70	27,004	99	0.00	-606,307	-2,221
5247 ΔΗΜΟΚ ΠΡΑΣΙΝΟΥ ΑΚΡΩΤΗΡΙΟΥ	0	0	0	0.00	182	26,376	97	0.00	26,376	97
6428 ΕΛ ΣΑΛΒΑΔΟΡ	22	41,751	153	0.00	140	23,948	88	0.00	-17,803	-65
6464 ΙΑΜΑΙΚΗ	7	34,275	126	0.00	10	22,420	82	0.00	-11,856	-43
4043 ΑΝΔΟΡΡΑ	0	0	0	0.00	49	21,409	78	0.00	21,409	78
5306 ΔΗΜΟΚ ΚΕΝΤΡΙΚΗΣ ΑΦΡΙΚΗΣ	14	13,729	50	0.00	10	19,634	72	0.00	5,905	22
3080 ΤΟΥΡΚΜΕΝΙΣΤΑΝ	329	316,243	1,158	0.00	67	18,864	69	0.00	-297,379	-1,089
7684 ΛΑΟΣ	43	33,943	124	0.00	69	18,154	66	0.00	-15,789	-58
5310 ΙΣΗΜΕΡΙΝΗ ΓΟΥΙΝΕΑ	0	0	0	0.00	324	17,617	65	0.00	17,617	65
6516 ΒΟΛΙΒΙΑ	73	43,350	159	0.00	71	17,412	64	0.00	-25,938	-95
5386 ΜΑΛΑΟΥΙ	1,722	1,913,563	7,009	0.03	43	17,228	63	0.00	-1,896,334	-6,946
4045 ΠΟΛΗ ΤΟΥ ΒΑΤΙΚΑΝΟΥ	0	0	0	0.00	143	16,659	61	0.00	16,659	61
5232 ΜΑΛΙ	0	0	0	0.00	42	15,919	58	0.00	15,919	58
7743 ΜΑΚΑΟ	87	517,260	1,895	0.01	22	12,575	46	0.00	-504,685	-1,849
5244 ΤΣΑΝΤ	0	0	0	0.00	21	11,369	42	0.00	11,369	42
5355 ΣΕΥΧΕΛΛΕΣ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΣΕΙΣ	1	1,709	6	0.00	7	10,696	39	0.00	8,987	33
5395 ΛΕΙΣΘΟ	0	0	0	0.00	82	10,571	39	0.00	10,571	39
5377 ΜΑΓΙΟΤ	0	0	0	0.00	17	10,511	39	0.00	10,511	39
4041 ΦΕΡΟΕ ΝΗΣΟΙ	30	29,403	108	0.00	4	9,778	36	0.00	-19,624	-72
8815 ΦΙΤΖΙ	0	343	1	0.00	1	8,686	32	0.00	8,342	31
5257 ΓΟΥΙΝΕΑ ΜΠΙΣΣΑΟΥ	0	0	0	0.00	5	8,544	31	0.00	8,544	31
8807 ΤΟΥΒΑΛΟΥ	0	0	0	0.00	278	7,499	27	0.00	7,499	27
6460 ΝΤΟΜΙΝΙΚΑ	8	12,562	46	0.00	22	7,481	27	0.00	-5,082	-19
5366 ΜΟΖΑΜΒΙΚΗ	0	0	0	0.00	8	6,946	25	0.00	6,946	25
5329 ΑΓΙΑ ΕΛΕΝΗ ΚΑΙ ΕΞΑΡΤΗΣΕΙΣ	0	0	0	0.00	10	6,305	23	0.00	6,305	23
7625 ΠΑΛΑΣΤΙΝΗ	21	3,102	11	0.00	10	5,029	18	0.00	1,927	7

