

ΤΕΧΝΟΛΟΓΙΚΟ ΕΚΠΑΙΔΕΥΤΙΚΟ ΙΔΡΥΜΑ ΠΑΤΡΑΣ

ΣΧΟΛΗ : ΔΙΟΙΚΗΣΗ & ΟΙΚΟΝΟΜΙΑΣ

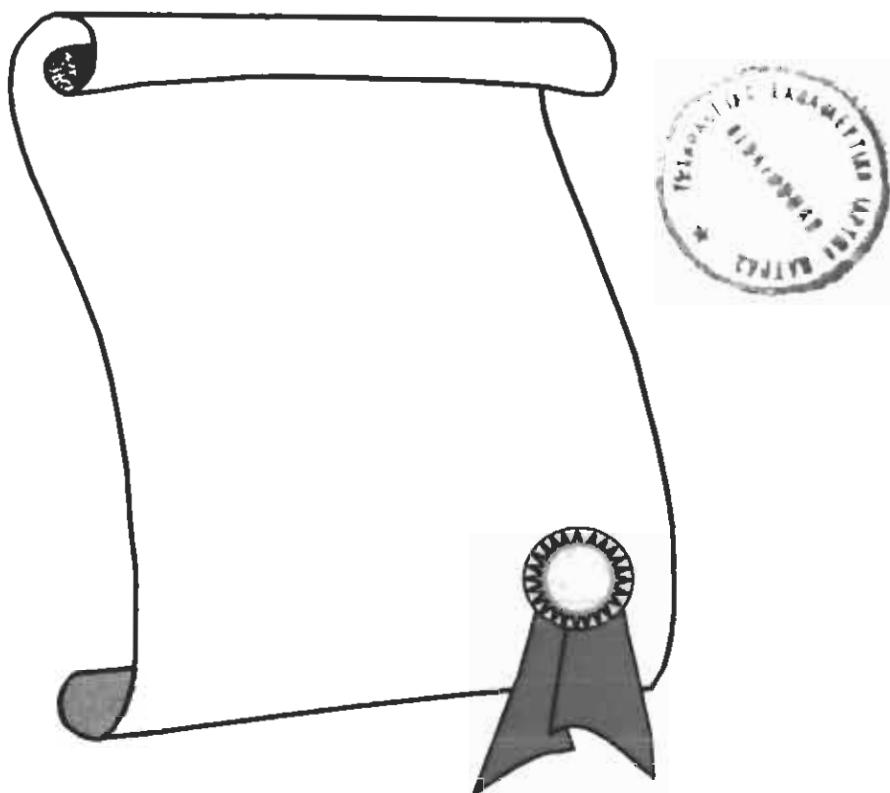
ΤΜΗΜΑ : ΔΙΟΙΚΗΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ

ΚΑΘΗΓΗΤΗΣ : ΓΙΑΝΝΕΛΗΣ ΚΩΣΤΑΣ

ΠΤΥΧΙΑΚΗ ΕΡΓΑΣΙΑ

**ΧΡΗΣΗ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ WORD '97 ΓΙΑ ΤΗΝ
ΑΝΑΛΥΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ ΜΙΑΣ
ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ.**

ΕΦΑΡΜΟΓΗ ΣΕ ΣΥΓΚΕΚΡΙΜΕΝΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ.



**ΠΑΠΑΓΕΩΡΓΙΟΥ ΑΝΤΩΝΙΑ
ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΙΔΗΣ ΚΥΡΙΑΚΟΣ**

ΠΑΤΡΑ 1998

ΑΡΙΘΜΟΣ
ΕΙΣΑΓΩΓΗΣ

2524

ΠΙΝΑΚΑΣ ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΩΝ

	ΚΕΦΑΛΑΙΟ	ΣΕΛ.
1	ΠΡΟΛΟΓΟΣ	1
2	ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΕΣ ΤΟΥ WORD 97	3
	ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΩΝ	3
	ΤΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΣΧΕΔΙΑΣΗΣ ΚΑΙ ΔΙΟΡΘΩΣΗΣ	5
	ΤΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΠΙΝΑΚΩΝ, ΠΕΡΙΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΚΑΙ ΣΚΙΑΣΗΣ	6
	ΠΟΛΥΓΛΩΣΣΙΚΗ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ	9
	WORD MAIL	10
	ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΧΡΗΣΗΣ ΤΟΥ WORD 97	11
3	ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΚΛΑΔΟΥ ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑΣ	17
	ΓΕΝΙΚΗ ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ	17
	ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ	18
4	ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ	26
	ΙΣΤΟΡΙΚΟ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ	26
	ΑΝΑΛΥΤΙΚΗ ΑΝΑΦΟΡΑ ΠΡΟΙΟΝΤΩΝ	27
5	ΙΣΟΛΟΓΙΣΜΟΙ	29
	ΙΣΟΛΟΠΣΜΟΣ 1995	30
	ΙΣΟΛΟΠΣΜΟΣ 1996	31
	ΙΣΟΛΟΠΣΜΟΣ 1997	33
6	ΟΙ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΚΑΙ Η ΧΡΗΣΗ ΤΟΥΣ	35
7	ΑΝΑΛΥΣΗ ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ	54
	ΓΡΑΦΙΚΗ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΩΝ	
	ΑΠΟΤΙΜΗΣΗ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΩΝ	
	ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ	
8	ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ	57
	ΤΖΙΡΟΣ ΠΩΛΗΤΩΝ ΚΑΤΑ ΕΙΔΟΣ ΚΑΙ ΜΗΝΑ	
	ΤΖΙΡΟΣ ΠΩΛΗΤΩΝ ΚΑΤΑ ΠΕΡΙΟΧΗ	
	ΣΥΓΚΕΝΤΡΩΤΙΚΟΣ ΠΙΝΑΚΑΣ ΕΠΙΣΚΕΨΕΩΝ	
	ΓΕΝΙΚΟΣ ΤΖΙΡΟΣ ΚΑΤΑ ΕΙΔΟΣ	
	ΓΕΝΙΚΟΣ ΠΙΝΑΚΑΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΚΑΤΑ ΕΙΔΟΣ	
9	ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ	79
10	ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ	81

ΠΡΟΛΟΓΟΣ

Στόχος της παρούσης Πτυχιακής εργασίας είναι κυρίως να δώσει μία ολοκληρωμένη εικόνα των δυνατοτήτων του **MICROSOFT WORD '97 FOR WINDOWS**. Έτσι μέσα από αυτό το πρόγραμμα θα έχουμε την ευκαιρία να παρακολουθήσουμε τις πολλές βελτιώσεις στα έγγραφα αλλά και στα γραφικά οι οποίες είναι πραγματικά εντυπωσιακές. Ειδικότερα, τα εργαλεία σχεδίασης και διόρθωσης καθώς και τα εργαλεία πινάκων, περιγράμματος και σκίασης καθώς και το WORD MAIL δίνουν μία καινούρια διάσταση σε αυτό το εξελιγμένο πρόγραμμα. Με αυτόν τον τρόπο η ανάλυση του προγράμματος, οδηγεί πέρα από το βασίλειο του κειμένου, στα γραφικά και τα άλλα στοιχεία που ομορφαίνουν ένα έγγραφο, βελτιώνοντας την ποιότητά του, κάνοντάς το ταυτόχρονα ευανάγνωστο. Εικόνες, γραφήματα, λογιστικά φύλλα, μαθηματικοί τύποι, και ειδικά εφέ κειμένου μπορούν να επεξηγήσουν και να αναπτύξουν καλύτερα τις πληροφορίες που μεταδίδει ένα παραδοσιακό κείμενο.

Στη σταδιακή ανάπτυξη του προγράμματος θα ασχοληθούμε με την εταιρεία "ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Α.Ε." η δραστηριότητα της οποίας επεκτείνεται στους δύο βασικούς τομείς, της Συσκευασίας και του Πεπιεσμένου Αέρα, και η οποία αποτελεί πολύ καλό παράδειγμα αναπτυσσόμενης επιχείρησης στη χώρα μας. Μέσα από την ανάλυση αυτής της εταιρείας μπορεί να διαφανεί το μεγάλο εύρος των χρήσεων του **MICROSOFT WORD '97 FOR WINDOWS** ειδικότερα στον τομέα της επεξεργασίας των οικονομικών μεγεθών.

Για να διαφανεί όμως πληρέστερα η πορεία της επιχείρησης κρίθηκε σκόπιμο στο δεύτερο μέρος της εργασίας, να παρουσιαστούν παράλληλα και τα οικονομικά στοιχεία του κλάδου της Συσκευασίας, ο οποίος, αποτελεί την κύρια δραστηριότητα της συγκεκριμένης εταιρείας. Οι νέες τεχνικές συσκευασίας, ο σύγχρονος τεχνολογικός εξοπλισμός, τα καινούρια προϊόντα, η αφύπνιση για το περιβάλλον και η καθιέρωση νέων αισθητικών προτύπων είναι τώρα βασικοί παράγοντες που λαμβάνονται υπόψην από όλες τις βιομηχανίες συσκευασίας. Υλικά όπως το γυαλί, το χαρτί, το ξύλο και το αλουμίνιο καταλαμβάνουν μεγάλα μερίδια στον χώρο της τυποποίησης και της συσκευασίας. Έτσι έχουμε τη δυνατότητα να παρακολουθήσουμε την πορεία του κλάδου τόσο σε εθνικό όσο και σε ευρωπαϊκό επίπεδο, καθώς και τις μελλοντικές του προοπτικές.

Τα οικονομικά μεγέθη όμως της εταιρείας "ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Α.Ε." αποτελούν το κύριο αντικείμενο αυτής της εργασίας και

στηρίζονται στους ΙΣΟΛΟΠΙΣΜΟΥΣ των 3 τελευταίων ετών όπως αυτοί μας δόθηκαν από το Λογιστήριο της εταιρείας. Με βάση τα μεγέθη αυτά γίνεται η αποτίμηση της πορείας που ακολουθήθηκε τα τελευταία χρόνια καθώς και εξάγονται τα ανάλογα συμπεράσματα για την υποβολή προτάσεων βελτίωσης στο μέλλον.

Κρίνεται τέλος απαραίτητο να γίνει ιδιαίτερη αναφορά σε όλους τους παράγοντες που βοήθησαν στη συγκέντρωση όλων των στοιχείων που συνέθεσαν την εργασία αυτή. Έτσι ευχαριστούμε για την πολύτιμη βοήθεια τους τους υπεύθυνους της εταιρείας "ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Α.Ε." και ιδιαίτερα το Νικόλαο Παπαγεωργίου Μηχ/γο Μηχ/κό της επιχείρησης.

Ιούνιος 1998.

ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΕΣ ΤΟΥ WORD '97

ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΔΥΝΑΤΟΤΗΤΩΝ

Στην σημερινή εποχή όπου η επιστήμη και η τεχνολογία αναπτύσσεται και εξελίσσεται με ταχύς ρυθμούς, ο ανταγωνισμός της κεφαλαιαγοράς επιβάλλει την άμεση και αποτελεσματική διεκπεραίωση των υποθέσεων όλων των επιχειρήσεων. Βασικό "εργαλείο" στην ταχύτερη κάλυψη των αναγκών μιας επιχείρησης, αποτελεί η εξέλιξη των προγραμμάτων του ηλεκτρονικού υπολογιστή.

Από πολλές απόψεις, το Microsoft Word είναι ένα τελείως καινούριο πρόγραμμα. Όλες οι διαταγές του έχουν αναθεωρηθεί. Το Word μπορεί εύκολα να εκτελέσει αυτόματα πολλές εργασίες μορφοποίησης και έτσι να αφήσει τον χρήστη απερίσπαστο να αφοσιωθεί στο περιεχόμενο του εγγράφου. Οι νέοι οδηγοί (wizards) του Word, βοηθούν να δημιουργηθεί και να μορφοποιηθεί γρήγορα ένα τυποποιημένο έγγραφο όπως ένα υπόμνημα. Αρκεί να γίνουν οι κατάλληλες επιλογές για την γενική μορφή και το στιλ σε μία σειρά πλαισίων διαλόγου και να δοθούν κάποιες πληροφορίες σχετικά με το έγγραφο. Επίσης με την καινούρια λειτουργία αυτόματης μορφοποίησης (Auto Format) μπορούν να παραδίδονται οι εργασίες μορφοποίησης στο Word και ο χρήστης απλώς να επιθεωρεί τα αποτελέσματα, με δυνατότητα να αλλάζει ο, πιθήποτε. Το πρόγραμμα παρέχει αυτόματη μορφοποίηση ακόμη και σε περίπλοκους πίνακες.

Με το Word υπάρχει επίσης ευκολότερη πρόσβαση σε διαταγές και λειτουργίες που χρησιμοποιούνται συχνά. Τώρα είναι διαθέσιμες πολλές γραμμές εργαλείων που δίνουν τη δυνατότητα να επιλεγεί μία διαταγή μένα απλό πάτημα του πλήκτρου του ποντικιού. Αποφασίζει λοπόν ο χρήστης ποιες γραμμές εργαλείων θα εμφανίσει για να τις μετακινήσει και να τις διευθετήσει στην οθόνη. Μπορεί ακόμα να αλλάξει ή να μετακινήσει τα κουμπιά των γραμμών εργαλείων για να τους αποδώσει άλλες διαταγές, ή να δημιουργήσει τις προσωπικές του γραμμές εργαλείων. Τα μενού συντόμευσης είναι ένας άλλος γρήγορος και αποτελεσματικός τρόπος για να χρησιμοποιηθούν οι πιο κοινές διαταγές του Word- αρκεί να πατηθεί το δεξιό πλήκτρο του ποντικιού και το Word παράγει το μενού συντόμευσης με τις πιο κοινές διαταγές για την εργασία που διενεργείται εκείνη την σπιγμή από τον χρήστη.

Επίσης τώρα μπορούν εύκολα να βελτιωθούν τα διάφορα έγγραφα με γραφικά και εντυπωσιακά εφέ. Τα εργαλεία σχεδίασης του προγράμματος δίνουν την δυνατότητα να δημιουργηθούν γραφικά κατευθείαν πάνω στο έγγραφο χωρίς να έχει εγκαταληφθεί η οθόνη του Word. Έτσι η νέα γραμμή εργαλείων Σχεδίασης (Drawing)

παρέχει περισσότερα εργαλεία και επιλογές από παλιά. Με το *WordArt* υπάρχει βελτιωμένη διασύνδεση χρήστη και μια ποικιλία νέων λειτουργιών.

Στο Word μερικές από τις δύσκολες εργασίες επεξεργασίας κειμένου έχουν τυποποιηθεί και απλοποιηθεί. Με τα νέα πεδία φορμών (*form fields*) του προγράμματος, μπορεί να δημιουργηθούν εύκολα φόρμες διαφόρων τύπων για τη συλλογή, εμφάνιση και εκτύπωση πληροφοριών. Ακόμη και η συγχώνευση εκτύπωσης (*print merging*)-που τώρα ονομάζεται ομαδική αλληλογραφία (*mail merging*) – έπαψε να είναι μια βασανιστική δουλειά. Ο βοηθός Ομαδικής Αλληλογραφίας (*Mail Merge helper*) μπορεί να καθοδηγήσει την διαδικασία ομαδικής αλληλογραφίας, ακόμη και στην διαμόρφωση των εγγράφων συγχώνευσης.

Όλες όμως αυτές οι δυνατότητες δεν είναι παρά μόνο η αρχή. Τώρα, περισσότερο από ποτέ, το πρόγραμμα Word επιμένει στη χρήση του ποντικού. Πολλές από τις κύριες λειτουργίες του γίνονται πιο εύκολα με το ποντίκι- και είναι αδύνατον να προσπελάσει ο χρήστης κάποιες άλλες χωρίς το ποντίκι. Οι νέες λειτουργίες σχεδίασης απαιτούν και αυτές ποντίκι. Η χρήση πλαισίων διαλόγου που περιέχουν πλαίσια κύλισης (*scroll box*) (πλαίσια μέσα στα οποία κυλάτε ή πληκτρολογείτε τιμές) είναι ασυγκράτητα ευκολότερη με το ποντίκι. Επίσης, δεν είναι πλέον δυνατή η πρόσβαση στους κανόνες (το Word έχει τώρα έναν κατακόρυφο και έναν οριζόντιο κανόνα) από το πληκτρολόγιο.

Πολλές από τις νέες "λειτουργίες" του Word είναι διαταγές που παλιότερα ήταν διαθέσιμες μόνο σε όσους έγραφαν μακροεντολές της WordBasic. Με την απλοποίηση αυτών των λειτουργιών, περισσότεροι χρήστες μπορούν τώρα να προσπελάσουν και ελέγξουν τις ισχυρές δυνατότητες που παρέχει το Word. Από την άλλη, όμως, αυτός ο πλούτος λειτουργιών σημαίνει ότι για να μπορέσει ο χρήστης να εκμεταλλευτεί το πρόγραμμα, πρέπει να αναλυθεί και να κατανοηθεί σωστά, με στόχο πάντα, την καλύτερη απόδοσή του.

ΤΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΕΠΕΞΕΡΓΑΣΙΑΣ ΚΑΙ ΔΙΟΡΘΩΣΗΣ ΣΤΟ WORD '97

Το Word 97 παρέχει τις παρακάτω σημαντικές δυνατότητες που κάνουν την επεξεργασία και διόρθωση των εγγράφων ευκολότερη και ταχύτερη.

- Ορθογραφικός έλεγχος κατά την πληκτρολόγηση

Γίνεται έλεγχος ορθογραφικών λαθών κατά την πληκτρολόγηση και επισημαίνονται πιθανά λάθη απευθείας στο έγγραφο στο Word 95.

- Γραμματικός έλεγχος κατά την πληκτρολόγηση (ισχύει μόνο για την αγγλική γλώσσα)

Γίνεται έλεγχος γραμματικών λαθών κατά την πληκτρολόγηση και επισημαίνονται πιθανά λάθη απευθείας στο έγγραφο. Όπως ο αυτόματος ορθογραφικός έλεγχος, ο αυτόματος γραμματικός έλεγχος παρέχει επιπόπου προτάσεις για διορθώσεις, όταν γίνεται κλικ με το δεξιό κουμπί του πνοτικού στο επισημασμένο κείμενο.

- Έξυπνος ορθογραφικός έλεγχος (ισχύει μόνο για την αγγλική γλώσσα)

Αναγνωρίζει το όνομα, την επωνυμία της εταιρείας, ονόματα διαφόρων εθνικοτήτων, ονόματα εταιρειών από τη λίστα Fortune 1000, όλα τα ονόματα χωρών, ονόματα πόλεων των Ηνωμένων Πολιτειών με πληθυσμό άνω των 30.000 κατοίκων και την τρέχουσα ορολογίας. Αναγνωρίζει τα υποδείγματα που χρησιμοποιούνται στην πληκτρολόγηση και δεν επισημαίνει ορισμένες από αυτές ως λάθη. Για παράδειγμα, οι λέξεις με κεφαλαία γράμματα και λέξεις που περιέχουν αριθμούς δεν σημειώνονται πλέον ως ορθογραφικά λάθη. Παραβλέπει τις διευθύνσεις στο Internet και τις διαδρομές αρχείων.

- Γραμματικός έλεγχος φυσικής γλώσσας (ισχύει μόνο για την αγγλική γλώσσα).

Επισημαίνει τα λάθη με ακρίβεια, παρέχοντας επί τόπου πρακτικές προτάσεις και μειώνοντας το χρόνο διόρθωσης του κειμένου. Προσφέρει βελτιωμένη συντακτική ανάλυση, καλύτερες προτάσεις για αλλαγή της σύνταξης και πιο φιλικά προς το χρήστη στυλ γραμματικής.

- Συνδυασμός ορθογραφικού και γραμματικού ελέγχου (ισχύει μόνο για την αγγλική γλώσσα).

Καταργεί τα ξεχωριστά παράθυρα διαλόγου και τα αντικαθιστά με ένα περιβάλλον όπου υπάρχει η δυνατότητα διόρθωσης του κειμένου ενώ αυτό βρίσκεται σε ηλεκτρονική μορφή, ακριβώς με τον ίδιο τρόπο που θα γινόταν στο χαρτί. Μπορεί πλέον να γίνεται ορθογραφικός και γραμματικός έλεγχος ταυτόχρονα και σε μία θέση.

- Εύρεση (και αντικατάσταση) όλων των μορφών λέξεων (ισχύει μόνο για την αγγλική γλώσσα).

Γίνεται εύρεση και αντικατάσταση όλων των πιθανών γραμματικών τύπων μιας λέξης. Για παράδειγμα, εάν θέλουμε να αντικαταστήσουμε τη λέξη "saw" με τη λέξη "hammer" σε όλο το κείμενο, το Word αντικαθιστά με έξυπνο τρόπο όχι μόνο το "saw" με το "hammer" αλλά επίσης και το "sawing" με το "hammering" και το "sawed" με το "hammered". Το Word μπορεί επίσης να αντικαταστήσει τις σωστές μορφές λέξεων σε αυτό το παράδειγμα, το Word δεν θα έκανε αντικατάσταση του ρήματος "seen" με τη λέξη "hammer" παρόλο που μοιάζει με τη λέξη "saw" επειδή ή λέξη "seen" δεν έχει άμεση σχέση με τη λέξη "hammer." Επιπρόσθετα, το Word 97 παρέχει εναλλακτικές μορφές λέξεων, παρέχοντας έτσι ένα περιθώριο επιλογών στην περίπτωση που η προκαθορισμένη επιλογή δεν είναι και η ιδανική. Μπορεί τέλος να επιλεγεί η αντικατάσταση από μια λίστα αντί να πληκτρολογηθεί.

ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΠΙΝΑΚΩΝ, ΠΕΡΙΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΚΑΙ ΣΚΙΑΣΗΣ ΣΤΟ WORD 97

Το Word 97 παρέχει τις παρακάτω νέες δυνατότητες, προκειμένου να κάνει την εργασία με πίνακες, περιγράμματα και σκίαση ευκολότερη και ταχύτερη.

ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΠΙΝΑΚΩΝ

Εργαλείο "Σχεδίαση πίνακα": Δίνει τη δυνατότητα να δημιουργηθούν και να προσαρμοστούν πίνακες. Μπορεί να χρησιμοποιηθεί αυτό το εργαλείο σχεδόν με τον ίδιο τρόπο που χρησιμοποιείται ένα στυλό για να σχεδιάστεί ένας πίνακας. Απλά κάνουμε κλικ και σύρουμε, για να σχεδιάστεί το περίγραμμα του πίνακα και τα κελιά. Μπορούμε τώρα να δώσουμε σε μεμονωμένα κελιά το ύψος και το πλάτος που θέλουμε.

Εργαλείο "Γόμα": Δίνει τη δυνατότητα κατάργησης εύκολα οποιουδήποτε κελιού, γραμμής ή στήλης, για να επιτύχουμε το ίδιο αποτέλεσμα με εκείνο της συγχώνευσης δύο κελιών. Σε προηγούμενες εκδόσεις του Word, μπορούσαν να συγχωνευτούν κελιά μόνο εάν βρίσκονταν στην ίδια γραμμή. Στο Word 97, μπορούν να συγχωνευτούν οποιαδήποτε κελιά εφάπτονται οριζοντίως ή καθέτως.

Κατακόρυφη στοίχιση: Δίνει τη δυνατότητα στοίχισης των περιεχομένων ενός κελιού στο επάνω τμήμα, στο κέντρο ή στο κάτω τμήμα του κελιού, χρησιμοποιώντας τα εύχρηστα κουμπιά στοίχισης της γραμμής εργαλείων.

Εάν το κείμενο είναι προσανατολισμένο κατακόρυφα, τα κουμπιά θα προσαρμόζονται αυτόματα, για να υπάρχει η δυνατότητα στοίχισης αριστερά, δεξιά ή στο κέντρο.

Κατακόρυφη κατεύθυνση κειμένου : Εμφανίζει το κείμενο κατακόρυφα (με περιστροφή 90 μοιρών) στα κελιά του πίνακα, στα πλαίσια κειμένου και στα πλαίσια γενικότερα. Αυτή είναι μια χρήσιμη δυνατότητα για τη δημιουργία ετικετών και επίσης για την έκδοση προσανατολισμένων εγγράφων όπου ορισμένοι τίτλοι ή τα δικαιώματα πνευματικής ιδιοκτησίας εκτυπώνονται πλάγια.

Αλλαγή διαστάσεων γραμμής πίνακα : Δίνει τη δυνατότητα να προσαρμογής του ύψους οποιασδήποτε γραμμής απευθείας στον πίνακα, σύροντας το περιγράμμα τη γραμμής προς τα επάνω ή προς τα κάτω, ακριβώς με τον τρόπο που ρυθμίζεται το πλάτος των σηλών. Εάν κρατηθεί πατημένο το πλήκτρο ALT ενώ σύρουμε, ο νέος κατακόρυφος χάρακας που εμφανίζει το ακριβές ύψος της γραμμής.

ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΠΕΡΙΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΚΑΙ ΣΚΙΑΣΗΣ

Στυλ περιγράμματος : Παρέχονται περισσότερα από 150 στυλ περιγράμματος, για να προσαρμόστει η όψη των εγγράφων. Αυτό περιλαμβάνει στυλ 3-D και διάφορα άλλα εκδοτικά στυλ, που δίνουν τη δυνατότητα επιλογής μεταξύ πολλών περιγραμμάτων, τα οποία είναι ιδιαίτερα δημοφιλή σε επαγγελματικά έγγραφα.

Περιγράμματα σελίδας : Δίνει τη δυνατότητα τοποθέτησης ενός περιγράμματος σε κάθε σελίδα. Εκτός των 150 γένων στυλ περιγράμματος, το Word παρέχει την εφαρμογή Publisher's fun Border Art για περιγράμματα σελίδων, η οποία περιλαμβάνει περισσότερα από 160 καλλιτεχνικά στυλ. Επίσης τα περιγράμματα σελίδας έχουν υψηλό βαθμό προσαρμοστικότητας. Για παράδειγμα, μπορεί να υπάρχουν: Διαφορετικά στυλ περιγράμματος για κάθε πλευρά σελίδας - Κεφαλίδες και υποσέλιδα στην περιοχή του περιγράμματος - Μια διαφορετική πρώτη σελίδα.

Περιγράμματα κειμένου : Δίνουν τη δυνατότητα να εφαρμοστούν περιγράμματα σε λέξεις ή χαρακτήρες μέσα σε μια παράγραφο. Μπορούμε στην κυριολεξία να "απομονώσουμε" τμήματα του κειμένου εφαρμόζοντας οποιοδήποτε από τα διαθέσιμα στυλ περιγράμματος. Τα πλαίσια κειμένου διευκολύνουν επίσης στην τοποθέτηση περιγράμματος γύρω από τις επικεφαλίδες.

Σκίαση κειμένου : Δίνουν τη δυνατότητα να επισημάνουμε τμήματα του εγγράφου για άλλους χρήστες. Ακριβώς όπως εφαρμόζεται σκίαση σε επιλεγμένους παραγράφους, μπορεί να γίνει το ίδιο και για μεμονωμένες λέξεις ή μεμονωμένους

χαρακτήρες μέσα στην παράγραφο. Επιλέγεται οποιαδήποτε διαβάθμιση ή απόχρωση σκίασης.

ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΣΧΕΔΙΑΣΗΣ

To Word 97 παρέχει ένα νέο σύνολο δυνατοτήτων σχεδίασης και γραφικών που μπορεί να χρησιμοποιηθεί για να εμπλουτιστεί το κείμενο και οι εικόνες γραφικών με εφέ 3-D, εφέ σκίασης, με διαφανή γεμίσματα ή γεμίσματα υφής και Αυτόματα Σχήματα.

Office Art : Παρέχει πολλά νέα εργαλεία σχεδίασης και δυνατότητες στις οποίες έχετε εύκολη πρόσβαση μέσω της νέας γραμμής εργαλείων Σχεδίαση. Μπορούμε εύκολα να βελτιώσουμε την εμφάνιση του κειμένου και των γραφικών με τα 100 ρυθμιζόμενα Αυτόματα Σχήματα, τα 4 είδη εφέ : α) Γεμίσματος β) Διαβαθμίσεις χρώματος, υφή, διαφάνεια και εικόνα, γ) τα εφέ σκιάς και δ) τα εφέ 3-D. Το Office Art είναι μια πλούσια και πολυδιάστατη επιφάνεια σχεδίασης, η οποία αντικαθιστά εκείνη του Word και μπορεί να χρησιμοποιηθεί από όλες τις εφαρμογές του Microsoft Office.

Αντικείμενα εικόνων του Office Art : Παρέχουν όλη την ευελιξία που χρειάζεται για το χειρισμό της εικόνας. Για παράδειγμα: Μπορούν εύκολα να τοποθετηθούν εικόνες οπουδήποτε μέσα στο έγγραφό, ακόμη και μαζί με το κείμενο, με απλό σύρσιμο. Μπορείτε να τροποποιήσετε τη σειρά επικάλυψης και να χρησιμοποιήσετε την εντολή Μεταφορά πίσω από το κείμενο, για να δημιουργήσετε μια εικόνα γραφικών στο φόντο ή ένα υδατογράφημα.

Πλαίσια κειμένου : Γίνεται αντικατάσταση των πλαισίων και παρέχεται ένα πλήρες σύνολο δυνατοτήτων του Office Art, όπως είναι τα εφέ 3-D, τα γεμίσματα, τα είδη φόντου, η περιστροφή, η αλλαγή διαστάσεων και η περικοπή.

Συνδεδεμένα πλαίσια κειμένου : Δίνουν τη δυνατότητα σύνδεσης πλαισίων κειμένου για χρήση με ηλεκτρονική τυπογραφία. Για παράδειγμα, μπορεί να συνεχίζεται ένα άρθρο από τη σελίδα 1 έως τη σελίδα 4 σε ένα ενημερωτικό δελτίο. Όταν συνδεθούν δύο πλαίσια κειμένου, το κείμενο που δεν χωράει στο πρώτο πλαίσιο εμφανίζεται στην κορυφή του δεύτερου. Είναι δυνατό να γίνει η σύνδεση οποιουδήποτε πλήθους πλαισίων κειμένου και προς οποιαδήποτε κατεύθυνση.

Αναδιπλωση γύρω από ακανόνιστα αντικείμενα : Δίνει τη δυνατότητα να αναδιπλώσετε το κείμενο γύρω από αντικείμενα οποιουδήποτε σχήματος και μεγέθους. Μπορεί να αναδιπλωθεί το κείμενο ακριβώς στην άκρη ενός ακανόνιστου αντικειμένου.

ΠΟΛΥΓΛΩΣΣΙΚΗ ΥΠΟΣΤΗΡΙΞΗ

Στο Word 95 παρουσιάστηκε μια δυνατότητα εφαρμογής αυτόματης αλλαγής γραμματοσειράς και γλώσσας κατά την εναλλαγή πληκτρολογίου. Αυτό έδινε τη δυνατότητα να έχουμε πολυγλωσσικό κείμενο στο έγγραφό και σε διάφορα παράθυρα διαλόγου. Το Word 97 διευκολύνει ακόμη περισσότερο τη δημιουργία και εμφάνιση εγγράφων που περιέχουν κείμενο σε ένα πλήθος ευρωπαϊκών γλωσσών. Μπορούμε επίσης να προβάλουμε στην Αμερικανική έκδοση του Word έγγραφα που δημιουργήθηκαν σε αστατικές εκδόσεις του Word.

Εναλλαγή πληκτρολογίου : Άλλαζουν αυτόμata οι γραμματοσειρές στο έγγραφο, ανάλογα με τη γλώσσα που χρησιμοποιείται, όταν αλλάζει το πληκτρολόγιο. Η αλλαγή πληκτρολογίου θέτει επίσης σε λειτουργία την αλλαγή ιδιότητας γλώσσας στο Word και επομένως εξασφαλίζει ότι ένα κείμενο ορισμένης γλώσσας, όπως είναι τα ελληνικά, θα διορθωθεί μέσω των εργαλείων διόρθωσης που αφορούν αποκλειστικά αυτή τη γλώσσα.

Υποστήριξη πολυγλωσσικού κειμένου σε παράθυρα διαλόγου. Ενεργοποιεί την επεξεργασία και εμφάνιση πολυγλωσσικού κειμένου στο Word μεταξύ εκδόσεων του Word σε διαφορετικές γλώσσες. Για παράδειγμα, μπορεί να γίνει αναζήτηση μέσω του ονόματος ενός Έλληνα συγγραφέα στο παράθυρο διαλόγου : Εύρεση αρχείου στο Word.

Άνοιγμα πολυγλωσσικών εγγράφων σε μεταγλωτισμένες εκδόσεις του Word

Εμφανίζει σωστά κείμενο που έχει συνταχθεί σε μεταγλωτισμένες εκδόσεις του Word, εφόσον υπάρχουν οι κατάλληλες γραμματοσειρές στο σύστημα. Για παράδειγμα, μπορεί να ανοίξει ένα έγγραφο του ιαπωνικού Word στο αμερικανικό Word. Αυτό ισχύει για όλες τις εκδόσεις εκτός από αυτές διπλής διεύθυνσης, όπως εβραϊκή και αραβική.

Αντιγραφή και επικόλληση κειμένου Unicode : Αντιγράφεται ελληνικό, κυριλλικό ή οποιοδήποτε ευρωπαϊκό κείμενο από το αμερικανικό Word και επικολλάται σε ένα φύλλο εργασίας του Microsoft Excel. Επίσης, μπορεί να χρησιμοποιηθεί η λειτουργία αυτή, για να αντιγραφή και επικόλληση κειμένου Unicode σε στοιχεία ελέγχου επεξεργασίας σε παράθυρα διαλόγου όπως είναι το παράθυρο διαλόγου Εύρεση και Αντικατάσταση.

Ταξινόμηση : Καθορίζεται μια γλώσσα στην οποία θα βασιστεί η σειρά ταξινόμησης του κειμένου στο έγγραφο. Για παράδειγμα, ένα ουγγαρέζικο διπλό

γράμμα όπως είναι το "cz" δεν παρουσιάζει πρόβλημα ταξινόμησης στο αμερικανικό Word, όταν ορίστει ως γλώσσα ταξινόμησης τα ουγγρικά.

Εισαγωγή συμβόλων Υπάρχει εύκολη πρόσβαση σε σύμβολα και γράμματα που αφορούν συγκεκριμένες γλώσσες, αλλάζοντας τη γραμματοσειρά στο παράθυρο διαλόγου Σύμβολο (μενού Εισαγωγή). Για παράδειγμα, αν ορίστει το υποσύνολο αυτό στα κυριλλικά θα έχουμε όλους τους ρωσικούς χαρακτήρες στη διαθέσιμους.

WORDMAIL

Το Word 97 ενσωματώνεται πλήρως με το Exchange και το Outlook, προκειμένου να γίνει το σταθερό πρόγραμμα επεξεργασίας ηλεκτρονικού ταχυδρομείου.

Αυτόματη δημιουργία δεσμών : Μορφοποιούνται διευθύνσεις δικτύου, διευθύνσεις ηλεκτρονικού ταχυδρομείου και διευθύνσεις Internet. Για παράδειγμα, <http://www.microsoft.com/> αυτόματα ως δεσμούς καθώς πληκτρολογούνται. Κάνοντας κλικ σε ένα δεσμό, μπορούμε να μεταβούμε σε μια τοποθεσία (στο παράδειγμα αυτό, στην κεντρική σελίδα της Microsoft στο World Wide Web).

Συντάκτες μηνυμάτων στο Χάρτη εγγράφου : Εντοπίζεται αυτόμata κατά πόσο ένα εισερχόμενο μήνυμα περιέχει μια μακρά συζήτηση και παρουσιάζεται σε λίστα ο συντάκτης κάθε τμήματος της συνομιλίας στο Χάρτη εγγράφου. Κάνοντας κλικ στο όνομα ενός συντάκτη, μπορούμε να μεταβούμε αυτόματα σε αυτό το τμήμα του μηνύματος.

Πρόσβαση σε πληροφορίες του Βιβλίου διευθύνσεων για ονόματα σε μηνύματα : Βρίσκουμε πληροφορίες από το Βιβλίο διευθύνσεων για οποιοδήποτε αποστολέα ή παραλήπτη, ενώ διαβάζεται ή συντάσσεται ένα μήνυμα. Απλά κάνουμε κλικ στο όνομα και στη συνέχεια στην επιλογή Ποιος είναι στο μενού συντόμευσης.

Αυτόματη μορφοποίηση απλού κειμένου σε μηνύματα WordMail

Μορφοποιούνται αυτόματα τα εισερχόμενα προσωπικά μηνύματα απλού κειμένου στο ηλεκτρονικό ταχυδρομείο την πρώτη φορά που ανοίγονται. Η λειτουργία αυτή κάνει τις ανταλλαγές μηνυμάτων που θα ακολουθήσουν ευκολότερες με τη μορφοποίηση των επικεφαλίδων, τις δημιουργία εσοχών στις συζητήσεις και την προσθήκη χρωμάτων, έτσι ώστε να ξεχωρίζεται καλύτερα η ροή του μηνύματος.

Πρότυπα WordMail : Συντάσσεται γρήγορα ένα μήνυμα ηλεκτρονικού ταχυδρομείου. Χρησιμοποιείται οποιοδήποτε από τα 10 πρότυπα ηλεκτρονικού ταχυδρομείου που αντιπροσωπεύουν διάφορα θέματα. Για παράδειγμα, μπορεί να

χρησιμοποιηθεί ένα πρότυπο για επείγον μήνυμα, προκειμένου να συνταχθεί ένα αντίστοιχο μήνυμα ηλεκτρονικού ταχυδρομείου.

ΠΑΡΑΔΕΙΓΜΑΤΑ ΧΡΗΣΗΣ ΤΟΥ WORD 97 ΣΕ ΜΙΑ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ

Οι χρήσεις του Word 97 είναι αναρίθμητες σε καθημερινή βάση και γι' αυτό το λόγο δεν αποτελεί υπερβολή ότι το WORD αποτελεί αναπόσπαστο στοιχείο κάθε σύγχρονης επιχείρησης. Στις επόμενες σελίδες θα παρουσιάσουμε οριμένα παραδείγματα χρήσης του προγράμματος και συγκεκριμένα :

- 1) Διαφημιστικό δείγμα
- 2) Ενημερωτικό FAX
- 3) Τιμολόγιο
- 4) Υπόδειγμα προσφοράς μηχανημάτων

C
CL
CLI
CLIX

ΑΠΑΡΑΒΙΑΣΤΗ ΑΣΦΑΛΕΙΑ

ΓΙΑ ΚΑΘΕ
ΜΕΤΑΦΕΡΟΜΕΝΗ ΑΞΙΑ

ΣΦΡΑΓΙΔΕΣ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ ΑΡΙΘΜΗΜΕΝΕΣ

ΣΕ ΔΥΟ ΤΥΠΟΥΣ :

CLIX - TC ΜΕ ΕΝΣΩΜΑΤΩΜΕΝΟ ΠΛΑΣΤΙΚΟ ΚΟΡΔΟΝΙ

CLIX - C ΧΩΡΙΣ ΚΟΡΔΟΝΙ

- ΜΕ ΤΥΧΑΙΑ (RANDOM) ΑΡΙΘΜΗΣΗ ΧΥΤΗ ΣΤΟ ΚΑΛΟΥΠΙ
- ΑΠΟΛΥΤΑ ΑΠΑΡΑΒΙΑΣΤΕΣ , ΑΠΟ ΠΛΑΣΤΙΚΟ ΕΙΔΙΚΩΝ ΠΡΟΔΙΑΓΡΑΦΩΝ
- ΑΠΛΕΣ ΚΑΙ ΕΥΧΡΗΣΤΕΣ

ΙΔΑΝΙΚΕΣ ΓΙΑ ΣΦΡΑΓΙΣΗ :

- ⇒ ΣΑΚΚΩΝ ΧΡΗΜΑΤΑΠΟΣΤΟΛΩΝ
- ⇒ ΘΥΡΩΝ CONTAINERS
- ⇒ ΔΕΞΑΜΕΝΩΝ ή ΔΟΧΕΙΩΝ (ΔΕΙΓΜΑΤΩΝ) ΚΑΥΣΙΜΩΝ
- ⇒ ΘΥΡΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΑΣ
- ⇒ ΕΡΜΑΡΙΩΝ ΜΕ ΥΛΙΚΟ ΕΙΔΙΚΟΥ ΧΕΙΡΙΣΜΟΥ
- ⇒ ΣΑΚΚΩΝ ΔΙΑΒΑΘΜΙΣΜΕΝΗΣ ΑΛΛΗΛΟΓΡΑΦΙΑΣ
- ⇒ ΜΕΤΡΗΤΩΝ ΕΝΕΡΓΕΙΑΣ (π.χ. ΔΕΗ)

ΔΙΑΝΕΜΟΝΤΑΙ ΑΠΟ ΤΗΝ :

FAX

Προς την : _____

Για το : _____

Fax Nr :  Σύνολο σελίδων : 1

Πειραιάς , 24-3-
98
Αρ.Προσφ:

7330/ΣΖ/χκ

ΑΦΟΡΑ : Αίτησή σας № 18642

Κύριοι,

Με ευχαρίστηση σας προσφέρουμε τα κάτωθι ανταλλακτικά για το καρφωτικό KIHLBERG τύπου B-53 :

A/A	N°	Κωδικός	Περιγραφή	Τιμή Τεμάχιου
1	Nº 8	KI 157000	Προστατευτικό	5.100.-
2	Nº 15	KI 133041	Ωθητήρας	7.000.-
3	Nº 18	KI 174030	Ελατήριο	750.-
4	Nº 19	KI 160044	Αρκάγη	1.800.-
5	Nº 30	KI 174014	Ελατήριο	600.-
6	Nº 32	KI 173001	Ελατήριο	800.-
7	Nº 34	KI 164003	Γλώσσα	2.600.-
8	Nº 40	KI 173000	Ελατήριο	600.-
9	Nº 41	KI 161000	Υποδοχή Ελατηρίου	16.300.-

Οι ανωτέρω τιμές επιβαρύνονται με ΦΠΑ 18% .

Παράδοση : Άμεση για όλα τα είδη . Για τα είδη 4 και 9 ετοιμοπαράδοτα υπάρχουν 1 και 2 τεμ. αντίστοιχα , τα υπόλοιπα θα παραδοθούν σε 30 ημέρες περίπου .

Τρόπος Πληρωμής : Μετρητοίς .

Παραμένουμε στη διάθεσή σας κάθε άλλη πληροφορία

Σας χαιρετούμε με εκτίμηση

TAIWAN ELECTRIC HEATING EQUIPMENT CO., LTD

TEW

HEAD OFFICE 4F , NO 200 , SEC 3 NAN-KING E. RD TAIPEI , TAIWAN B.O.C.
TEL (02) 7411210 FAX 666-2-7413107 , 7215007

M/S : ANTALLAKTIKI - J. VAMVACAS EE
21ST, 1997

DATE : MAR.

D. MOUTSOPOULOY 4 STR. 185 41
PIRAEUS GREECE
98684

REF NO :

INVOICE

DESCRIPTION	QUANTITY	UNIT PRICE	AMOUNT
'TEW' BRAND		<u>EX WORKS</u>	
INTERLOCK SET FOR TISF - 450	20 PCS	US \$ 1,00	US \$ 20
BRASS CONTACT FOR TISA - 450	20 "	0,60	12
HEATING ELEMENT FOR TISA - 450 (20 PCS/P)	15 PACKS	14,70	220
RUBBER PRESSURE PAD FOR TISA - 450	10 PCS	3,80	38
HEATING SLIP FOR TISF-600 (20 PCS/P)	30 PACKS	17,90	537
HOT RESISTANCE RUBBER FOR TISH-100	10 PCS	1,30	13
ELECTRIC HEATING WIRE FOR TISH-100	10 PACKS	6,50	65
ELECTRIC HEATING WIRE FOR TISH- 200	5 PCS	7,10	71
TIMER FOR TISH - 100	5 PCS	5,30	26
HOT RESISTANCE RUBBER FOR TISH-300	10 PCS	2,40	24
HANDLE BUTTON FOR TISH-300	30 PCS	0,60	€
TIMER FOR TISH-300	5 PCS	8,90	267
SEAL BASE FOR TISH-300C	50 PCS	3,50	17
CUTTING BLADE FOR TISH-300 C	5 PACKS	0,50	25
HEATING ELEMENT FOR TISH-300C (20 PCS/P)	15 PACKS	11,10	55
RUBBER PAD FOR TISH-300C	10 PCS	12,60	53
ELECTRIC HEATING WIRE FOR TISH-400	2 PCS	8,90	89
TIMER FOR TISH-400	10 PCS	18,90	37
TRANSFORMER FOR TISA-450		TOTAL : EX WORKS	63
TIMER FOR TISH-200			US \$ 1,829

Validity : Within 60 days from the date we quoted .

Shipment : Within 45 days after receipt of your BANK DRAFT

Payment : By BANK DRAFT
Packing : In standard export packing

Προς την

Πειραιάς 16-4-98
Αρ.Προσφ: 7522/ΠΠ/χκ

Κύριοι,

Με ευχαρίστηση σας προσφέρουμε :

- 1) Αυτόματη τσερκομηχανή πλαστικού τσερκιού του οίκου **STRAPACK** Ιαπωνίας τύπου **SS-80** με διαστάσεις γέφυρας 1400 χ 800 mm .

Τιμή : Δρχ

Παράδοση : Σε 90 – 120 ημέρες .

- 2) Ημιαυτόματη μηχανή περιτύλιξης παλεττών του οίκου **ROBOPAC** Ιταλίας τύπου **ROTOPLAT R 1205 BASIC** .

Τιμή :

Παράδοση : Σε 60 – 90 ημέρες .

- 3) Ημιαυτόματη συγκολλητική μηχανή χαρτοκιβωτίων με αυτοκόλλητη ταινία του οίκου **ROBOPAC** Ιταλίας τύπου **ROBOTAPE 50/50 M** .

Τιμή : Δρχ

Παράδοση : Σε 60 ημέρες .

- 4) Καμπάνα θερμοσυρρύκνωσης του οίκου **MINIPACK** Ιταλίας τύπου **EP/55** .

Τιμή : Δρχ

Παράδοση : Σε 30 ημέρες .

- 5) Εμβολοφόρο αεροσυμπιεστή με αεροφυλάκιο 500 Lt. του οίκου **BALMA** Ιταλίας τύπου **NS 39/500** .

Τιμή : Δρχ

Παράδοση : Σε 10 ημέρες .

6) Χειροκίνητο παλεττοφόρο LIFTER Ιταλίας .

Τιμή : Δρχ.

Παράδοση : Άμεση .

7) 80 παλεττοθέσεις .

Τιμή :

8) Ηλεκτρονικό παλεττοφόρο (μπαταρίας) BT Ιταλίας για 1400 kg.

Τιμή : Δρχ.

Οι ανωτέρω τιμές επιβαρύνονται με ΦΠΑ 18% .

Τρόπος Πληρωμής : Μετρητοίς .

Παραμένουμε στη διάθεσή σας κάθε άλλη πληροφορία

Σας χαιρετούμε με εκτίμηση

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΚΛΑΔΟΥ ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑΣ

ΓΕΝΙΚΗ ΠΕΡΙΓΡΑΦΗ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ

Η συσκευασία αποτελεί, ολοένα περισσότερο, βασικό παράγοντα για την παραγωγική και εμπορική δραστηριότητα και εξέλιξη πλήθους επιχειρήσεων στη χώρα μας.

Αποτελεί μία οικονομική δραστηριότητα που συμβάλλει, είτε άμεσα είτε έμμεσα, στην αύξηση του ΑΕΠ, στη δημιουργία νέων θέσεων εργασίας, στην πραγματοποίηση νέων επενδύσεων κ.α. Αποτελεί επίσης έναν αυτόνομο βιομηχανικό κλάδο, τα προϊόντα του οποίου θα πρέπει να πληρούν μεταξύ άλλων, τις εξής προδιαγραφές:

- Τη διασφάλιση της αποτελεσματικής προστασίας του προϊόντος από εξωγενείς παράγοντες και την αύξηση του χρόνου ζωής του.
- Τη διευκόλυνση της μεταφορά και τη μείωση του κόστους της, έτσι ώστε τα προϊόντα να είναι προσιτά σε όσο το δυνατόν περισσότερους ανθρώπους.

Ο σχεδιασμός της συσκευασίας ενός προϊόντος θα πρέπει να λαμβάνει υπ'όψη τις θετικές και αρνητικές επιπτώσεις στο περιβάλλον, στην εξοικονόμηση φυσικών πόρων και στην υγιεινή διαβίωση.

Τα τελευταία χρόνια, η συσκευασία εξετάζεται σε συνδυασμό με την τυποποίηση και τη διακίνηση των διαφόρων προϊόντων. Η προαγωγή της τυποποίησεως κάποιου προϊόντος εξαρτάται σε σημαντικό βαθμό από τη μέθοδο συσκευασίας η οποία θα υιοθετηθεί. Από την άλλη μεριά, η διαδικασία της διακινήσεως και ιδίως η μεταφορά του προϊόντος από το χώρο παραγωγής στον χώρο καταναλώσεως προϋποθέτει την άριστη «μοναδοποίηση» των συσκευασμένων προϊόντων.

Εδώ αξίζει να σημειώσουμε ότι ο Οργανισμός Προώθησης Εξαγωγών λαμβάνοντας υπ'όψιν τις παγκόσμιες εξελίξεις στο θέμα αποφάσισε τη δημιουργία Ινστιτούτου Συσκευασίας, το οποίο:

- a) Θα παρέχει υπεύθυνη και έγκαιρη ενημέρωση στους παραγωγούς και στους χρήστες υλικών συσκευασίας, στους εξαγωγικούς φορείς, καθώς και στις αρμόδιες υπηρεσίες που σχετίζονται με θέματα συσκευασίας.
- β) Θα διεξάγει τεχνικοοικονομικές έρευνες και έρευνες αγοράς, σχετικά με τις διεθνείς απαιτήσεις και τάσεις στην εξαγωγική συσκευασία για τα ελληνικά προϊόντα.

γ) Θα διενεργεί, σε συνεργασία με τους αρμόδιους φορείς και τις επιχειρήσεις, πτοιοτικό έλεγχο των εγχώριων και εισαγομένων υλικών συσκευασίας.

Ο διευθυντής του Ινστιτούτου, τονίζει την αξία της συνέχούς βελτίωσης της συσκευασίας και την αναγκαιότητα προστασίας του περιβάλλοντος, που συνδέεται άμεσα με μία καλύτερη ποιότητα ζωής για όλους τους καταναλωτές. Η σημασία λοιπόν της συσκευασίας έχει αναβαθμιστεί και θα συνεχίσει να αναβαθμίζεται, διότι εξασφαλίζει κυρίως προστασία, συντήρηση και αξιοποίηση της παραγωγής, προώθηση των πωλήσεων διεθνοποίηση των προϊόντων και εξυπηρέτηση των διεθνών συναλλαγών.

ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΟΥ ΚΛΑΔΟΥ

Από το 1973 ως το 1984, η επέκταση του κλάδου στην αγορά υπήρξε εντυπωσιακή. Μετά το 1984 ο κλάδος αντιμετώπισε ύφεση ο αριθμός των επιχειρήσεων μειώθηκε, ολόκληρος ο κλάδος αναδιοργανώθηκε ενώ οι υγιέστερες και προσδεutικές επιχειρήσεις αύξησαν το κεφάλαιό τους. Μέχρι το 1985 η άνοδος των κερδών των επιχειρήσεων παραγωγής πλαστικών προϊόντων ήταν μικρή, μετά δε το 1985 αυξήθηκε σημαντικά ο ρυθμός της και ξεπέρασε το μέσο όρο κερδών ολόκληρης της βιομηχανίας. Τα τελευταία χρόνια η συσκευασία έχει αναδειχτεί, σε δυναμικό παράγοντα οικονομικής ανάπτυξης, ενώ παράλληλα η ουσία της έχει διαφοροποιηθεί και η σημασία της έχει αναβαθμιστεί.

Ενδεικτικά αναφέρουμε ότι στην περίοδο 1980-1993, σύμφωνα με στοιχεία της ΕΣΥΕ, μόνο οι κλάδοι που συνδέονται με τη συσκευασία, όπως τα είδη διατροφής, τα ποτά, το χαρτί, τα πλαστικά εμφανίζουν υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης. Παράλληλα, εμφανίζεται αύξηση της παραγωγής των υλικών συσκευασίας κατά πρώτη ύλη στην ίδια περίοδο που ο διεθνής ανταγωνισμός και η έμφαση στην ποιότητα έχουν μεταμορφώσει ριζικά το τοπίο στον κλάδο της συσκευασίας.

Οι επιπτώσεις έχουν έλθει και στην χώρα μας, αναγκάζοντας τις σχετικές βιομηχανίες να τροποποιήσουν την παραγωγή τους, έτσι ώστε να ανταποκριθούν στις νέες συνθήκες. Οι νέες συνθήκες αφορούν τα δύο βασικά χαρακτηριστικά της συσκευασίας: τη φυσική και την πληροφορική χρησιμότητα. Η πρώτη είναι εμφανής, αφού προστατεύει το προϊόν από την παραγωγή έως την χρήση. Η δεύτερη αρχίζει από το σχεδιασμό του προϊόντος και είναι άρρηκτα συνδεδεμένη με την ποιότητά του.

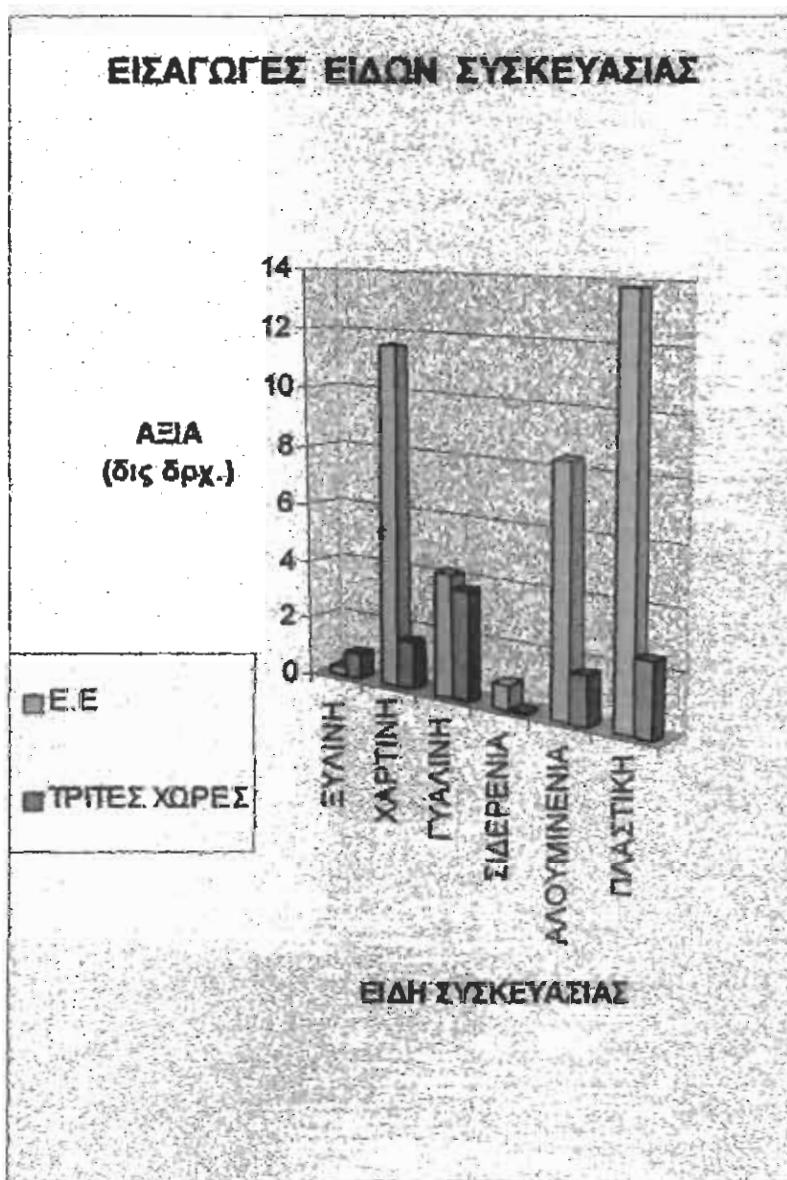
Λίγα χρόνια πριν από τον 21^ο αιώνα, η συσκευασία, που προ ετών εθεωρείτο ένας βιθητικός υποκλάδος, έχει αναδειχτεί σε αυτοδύναμο κλάδο. Τα πλαστικά είναι ο «βασιλιάς» στα υλικά συσκευασίας. Εκτιμάται ότι ένα ποσοστό 36% από όλα τα είδη των πλαστικών ανήκει στα υλικά συσκευασίας. Σύμφωνα με την ΕΣΥΕ εισάγονται περίπου 250.000 τόνοι πλαστικών πρώτων υλών.

Ο κλάδος θα μπορούσε να καλύψει μέχρι και 50% των αναγκών του σε πρώτες ύλες από την εγχώρια παραγωγή. Από τις πρώτες ύλες που χρησιμοποιεί η βιομηχανία πλαστικών και γενικότερα ο κλάδος, μόνο ένα ποσοστό της τάξης του 20%-50% παράγεται στη χώρα μας. Τα υπόλοιπα εισάγονται. Εδώ θα πρέπει να τονίσουμε ότι η χώρα μας έχασε την ευκαιρία της εξασφάλισης εγχώριων πρώτων υλών.

Το 1978 η ελληνική εταιρία Πετροχημικών, ελεγχόμενη απόλυτα από το κράτος, προέβη στην αγορά δύο μονάδων για την παραγωγή στη χώρα μας 100.000 τόνων πολυαιθυλαίου. Όμως διαδοχικές κυβερνήσεις και αντιπολεύσεις ξεσήκωσαν τον κόσμο για να μη γίνει η εγκατάσταση. Το αποτέλεσμα ήταν να παραμείνει ο αξίας εκατοντάδων εκατομμυρίων εξοπλισμός σε αποθήκες στο Λονδίνο. Εάν η μονάδα αυτή εγκαθίστατο στη χώρα μας, θα καλύπταμε με τα σημερινά δεδομένα το 50% των αναγκών μας σε πρώτες ύλες.

Ακόμα με το άνοιγμα της βαλκανικής αγοράς το ενδιαφέρον αυξάνεται και οι ευκαιρίες πολλαπλασιάζονται. Εκεί το κόστος μεταφοράς είναι μειωμένο και οι αγορές είναι κατά κάποιο τρόπο ευκολότερες. Τα τελευταία χρόνια όπως παρατηρούμε το πλαστικό έχει εκτοπίσει πολλά παραδοσιακά υλικά, όπως το γυαλί, το μέταλλο και το ξύλο λόγω των ιδιοτήτων και του χαμηλότερου κόστου τους.

Στο θέμα των εισαγωγών συσκευασίας, το οποίο παρουσιάζει ιδιαίτερο ενδιαφέρον, κατατοπιστικό είναι το διάγραμμα της επόμενης σελίδας.



Συγκεκριμένα το 1994 οι εισαγωγές ειδών συσκευασίας έφθαναν τους 145,081 χιλ. τόνους, αξίας 43,892 δις δρχ., ενώ το 1995 οι εισαγωγές αυξήθηκαν σε 229,602 χιλ. τόνους, αξίας 49,611 δις. δρχ.