ΕΜΠΟΡΙΚΟ ΙΣΟΖΥΓΙΟ (ΧΩΡΩΝ) 1997

ΚΩΔ ΧΩΡΑ	ΕΙΣΑΓΩΓΕΣ				ΕΞΑΓΩΓΕΣ				ΙΣΟΖΥΓΙΟ	
	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	%	ΠΟΣΟΤΗΤΑ (ΤΟΝΟΙ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)	%	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΡΧ)	ΑΞΙΑ (ΧΙΛ. ΔΟΛ)
6408 ΑΓΙΟΣ ΠΕΤΡΟΣ ΚΑΙ ΜΙΚΕΛΟΝ	9	3,771	14	0.00	10	4,846	18	0.00	1,075	4
6454 ΤΕΡΚΣ ΚΑΙ ΚΑΙΚΟΣ ΝΗΣΟΙ	0	0	0	0.00	9	4,683	17	0.00	4,683	17
5375 ΚΟΜΟΡΕΣ	31	9,665	35	0.00	5	4,547	17	0.00	-5,118	-19
5391 ΜΠΟΤΣΟΥΑΝΑ	1,846	1,159,385	4,247	0.02	5	4,026	15	0.00	-1,155,359	-4,232
9959 -	0	899	3	0.00	1	3,104	11	0.00	2,205	8
6465 ΑΓΙΑ ΛΟΥΚΙΑ	0	0	0	0.00	24	2,910	11	0.00	2,910	11
5393 ΣΟΥΑΖΙΛΑΝΔΗ	43	14,390	53	0.00	4	2,400	9	0.00	-11,990	-44
5328 ΜΠΟΥΡΟΥΝΤΙ	32	12,248	45	0.00	2	2,115	8	0.00	-10,133	-37
8810 ΩΚΕΑΝΙΑ ΑΜΕΡΙΚΑΝΙΚΗ	0	0	0	0.00	20	1,327	5	0.00	1,327	5
4027 -	0	0	0	0.00	0	675	2	0.00	675	2
7716 ΜΟΓΓΟΛΙΑ	19	22,706	83	0.00	0	667	2	0.00	-22,038	-81
5357 ΒΡΕΤ ΕΔΑΦΟΣ ΙΝΔΙΚ ΩΚΕΑΝΟΥ	0	0	0	0.00	0	425	2	0.00	425	2
8820 -	0	0	0	0.00	0	308	1	0.00	308	1
6432 ΝΙΚΑΡΑΓΟΥΑ	43	53,432	196	0.00	0	191	1	0.00	-53,241	-195
6470 -	8	17,150	63	0.00	0	0	0	0.00	-17,150	-63
6473 ΓΡΕΝΑΔΑ	1	2,114	8	0.00	0	0	0	0.00	-2,114	-8
8806 ΝΗΣΟΙ ΣΟΛΟΜΩΝΤΟΣ	293	253,041	927	0.00	0	0	0	0.00	-253,041	-927
7675 ΜΠΟΥΤΑΝ	6	23,029	84	0.00	0	0	0	0.00	-23,029	-84
8825 -	56	26,311	96	0.00	0	0	0	0.00	-26,311	-96
6529 ΝΗΣΟΙ ΦΑΛΚΛΑΝΤ-ΕΞΑΡΤΗΣΕΙΣ	0	556	2	0.00	0	0	0	0.00	-556	-2
6474 ΑΡΟΥΜΠΑ	116,986	1,303,994	4,777	0.02	0	0	0	0.00	-1,303,994	-4,777
ΜΕΡΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ	31,676,626	7,384,969,311	27,051,170	100.00	22,402,604	3,040,843,726	11,138,622	100.00	-4,344,125,585	-15,912,548
ΛΟΙΠΕΣ ΧΩΡΕΣ	0	160	1	0.00	45	12,218	45	0.00	12,058	44
ΣΥΝΟΛΟ ΧΩΡΩΝ	31,676,626	7,384,969,471	27,051,170	100.00	22,402,649	3,040,855,944	11,138,666	100.00	-4,344,113,527	-15,912,504

ΕΤΟΣ ΜΕΣΗ ΤΙΜΗ \$

1997 273.00 ΔΡΧ

ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ

1. ΠΡΑΚΤΙΚΗ ΤΟΥ ΕΞΩΤΕΡΙΚΟΥ ΕΜΠΟΡΙΟΥ
(Γ.Χ. ΣΤΕΦΑΝΙΔΗΣ).
2. ΝΕΟΙ ΔΙΕΘΝΕΙΣ ΚΑΝΟΝΕΣ ΓΙΑ ΤΙΣ ΕΝΕΓΓΥΕΣ
ΠΙΣΤΩΣΕΙΣ
(Γ.Χ. ΣΤΕΦΑΝΙΔΗΣ)
3. ΑΝΑΠΤΥΞΗ ΠΡΟΪΟΝΤΩΝ ΠΡΟΣ ΕΞΑΓΩΓΗ
(I.T.C : International Trade Center)
4. ΤΟ ΚΥΚΛΩΜΑ ΤΗΣ ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ
(Dr. Walter Lippens Fred Schmitz – Ohlstedt)