Συνολικά από τις παραπάνω εισαγωγές οι υψηλότερες κατ' αξία είναι η πλαστική συσκευασία με 16,328 δις δρχ. – το 1995 - και ακολουθούν η χάρτινη με 13,103 δις. δρχ., το αλουμίνιο με 10,082 δις. δρχ., η γυάλινη συσκευασία με 7,973 δις. δρχ., η ξύλινη με 1,139 δις. δρχ. και η σιδερένια ή χαλύβδινη με 886 εκατ. δρχ. Από την Ε.Ε. προέρχεται το 61% της συνολικής αξίας των εισαγόμενων στην Ελλάδα προϊόντων. Το 1995 η Ε.Ε. εξήγαγε 140,881 χιλ. τόνους, συνολικής

αξίας 39,150 δις. δρχ. έναντι 58,496 χιλ. τόνους αξίας 32,017 δις. δρχ. το 1994 σύμφωνα πάντα με τα στοιχεία της Διεύθυνσης Εξωτερικού Εμπορίου της ΕΣΥΕ.

Οι εισαγωγές ξύλινης συσκευασίας το 1995 από την Ε.Ε παρουσιάζουν αύξηση 88%. Εισήχθησαν συνολικά προϊόντα αξίας 276,5 εκατ.δρχ. έναντι των 148 εκατ. δρχ. το 1994. Ακόμα η αξία της εισαγόμενης χάρτινης συσκευασίας το 1995 προσσέγγισε τα 11,573 δις. δρχ. έναντι των 10,1 δις. δρχ. το 1994.

Από τις χώρες της Ε.Ε. καλύτερος προμηθευτής αναδεικνύεται η Γερμανία με προϊόντα αξίας 5,14 δις. δρχ. και ακολουθούν οι κάτω χώρες με 3,12 δις. δρχ. και η Ιταλία με 2,36 δις. δρχ.

Οι εισαγωγές γυαλινής συσκευασίας από την Ε.Ε. το 1995 παρουσιάζουν αύξηση 35,2 %. Η αξία των προϊόντων που εισήχθησαν άγγιξαν τα 4,230 δις. δρχ. έναντι των 3,187 δις. δρχ. το 1994.

Την θέση του πρώτου προμηθευτή καταλαμβάνει η Ιταλία με προϊόντα αξίας 2,412 δις. δρχ. και ακολουθούν Γαλλία και Ισπανία.

Παραδοσιακά οι εισαγωγές σιδερένιων συσκευασιών παραμένουν σε χαμηλά επίπεδα αγγίζοντας το 1995 τα 845 εκατ. δρχ. Οι εισαγωγές αλουμινίου το 1995 από χώρες της Ε.Ε. άγγιξαν τα 8,416 δις. δρχ. έναντι 6,639 δις. δρχ. το 1994. Η Ιταλία προμήθευσε το 85% των συνολικών εξαγωγών της Ε.Ε. υπερβαίνοντας έτσι τα 6,120 δις. δρχ. Οι πλαστικές συσκευασίες (τελικά προϊόντα) που εισήχθησαν στην Ελλάδα από την Ε.Ε. το 1995 ξεπέρασαν τα 13,8 δις. δρχ. έναντι 11,2 δις. δρχ. το 1994. Ιταλία, Γερμανία και Γαλλία καταλαμβάνουν τις θέσεις των τριών καλύτερων προμηθευτών με προϊόντα αξίας 5,4 δις. δρχ. 3,04 δις. δρχ. και 1,97 δις. δρχ. αντίστοιχα. Οι τρίτες χώρες το 1995 εξήγαγαν προς την Ελλάδα προϊόντα αξίας 10,461 δις. δρχ. έναντι 11,875 δις. δρχ. το 1994 μείωση δηλαδή κατά 10%. Το 1995 οι ποσότητες ξύλινης συσκευασίας που εξήχθησαν από τις τρίτες χώρες προς την Ελλάδα υπερέβησαν τα 12,963 χιλ. τόνους. Η Ρουμανία με ποσοστό 80% καταλαμβάνει τη θέση του καλύτερου προμηθευτή. Οι εισαγωγές γυαλινής συσκευασίας από τις τρίτες χώρες ανήλθαν το 1995 στα 3,743 δις. δρχ. Η Βουλγαρία με ποσοτό 83% κυριαρχεί και ακολουθεί Αλβανία και Σλοβακία. Οι εισαγωγές αλουμινίου (προϊόντα συσκευασίας) από τις τρίτες χώρες το 1995 ανήλθαν στα 1,666 δις. δρχ. έναντι 1,573 δις. δρχ. το 1994, ενώ οι εισαγωγές πλαστικής συσκευασίας άγγιξαν τα 2,518 δις. δρχ.

Το πλαστικό είναι κατ' εξοχήν υλικό για ανακύκλωση. Βασικά χωρίζεται σε δύο κατηγορίες: 1 Το θερμοπλαστικό και 2 Το θερμοσκληρυνόμενο

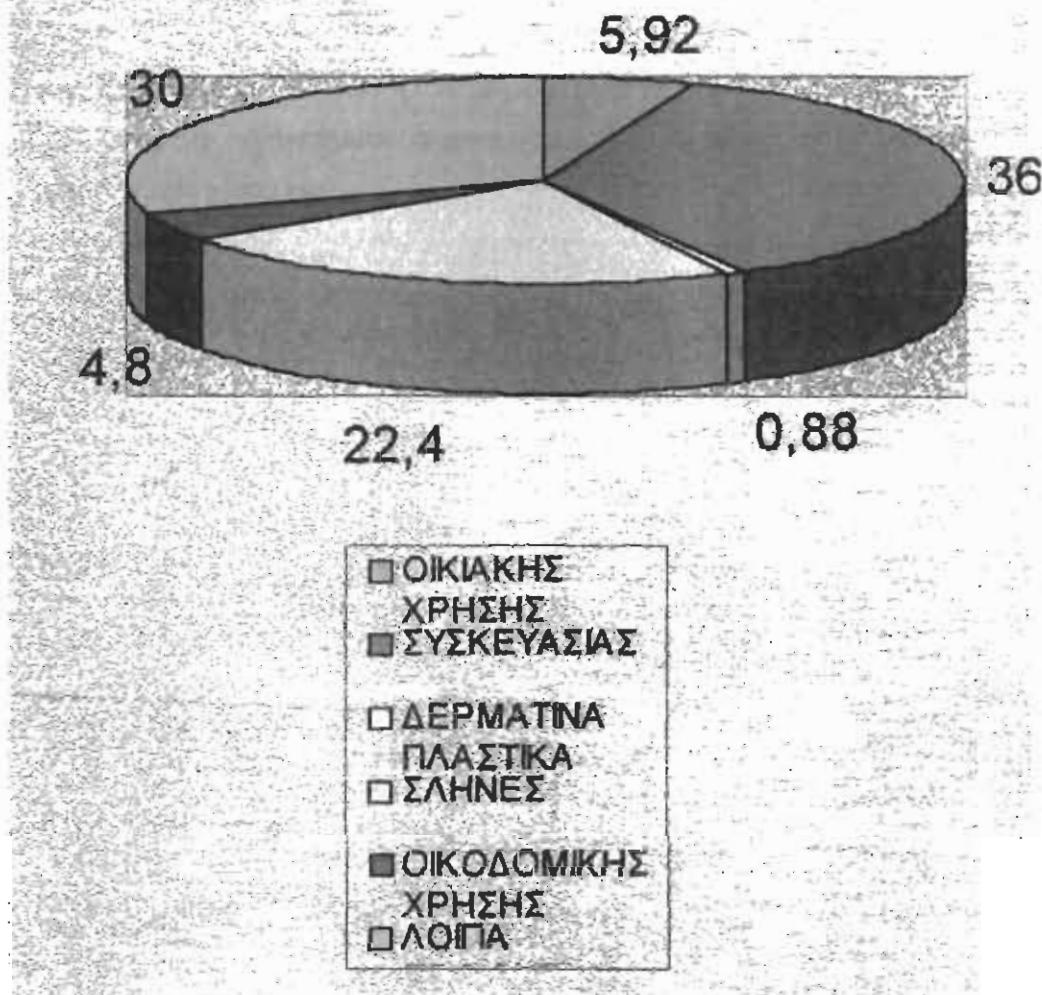
Τα θερμοπλαστικά καλύπτουν το 90% της κατανάλωσης και η βασική τους ιδιότητα είναι ότι μαλακώνουν όταν θερμαίνονται, ενώ αντιθέτως τα

θερμοσκληρυνόμενα όταν θερμαίνονται, σκληραίνουν. Στα θερμοπλαστικά ανήκουν: Το PVC (πολυβινυλοχλωρίδιο) -το πολυαιθυλαίνιο -το πολυπροπυλένιο - το πολυστυρένιο και- το PET. Όσο αφορά το PVC, υπάρχει αυτήν τη στιγμή μονάδα παραγωγής πρώτης ύλης στη Θεσσαλονίκη, η οποία ανήκει στην EKO. Η δυναμικότητά της είναι 100.000 το χρόνο. Αντίθετα για το πολυαιθυλένιο δεν υπάρχει παραγωγός πρώτων υλών στην Ελλάδα με αποτέλεσμα να εισάγονται όλες οι ποσότητες διαφορετικών κατηγοριών πολυαιθυλενίου κυρίως από χώρες της Δυτικής Ευρώπης. Το ίδιο συμβαίνει και με το πολυπροπυλένιο, όσον αφορά την παραγωγή. Όμως πρωθείται επένδυση από την EKO στο βιομηχανικό της συγκρότημα στη Θεσσαλονίκη. Η επένδυση αυτή θα ολοκληρωθεί στα τέλη του 1999. Τέλος υπάρχει μονάδα στο Λαύριο για την παραγωγή πολυστυρένιου, δυναμικότητας 30.000 τόνων τον χρόνο. Η εγχώρια κατανάλωση είναι περίπου 25.000 τόνοι τον χρόνο. Έτσι η εταιρία εφοδιάζει την ελληνική αγορά και εξάγει μεγάλες ποσότητες..

Ένα μικρό μέρος των συνολικών επενδυτικών σχεδίων που έχουν ενταχθεί στις δατάξεις του αναπτυξιακού νόμου 1892/ 90 υλοποιούνται από βιομηχανίες, οι οποίες δραστηριοποιούνται στον κλάδο πλαστικών. Μόλις 97 σχέδια πρωθυόνται στις 13 περιφέρειες της χώρας από τις βιομηχανίες πλαστικών, επί συνόλου 3.671 επενδυτικών προγραμμάτων που είχαν υπαχθεί στον νόμο μέχρι τις αρχές του Απρίλιο του 1996. Σήμερα οι επιχορηγήσεις για την ολοκλήρωση των επενδύσεων του κλάδου διαμορφώνονται σε 11,16 δις. δρχ., δηλαδή περίπου 34,76% επί των συνολικών επενδυτικών δαπανών του κλάδου. Τα επιδοτούμενα δάνεια, αθροίζονται, σε 8,866 δις., ενώ τα ίδια κεφάλαια ανέρχονται σε 11,010 δις.

Για την καλύτερη κατανόηση του ρόλου της συσκευασίας στην παραγωγή πλαστικών, κατατοπικό είναι το επόμενο διάγραμμα στο οποίο φαίνεται η παραγωγή πλαστικών προϊόντων για το 1997.

ΣΥΝΟΛΙΚΗ ΠΑΡΑΓΩΓΗ ΠΛΑΣΤΙΚΩΝ ΠΡΟΙΟΝΤΩΝ 1997

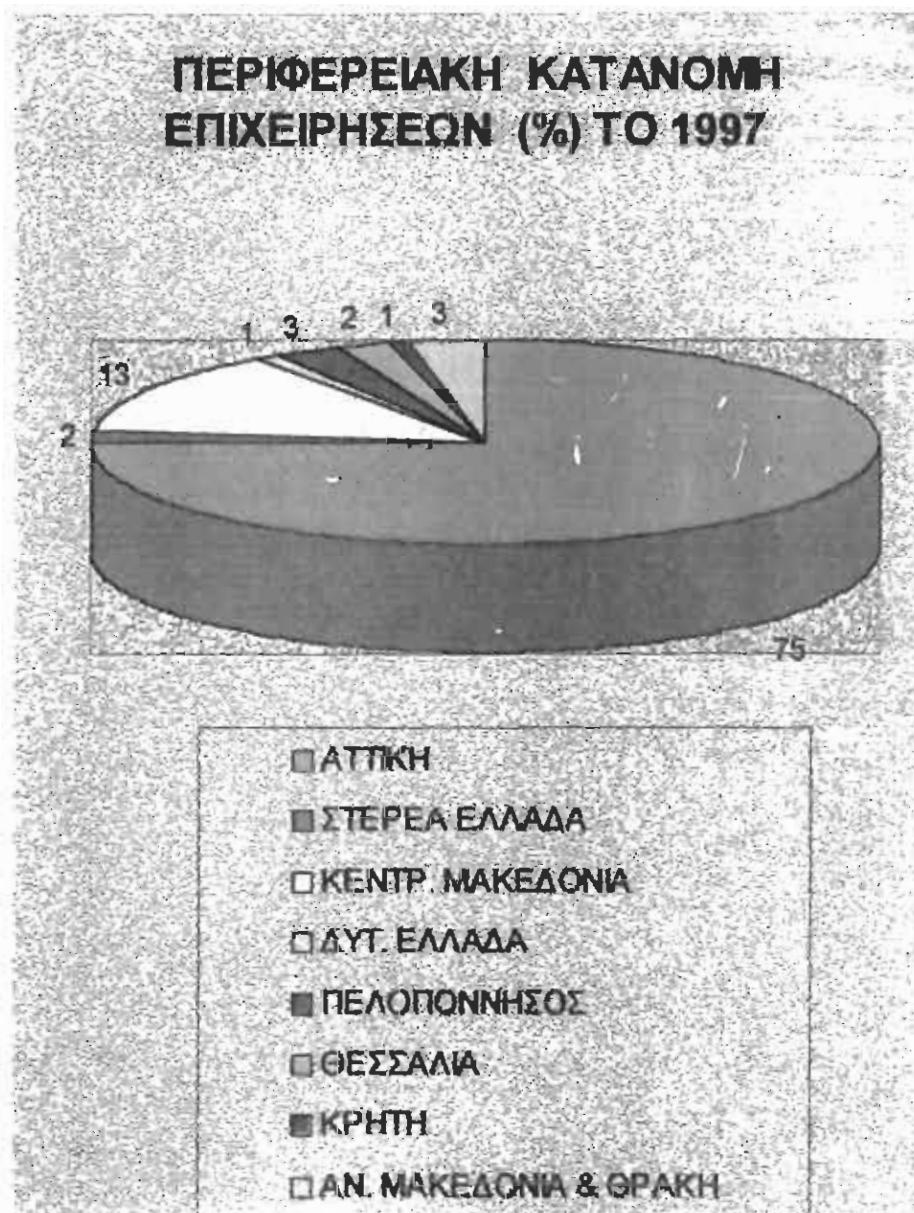


Από τις 444 επιχειρήσεις που δραστηριοποιούνται στον κλάδο συσκευασίας οι 133 σημειώνουν κύκλο εργασιών πάνω από 500 εκατ. δρχ., το 74% των μονάδων εδρεύει στην Αττική, το 83% έχει κύριο αντικείμενο απασχόλησης τη συσκευασία, ενώ το 21,1% ασχολείται με τη συσκευασία χαρτού.

Σύμφωνα με την κλαδική έρευνα που ιτραγματοποίησε το Ελληνικό Ινστιτούτο Συσκευασίας, συνολικά στην Ελλάδα δραστηριοποιούνται 444 παραγωγικές επιχειρήσεις συσκευασίας. Οι 370 εταιρίες ήτοι το 83% έχουν ως κύριο αντικείμενο απασχόλησης τη συσκευασία. Για τις 74 η συσκευασία αποτελεί δευτερεύουσα απασχόληση. Με κριτήριο τον αριθμό των απασχολούμενων το 47% των επιχειρήσεων ανήκει στις μικρές μονάδες που δεν διαθέτουν περισσότερα από 10 άτομα. Το 82% του συνόλου απασχολεί από 1 έως 50 άτομα, ενώ οι επιχειρήσεις με 100 απασχολούμενους και πάνω είναι μόλις 43 και καλύπτουν το 10% του συνόλου.

Από την πλευρά του αντικείμενου απασχόλησης, την πρώτη θέση καταλαμβάνουν οι μονάδες, των οποίων το πεδίο δραστηριότητας είναι τα υλικά συσκευασίας (318). Ακολουθούν αυτές που ασχολούνται με τις βοηθητικές ύλες (80) και έπονται εκείνες, των οποίων το αντκείμενο είναι τα μηχανήματα (75).

Στο επόμενο διάγραμμα απεικονίζεται η περιφερειακή κατανομή των επιχειρήσεων στη χώρα μας.



Ωστόσο, ενδιαφέρον είναι ότι από τις 318 επιχειρήσεις που ασχολούνται με τα υλικά, οι μονάδες με δευτερεύουσα απασχόληση τη συσκευασία είναι μόνον το 11,6%. Το αντίστοιχο ποσοστό για τις βοηθητικές ύλες είναι 26,2% και για τα μηχανήματα 22,7%. Όσον αφορά τα υλικά συσκευασίας 139 επιχειρήσεις ασχολούνται με χαρί/χαρτόνι 128 με το πλαστικό, 43 με μέταλλο, 13 με γυαλί, 13 με ξύλο, 1 με κεραμικό και 1 με ύφασμα. Ένας μεγάλος αριθμός επιχειρήσεων ασχολείται παράλληλα με την παραγωγή προϊόντων συσκευασίας και με αντιπροσωπείες αναλόγων προϊόντων. Με την παραγωγή ασχολούνται 317 επιχειρήσεις, από τις οποίες με κύριο έργο το 88% με την εμπορία ασχολούνται 201 (κύριο έργο 81%) και αντιπροσωπείες 144 (κύριο έργο 74%).

Από την πιο πάνω στατιστική παρουσίαση βλέπουμε λοιπόν καθαρά τη σημασία του κλάδου της Συσκευασίας για την Εθνική μας Οικονομία. Με αφετηρία μάλιστα το γεγονός της Νομισματικής Ένωσης της Ευρώπης η αξία του κλάδου αναβαθμίζεται σημαντικά. Στα κεφάλαια που ακολουθούν μπορούμε να παρακολουθήσουμε μία επιχείρηση η οποία ασχολείται κυρίως με το εμπόριο Συσκευασίας και θα εξάγουμε τα απαραίτητα συμπεράσματα για την πορεία της.

ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

ΙΣΤΟΡΙΚΟ ΤΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗΣ

Η εταιρεία ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ ιδρύθηκε το 1967 και ειδικεύεται στους τομείς της συσκευασίας και του πεπιεσμένου αέρος. Η ιστορία της ξεκινάει το 1935 όταν η νεανική ορμή του ιδρυτού της Ιωάννου Βαμβακά ίδρυσε την πρώτη μονάδα εμπορίας ειδών συσκευασίας στον Πειραιά και την οδήγησε μέσα από τις δύσκολες καταστάσεις της εποχής σε μία ανθούσα επιχείρηση.

Το 1967 η επιχείρηση μετασχηματίζεται σε ομμόρυθμη εταιρεία με την συμμετοχή του σημερινού προέδρου της Ιάσωνα Βαμβακά, υιού του ιδρυτού, και άλλων μελών της οικογένειας και συνεταίρων και αποκτά έτσι την σημερινή της βασική συνεταιρική μορφή.

Το 1977 ιδρύεται παράλληλα η εταιρεία ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΑΕΕΒΕ. Οι δύο εταιρείες συγχωνεύονται το 1988 και το νέο πρόσωπο της ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Α.Ε. αναλαμβάνει τη σκυτάλη.

Και ενώ αυτά συμβαίνουν στον Πειραιά, αρχίζουν σιγά-σιγά να δημιουργούνται κέντρα εξυπηρέτησης στην επαρχία που κι αυτά με τη σειρά τους αποκτούν τη νομική τους οντότητα ως μέλη του ομίλου εταιρειών Βαμβακά. Η BIOBAM ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΑΒΕΕ (1985 στην Θεσσαλονίκη), ΣΥΒΑ ΕΜΠΟΡΙΚΗ ΕΠΕ (1990) στο Ηράκειο Κρήτης, και τελευταία η ΑΙΡΠΑΚ ΑΕΡΟΣΥΜΠΙΕΣΤΕΣ Α.Ε. (1997) στην Πάτρα Παράλληλα ένα δίκτυο αντιπροσώπων και διανομέων που συνεργάζονται στενά με την εταιρεία αναλαμβάνει να καλύπτει τις ανάγκες της πελατείας και στις πιο απομακρυσμένες περιοχές της χώρας.

Γενικά η εταιρεία είναι προσανατολισμένη και αφοσιωμένη στην ποιότητα, και στη συνεχή διερεύνηση και αφομοίωση της σύγχρονης τεχνολογίας. Ειδικότερα με τη συσκευασία διακλινησης η εταιρεία ασχολείται από το 1935 και από τότε μέχρι σήμερα έχει διατρέξει όλη την εξέλιξη του μηχανολογικού εξοπλισμού διαθέτοντας σε αυτό τον τομέα εξαιρετικά μεγάλη εμπειρία.

ΑΝΑΛΥΤΙΚΗ ΑΝΑΦΟΡΑ ΠΡΟΙΟΝΤΩΝ

Στη συνέχεια παρουσιάζονται αναλυτικά τα συστήματα α) ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑΣ ΔΙΑΚΙΝΗΣΗΣ και β) ΠΕΠΙΕΣΜΕΝΟΥ ΑΕΡΑ που διατίθενται από την εταιρεία.

A. ΜΗΧΑΝΕΣ και ΥΛΙΚΑ

- Τσερκομηχανές χειροκίνητες, ημιαυτόματες, υπεραυτόματες, STARPACK/JAPAN, STRAPART LINE/ TAIWAN,
- Για οριζόντιο τσεκάρισμα OMS/ITALY
- Παλετοδετικές με έκτατο φίλμ και Ρομπότ ROBOPACK Ιταλίας
- Θερμοσυρρυκνωτικές-ROBOPACK Ιταλίας
- Θερμοσυγκολλητικές
- Τσέρκια – Φίλμ – Δίχτυα - Γωνιές προστασίας
- Συνδετήρες – Πρόκες – Συνδετικά -Συρματίδια
- Διαμορφωτικές χαρτοκιβωτίων ROBOPACK Ιταλίας
- Κλειστικές χαρτοκιβωτίων ROBOPACK Ιταλίας
- Μηχανές κατασκευής χάρτινων παρεμβυσμάτων
- Καρφωτικά χαρτοκιβωτίων και παλεπών SENSCO και KIHLBERG
- Ανυψωτικά φορτίων SCHMALZ
- Παλετοφόρα

Β. ΠΕΠΙΕΣΜΕΝΟΣ ΑΕΡΑΣ

1. ΑΕΡΟΣΥΜΠΙΕΣΤΕΣ

- Εμβολοφόρους Balma Φορητούς, Σταθερούς, Διδυμους
- Εμβολοφόρους Airco και Βενζινοκίνητους
- Κατασιγασμένους Balma
- Αθόρυβους Κοχλιοφόρους Περιστροφικούς ελαιολίπαντους Balma
- Υψηλής πίεσης Oil free Ateliers Francois
- Κεφαλές Αεροσυμπιεστών, Συγκροτήματα Αεροσυμπιεστών επί βάσεως
- Αεροφυλάκια

2 ΣΥΣΤΗΜΑΤΑ ΑΦΥΓΡΑΝΣΗΣ, ΞΗΡΑΝΣΗΣ, ΚΑΘΑΡΙΣΜΟΥ και ΒΕΛΤΙΩΣΗΣ του Πεπιεσμένου Αέρα

- Μεταψύκτες, Διαχωριστές, Βαλβίδες αυτόματης αποστράγγισης συμπυκνωμάτων, Φίλτρα/ Συστοιχίες φίλτρων, Διαφορικά μανόμετρα, Ξηραντές ψυκτικού και προσροφητικού τύπου, Φίλτρα και Συστοιχίες φίλτρων HIROSS,
- Ειδικά συστήματα Επεξεργασίας και Βελτίωσης του Πεπιεσμένου αέρα ZANDER
- Μηχανικούς ξηραντές σημείου DRYEX
- Συστήματα Ρύθμισης της πίεσης και επεξεργασίας του Πεπιεσμένου αέρα F.R.L. Combination – SMC Japan

3 ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΑΕΡΟΣ

Πιστόλια βαφής, Αναρτήρες, Σωλήνες πίεσης Nobelair/Tricoclaire

4 ΑΓΡΟΤΙΚΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ CAMPAGNOLA

Ραβδιστικά-Δονητικά-Κλαδευτικά-Κουρευτικά/Κουρευτικά ζώων/ Δετικά ταινιάς

5 ΚΑΡΦΩΤΙΚΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ για ότι θέλει κάρφωμα

Καρφωτικά για: Καρφίσες, Συνδετήρες, Πρόκες, Καπαράδες

ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ		Αξια κινησιμως	Αποβιτης	Ανταρρεζης	Διαχειριστης	Αποθεματικος	Αναπόδειγμα	Ποσα κλειδωματικα χρηστεως 1995	Ποσα κλειδωματικα χρηστεως 1992
Σ.ΠΑΓΩ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ									
II. Ενσωματες ακινητοποιησεις									
4. Μηχανήματα-τεχνικές εγκαταστάσεις και λαούς μηχανώς εξοπλισμός	1.680.967	1.260.713	420.244	1.297.063	1.237.767	59.286	(21.1.061 μειοχή των 1000 δρχ)	56.041	
5. Μεταφορικά μέσα	42.120.894	23.847.886	18.273.008	39.535.894	20.023.324	19.512.570	1.Καταβλημένο	56.041.000	
6. Έπιπλα και λαούς εξοπλισμός	24.400.785	19.789.160	4.611.625	21.761.967	16.553.600	5.208.357	IV. Αποθεματικό κερδάλιο		
Σύνολον ακινητοποιησων (Π1)	68.202.636	44.897.759	23.304.877	61.297.851	36.576.924	24.780.213	1. Τακικό αποθεματικό	19.668.865	17.068
III. Συμμετοχές και δαλας μετροφθερώμενες χρηματοοικονομικές σπατιφέρεσες						5. Αφορολόγητα αποθεματικά ειδικών διατάξεων νόμιμων		5.000	22.000
7.Λεπτες μεκροπεριεργασματικήσεις						1.202.500		24.668.865	
Σύνολον ενεργητικού(Π1+Π11)						25.982.713	V. Αποτελεσματική γέννηση		
ΔΙΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΛΑΠΤΙΣΤΙΚΑ							Υπόλοιπο κερδών εις νέο	105.603.828	98.475
Ι. Εμπορεύματα							Σύνολο θέσων κερδαλίων	186.313.693	176.585
5. Προκαταβολές για αγορά αποθεμάτων									
II. Απαιτήσεις									
1.Πελάτες									
2Γραμματια εισπρακτικά									
-χαρισματικούς									
-Στις Τράπεζες για εισπραξη									
10. Επισφελμένη πελάτες και χρωστας									
Μείον Προβλημάτων									
3α) Επιστρεψιες εισπρακτικές									
11.Χρεωστικες διαφοροι									
12.Λογαριασμοι διαχειριστεων									
προκαταβολων και πιστωσεων									
IV. Διαθέσιμα									
1. Ταμείο									
3. Καταθετικές δημευς και προθεσμίας-									
Σύνολον κυκλοφορουντος ενεργητικου (Δ1+Δ11+Δ1V)									
E.ΜΕΤΑΒΑΤΙΚΟΙ ΔΙΟΓΑΡΙΑΣΜΟΙ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ									
1. Εξοδα επόμενων χρηστων									
ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ (Β1+Δ+Ε)									
307.895									
742.212.684									
Σύνολον υποχρεωτικων(Π1)									
Δ. ΜΕΤΑΒΑΤΙΚΟΙ ΛΟΓΙΑΙΟΙ ΠΑΘΗΤΙΚΟΥ									
2. Εξοδα χρήσεως δουλειέντα									
2.331.794									
23.545									

ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΧΡΗΣΕΩΣ

31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1995 (11ΑΝΟΥΑΡΙΟΥ-31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1995)

Πρώτη Κλεψύδρης χρήσεως 1995 Πορτοκαλιούμηνος χρήσεως 1994

	Πρώτη κλεψύδρης χρήσεως 1995	Πρώτη κλεψύδρης χρήσεως 1994
1. Αποτελέσματα πληρωμάτων και πλανάσματων		
Κύκλος εργασιών (πωλήσεων)	1.500.695.167	1.338.165.205
Μείον Κέρδος πωλήσεων	1.176.713.800	1.030.526.195
Μικτά σποταλ (κέρδη) εκμεταλλεύσεως	323.881.367	307.639.010
Πλέον : Άλλα έσοδα εκμεταλλεύσεως	7.956.600	4.125.050
Σύνολο	331.937.987	331.764.060
ΜΕΙΟΝ: 1. Εξόδα διοικητικής λειτουργίας	190.359.830	157.471.353
3. Εξόδα λιτουργίας διαθέσεως	33.133.527	22.852.738
Μερικό αποτελέσματα (Εργάτες) εκμεταλλεύσεως	108.444.610	0
ΠΛΕΟΝ: Έσοδα συμμετοχών	0	180.324.092
4. Πιστωτικοί ίδιοι και συναφή έξοδα	3.303.194	131.439.968
Μείον:	38.045.247	ΜΕΙΟΝ: 1. Φόρος εισοδήματος
3. Χρεωστικοί ίδιοι και συναφή έξοδα	34.742.053	2 λεπτοί μη ενσωματωμένοι
Ολικό αποτελέσματα (κέρδη) εκμεταλλεύσεως	73.702.557	στο λιτουργικό κόστος φόροι
Ι.Π.Δ.Ε.Ο.Ν.Ε.Κ.Τ.Κ.Ι.Δ.Α.Π.Ω.Δ.Ε.Σ.Μ.Υ.Α		0
1. Εκτακτα και ανόργανα έξοδα	22.087.699	27.292.767
2. Εκτακτα κέρδη	189.999	-25.249.389
Μείον:	22.287.698	106.190.579
1. Εκτακτα και ανόργανα έξοδα	14.436.595	8.120.075
2. Εκτακτα δημιτς	56.000	0
3. Εξόδα προηγούμενων χρήσεων	0	9.646.193
Οργανικό και έκτακτα κέρδη	14.492.585	0
ΜΕΙΟΝ:	81.497.690	14.492.598
Σύνολον αποστέλεσμαν παρθένων στοιχείων	7.883.067	7.795.103
Μείον: Οι από αυτές ενσωματωμένες στο λιτουργικό κόστος	7.883.067	0
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ	0	104.664.461

ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ	Προστατευόμενες χρήστες, 1996			Προστατευόμενες χρήστες, 1995			ΠΑΘΗΤΙΚΟ	
	Σύνολο ιδιοτεχνών	Αποστάτευσης	Διαχείρισης	Αποκτήσεως	Αποκτήσεως	Αποστάτευσης		
Β.ΕΞΩΔΑ ΕΓΚΑΤΑΣΤΕΩΣ	70.468.658	70.468.658	0	0	0	0	Προστατευόμενης χρήστες, 1996	
Λοιπά έργα εγκαταστάσεως							Χρήστες, 1995	
Γ. ΠΑΙΔΙ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ							Χρήστες, 1995	
II. Ενσωματείς ακινητοποίησεις								
4. Μηχανήματα-τεχνικές εγκαταστάσεις και λοιπός μηχανής εξοπλισμός	1.608.061	1.277.792	30.269	1.680.957	1.260.713	420.244	Προστατευόμενης χρήστες, 1996	
5. Μεταφορικά μέσα	40.839.512	25.126.654	15.712.858	42.120.894	23.847.886	18.273.008	Χρήστες, 1995	
6. Επιπλα και λαπός εξοπλισμός	32.789.808	21.923.581	10.865.247	24.400.785	19.789.160	4.611.625	Προστατευόμενης χρήστες, 1996	
Σύνολον ακινητοποίησεων (Γ+Η)	75.236.381	48.328.007	26.908.374	68.202.636	44.897.758	23.304.877	Χρήστες, 1995	
III. Διαμεταφορές και άλλες μεταφοροδιθευμές χρηματιστηριακής σημασίας								
7. Λοιπές μεταφοροδιθευματοποιήσεις			4.292.500		1.202.500	29.793.469	Προστατευόμενης χρήστες, 1996	
Σύνολον ενεργητικού (Γ+Η+Ι)			31.200.874		24.507.377	206.526.396	Χρήστες, 1995	
Δ. ΚΥΚΛΟΦΟΡΟΥΝ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟ ΛΑΙΟΒΛΑΣΙΑ								
1. Εμπορεύματα								
5. Προκαταβολές για αγορά αποθεμάτων			281.530.406	17.506.454	3.021.067	1. Προβλέψεις για αποδημίαση		
			289.036.860		274.908.195	2. Προσωπικού λόγω έδεσμου από		
ΙΙ. ΑΠΟΔΗΜΙΑΣ								
1. Εμπορεύματα								
5. Προκαταβολές για αγορά αποθεμάτων			246.829.522		264.094.464	1. Προηγεία 2. Λοιπές προβλέψεις		
						33.476.706	Προστατευόμενης χρήστες, 1996	
						34.126.706	Χρήστες, 1995	
ΙΙΙ. ΑΠΟΦΕΩΣΙΣ								
1. Πλεόνες								
2Γ ραμμήσια επιστρακτά:								
-χαριφούλακιον	725.493		3.357.693		1.971.455			
-ΣΙΣ Τρόπαιες για εισπράξη	2.632.200		0		3.436.183	6.407.838	Ι. Μεκροπρόθεσμες υποχρεώσεις	
10. Επισφράλεις πλεόνες και χρεώστες		0	0		12.968.554	7. Γραμμήσια πληρωμάτα μετρ. λήξεως		
Μείον Προβλέψεις		0	0		12.968.554	0 Μέσων Μη δουλεύμενοι ίσκοι		
3δ) Επιπλαγής εισπράκτες			166.265.670		147.338.132	14.824.321	ΙΙ. Βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	
11. Χρέωστες διδιφοροί			18.087.240			1. Προμηθευτής		
12. Λογαριασμοί διαχειρίσεων					16.073.632	2. Γραμμήσια πληρωμάτα		
προκαταβολών και πιστώσεων					437.538.187	17. Μέσω Μη δουλεύμενοι ίσκοι		
						3. Γράπτες ή Ασμοί βραχυπρόθεσμων		
ΙV. Διαθέσιμα						2.083.289	4. Προκαταβολείς πλεονάν	
1. Ταμίο						2.857.760	4. Προκαταβολείς πλεονάν	
3. Καπαθεστείς δημιουργικές και προθεσμίες-						4.981.059	5. Υποχρεωτικής σπόλα φόρους-τέλη	
Σύνολον κυκλοφορούντος ενεργητικού						7.17.397.441	6. Ασφαλιστικοί Οργανισμοί	
(Δ+Γ+Η+Ι)						0	10.Μερισματικά πληρωτέα	
							11. Πιστωτές διάφοροι	
						0	Q	
						533.090.692	Q	
						527.125		

ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΧΡΗΣΕΩΣ

31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1996 (11ΑΝΟΥΑΡΙΟΥ-31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1996)

Πασχ. κλειδυμένης χρήστεως 1996 Πασχ. προηγούμενης χρήστεως 1995

	Πασχ. κλειδυμένης χρήστεως 1996	Πασχ. κλειδυμένης χρήστεως 1995
1 ΑΠΟΙΛΕΜΦΟΥΡΓΙΚΟ ΕΞΑΓΓΕΛΛΟΥΣΣΕΙΣ		
Κύκλος εργασιών (παλαιστεών)	1.522.348.380	1.500.665.167
Μέλον Κέρδος Παλαιστεών	1.100.238.842	1.176.718.800
Μικρά αποιλ. (κέρδος) εκμεταλλεύσεως	363.119.538	323.981.167
Πάλον Άλλα τούδια εκμεταλλεύσεως	25.581.513	1.958.800
Σύνολο	378.681.111	331.937.967
ΜΕΙΟΝ 1 Εξοδα διοικητικής λειτουργίας	212.982.393	190.359.830
3 Εξοδα λειτουργίας διεθνεσιων	64.755.968	33.133.527
Μερικά αποιλέσματα (ζημιές) εκμεταλλεύσεως	277.718.361	223.483.357
ΠΛΕΟΝ	100.862.750	108.444.610
4 Πιστωτικά τόκοι και συναφή έξοδα		
Μέλον	2.608.915	3.308.194
3 Χρεωστικοί τόκοι και συναφή έξοδα		
Ολικό αποιλέσματα (κέρδος) εκμεταλλεύσεως	51.892.070.	36.045.247
II.ΠΛΕΟΝ Εκτακτικά Αποιλέσματα		
1 Εκτακτα και ανόργανα έσοδα	22.424.592	22.087.699
2 Εκτακτο κέρδη	494.660	22.287.698
Μέλον	22.919.252	198.999
1 Εκτακτα και ανόργανα έξοδα	4.942.729	14.436.595
2 Εκτακτες ζημιές	164.451	56.000
3 Εξοδα προηγούμενων χρήστεων	69.860	14.492.595
Οργανικά και έκτακτα κέρδη		69.366.807
ΜΕΙΟΝ		81.497.660 νέο
Σύνολον αποσβεστικών πράγμαν στοιχείων	78.565.662	7.883.067
Μέλον Οι απόδι αυτές ενσωματωμένες στο διεισδυτικό κέρδος	8.089.006	7.883.067
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ		81.497.660

Σύνολον αποσβεστικών πράγμαν στοιχείων
Μέλον Οι απόδι αυτές ενσωματωμένες στο
διεισδυτικό κέρδος
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ ΧΡΗΣΕΩΣ ΠΡΟ ΦΟΡΩΝ

**ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ
9^η ΕΤΑΙΡΙΚΗ ΧΡΗΣΗ (1^η Ιαν. - 31^η ΔΕΚ. 1997)**

Ε.Μ.ΕΤΑΒΑΤΙΚΟΙ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΙ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ
 1. Εξόδα επόμενων χρήστων
 ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΕΝΕΡΓΗΤΙΚΟΥ

1.920.920
 1.041.575.817

Δ.ΜΕΤΑΒΑΤΙΚΟΙ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΙ ΠΛΑΘΗΤΙΚΟΥ
 2. Εξόδα χρήστων δουλειάνων
 ΓΕΝΙΚΟ ΣΥΝΟΛΟ ΠΑΘΗΤΙΚΟ
 775.417.112 (Α+Β+Γ+Δ)

579.892
 1.041.575.817
 775.417.112
 1.675
 775.411

ΚΑΤΑΣΤΑΣΗ ΛΟΓΑΡΙΑΣΜΟΥ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ ΧΡΗΣΕΩΣ

31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1997 (11 ΜΑΝΟΥΑΡΙΟΥ -31 ΔΕΚΕΜΒΡΙΟΥ 1997)

Προς την παραγωγή χρήστων 1997

	Προς κλείσιμης χρήστων 1997	Προς κλείσιμης χρήστων 1996
1. Αποτελεσματικά εκπλανεύστεως	1.884.504.984	1.522.346.380
Κύριος εργαστηριανής παραγενσιας	1.473.053.318	1.169.226.842
Μικρά σποτά. (κέρδος) εκμεταλλεύστεως	419.353.841	363.119.538
Πλέον : Άλλα έσοδα εκμεταλλεύστεως	7.902.175	25.561.573
Σύνολο	419.353.841	378.681.111
ΜΕΙΟΝ 1. Εξόδα διοικητικής λειτουργίας	215.573.869	212.962.393
3. Εξόδα λειτουργίας διαθέστως	98.393.689	64.755.968
Μερικό αποτελέσματα (ζημιές) εκμεταλλεύστεως	105.396.273	100.962.750
ΠΛΕΟΝ	251.314	2.603.915
4. Πιστωτικοί ίσκοι και συναφή έσοδα		
Μείον:		
3. Χρεωστικοί ίσκοι κατασυναφή έξοδα	51.130.833	50.879.619
Ολικό αποτελέσματα (κέρδος) εκμεταλλεύστεως	54.506.664	51.674.595
ΠΛΕΟΝ Επικτικά Αποτελέσματα		
1. Επικτικά και ανθρόγρανα έσοδα	10.076.886	22.424.592
2. Επικτικά κέρδη	689.817	10.766.703
Μείον:		
1. Επικτικά και ανθρόγρανα έξοδα	5.386.061	4.942.729
2. Επικτικές ζημιές	38.050	164.451
3. Εξόδα προηγούμενων χρήστων	234.014	5.108.578
Οργανικό και έκτακτα κέρδη		59.615.232
ΜΕΙΟΝ:		
Σύνολον σποষθετων πταγίων στοιχείων	17.906.540	78.555.662
Μείον Οι σπό αυτής ενσωματωμένες στο	10.144.807	-7.761.983
λειτουργικό κέρδος		51.853.299
ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ ΧΡΗΣΕΩΣ προ φορητών		8.069.006

ΟΙ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΚΑΙ Η ΧΡΗΣΗ ΤΟΥΣ

Η διερεύνηση της χρηματοοικονομικής λειτουργίας των επιχειρήσεων γίνεται με την κατάρτιση των αριθμοδεικτών. Στην οικονομική ανάλυση οι αριθμοδεικτές δεν λαμβάνονται σαν απόλυτοι αριθμοί, αλλά έχουν συγκριτική αξία. Δηλαδή, πρέπει να χρησιμοποιούνται σαν μέσα σύγκρισης, είτε σε διαχρονική βάση στην ίδια την επιχείρηση, είτε σε σχέση με άλλες ομοειδείς επιχειρήσεις ή κλάδους. Υπογραμμίζεται ότι δεν υπάρχουν σταθερά πρότυπα σύγκρισης, όσον αφορά τη χρηματοοικονομική διάρθρωση, και κατ'επέκταση τους αριθμοδεικτές των επιχειρήσεων. Γι' αυτό, οι αριθμοδεικτές θα πρέπει να λαμβάνονται ως ενδείξεις για παραπέρα προσεκτική μελέτη, εξαγωγή χρήσιμων πληροφοριών και λήψη αποφάσεων. Οι συγκεκριμένοι αριθμοδεικτές που θα επιλεγούν για τη διερεύνηση της χρηματοοικονομικής κατάστασης ή ενός χρηματοδοτικού προγράμματος της επιχείρησης, εξαρτώνται από την οπική γωνία απότην οποία εξετάζεται αυτή και τον ειδικότερο στόχο των ενδιαφερομένων. Για παράδειγμα τον ομολογιακό δανειστή τον ενδιαφέρει ο δείκτης δανειακής επιβάρυνσης κ.ο.κ.

Οι κυριώτεροι, λοπόν, δείκτες που χρησιμοποιούνται για την διερεύνηση της Χρηματοοικονομικής Λειτουργίας των επιχειρήσεων και οι οποίοι αναφέρονται στη σύνθεση του ενεργητικού ή του παθητικού ή στον συνδυασμό και των δύο, είναι οι εξής:

ΓΕΝΙΚΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ

Δεδομένου ότι οι πιστωτές αποδίδουν σημασία στο κυκλοφορούν μιας επιχείρησης για τη ικανοποίηση των απαιτήσεων τους, ο δείκτης γενικής ρευστότητας έχει καθιερωθεί ως ο πιο αντιπροσωπευτικός για τον προδιορισμό της ικανότητας πληρωμής ή της ρευστότητας της επιχείρησης.

Είναι φυσικό ότι σε μια φερέγγυα επιχείρηση το κυκλοφορούν ενεργητικό είναι μεγαλύτερο από τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις, δεδομένου ότι ενώ τα χρέη σπάνια μειώνονται με άλλους τρόπους πλην της πληρωμής τους, τα υφιστάμενα περιουσιακά στοιχεία για ρευστοποίηση είναι πολύ πθανό να υποστούν συρρίκνωση. Όμως είναι αδύνατο να υπάρξει ένας σταθερός κανόνας ως προς τι μπορεί να θεωρηθεί ως ένας ικανοποιητικός δείκτης. Εύλογα, μερικές φορές επιχειρηματικής δραστηριότητας έχουν λιγότερα κυκλοφορούντα στοιχεία από

άλλους, αν και οι υποχρεώσεις τους μπορεί να είναι εξίσου μεγάλες και επομένως να έχουν ένα χαμηλότερο δείκτη γενικής ρευστότητας.

Πριν από μερικές δεκαετίες οι αξιολογητές τραπεζικών δανείων είχαν συμπεράνει ότι ο γενικός δείκτης ρευστότητας θα έπρεπε να είναι τουλάχιστον 200% για να είναι σε ικανοποιητικό επίπεδο. Αυτή η άποψη επικράτησε για αρκετά χρόνια και στην πραγματικότητα έχει κάποια λογική βάση αφού το περιθώριο που δημιουργείται, όταν το κυκλοφορούν είναι διπλάσιο από τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις, είναι σημαντικά μεγάλο. Ωστόσο εκτενέστερες έρευνες γύρω από το θέμα έδειξαν ότι μία επιχείρηση μπορεί να είναι σε πολύ καλή κατάσταση ρευστότητας με ένα δείκτη κάτω από 200% ενώ μία άλλη να είναι σε μη ικανοποιητική θέση αν και ο δείκτης της είναι πάνω από 200%.

Έτσι ο δείκτης γενικής ρευστότητας δεν μπορεί να γίνει πολύ μεγάλος διότι αν αυτό συμβεί συμπεραίνουμε ότι η επιχείρηση βρίσκει τα περισσότερα χρήματα από μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις ή ίδια κεφάλαια οπότε δεν έχει κάνει καλή διοίκηση.

Συνεπώς ο πιστωτής ενδιαφέρεται ιδιαίτερα για το δείκτη γενικής ρευστότητας αφού αυτός ελέγχει τη ικανότητα μίας επιχείρησης να ανταποκριθεί στις υποχρεώσεις της στο προσεχές μέλλον.

Στην συγκεκριμένη λοιπόν επιχείρηση «**BAMBAKΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Α.Ε.**» διαπιστώνουμε ότι από το 1994 έως το 1997 ο γενικός δείκτης ρευστότητας έχει μειωθεί. Ειδικότερα το 1994 ήταν 1,4 ενώ παρουσίασε μείωση σε 1,3 το 1995. Από το 1995 έως το 1997 η μείωση δεν ήταν αισθητή. Το 1996 ο δείκτης παρουσίασε μικρή αύξηση 1,39 ενώ το 1997 αντοίστοιχη μείωση 1,30. Θα μπορούσαμε να πούμε γενικά ότι από το 1995 έως το 1997 η ρευστότητα της επιχείρησης παρουσιάζει σχετική σταθερότητα. Αυτό σημαίνει ότι τη χρονιά 1994 η εταιρία **BAMBAKΑΣ** με το κυκλοφούν ενεργητικό που διέθετε κάλυπτε τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις 1,4 φορές σε αντίθεση με τις επόμενες χρονιές που μειώθηκαν αλλά σταθεροποιήθηκαν σε 1,3 φορές.

ΑΜΕΣΗΣ ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ Η ΤΑΧΥΣ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΗΣ.

Είναι αριθμοδείκτης που χρησιμοποιείται για τον συμπληρωματικό έλεγχο της ρευστότητας είναι εκείνος της ειδικής ρευστότητας. Εάν αφαιρεθούν από το κυκλοφορούν, τα λιγότερα ρευστά στοιχεία του, δηλαδή τα εμπορεύματα και προϊόντα και παραμείνουν τα γρήγορης ρευστοποίησης περιουσιακά στοιχεία - διαθέσιμα, απαιτήσεις, τρεχούμενοι λογαριασμοί - και συγκριθούν αυτά προς τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις, η σύγκριση αφορά τις βραχυπρόθεσμες οφειλές της επιχείρησης και τα ποσά που θα ρευστοποιηθούν στο προσεχές μέλλον για τη εξόφλησή των οφειλών αυτών. Ο αριθμοδείκτης αυτός, που έχει πάρει το χαρακτηρισμό του «τεστ οξύτητας» βασίζεται στην αυστηρή υπόθεση ότι μόνο αυτά τα τρία μεγέθη από το κυκλοφορούν θα είναι διαθέσιμα κατά τη εξόφληση των βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων, ενώ, όπως είναι γνωστό, πέρα από αυτά, και ένας μέρος, τουλάχιστον, από τα εμπορεύματα και τα προϊόντα ρευστοποιείται πριν από τη λήξη της προθεσμίας πληρωμής των χρεών της επιχείρησης. Ο δείκτης άμεσης ρευστότητας συχνά συμβάλλει στην αναθεώρηση ή συμπλήρωση συμπερασμάτων που εξήχθησαν με τη βοήθεια του δείκτη γενικής ρευστότητας.

Έτσι μπορούμε να παρατηρήσουμε ότι το 1994 ο δείκτης ήταν 0,7 ενώ από το 1995 έως το 1997 η αυξομείωση ήταν σταθερή και ανάλογη όπως προηγούμενα.

Συγκεκριμένα το 1995 η εταιρεία κάλυπτε τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις της 0,839 φορές, το 1996 0,834 και το 1997 0,839 φορές. Συμπεραίνουμε λοιπόν ότι πρέπει να ελέγχουμε τη δυνατότητα άμεσης ρευστοποίησης διότι ο γενικός δείκτης ρευστότητας μπορεί να είναι άριστος αλλά τα περιουσιακά στοιχεία να είναι σε αποθέματα οπότε η επιχείρηση να μην μπορεί να ρευστοποιήσει τα περιουσιακά της στοιχεία άμεσα.

κλ

ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΜΑΚΡΟΧΡΟΝΙΑΣ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗΣ ΚΑΤΑΣΤΑΣΗΣ

Αποδοτικότητα κεφαλαίων

Η χρηματοοικονομική λειτουργία κάθε επιχείρησης δεν στοχεύει μόνο στον προσδιορισμό των απαραίτητων κεφαλαίων αλλά και στην ορθολογική αξιοποίησή τους. Η σωστή αξιολόγηση των κεφαλαιακών αναγκών, ιδίων και ξένων, πρέπει να συνοδεύεται και από την αποτελεσματική αξιοποίησή τους.

Ιδιαίτερη σημασία και προσοχή, όσον αφορά την αξιολόγηση των κεφαλαίων, είναι απαραίτητο να δίνεται στα ξένα κεφάλαια που έχουν μεγαλύτερο κόστος για την επιχείρηση και δημιουργούν συγκεκριμένες υποχρεώσεις. Η συνολική αποδοτικότητα κάθε επιχείρησης μετράται, όπως είναι γνωστό, με το οικονομικό της αποτέλεσμα, δηλαδή με τη δημιουργία ικανοποιητικών κερδών. Επειδή στο σύνολο των κεφαλαίων που έχει στη διάθεσή της η επειχείρηση για την κινητοποίηση της παραγωγικής της διαδικασίας, τα ξένα κεφάλαια αποτελούν το μεγαλύτερο μέρος, η αποδοτικότητα κάθε επιχείρησης εξαρτάται σε μεγάλο βαθμό από τη σωστή αξιοποίηση των ξένων κεφαλαίων. Η μεγάλη δανειακή επιβάρυνση της επιχείρησης, αντίθετα με την κρατούσα γενική αντίληψη, δεν αποτελεί κατ'ανάγκη αρνητικό παράγοντα για την επιχείρηση. Εφόσον υπάρχει υψηλός βαθμός αξιοποίησης των κεφαλαίων και αυστηρή διαχείριση των χρηματοοικονομικών μεταβλητών, είναι δυνατό, ακόμη και σε περιόδους υψηλών επιτοκίων, μία επιχείρηση να ανταπεξέρχεται στις υποχρεώσεις που της δημιουργούν τα ξένα κεφάλαια και να τα αξιοποιεί κατάλληλα για την ταχύτερη ανάπτυξή της. Πάντως για κάθε επιχείρηση υπάρχουν κάποια όρια μέσα στα οποία πρέπει να διαμορφώνεται η σχέση ιδίων προς ξένα κεφάλαια ώστε να εξασφαλίζεται σταθερότητα και κεφαλαιακή ισορροπία. Η σχέση αυτή προσδιορίζει το βαθμό μόχλευσης της επιχείρησης και επηρεάζει το κόστος των κεφαλαίων της.

ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Γενικά, οι πιο σημαντικοί δείκτες είναι αυτοί που φανερώνουν την ικανότητα μίας επιχείρησης για πραγματοποίηση κερδών. Το τελικό κριτήριο οικονομικής επιτυχίας είναι η ικανότητα της μονάδας να εξασφαλίζει μία απόδοση στους πόρους που έχουν επενδυθεί σ' αυτή. Έτσι το βασικό μέτρο της αποδοτικότητας είναι η σχέση μεταξύ εσόδων και επενδύσεων. Οι ακριβείς τύποι που χρησιμοποιούνται ποικίλλουν ανάλογα με το συγκεκριμένο στόχο και την οπτική γωνία της ανάλυσης. Διακρίνουμε τις εξής κατηγορίες αποδοτικότητας:

α) Την αποδοτικότητα των ιδίων κεφαλαίων ή του κεφαλαίου του επιχειρηματία.

β) Την αποδοτικότητα του συνολικού κεφαλαίου ή αποδοτικότητα της επιχείρησης.

Οι πιο συνήθεις δείκτες λοιπόν, για τη μέτρηση της αποδοτικότητας είναι οι παρακάτω:

ΔΕΙΚΤΗΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΤΩΝ ΙΔΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

Η αποδοτικότητα των ιδίων κεφαλαίων ή του επιχειρηματία δίνεται από σχέση:

ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ

ΙΔΙΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

Για να είναι ακριβής η εικόνα που δίνει ο παραπάνω αριθμοδείκτης, πρέπει ο υπολογισμός των καθαρών κερδών να έχει γίνει κατά τρόπο που να μην αποκρύπτονται κέρδη, όπως συνήθως γίνεται για λόγους φορολογικούς, και επομένως να μην υπάρχουν αφανή αποθεματικά. Εξάλλου, στα ίδια κεφάλαια περιλαμβάνονται μετοχικό κεφάλαιο, τα πάσης φύσεως αποθεματικά, τακτικά και έκτακτα, και τα αδιανέμητα κέρδη.

ΔΕΙΚΤΗΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

Η αποδοτικότητα των συνολικών κεφαλαίων ή αποδοτικότητα γενικά της επιχείρησης προκύπτει από τη σχέση:

(ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ) + (ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΑ ΕΞΟΔΑ)

ΑΠΑΣΧΟΛΟΥΜΕΝΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

Στην περίπτωση αυτή παρατηρούμε την αποδοτικότητα της επιχείρησης η οποία προσδιορίζει τι ακριβώς απέδωσαν τα συνολικά της κεφάλαια.

Συμπερασματικά λοιπόν, στην εταιρεία ΒΑΜΒΑΚΑΣ το 1994 η αποδοτικότητα συνολικών κεφαλαίων ήταν 18%, το 1995 16% ενώ αντίθετα τις δύο επόμενες χρονιές η μείωση ήταν μεγάλη. Παρόμοια παρουσιάζεται και η αποδοτικότητα των ιδίων κεφαλαίων, διότι, το 1994 και το 1995 η αποδοτικότητα έφτανε αντίστοιχα στο 59% και 43% ενώ το 1997 αυξήθηκε στο 22% ύστερα από την ελάχιστη αποδοτικότητα της προηγούμενης χρονιάς-1996-.

Ο επιχειρηματίας, δηλαδή, σε κάθε 100 δρχ. που επενδύει κέρδισε το 1994 – τόσο για τον δείκτη ιδίων όσο και συνολικών κεφαλαίων- 59 δρχ. κ.ο.κ.

Τέλος, πρέπει να σημειώσουμε εδώ ότι συγκρίνοντας πάντα τους δείκτες αυτούς με τον κλάδο της κάθε επιχείρησης χρησιμοποιούμε ως αντικειμενικό κριτήριο τα επιπτόκια (18%).

ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΕΣ ΜΙΚΤΟΥ ΚΑΙ ΚΑΘΑΡΟΥ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟΥ ΚΕΡΔΟΥΣ

Γενικά: αριθμοδείκτες λειτουργικής αποτελεσματικότητας

Στην κατηγορία των αριθμοδεικτών αυτών το ενδιαφέρον εντοπίζεται σε σχέσεις που αφορούν τα αποτελέσματα (έσοδα, έξοδα) της επιχείρησης. Στις περισσότερες περιπτώσεις αυτά διατυπώνονται σαν ποσοστό επί των πωλήσεων.

Ο δείκτης λοιπόν των λειτουργικών εξόδων προς τα λειτουργικά έσοδα (πωλήσεις) προσδιορίζει το ποσοστό των εσόδων της επιχείρησης από πωλήσεις το οποίο δαπανάται από τις κανονικές λειτουργικές δραστηριότητες της .τη μεταποίηση, την προώθηση των πωλήσεων, τη διοίκηση, την έρευνα κ.ο.κ.

ΑΡΙΘΜ. ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΟΤΗΤΑΣ: ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΞΟΔΑ

ΛΕΙΤΟΥΡΓΙΚΑ ΕΣΟΔΑ

Ο ορισμός των κανονικών λειτουργικών δραστηριοτήτων της επιχείρησης και των αντίστοιχων εξόδων και εσόδων ποικίλλει. Συνήθως από τα λειτουργικά έξοδα εξαιρούνται οι καταβαλλόμενοι τόκοι και οι φόροι εισοδήματος.

Αριθμοδείκτης περιθωρίου κέρδους

Μία προσάργιση αυτής της λειτουργικής αποτελεσματικότητας αφορά τον προσδιορισμό του ποσού που προκύπτει αφού προηγούμενα αφαιρεθούν από τα κέρδη διάφορα έξοδα. Ένας αριθμός δεικτών περιθωρίου κέρδους μπορεί να υπολογιστεί με βάση τον γενικό τύπο κέρδος/ έσοδο. Καθένας από αυτούς αποβλέπει στη μέτρηση του τμήματος των εσόδων που «μετατρέπεται» σε κέρδος. Υπάρχει μία ευρεία διαφοροποίηση των αριθμοδεικτών αυτής της καπηλογίας με τη χρησιμοποίηση διαφορετικών παραλλαγών του κέρδους στον αριθμητή του κλάσματος, όπως μικτό περιθώριο (πωλήσεις μείον κόστος πωληθέντων), λειτουργικά κέρδη, κέρδη πριν από τόκους και μετά από φόρους κ.λ.π. Έτσι λοιπόν έχουμε :

Δείκτης μικτού περιθωρίου κέρδους: **ΜΙΚΤΑ ΚΕΡΔΗ**
ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Δείκτης καθαρού περιθωρίου κέρδους: **ΚΑΘΑΡΑ ΚΕΡΔΗ**
ΠΩΛΗΣΕΙΣ

Έτσι η επιχείρηση BAMBAKAΣ εμφάνισε μικτό περιθώριο κέρδους, το 1994 22% το 1995 21% το 1996 23% ενώ το 1997 21%. Αυτό σημαίνει ότι τα μικτά κέρδη κυμαίνονταν περίπου στα ίδια επίπεδα και χωρίς όμως να παρουσιάσουν σταδιακή άνοδο Δηλαδή το 1995 και το 1997 τα κέρδη ήταν ίδια και μόνο το 1996 παρουσίασαν μία μικρή άνοδο.

Αντίθετα όμως με τα μικτά κέρδη της επιχείρησης τα καθαρά κέρδη ήταν ελάχιστα από το 1995 έως το 1997, με αποκορύφωση το 1996 όπου η εταιρία δεν εμφάνισε καθαρά κέρδη. Αυτό, φυσικά οφείλεται σε πολύ σοβαρές αποφάσεις που έλαβε η Διοίκηση για σημαντικές αλλαγές την χρονιά εκείνη.

ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΗΣ ΔΑΝΕΙΑΚΗΣ ΕΠΙΒΑΡΥΝΣΗΣ

Ο δείκτης αυτός δίνεται απότην σχέση: ΞΕΝΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

ΣΥΝΟΛΙΚΑ ΚΕΦΑΛΑΙΑ

Το ανεκτό όριο δανειακής επιβάρυνσης ποικίλλει και εξαρτάται από το αντικείμενο της επιχείρησης, από τη σταθερότητα του κύκλου εργασιών, την αποδοτικότητα και τις γενικές οικονομικές συνθήκες. Έτσι ο αριθμοδείκτης δανειακής επιβάρυνσης φανερώνει το περιθώριο ασφαλείας για τους πιστωτές. Επίσης είναι γεγονός ότι τα ίδια κεφάλαια υφίστανται πάντοτε πρώτα την πίεση από μία δυσμενή εξέλιξη αφού μειώνεται η πιστοληπτική ικανότητα της μονάδας και η συνέχιση των εργασιών πρέπει να στηριχτεί κατ'ανάγκη, στην περίπτωση αυτή, σε μεγαλύτερο βαθμό από ότι προηγούμενα, στη αυτοχρηματοδότηση.

Η συνολική, λοιπόν, Δανειακή Επιβάρυνση επηρεάζει:

- την αποδοτικότητα
- την ρευστότητα
- την πιστοληπτική ικανότητα.

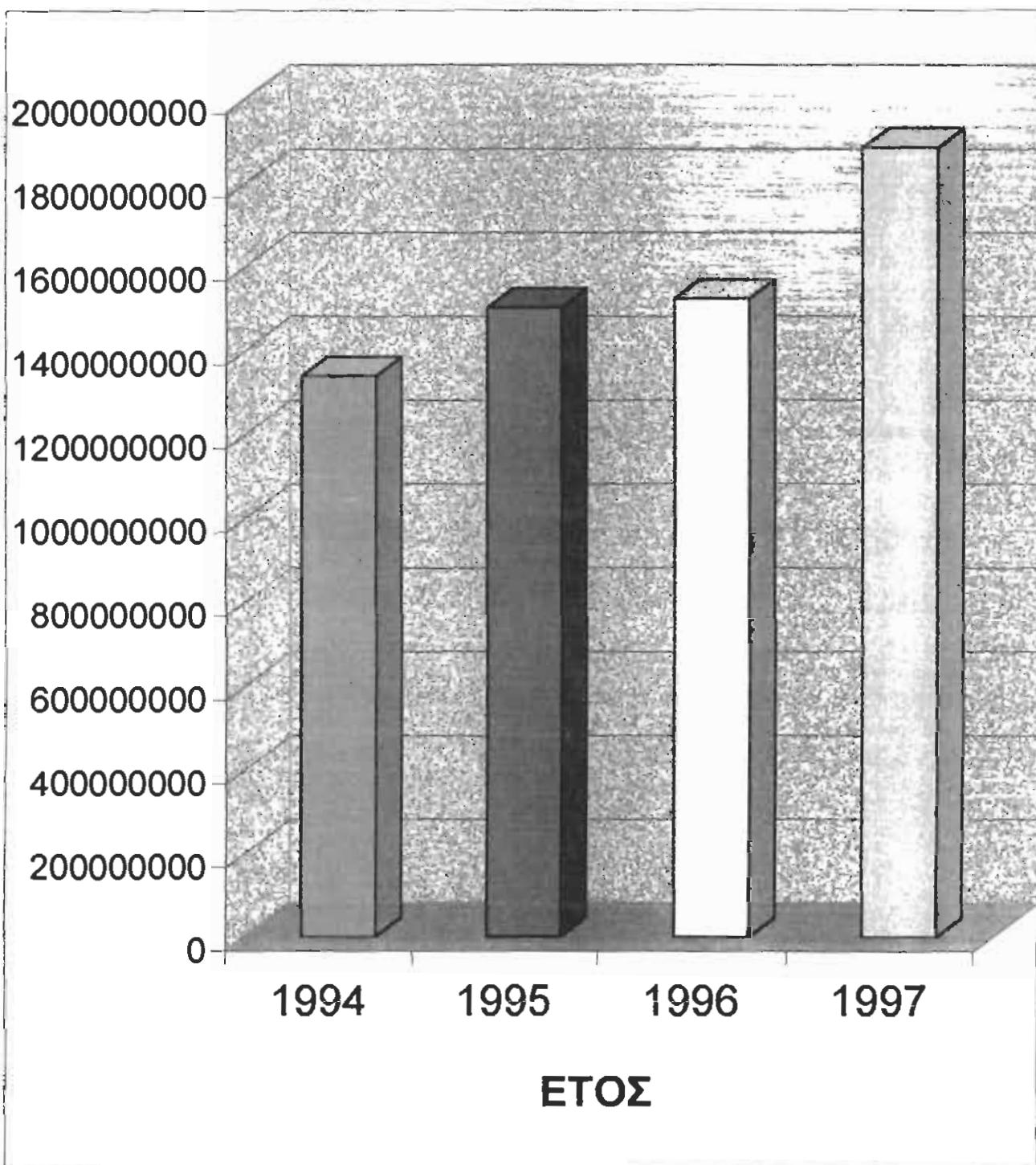
Στο σημείο αυτό, μπορούμε να παρατηρήσουμε ότι η δανειακή επιβάρυνση της εταρίας BAMBAKA ήταν 68% το 1994 όπως και το 1996 αντίθετα με τις άλλες χρονιές, όπου ο δείκτης αυξήθηκε. Συγκεκριμένα το 1995 ήταν 71% και το 1997, 74%. Δηλαδή τις χρονιές 1994 και 1996 η εταιρία διέθετε περισσότερα δικά της κεφάλαια-στις 100 δρχ. οι 68 είναι ξένα και οι 22 είναι της επιχείρησης- απότι το 1995 και το 1997 που η εταιρία παρουσιάζεται να καλύπτεται 71% και 74% αντίστοιχα από ξένα κεφάλαια, και να διαθέτει μόνο, γύρω στο 30%, δικά της κεφάλαια.

ΔΙΕΡΕΥΝΗΣΗ ΤΩΝ ΧΡΗΜΑΤΟΟΙΚΟΝΟΜΙΚΩΝ ΜΕΓΕΘΩΝ

Οι ισολογισμοί των επιχειρήσεων γενικά εμφανίζουν τα στοιχεία του ενεργητικού σε τιμές ιστορικού κόστους. Από την άλλη πλευρά, οι συγκρίσεις των χρηματοοικονομικών δεικτών αποδίδουν με πιστότητα την πραγματική οικονομική κατάσταση της επιχείρησης μόνο όταν οι διάφορες αξίες είναι υπολογισμένες σε μία κοινή και σταθερή νομισματική βάση. Αντίθετα, όταν η αγοραστική αξία του νομίσματος, στο οποίο εκφράζονται τα διάφορα στοχεία του ισολογισμού, μεταβάλλεται γρήγορα, παρουσιάζονται σοβαρά προβλήματα στη δυνατότητα σωστής διερεύνησης των χρηματοοικονομικών καταστάσεων, τόσο ως προς τις διαχρονικές συγκρίσεις της ίδιας επιχείρησης, όσο και ως προς τις συγκρίσεις με άλλες ομοειδείς. Στην περίπτωση αυτή, η χρησιμοποίηση των διαφόρων δεικτών μπορεί να οδηγήσει σε πολύ εσφαλμένα συμπεράσματα, ακόμη και σε επικίνδυνες αποφάσεις από την πλευρά της διοίκησης, των πιστωτών και των χρηματοδοτών των τραπεζών.

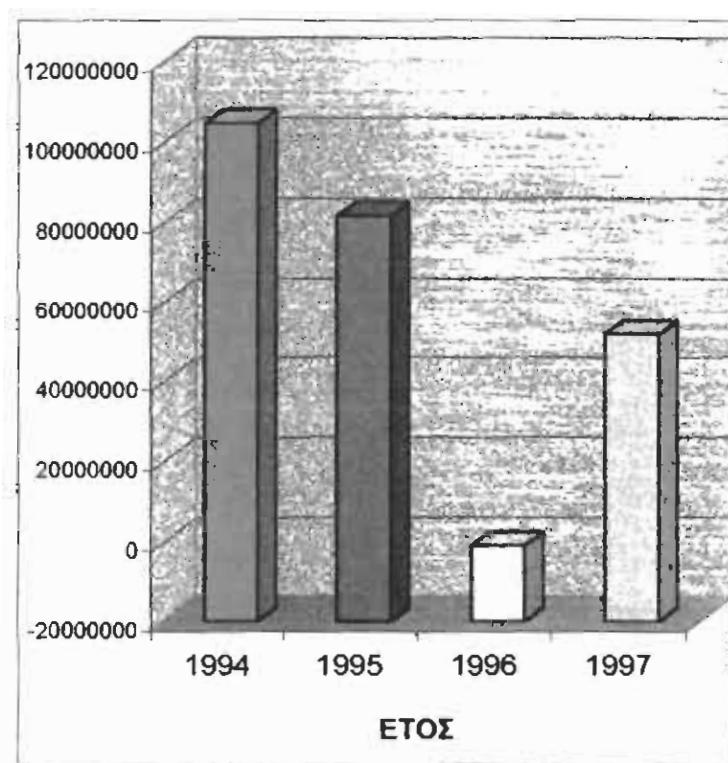
Μία τέτοια κατάσταση αντιμετωπίστηκε στην Ελλάδα σε πολύ έντονη μορφή τα τελευταία δεκαπέντε χρόνια, περίπου, λόγω του πολύ υψηλού πληθωρισμού που διατηρήθηκε σε επίπεδα διψηφίου αριθμού και ξεπέρασε, σε αρκετά έτη, το φράγμα του 20%.

ΚΥΚΛΟΣ ΕΡΓΑΣΙΩΝ



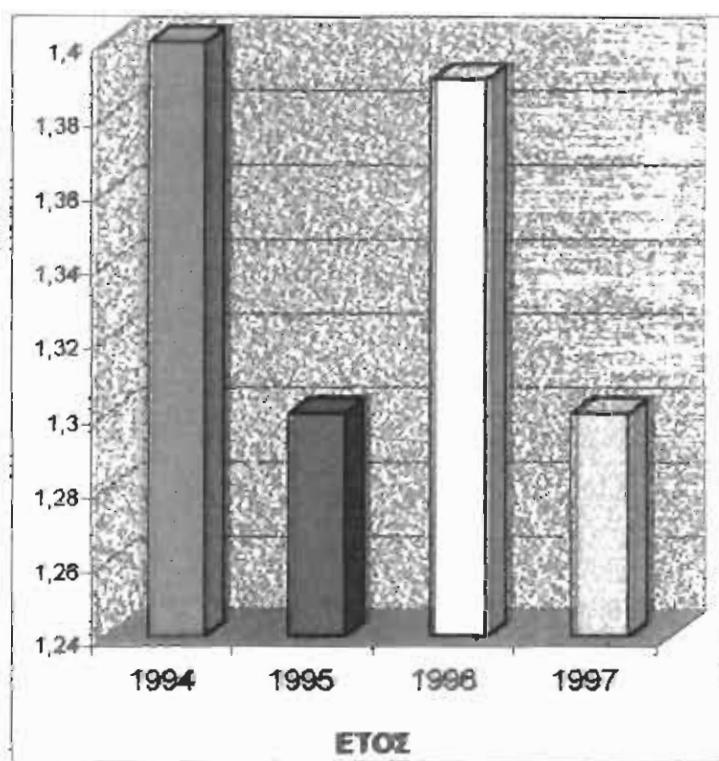
ΚΕΡΔΗ ΠΡΟ ΦΟΡΟΥ

1994	104664461
1995	81497660
1996	-1069849
1997	51853299

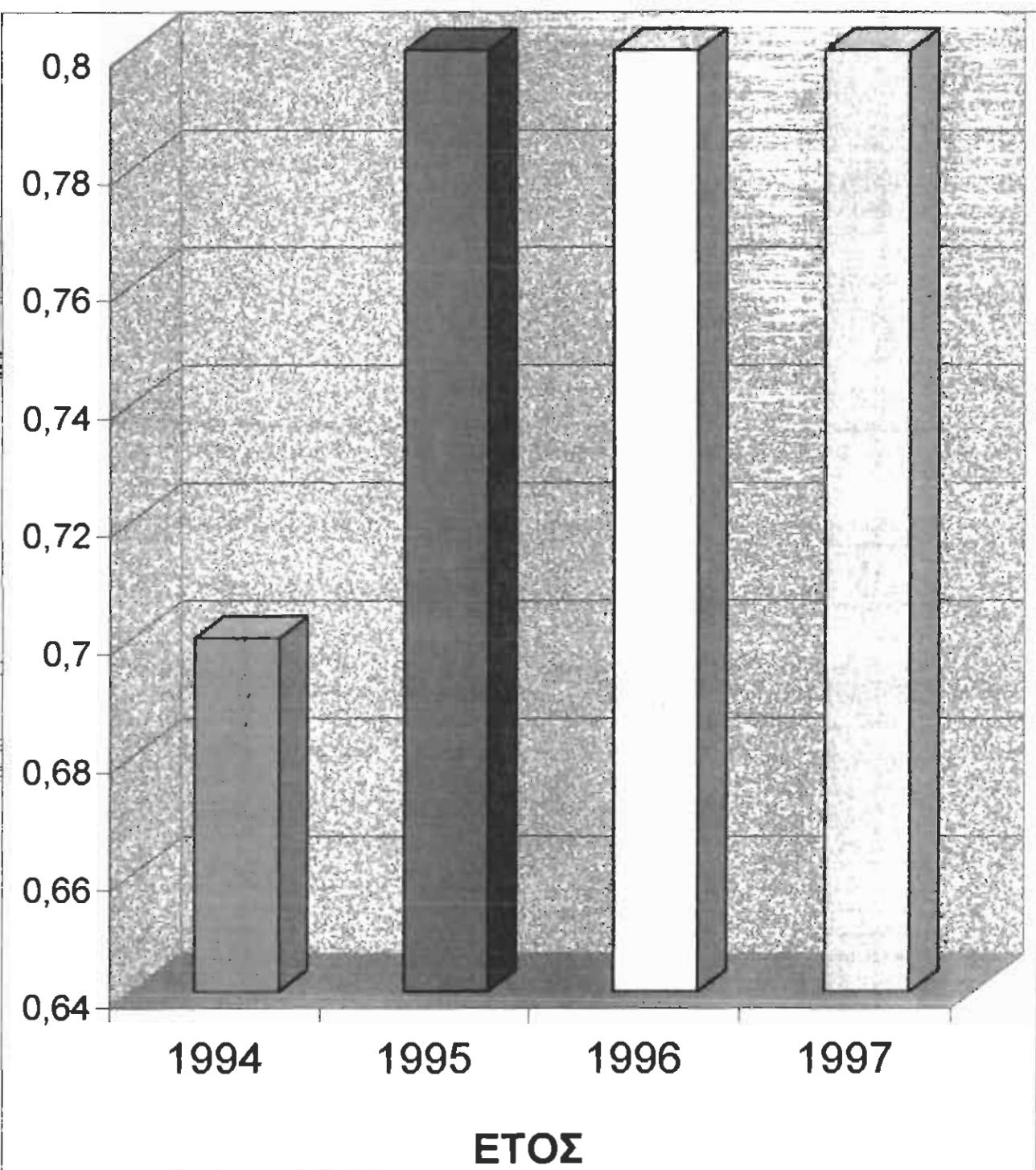


ΑΡ. ΓΕΝ. ΡΕΥ

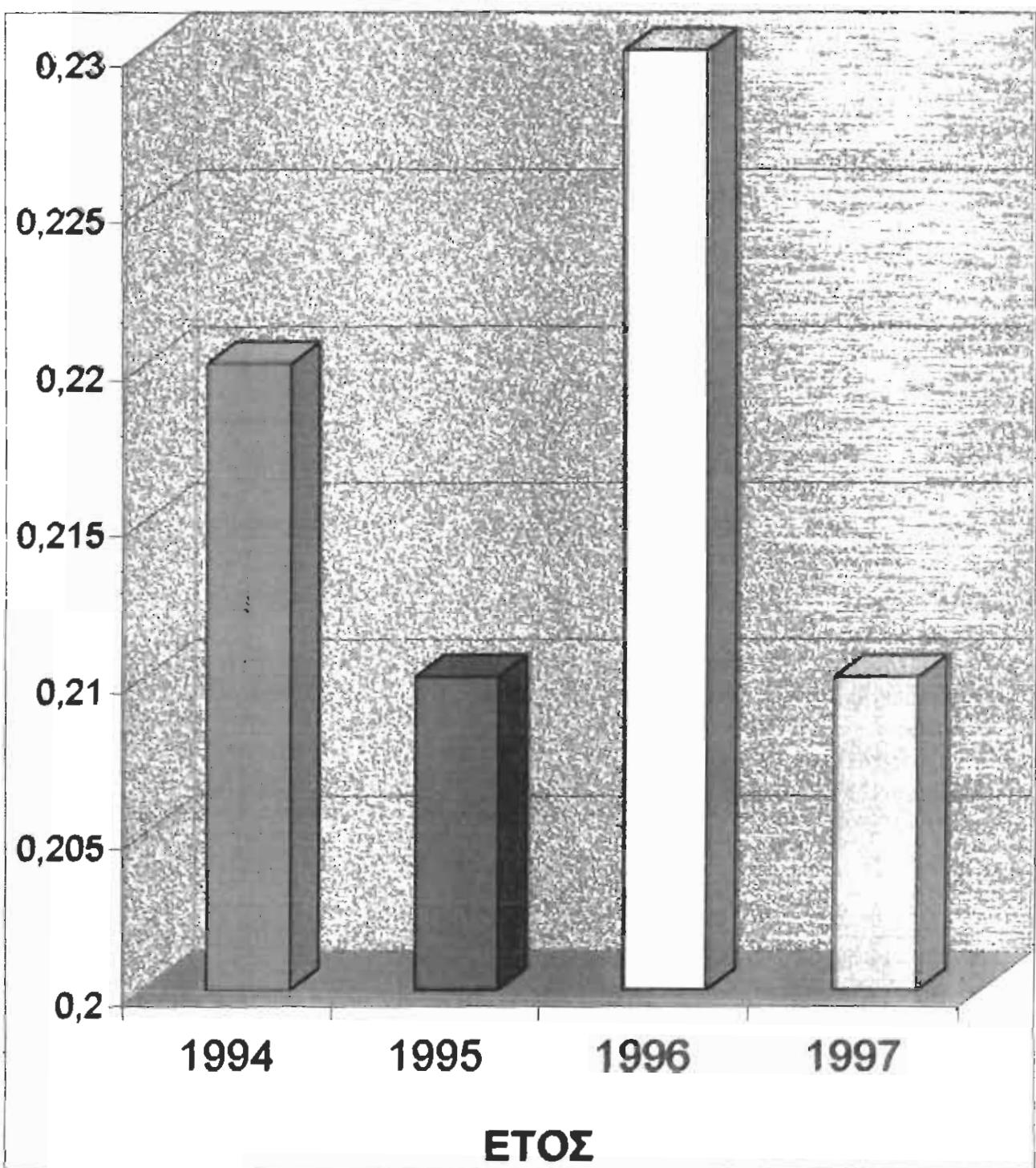
1994	1,4
1995	1,3
1996	1,39
1997	1,3



ΤΑΧΥΣ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΗΣ

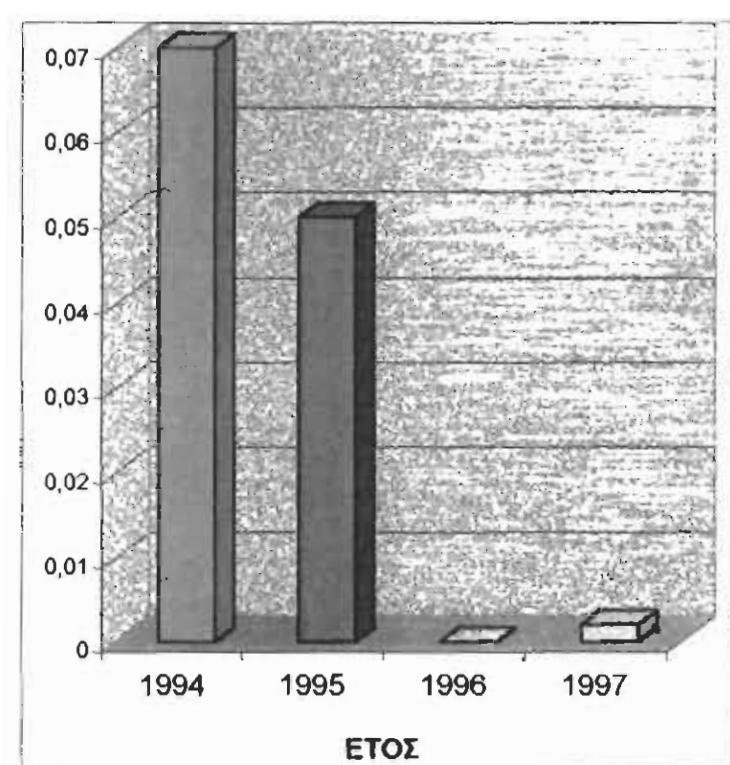


ΜΙΚΤΟ ΠΕΡΙΟΔΟ ΚΕΡΔΟΥΣ



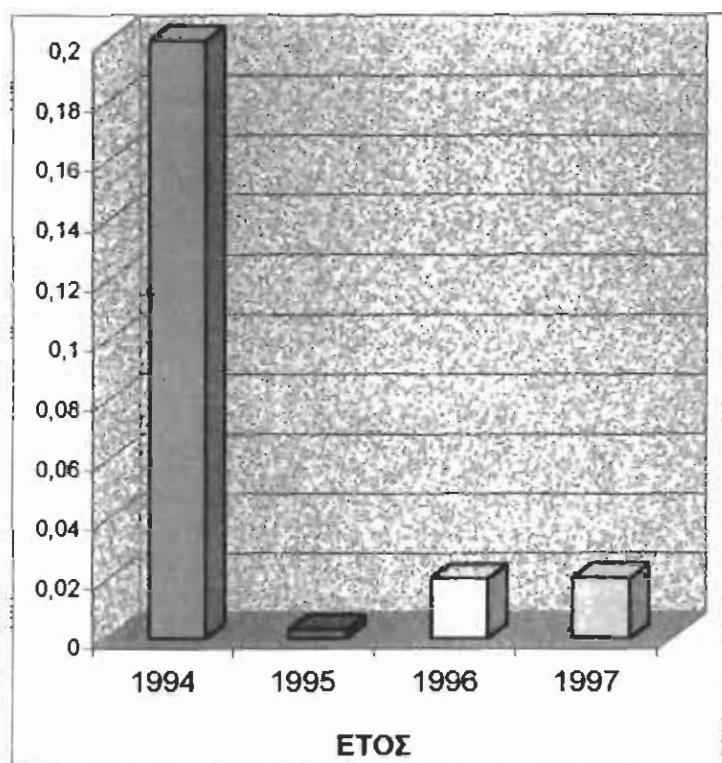
ΚΑΘΑΡΟ ΠΕΡΙΘΩΡΙΟ ΚΕΡΔΟΥΣ

1994	0,07
1995	0,05
1996	0
1997	0,002



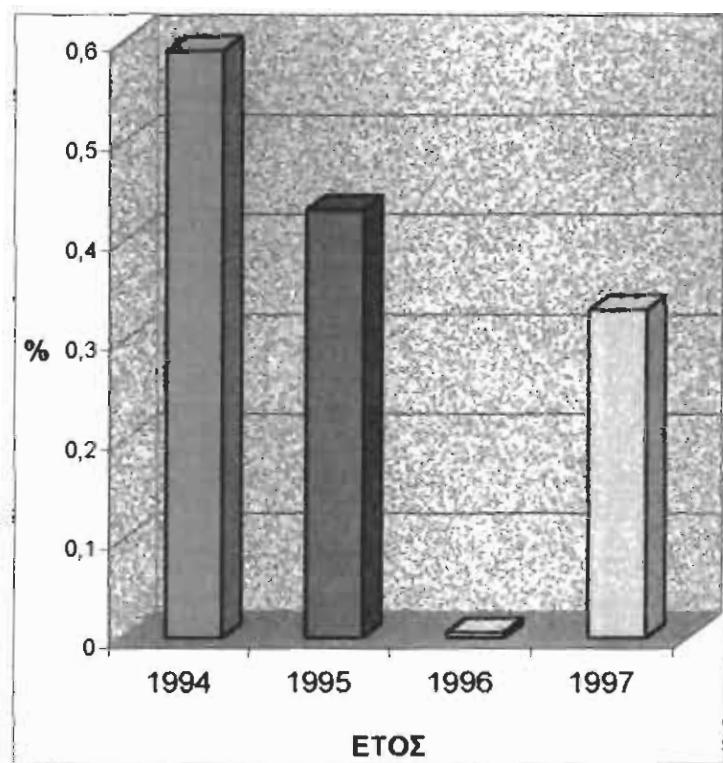
ΑΡΙΘΜΟΣ ΤΑΜ. ΡΕΥΣΤΟΤΗΤΑΣ

1994	0,2
1995	0,003
1996	0,02
1997	0,02



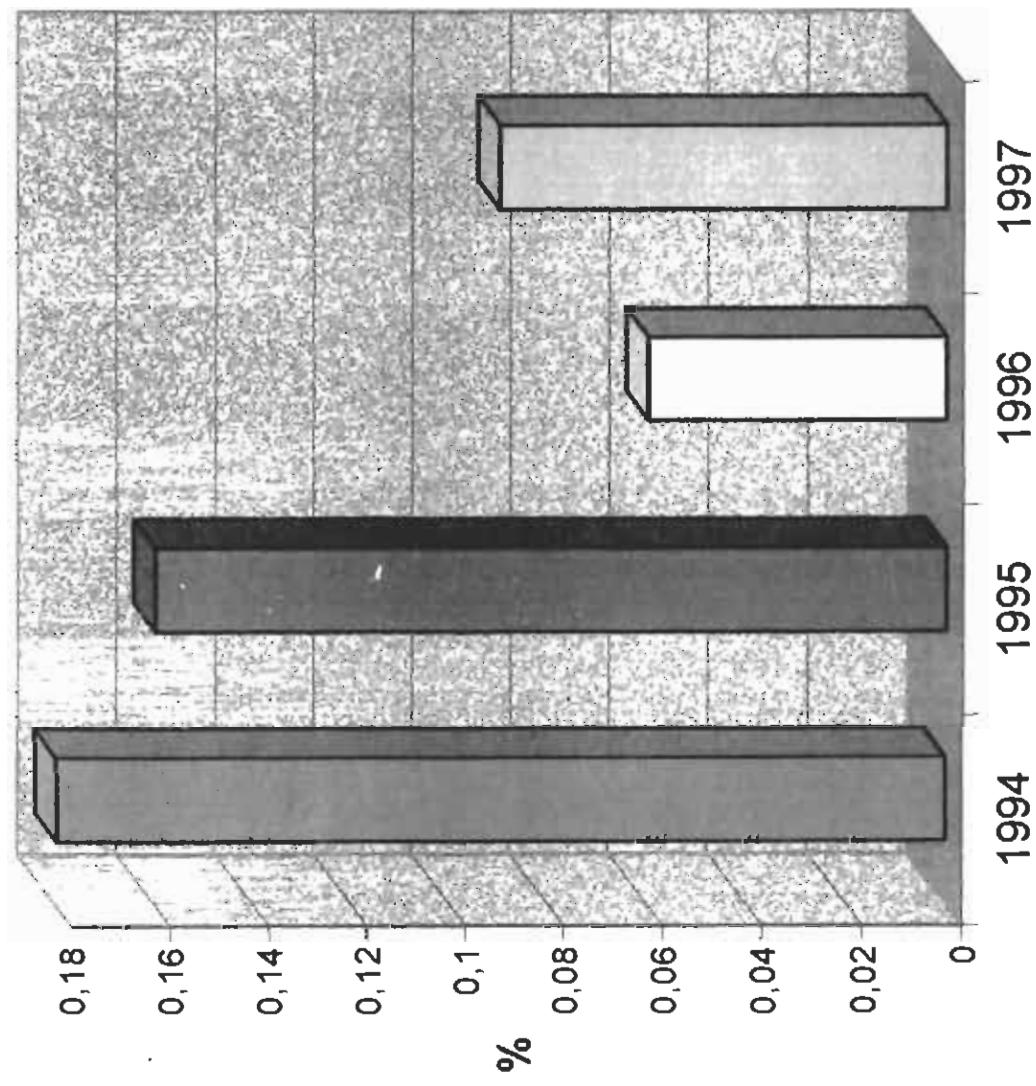
ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑ ΙΔΙΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

1994	0,59
1995	0,43
1996	0,005
1997	0,33



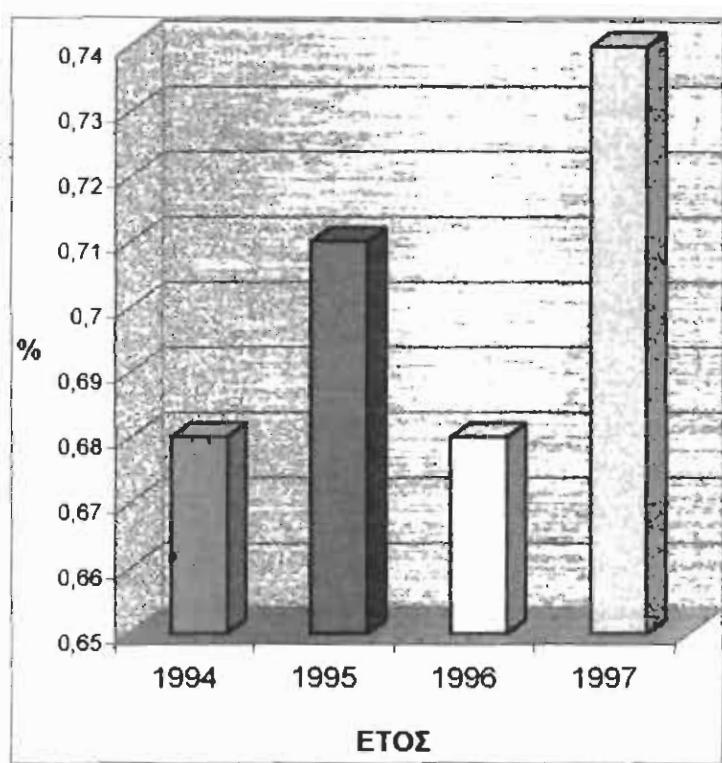
ΔΕΙΚΤΗΣ ΑΠΟΔΟΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΣΥΝΟΛΙΚΩΝ ΚΕΦΑΛΑΙΩΝ

1994 0,18
1995 0,16
1996 0,06
1997 0,09



ΔΕΙΚ. ΔΑΝ. ΕΠ.

1994	0,68
1995	0,71
1996	0,68
1997	0,74



ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΑΝΑΛΥΣΗ

Σ' αυτό το κεφάλαιο είδαμε και παραστήσαμε και γραφικά τους αριθμοδείκτες και την χρήση τους οι οποίοι βασίζονται στους Ισολογισμούς της επιχείρησης. Η γραφική παρουσίαση των αριθμοδεικτών με τη μορφή ράβδων επιλέχθηκε επειδή παρουσιάζει το πλεονέκτημα της εύκολης παρατήρησης του φαινομένου όπως θα δούμε και στη συνέχεια. Έτσι θα αποτιμηθούν με σαφή τρόπο οι γραφικές παραστάσεις αποτολμώντας και την εξήγησή τους σε σχέση με τα ήδη γνωστά στοιχεία της εταιρίας.

ΑΠΟΤΙΜΗΣΗ ΑΡΙΘΜΟΔΕΙΚΤΩΝ

Παρατηρώντας τη γενική ρευστότητα της επιχείρησης διαπιστώνουμε ότι το 1994 ήταν 1,4 ενώ παρουσίασε μείωση σε 1,3 τα επόμενα χρόνια έως το 1997. Η επιχείρηση δηλαδή με το κυκλοφορούν ενεργητικό που διέθετε κάλυπτε τις βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις της μόνο 1,3 φορές.

Την ίδια εικόνα εξάγουμε και από την ταμειακή ρευστότητα της επιχείρησης η οποία ήταν 0,2 το 1994, ενώ το 1997 σε αντίθεση με το 1995 όπου ήταν 0,009. Αυτό σημαίνει ότι την χρονιά εκείνη δεν ήταν δυνατή η ταμειακή ρευστότητα της επιχείρησης, σε σχέση πάντοτε με τα στοιχεία του κλάδου και της ανταγωνιστικότητας αυτού.

Η δανειακή επιβάρυνση το 1994 και 1996 ήταν 68% ενώ το 1995 αυξήθηκε στα 71% και το 1997 στα 74%. Βλέπουμε λοιπόν ότι η επιχείρηση ήταν χρεωμένη και ότι οι πηγές χρηματοδότησής της μειώθηκαν σημαντικά.

Αντίθετα το μικτό περιθώριο κέρδους παρέμεινε σχετικά σταθερό και το 1994 ήταν 22%, το 1996 23%, το 1995 και το 1997 ήταν 21%. Αυτό σημαίνει ότι το 1994 από τις 100 δρχ. οι 22 ήταν τα μικτά κέρδη της επιχείρησης. Το ίδιο συμβαίνει και με το καθαρό περιθώριο κέρδους.

Η αποδοτικότητα συνολικών κεφαλαίων η οποία ήταν το 1994 18% από το 1995 μέχρι και το 1997 παρουσίασε σημαντική μείωση. Για να μπορούμε να αξιολογήσουμε σωστά αυτόν τον αριθμοδείκτη συγκρίνουμε την πιμή του με αυτή του κλάδου της επιχείρησης. Έτσι παρατηρούμε ότι για να αυξηθεί η αποδοτικότητα της επιχείρησης θα πρέπει να μειωθούν τα έξοδά της και ενδεχομένως να αυξηθεί η τιμή πώλησης των μηχανημάτων, για να μπορούν με αυτόν τον τρόπο να αυξηθούν τα συνολικά κεφάλαιά της.

Τέλος παρατηρώντας τον αριθμοδείκτη ιδίων κεφαλαίων βλέπουμε ότι το 1994 ήταν 59%, το 1995 43%, το 1997 22% ενώ το 1996 η μείωση ήταν σημαντικά αισθητή με τιμή 0,005.

ΓΕΝΙΚΑ ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Η εταιρεία BAMBAKAΣ τη χρονιά 1996 παραπορούμε ότι αντιμετώπισε σημαντική μείωση τόσο στο μικτό και καθαρό περιθώριο κέρδους όσο και στην αποδοτικότητα των συνολικών και ιδίων κεφαλαίων. Επίσης η ζημιά που επήλθε στα κέρδη προ φόρου- την χρονιά αυτή – είχε ως αποτέλεσμα την αύξηση της δανειακής επιβάρυνσης το 1997 σε 74%.

Αυτό οφείλεται στο γεγονός ότι από την μια η κινητικότητα του κλάδου ήταν πολύ έντονη σε σχέση με τα προηγούμενα χρόνια και παρουσιάστηκαν στο προσκήνιο επιχειρήσεις που στο άμεσο παρελθόν είχαν σχετικά περιορισμένο κύκλο εργασιών. Από την άλλη πλευρά η στενότητα χώρου στην ίδια την επιχείρηση οδήγησε την διεύθυνση της εταιρίας στην απόφαση αλλαγής γραφείων. Επίσης στην απόφαση αλλαγή περιοχών των πωλητών με σκοπό την ανεύρεση νέων πελατών για την αύξηση των κερδών της.

Όμως πέρα από τις αποφάσεις της εταιρείας που είχαν ως απώτερα στόχο την αύξηση του μετοχικού της κεφαλαίου, το 1996, με την αλλαγή του χώρου εγκατάστασης της επιχείρησης, άλλαξε ταυτόχρονα και το δίκτυο των πηλεφωνικών γραμμών. Αυτό είχε ως αποτέλεσμα η εταιρεία να αντιμετωπίσει αρκετές δυσκολίες με την επικοινωνία παλιών αλλά και νέων πελατών.

Συμπερασματικά λοιπόν θα λέγαμε ότι η εταιρία BAMBAKAΣ την χρονιά 1996 παρουσίασε αρκετή ζημιά η οποία όμως έγινε για την ανανέωση, και την αναδιοργάνωσή της, για την καλύτερη εξυπηρέτηση των πελατών της και φυσικά για την δυναμική της παρουσία στον κλάδο.

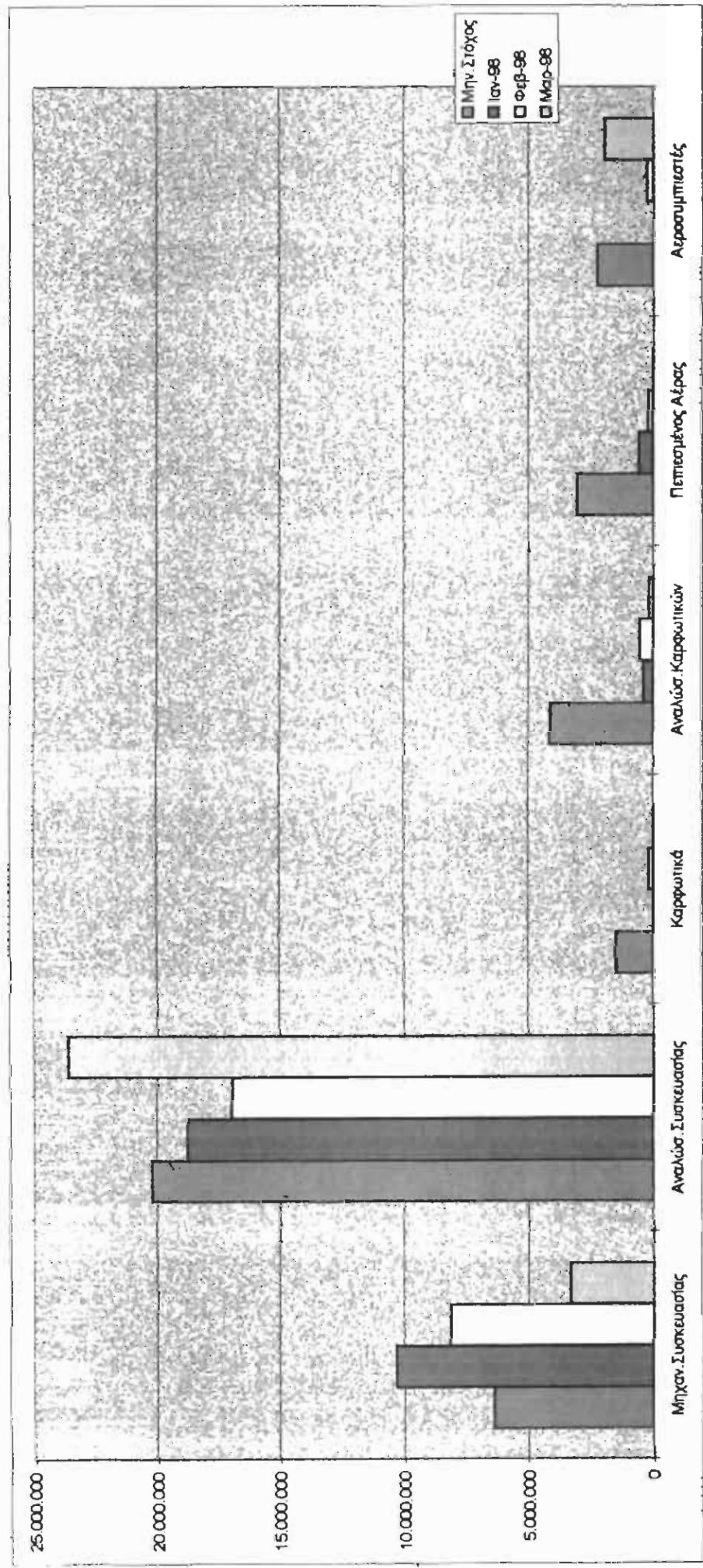
ΣΤΑΤΙΣΤΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΤΗΣ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ

Στις προηγούμενες σελίδες παρακολουθήσαμε την πορεία της επιχείρησης μέσα από τους λογοτυπούς των τελευταίων ετών. Για να υπάρχει όμως μία ολοκληρωμένη εικόνα πρέπει να παρουσιαστούν τα στατιστικά στοιχεία που καταδεικνύουν τη διάρθρωση της εταιρείας. Επιλέχτηκαν έτσι αντιπροσωπευτικοί πίνακες από διάφορες κατηγορίες και πιο συγκεκριμένα :

- Τζίρος πωλητών
- Κατάσταση περιοχών στις οποίες δραστηριοποιείται κάθε πωλητής
- Τζίρος πωλητών ανάλογα με το είδος της πώλησης
- Συνολικός καταμερισμός πωλήσεων ανάλογα με το προϊόν
- Συγκεντρωτικός πίνακας επισκέψεων πωλητών

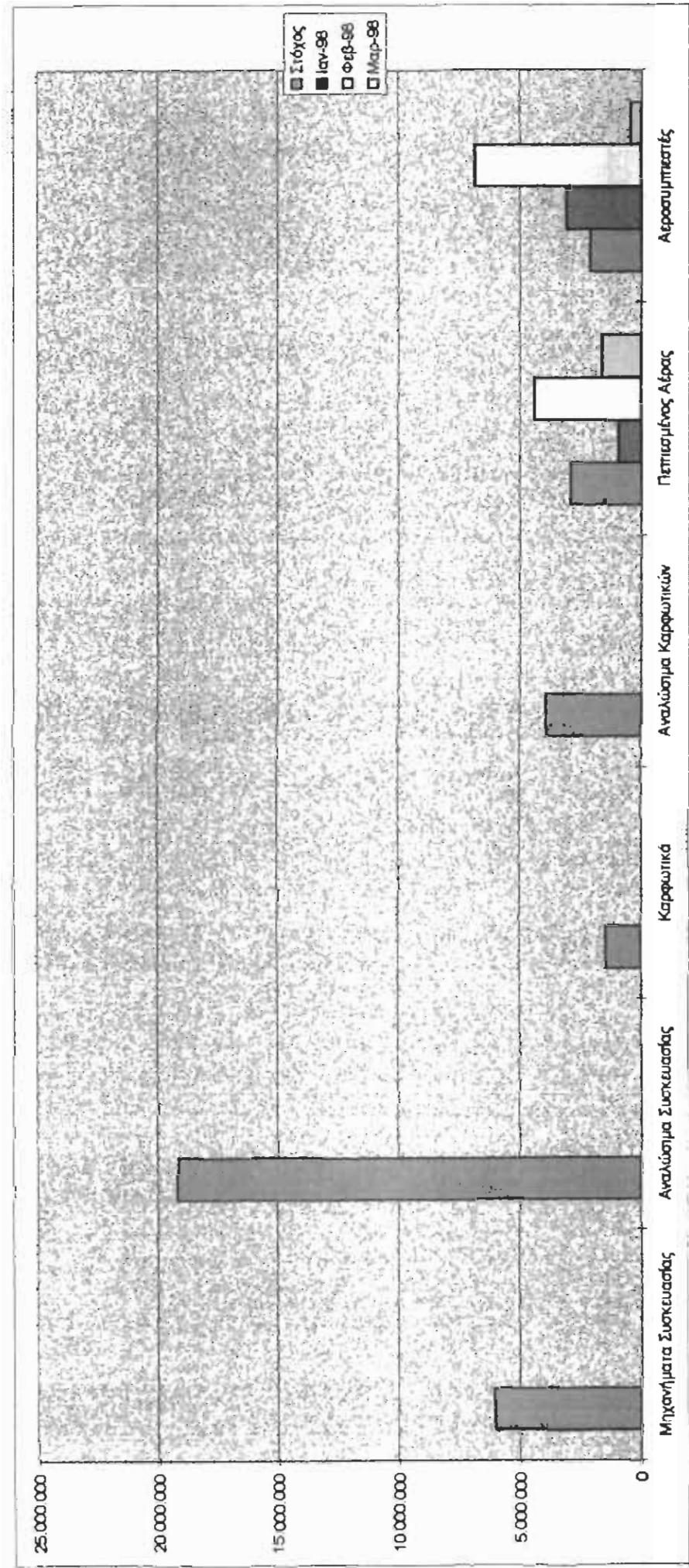
Πωλητής Α - Επίσιος Πίρος 450.000.000 - Μηνιαίος Τζίρος 37.500.000,-

Μην. Στόχος	Ιαν-98	Φεβ-98	Μαρ-98	Απρ-98	Μai-98	Ιουν-98	Ιουλ-98	Αυγ-98	Σεπ-98	Οκτ-98	Νοε-98	Δεκ-98	Σύνολο
Μηχαν. Συσκευασίας	6.375.000	10.230.000	8.141.350	3.344.810									21.776.160
Αναλώσ. Συσκευασίας	20.250.000	18.742.143	16.958.964	23.647.041									59.348.148
Καρφωτικά	1.500.000	16.260	196.840	26.820									239.920
Αναλώσ. Καρφωτικών	4.125.000	375.064	548.772	174.172									1.098.008
Πετιεσμένος Άερος	3.045.000	554.600	195.000	15.000									764.600
Αεροσυμπιεστές	2.205.000	0	250.000	1.950.000									2.200.000
	37.500.000	29.978.067	26.290.926	29.157.843	0	85.426.836							
	-20%	-30%	-22%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-81%



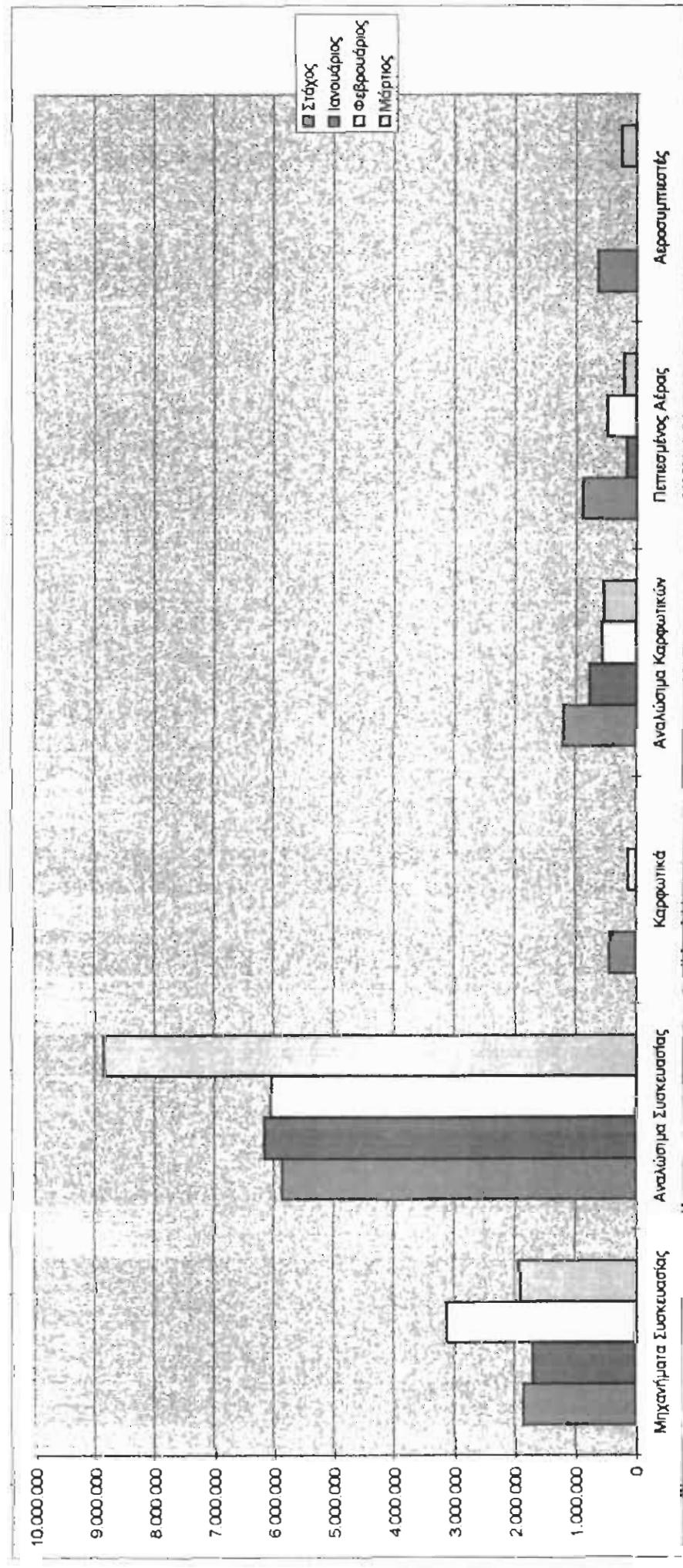
Πωλητής Β - Επίσιος Τίμος 426.000.000 - Μηνιαίος Τίμος 35.500.000,-

Στρόφης	Ιαν-98	Φεβ-98	Μαρ-98	Απρ-98	Μai-98	Ιουν-98	Αυγ-98	Σεπ-98	Οκτ-98	Νοε-98	Δεκ-98	Σύνολο
ηχανήματα Συσκευασί	6.035.000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
ηχανήματα Συσκευασί	19.170.000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Καρφωτικά	1.420.000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Αναλώσιμα Καρφωτικά	3.905.000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Πετιέσμενος Αέρας	2.882.600	931.170	4.399.265	1.599.957								6.930.392
Αεροσυμπιεστές	2.087.400	3.077.000	6.853.615	431.600								10.362.215
	35.500.000	4.908.170	11.252.880	2.031.557	0							
	-89%	-68%	-94%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-96%



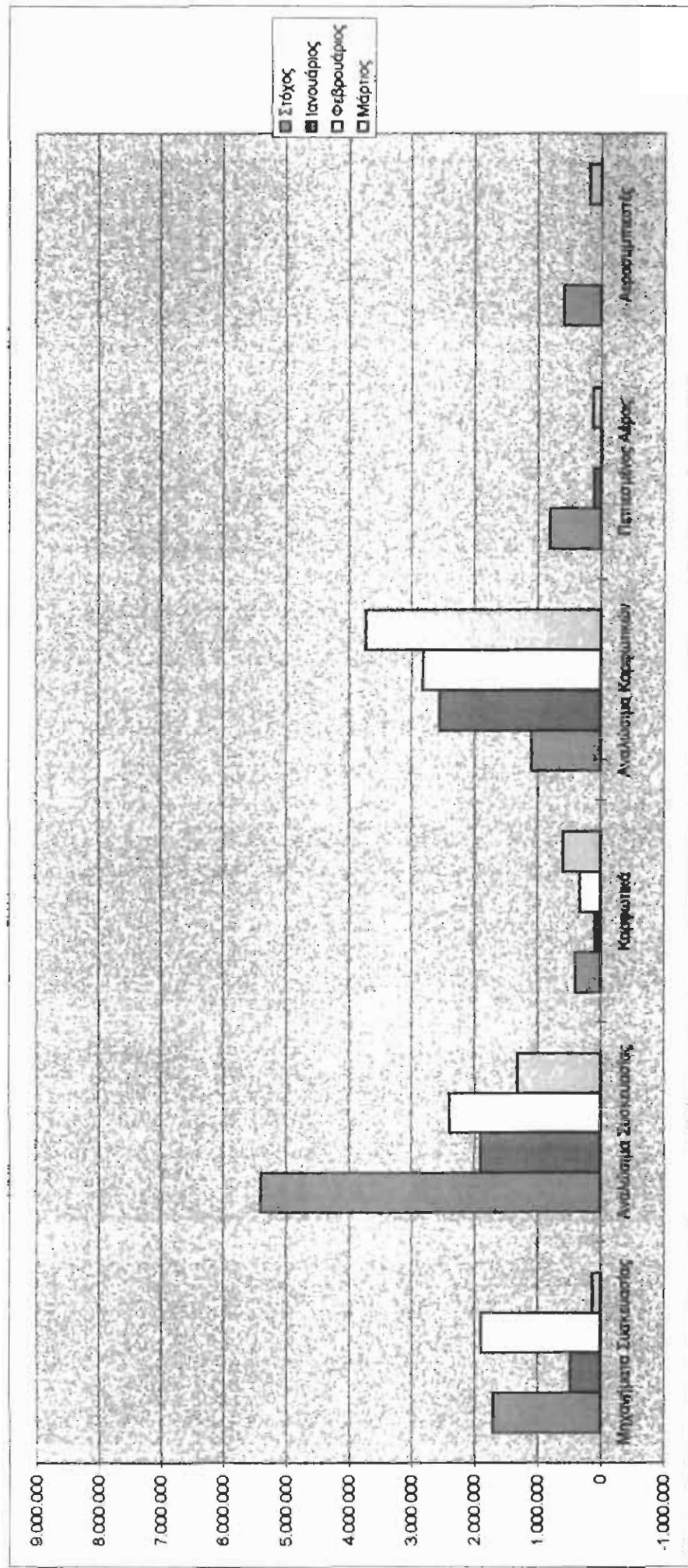
Πωλητής Γ - Επίχρισος Τίμηρος 130.000.000 - Μηνιαίος Τίμηρος 10.833.333,-

Στόχος	Ιανουάριος	Φεβρουάριος	Μάρτιος	Απρίλιος	Μάιος	Ιουνίος	Αύγουστος	Σεπτέμβριος	Οκτώβριος	Νοέμβριος	Δεκέμβριος	Σύνολο
πχανήματα Συσκευασία	1.841.667	1.690.050	3.142.600	1.928.920								6.761.570
ιναλώσιμα Συσκευασίας	5.850.000	6.115.763	6.048.095	8.848.689								21.042.547
Καρφωτικά	433.333	0	135.900									135.900
Αναλώσιμα Καρφωτικάν	1.191.667	775.188	572.955	536.724								1.884.867
Πιετεσμένος Αέρας	879.667	161.160	476.035	199.730								836.925
Αεροσυμπιεστές	637.000	0	240.000									240.000
	10.833.334	8.772.161	10.375.585	11.754.063	0	0	0	0	0	0	0	30.901.869
	-19%	-4%	8%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-76%



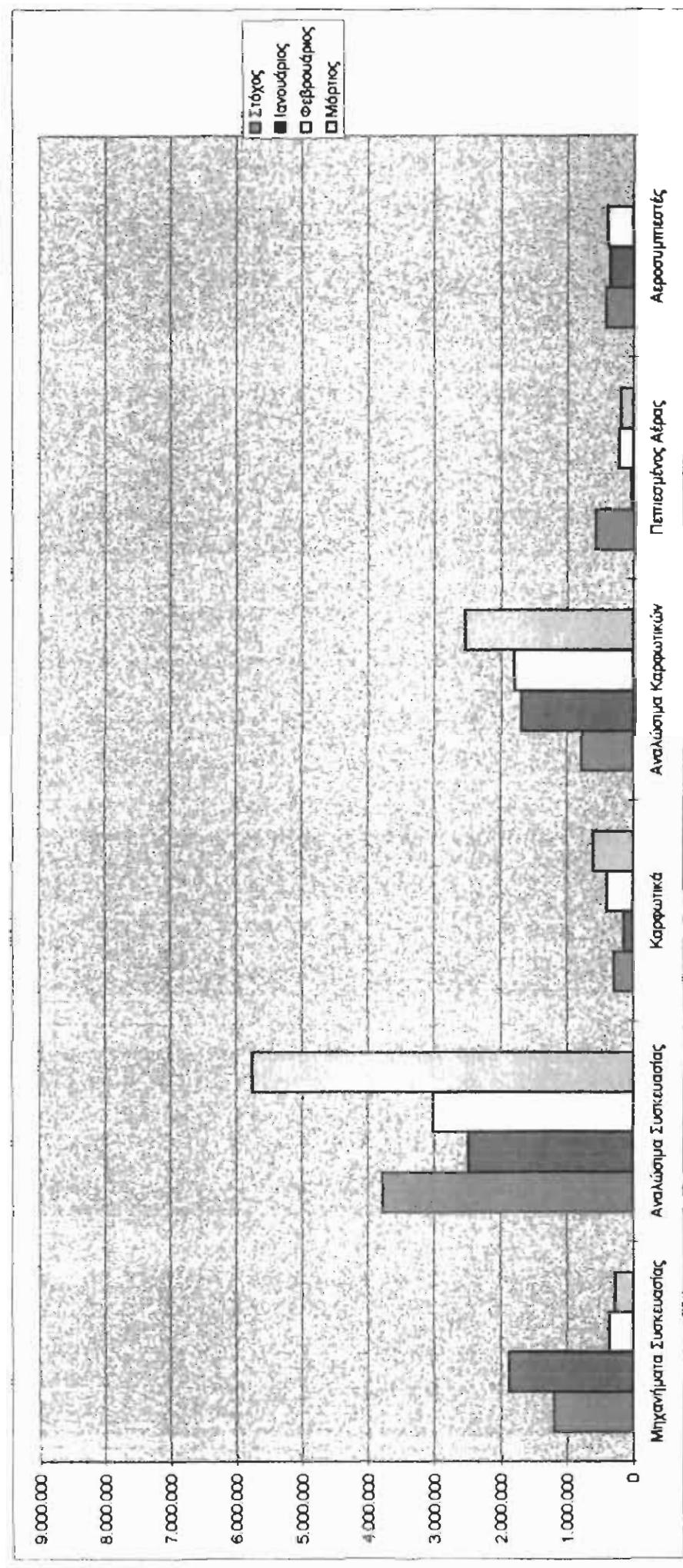
Πωλητής Δ - Επίσιος Τίμος 120.000,00 - Μηνιαίος Τίμος 10.000,00,-

Στόχος	Ιανουάριος	Φεβρουάριος	Μάρτιος	Απρίλιος	Μάιος	Ιούνιος	Ιούλιος	Αύγουστος	Σεπτέμβριος	Οκτώβριος	Νοέμβριος	Δεκέμβριος
ηχανήματα Συσκευασίας	1.700.000	480.000	1.896.000	131.000						2.507.000		
ναλώσαμα Συσκευασίας	5.400.000	1.836.771	2.407.833	1.327.373						5.631.977		
Καρφωτικό	400.000	97.420	333.470	589.490						1.030.380		
Αναλώσαμα Καρφωτικών	1.100.000	2.550.214	2.820.329	3.734.992						9.105.535		
Πεπισμένος Αέρας	8.12.000	108.580	-4.120	125.936						230.396		
Αεροσυμπιεστές	588.000	0		180.000						180.000		
	10.000.000	5.132.985	7.453.512	6.098.791	0	0	0	0	0	0	0	0
	-49%	-25%	-39%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-84%



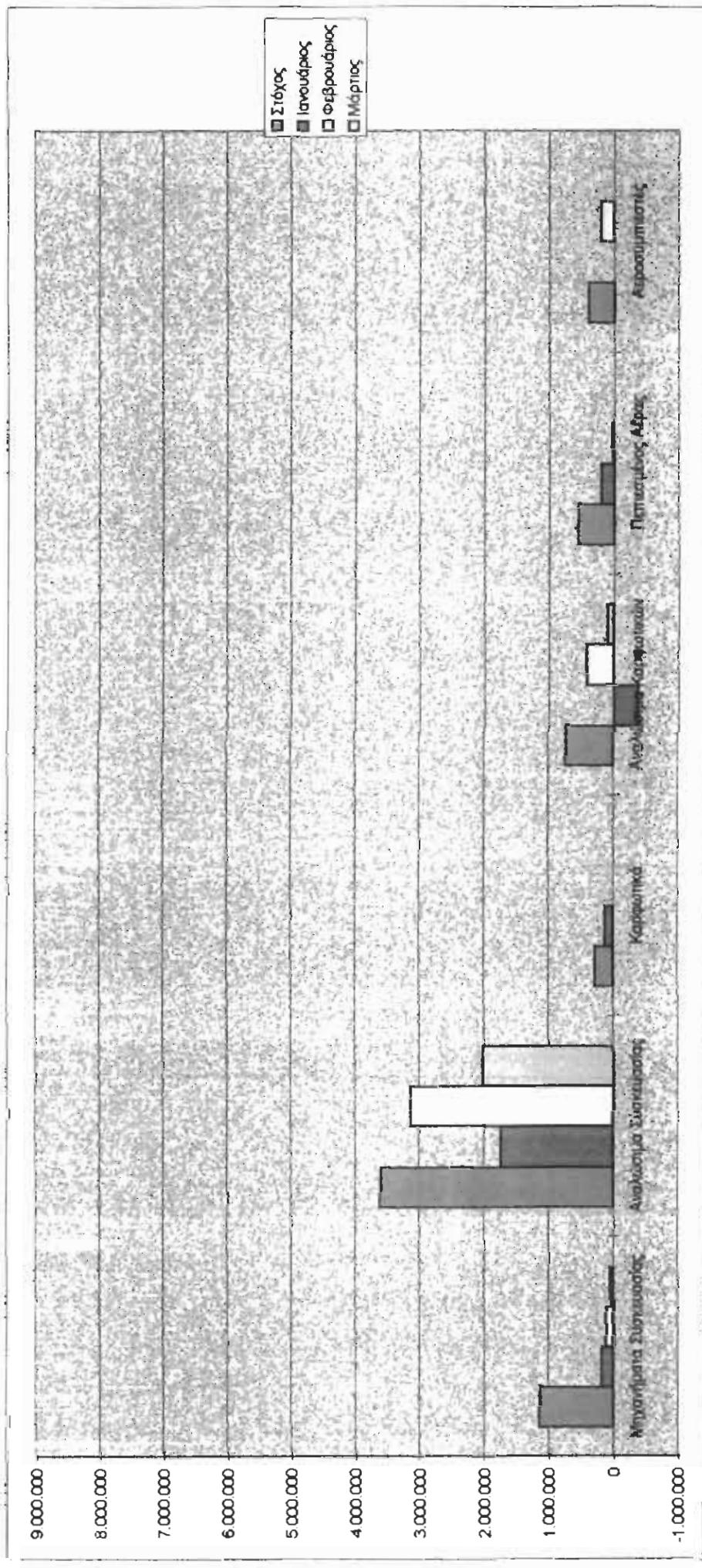
ΠΩΛΗΤΗΣΕ - Επίσιος Τζρος 84.000.000 - Μηνιαίος Τζρος 7.000.000.-

Στόχος	Ιανουάριος	Φεβρουάριος	Μάρτιος	Απρίλιος	Μάιος	Ιούνιος	Ιούλιος	Σύνολο
Πχανήματα Συσκευασίας	1.190.000	1.873.800	359.000	276.720				2.509.520
Ινδιάσμα Συσκευασίας	3.780.000	2.486.883	3.021.892	5.759.322				11.268.097
Καρφωτικό	280.000	132.000	398.600	605.500				1.136.100
Αναλώσιμα Καρφωτικών	770.000	1.690.921	1.793.629	2.538.206				6.022.756
Πιεπεσμένας Αέρας	568.400	27.966	216.930	187.740				432.636
Αεροσυμπειστές	411.600	354.500	386.750	0				741.250
7.000.000	6.566.070	6.176.801	9.367.488	0	0	0	0	0
-6%	-12%	34%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-74%
7.000.000	6.566.070	6.176.801	9.367.488	0	0	0	0	0

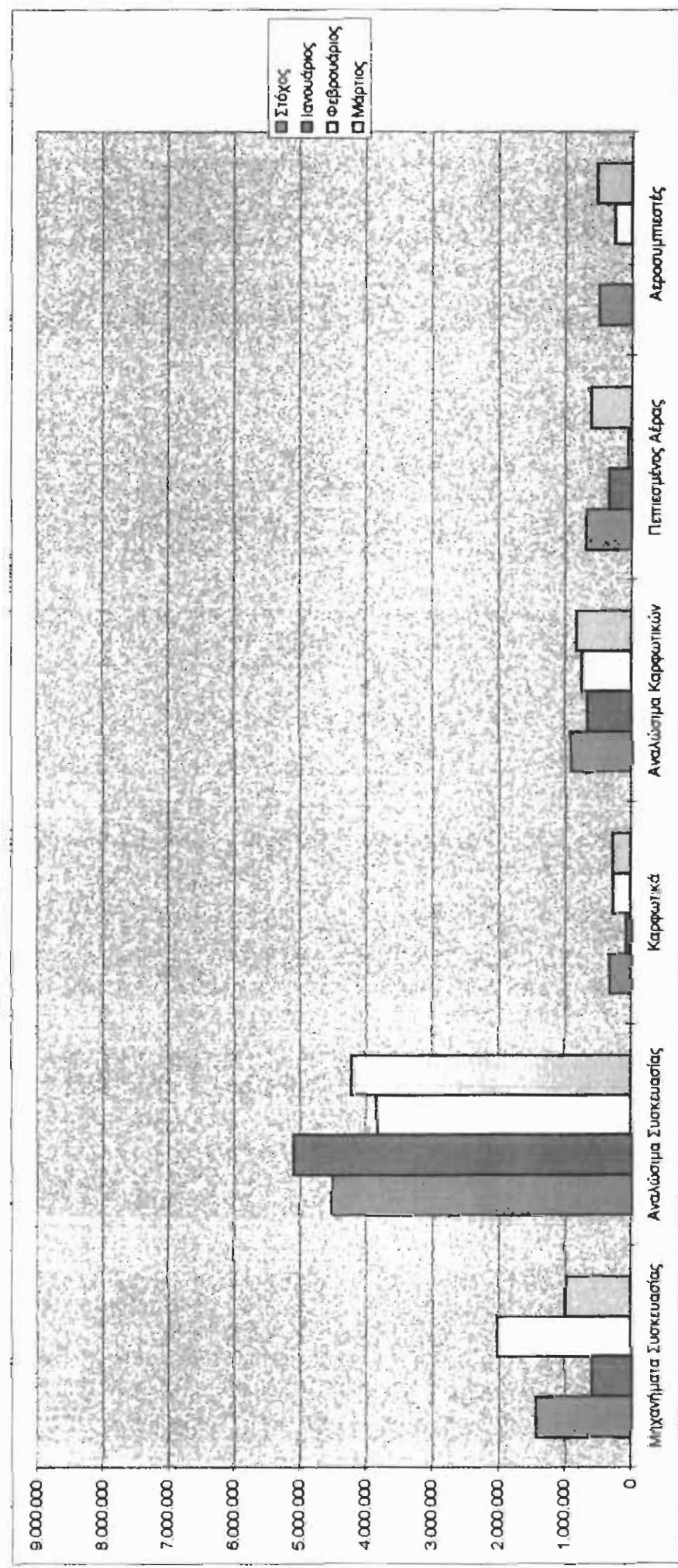


Πωλητής Ζ - Επίσιος Τίμος 80.000.000 - Μηχαίος Τίμος 6.666.666,-

Στόχος	Ιανουάριος	Φεβρουάριος	Μάρτιος	Απρίλιος	Μάιος	Ιουνίος	Ιουλίος	Αύγουστος	Σεπτέμβριος	Οκτώβριος	Νοέμβριος	Δεκέμβριος	Σύνολο
ηχανήματα Συσκευαστή	1.133.333	171.500	109.000	43.000									323.500
ινδιάνατα Συσκευαστής	3.600.000	1.731.917	3.145.180	2.023.973									6.901.070
Καρφωτικά	266.667	120.100	0	0									120.100
Αναλώσιμα Καρφωτικών	733.333	-377.123	417.375	83.998									124.250
Πιεπεσμένος Αέρας	541.333	194.745	15.840	0									210.585
Αεροσυμπιεστές	392.000	0	193.500	0									193.500
6.666.666	1.841.139	3.880.895	2.150.971	0	7.873.004								
	-72%	-42%	-68%	-100%	-90%								

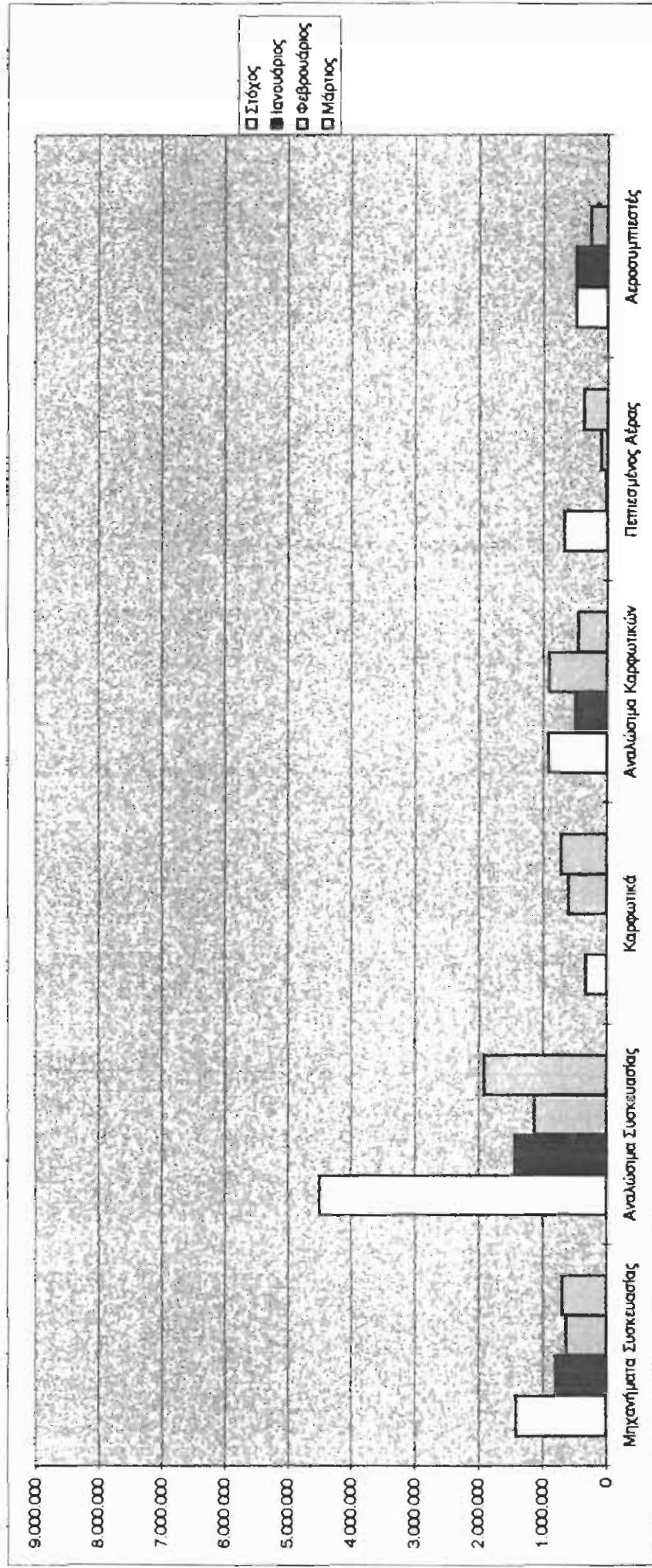


Πωλητής Θ... - Ειήσιος Τζίρος 100.000.000 - Μηταλός Τζίρος 8.333.333,-

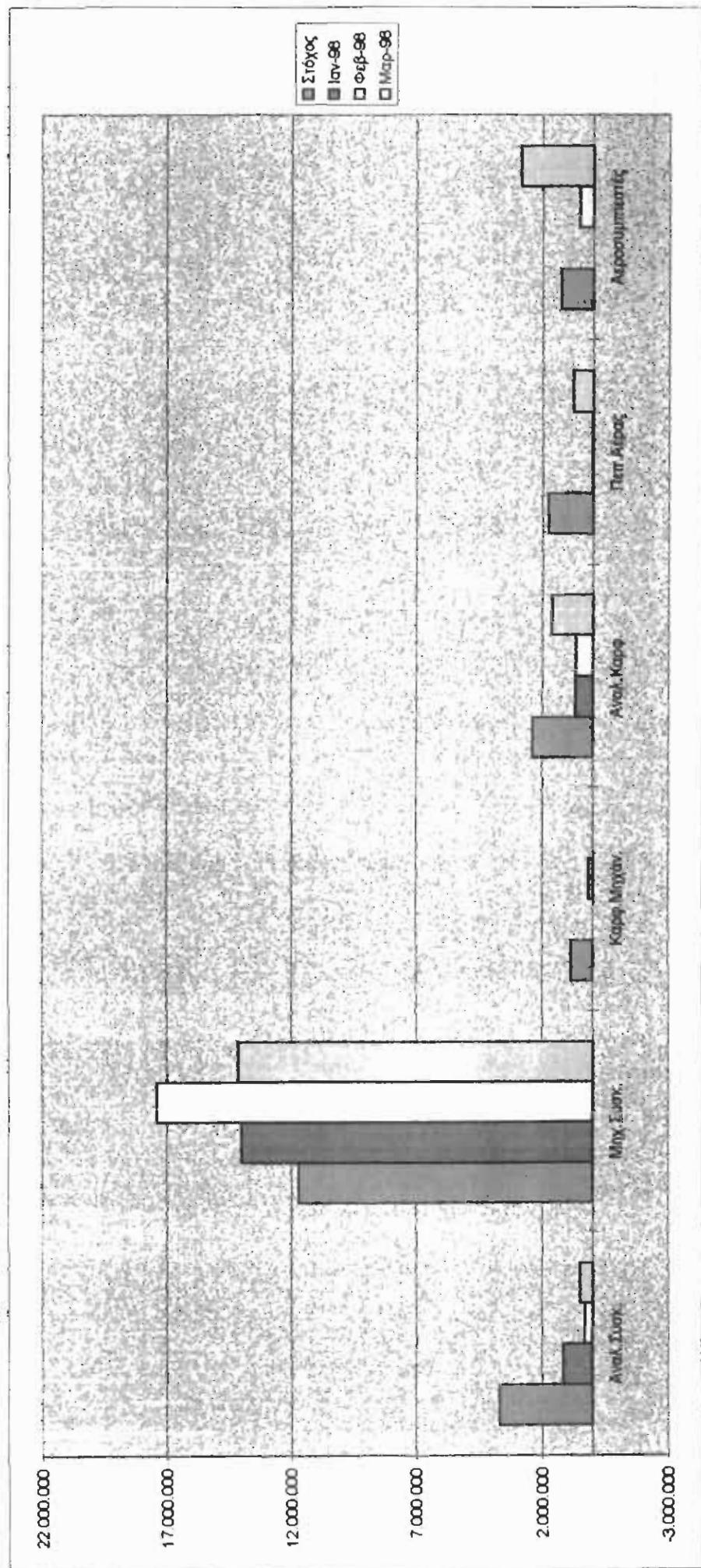


Πωλητής 1 - Επίσιος Τίμος 100.000.000 - Μηνιαίος Τίμος 8.333.333.-

Στόχος	Ιανουάριος	Φεβρουάριος	Μάρτιος	Απρίλιος	Μάιος	Ιουνίος	Ιουλίος	Αύγουστος	Σεπτέμβριος	Οκτώβριος	Νοέμβριος	Δεκέμβριος	Σύνολο
ηχανήματα Συσκευασίας	1.416.667	800.000	631.834	690.000									2.121.834
ινδιάναψη Συσκευασίας	4.500.000	1.438.619	1.133.370	1.917.677									4.489.666
Καρφωτικά	333.333	3.750	603.100	716.400									1.323.250
Αναλώσιμα Καρφωτικών	916.667	488.953	906.953	454.029									1.849.935
Πεπισθένων Αέρας	676.667	20.570	97.600	371.339									489.569
Αεροσυμπιεστές	490.000	491.000	264.000	0									755.000
	8.333.334	3.242.892	3.636.857	4.149.445	0	0	0	0	0	0	0	0	11.029.194
	-81%	-56%	-50%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-100%	-89%

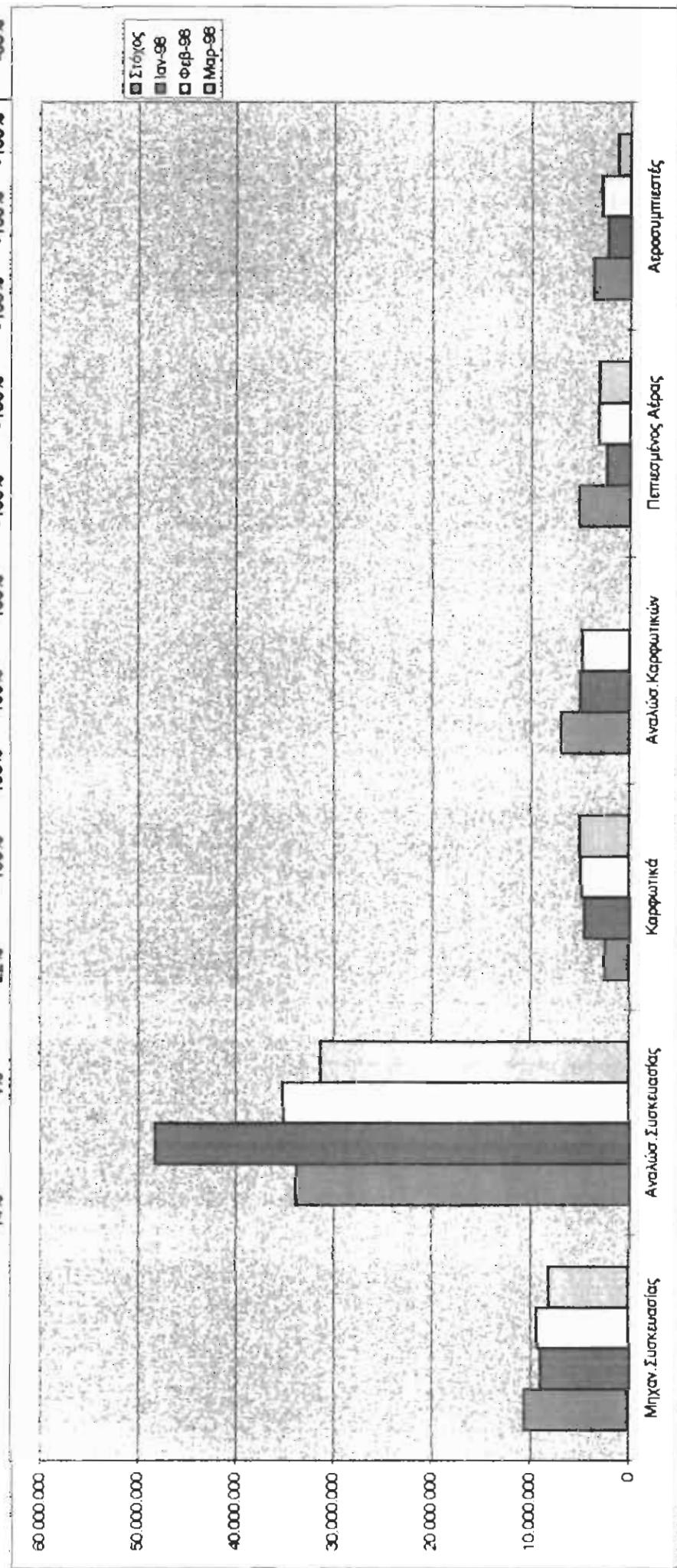


Πωλητής Κ - Επίστος Τίρος 260.000.000 - Μηνιαίος Τίμης 21.666.666,-



Επίγοιος Τίτλος - Επίγοιος Τίτλος 750,000,000 - Μηνιαίος Τίτλος 62,500,000,-

Στόχος	Ιαν-98	Φεβ-98	Μαρ-98	Απρ-98	Μai-98	Ιουν-98	Ιουλ-98	Αυγ-98	Σεπ-98	Οκτ-98	Νοε-98	Δεκ-98	Σύνολο
Μηχαν. Συσκευασίας	10.625.000	9.028.413	9.296.849	8.087.786									26.413.048
Αναλύσ. Συσκευασίας	33.750.000	48.266.362	35.105.137	31.269.754									114.641.253
Καρφωτικά	2.500.000	4.606.262	4.873.997	4.985.581									14.465.840
Αγαλώ. Καρφωτικών	6.875.000	4.994.243	4.780.449	9.072									9.783.764
Πτεριδόμενος Αέρας	5.075.000	2.364.745	3.167.393	3.109.459									8.641.597
Αεροσυμπιεστές	3.675.000	2.291.550	2.849.840	1.218.502									6.359.892
	62.500.000	71.551.575	60.073.665	48.680.154									180.305.394



Μηχαν.Συσκευαστίας	10.391.225	26.091.943	25.884.713	15.991.536
Αναλύσ.Συσκευαστίας	33.975.025	99.780.502	89.059.730	93.137.980
Καρφωτικά	2.752.200	5.065.792	6.976.807	7.204.721
Ανδλώ.Καρφωτικών	7.069.200	11.833.920	13.260.392	9.985.289
Πεπιεσμένος Αέρας	4.393.600	4.728.567	8.646.463	7.022.321
Αεροσυστήματά	3.918.750	6.214.050	11.597.705	7.412.102
				25.223.857

Μηχαν.Συσκευαστίας	10.391.225	26.091.943	25.884.713	15.991.536
Αναλύσ.Συσκευαστίας	33.975.025	99.780.502	89.059.730	93.137.980
Καρφωτικά	2.752.200	5.065.792	6.976.807	7.204.721
Ανδλώ.Καρφωτικών	7.069.200	11.833.920	13.260.392	9.985.289
Πεπιεσμένος Αέρας	4.393.600	4.728.567	8.646.463	7.022.321
Αεροσυστήματά	3.918.750	6.214.050	11.597.705	7.412.102

449.894.533

ΠΩΛΗΤΗΣ Α

Περιοχή	9μηνο '96	9μηνο '97	Αναλογ.Αποκλ.Τζίρου
Ερόπυργος	8.719.601	8.934.458	2%
Εύρα	8.680.633	7.336.221	-15%
Ειδα	6.704.529	8.934.559	33%
Ελεω	3.727.919	5.752.805	54%
Ιασίνη	5.165.782	7.113.018	38%
Αρά + Ελευσίνα	2.109.818	1.221.596	-42%
Μυδαλλός	1.411.834	1.760.505	25%
Αμα	551.300	417.048	-24%
Ζάρι	480.240	1.021.195	113%
Ππετσώνα	203.952	99.931	-51%
Άλλα	23.880	272.970	1043%
Σύνολο Περιοχής	37.779.488	42.864.306	13%
Περιοχή Β	1.264.904	1.276.509	1%
Περιοχή Γ	9.296.319	6.112.987	-34%
Περιοχή Δ	4.327.438	3.372.396	-22%
Περιοχή Κ	7.241.869	8.628.556	19%
Σύνολο Άλλων Περιοχών	22.130.530	19.390.448	-12%
Γενικό Σύνολο	59.910.018	62.254.754	4%

ΠΩΛΗΤΗΣ Β

Περιοχή	9μηνο '96	9μηνο '97	Αναλογ.Αποκλ.Τζίρου
Ελληνικό-Βούλα-Γλυφάδα-Βάρη	6.237.673	1.759.270	-72%
Ερκόπουλο - Παιανία	5.731.052	6.217.666	8%
Εωππί	5.395.430	7.858.161	46%
Εμος	5.264.644	6.628.672	26%
Ελήνη - Γέρακας - Αγ.Παρασκευή	4.267.047	7.016.660	64%
Δημήτριος	4.696.820	2.817.017	-40%
Ευρούπολη	3.023.377	2.282.330	-25%
Ούπολη	2.279.430	2.913.221	28%
Εμύρνη	1.759.148	313.662	-82%
Φάληρο	1.258.688	1.106.618	-12%
Ισαριανή - Ζωγράφου	1.014.989	41.476	-96%
Ατα-Πικέρμι-Μαραθώνας-Ραφήνα	874.543	1.337.876	53%
Εφνη	363.690	1.147.295	215%
Ερωνας	150.458	382.659	154%
Εύριο	5.400	446.000	8159%
Σύνολο Περιοχής	42.322.389	42.268.583	0%
Περιοχή Α	0	32.000	
Περιοχή Γ	64.000	48.000	-25%
Περιοχή Δ	0	0	
Περιοχή Κ	3.748.500	6.207.855	66%
Σύνολο Άλλων Περιοχών	3.812.500	6.287.855	65%
Γενικό Σύνολο	46.134.889	48.556.438	5%

ΠΩΛΗΤΗΣ Γ

Περιοχή	9μηνο '96	9μηνο '97	Αναλογ.Αποκλ.Τζίρου
Ασία	10.679.629	11.084.105	4%
Ανία	7.776.696	4.563.200	-41%
Εούσι - Πεύκη	6.850.874	5.269.667	-23%
Ηήσσα - Χαλάνδρι	6.673.283	4.400.945	-34%
Αμόρφωση	5.286.760	6.846.665	30%
Ιονέρι-Αγ.Στέφανος-Ανοιξη-Σταμάτα	4.479.060	11.580.503	159%
Εισιά - Ν.Ερυθραία	2.587.024	4.782.960	85%
Λατία	2.205.977	3.561.011	61%
Μπότσ - Καπτανδρίτη - Πολυδένδρι	1.690.960	3.842.360	115%
Λώνα	1.032.320	4.012.772	289%
Ειλαδέλφεια - Ν.Χαλκηδώνα	821.220	1.023.890	25%
Εόβρυση	641.870	655.409	2%
Εικό	554.480	166.680	-70%
Ιράκλειο	729.174	3.038.349	317%
Σύνολο Περιοχής	52.009.307	64.628.516	24%
Πειοχή Α	441.600	312.000	-29%
Πειοχή Β	3.472.900	1.458.800	-58%
Πειοχή Δ	452.282	81.400	-82%
Πειοχή Κ	4.227.389	18.341.730	334%
Σύνολο Άλλων Περιοχών	8.594.171	20.193.930	135%
Γενικό Σύνολο	60.603.478	84.822.446	40%

ΠΩΛΗΤΗΣ Δ

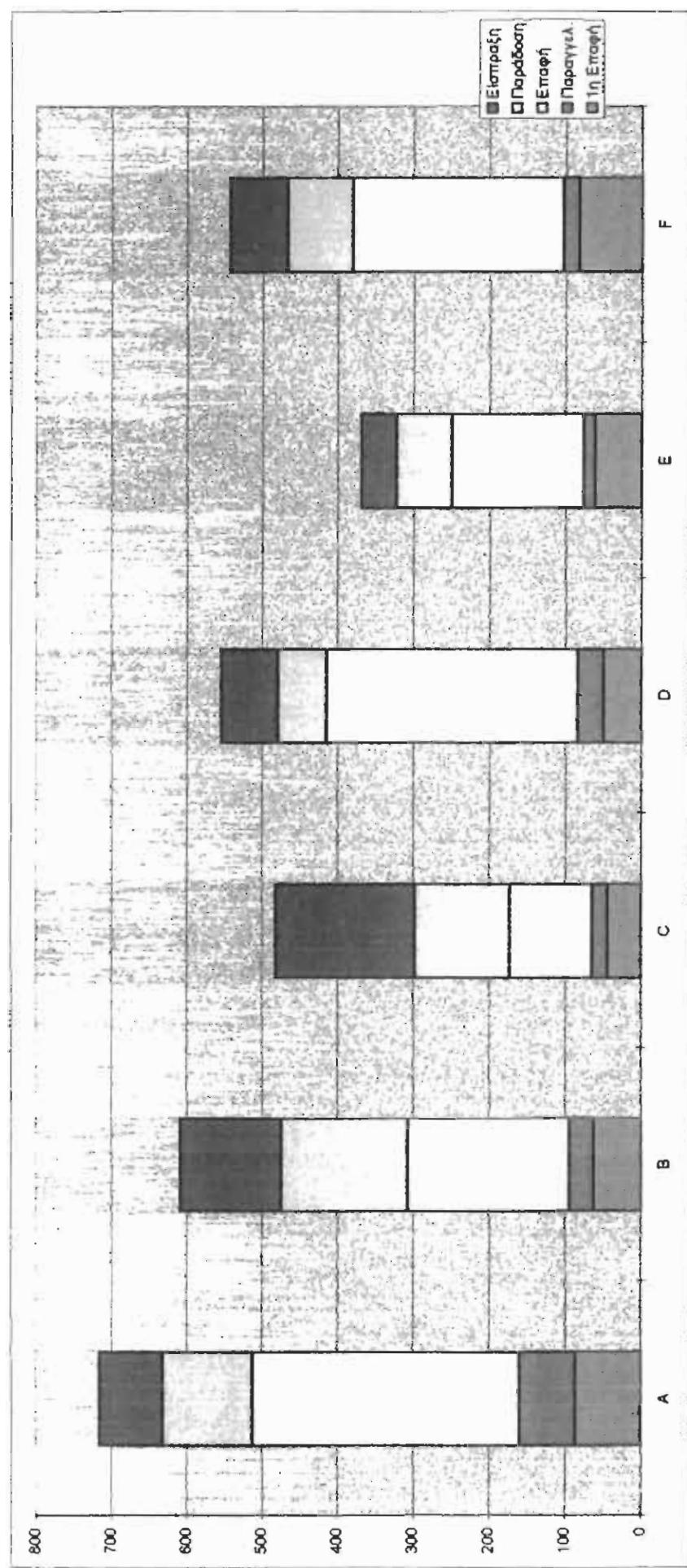
Περιοχή	9μηνο '96	9μηνο '97	Αναλογ.Αποκλ.Τζίρου
Αρνές	11.975.237	11.580.417	-3%
Βοιστέρι	8.174.423	13.039.579	60%
Λατερό-Ζεφύρι	2.047.102	1.353.959	-34%
Λιόσια	1.842.817	493.800	-73%
Λιόσια	1.588.832	3.918.690	147%
Ανάργυροι	822.300	2.235.069	172%
Προύπολη	12.800	21.855	71%
Σύνολο Περιοχής	26.463.511	32.643.369	23%
Πειοχή Α	8.026.485	3.623.950	-55%
Πειοχή Β	1.612.086	1.394.718	-13%
Πειοχή Γ	4.203.025	5.949.529	42%
Πειοχή Κ	14.596.328	17.119.780	17%
Σύνολο Άλλων Περιοχών	28.437.924	28.087.977	-1%
Γενικό Σύνολο	54.901.435	60.731.346	11%

ΠΩΛΗΤΗΣ Ε

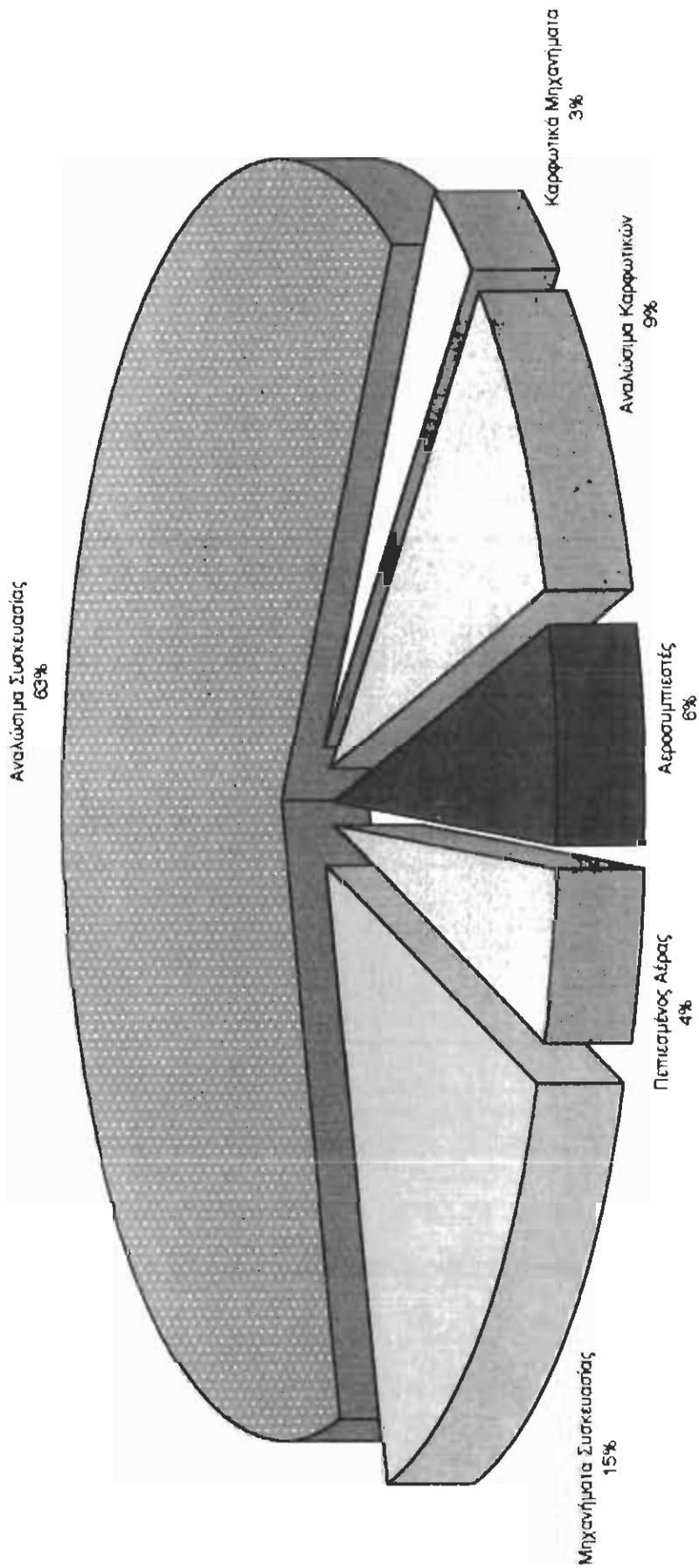
Περιοχή	9μηνο '96	9μηνο '97	Αναλογ.Αποκλ.Τζίρου
Ινα	14.774.444	14.936.882	1%
Εαιάς	14.250.118	17.695.944	24%
.Ρέντης	10.619.947	14.094.395	33%
Σχάτο	4.219.879	4.492.810	6%
ρος	2.590.616	1.876.307	-28%
λιθέα	1.878.899	8.589.362	357%
Σύνολο Περιοχής	48.333.903	61.685.700	28%
Πειοχή Α	0	763.600	
Πειοχή Β	0	5.600	
Πειοχή Γ	370.080	562.650	52%
Πειοχή Δ	0	0	
Σύνολο Άλλων Περιοχών	370.080	1.331.850	260%
Γενικό Σύνολο	48.703.983	63.017.550	29%
Γενικό Σύνολο	270.253.803	319.382.534	18%

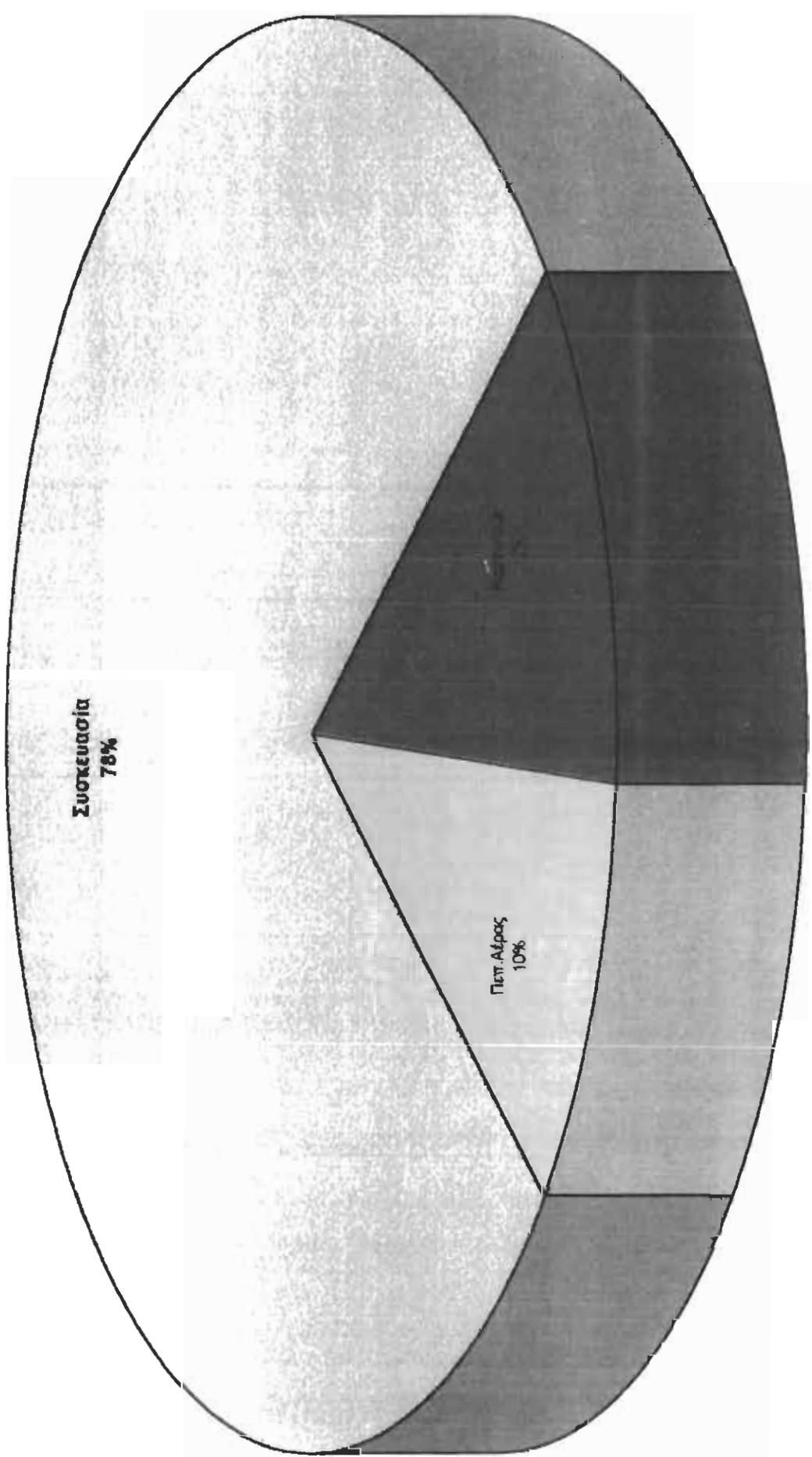
Συγκεντρωτικός Πίνακας Επισκέψεων Πωλητών Α' Ζυπνου 1998

	1η Επαφή	Παραγγλ.	Επαφή	Παραγγλ.	Επισκέψεων
A	86	73	363	120	84
B	62	32	212	168	134
C	44	20	108	126	184
D	49	34	331	65	75
E	61	15	173	73	47
F	82	21	277	87	76
					543
					10
					56 Δελτία



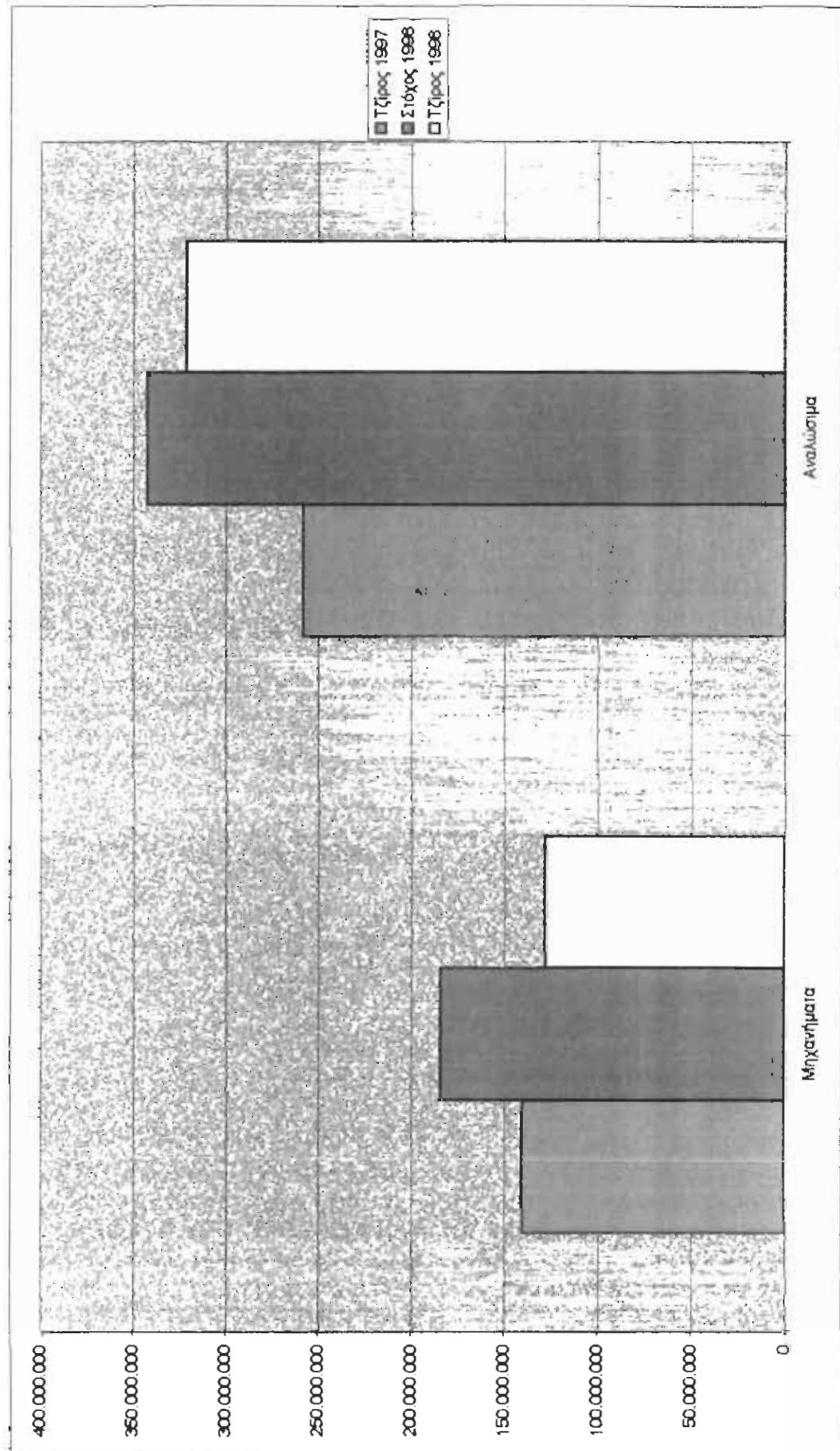
Κατανομή Τζίρου σ' 3μήνου 1998





Μηχανήματα - Αναλώσιμα ά' Έμπο

	Μηχανήματα	Αναλώσιμα
Τζίρος 1997	140.370.649	258.256.884
Στόχος 1998	184.485.000	342.615.000
Τζίρος 1998	128.319.708	321.614.355

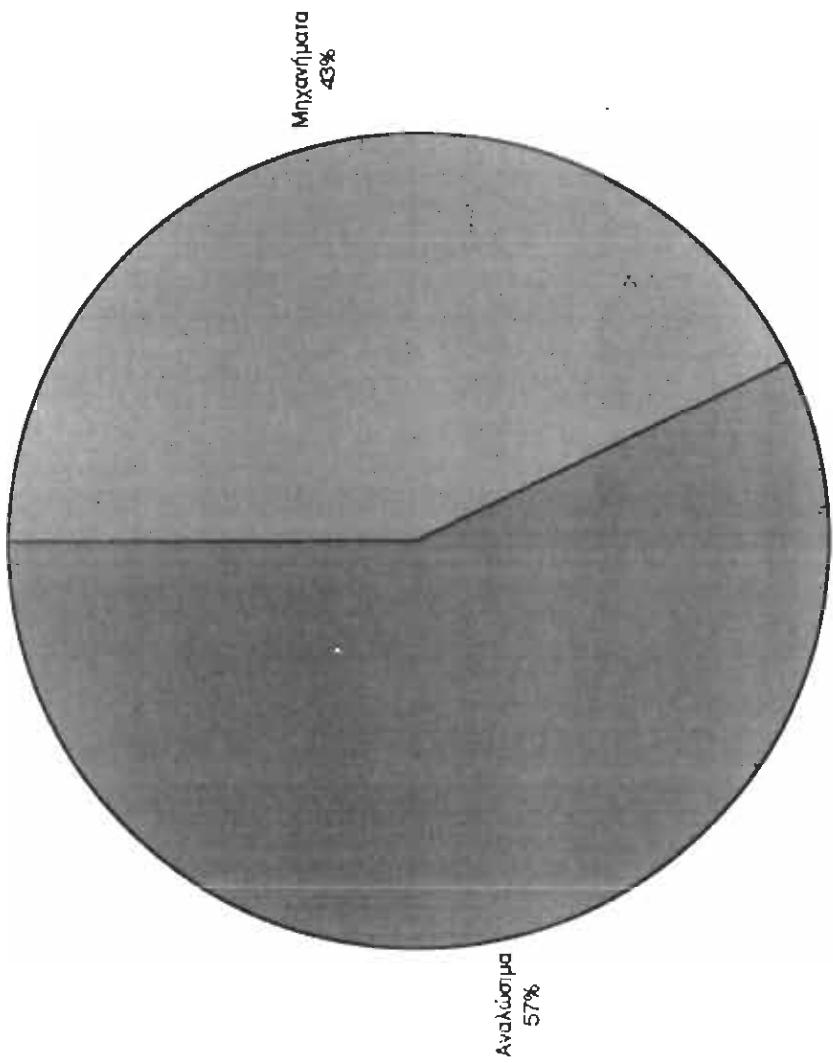


Αναλώσιμα

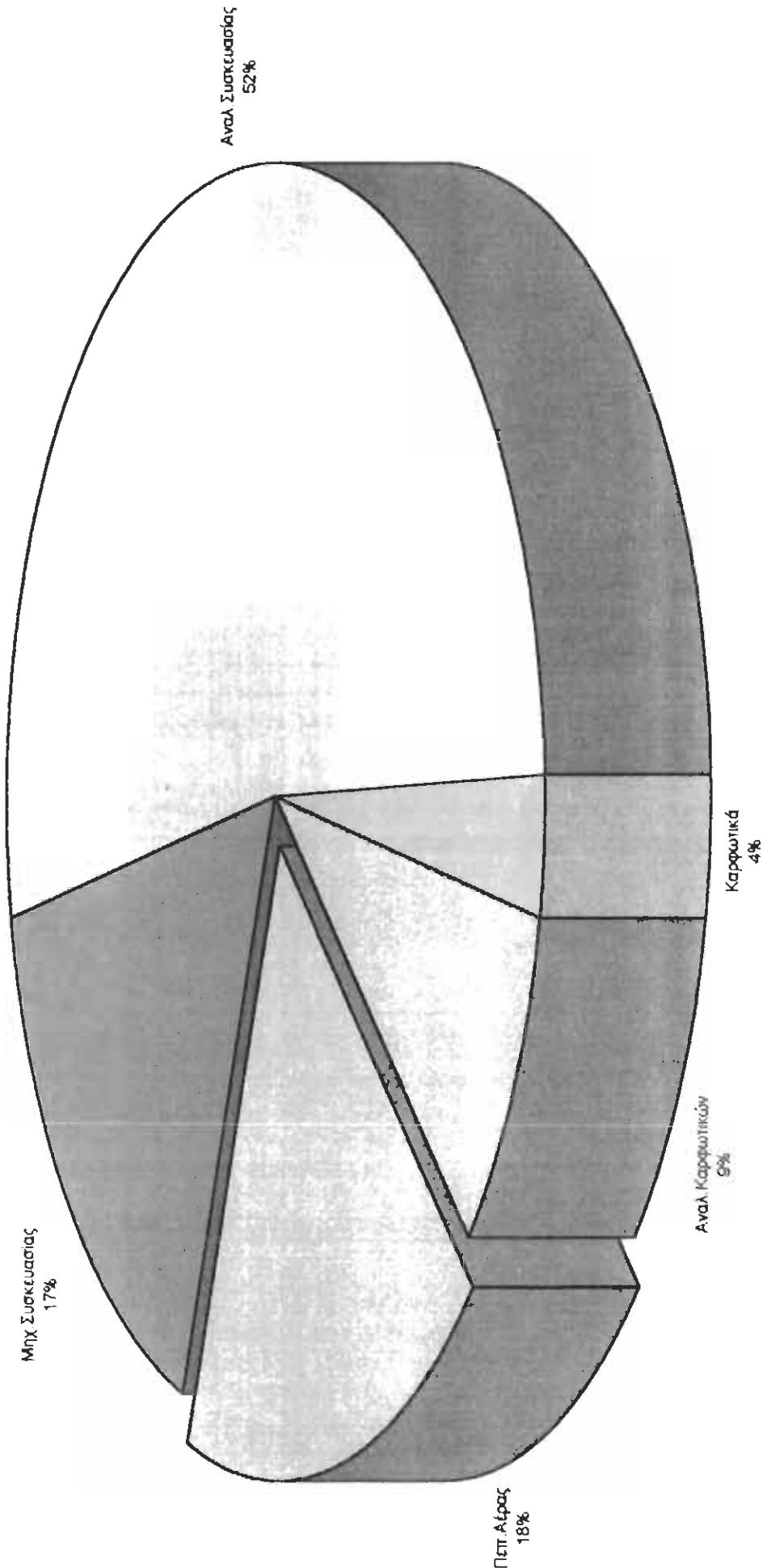
Μηχανήματα

Μικτό Κέρδος α' 3μηνο 1998

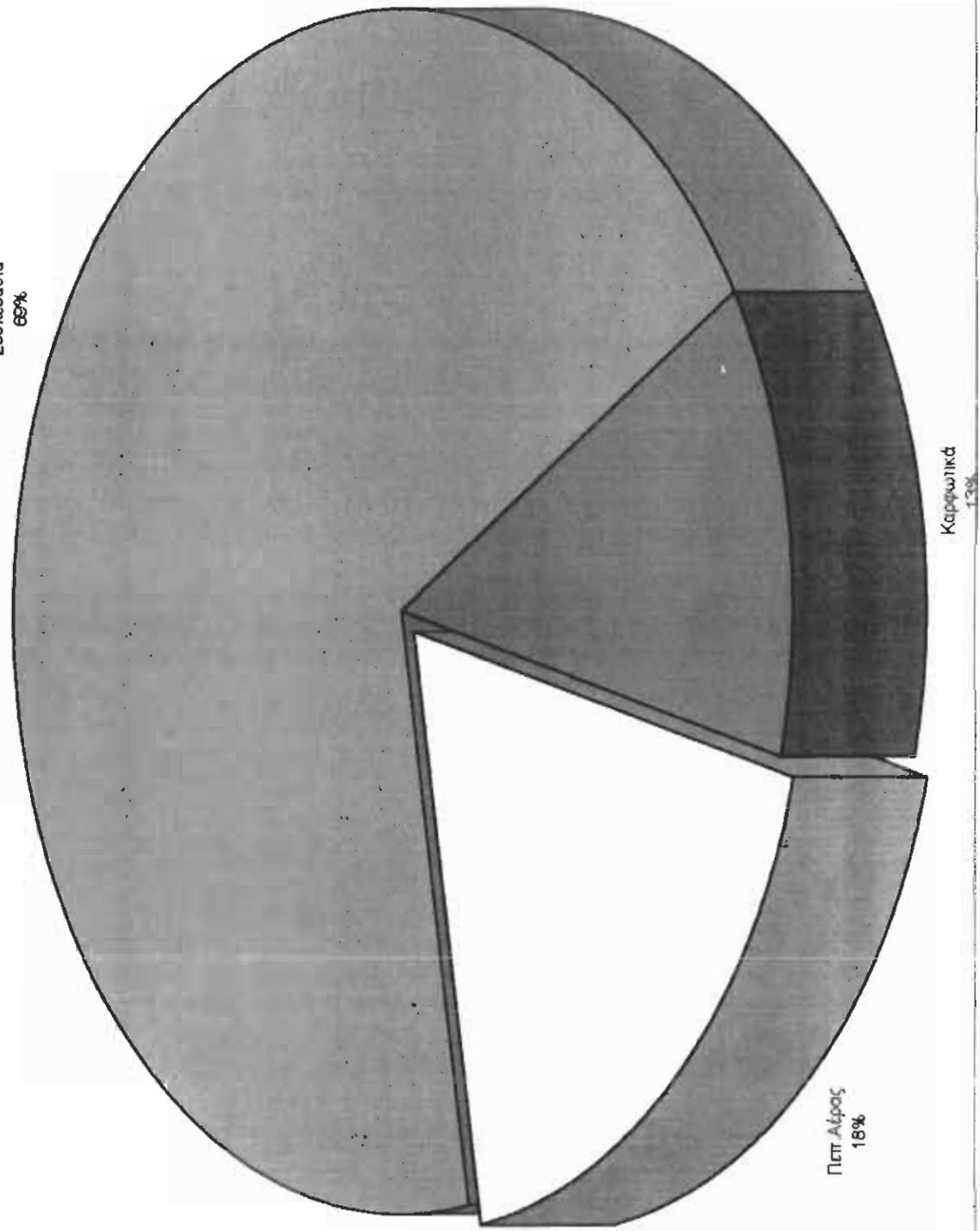
Μηχανήματα	Αναλώσιμα
44.175.230	58.850.831



Καταμερισμός Πωλήσεων 1997



Πωλήσεις ανά Κατηγορία - 1997-



ΣΥΜΠΕΡΑΣΜΑΤΑ

Μετά από την παρουσίαση των στατιστικών στοιχείων της εταιρείας μπορεί να εξαχθεί μία ολοκληρωμένη εικόνα για τη διάρθρωση των επιμέρους τμημάτων και για τις προοπτικές τόσο βραχυπρόθεσμα όσο και μακροπρόθεσμα.

Έτσι από τα διαγράμματα των πωλητών εξάγονται πολύ χρήσιμα συμπεράσματα για τα είδη στα οποία έχει διθεί βαρύτητα από κάθε πωλητή. Ακόμη αυτά τα διαγράμματα μπορούμε να πούμε ότι αντανακλούν την εικόνα του πωλητή καθώς φαίνεται αναλυτικά ο τζρος για κάθε μήνα και για κάθε είδος ξεχωριστά. Σημαντική βοήθεια μπορούν να δώσουν έτσι οι συγκρίσεις μεταξύ των πωλητών και να εντοπιστούν τυχόν αδυναμίες.

Από τους πίνακες των περιοχών μπορούν να συγκριθούν οι τζροι σε κάθε μία από αυτές σε σχέση με τον προκαθορισμένο στόχο που τέθηκε στην αρχή της χρονιάς από τη διοίκηση της εταιρείας. Έτσι εντοπίζονται οι αποκλίσεις και λαμβάνονται, ανάλογα με την περίπτωση, μέτρα για τον περιορισμό των αρνητικών αποτελεσμάτων.

Από τον συγκεντρωτικό πίνακα φαίνεται συνολικά η κίνηση των επισκέψεων στους πελάτες. Σημαντικό είναι το γεγονός ότι ένας πολύ σημαντικός αριθμός επισκέψεων χάνεται σε απλές παραδόσεις και εισπράξεις το οποίο σημαίνει οπατάλη χρόνου. Έτσι κρίνεται αναγκαία η ανακατανομή του χρόνου των πωλητών με αναφορά στη βοήθεια που πρέπει να έχουν από την επιχείρηση τουλάχιστον στις παραπάνω εργασίες οι οποίες ξεφεύγουν από το αντικείμενο της δουλειάς τους.

Οι επόμενοι πίνακες λειτουργούν ως συγκέντρωση όλων των προηγούμενων στοιχείων καθώς δείχνουν το συνολικό τζρο και τις συνολικές πωλήσεις σε σχέση με τα προιόντα της εταιρείας. Εξάγεται έτσι εύκολα το συμπέρασμα ότι ο τομέας της συσκευασίας κυριαρχεί στην επιχείρηση και ότι τα αναλώσιμα παρουσιάζουν πολύ μεγαλύτερο τζρο από τα μηχανήματα. Αυτό το γεγονός όμως ενέχει γενικά κίνδυνο διότι καθώς τα αναλώσιμα είναι μία σχετικά εύκολη πώληση, από την άλλη πλευρά έχουν μικρό περιθώριο κέρδους το οποίο συνεχώς μειώνεται λόγω του ανταγωνισμού.

Συμπερασματικά όλοι οι επιμέρους δείκτες καταδεικνύουν ότι η επιχείρηση είναι σε μία φάση ανάκαμψης μετά από μία κακή οικονομικά περίοδο η οποία επενδύθηκε σε μία μακροπρόθεσμη στρατηγική ανάπτυξης με ορατά πια τα πρώτα αποτελέσματα.

Μέσα από την επιχείρηση "ΒΑΜΒΑΚΑΣ ΒΙΟΜΗΧΑΝΙΚΟΣ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΣ Α.Ε." είδαμε λοιπόν πολλές από τις λειτουργίες του **MICROSOFT WORD '97 FOR WINDOWS** το οποίο είναι απαραίτητο εργαλείο σε κάθε επιχείρηση, τόσο για την ανάλυση των οικονομικών δεδομένων όσο και για τη βοήθεια του στις καθημερινές εργασίες γραφείου που άλλοτε απαιτούσαν αρκετό χρόνο για να γίνουν. Είμαστε σίγουροι ότι στις επόμενες εκδόσεις του το πρόγραμμα θα βελτιωθεί σε τέτοιο βαθμό ώστε να μπορεί να χαρακτηριστεί άνετα "**Ο ΣΥΝΕΤΑΙΡΟΣ ΤΟΥ ΚΑΘΕ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΑ**".

ΒΙΒΛΙΟΓΡΑΦΙΑ

- 1 RUSSELL BORLAND
ΟΔΗΓΟΣ ΤΗΣ MICROSOFT ΠΑ ΤΟ WORD
- 2 1995ΠΛΑΣΤΙΚΑ – ΣΥΣΚΕΥΑΣΙΑ
Ειδική έκδοση του Οργανισμού HELLENNEWS ΕΠΕ 1997
- 3 ΧΑΙΚΑΛΗ ΧΡΥΣΟΥΛΑ - ΣΚΕΥΟΦΥΛΑΚΑ ΜΑΡΙΑ
ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΑΝΑΛΥΣΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ "ΜΥΛΟΙ ΚΕΠΕΝΟΥ Α.Ε."
Εργασία στο μάθημα "Διοικητική δεοντολογία & πρακτική"
Τ.Ε.Ι. ΠΑΤΡΑΣ 1993
- 4 ΚΟΥΤΡΟΥΛΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ
ΔΙΟΙΚΗΤΙΚΗ ΔΕΟΝΤΟΛΟΠΑ & ΠΡΑΚΤΙΚΗ
Σημειώσεις για το μάθημα
Τ.Ε.Ι. ΠΑΤΡΑΣ 1992
- 5 ΣΙΜΟΥ ΑΣΤΕΡΟΥΛΑ - ΠΑΠΑΓΕΩΡΠΟΥ ΑΝΤΩΝΙΑ
ΟΙΚΟΝΟΜΙΚΗ ΑΝΑΛΥΣΗ ΕΤΑΙΡΕΙΑΣ "FLEXO Α.Β.Ε."
Εργασία στο μάθημα "Διοικητική δεοντολογία & πρακτική"
Τ.Ε.Ι. ΠΑΤΡΑΣ 1995

